





| Retour su  | ır 2024  | 4     |
|------------|--|-------|
| 202        | 24, une année de transition, d'engagement et de préparation  | 7     |
|            | 1. un réseau solide, aux résultats entravés  | 7     |
|            | 2. Une dynamique commerciale au service de la proximité et de la conquête  | 10    |
|            | 3. Une mobilisation collective orientée performance  |       |
|            | 4. Des ambitions renforcées par un engagement RSE affirmé  | 15    |
| 202        | 24, en images  | 16    |
| A. Le serv | vice au client   | 31    |
| 1. La      | a fréquentation : une année globalement stable   | 32    |
|            | a. Vision globale : Les tableaux de bord   | 32    |
|            | b. Une dynamique de fréquentation entravée   |       |
| 2. L       | es recettes  | 54    |
|            | a. Vision globale : les tableaux de bord   | 54    |
|            | b. Stabilité des recettes et poursuite de la fidélisation  |       |
| 3. L       | Une relation client renforcée, au cœur de la stratégie tadao   | 64    |
|            | a. Construire des approches ciblées pour convaincre plus efficacement les publics                                  |       |
|            | b. Promouvoir nos offres pour en favoriser le succès   |       |
|            | c. Vivre au rythme des temps forts locaux pour renforcer la visibilité et  |       |
|            | la place du réseau dans la dynamique territoriale  |       |
|            | d. Entourer nos clients au quotidiene. Adapter en continu et poursuivre le développement de l'information voyageur |       |
|            |  |       |
| B. L'offre | de transport   | 99    |
| 1. C       | onsistance de l'offre : une année riche en modifications et en développements                                      | 100   |
|            | a. L'offre établie à fin 2024  |       |
|            | b. Synthèse par ligne (kms commerciaux)  | 103   |
|            | c. Services a la demande : une production a la hausse en lien avec<br>l'évolution des demandes                     | 105   |
|            | d. Focus production service proxibus   |       |
|            | e. Occasionnels et spéciaux  | 111   |
| 2. 0       | Consistance de l'offre : détail des ajustements opérés   | 113   |
|            | a. Les études et modifications permanentes de l'offre  | 113   |
|            | b. Modifications temporaires de l'offre  | 117   |
| 3. L       | 'offre Biclo   | 118   |
|            | a. Un service complètement repensé   | 118   |
|            | b. Bilan de l'usage des services en 2024   | 121   |
|            | c. Biclo : les tableaux de bord  | 123   |
| C. La ges  | tion quotidienne du réseau   | . 129 |
| _          | exploitation du réseau : une organisation mobilisée pour garantir la qualité de service                            |       |
|            | a. Gestion des perturbations   | 138   |
|            | b. L'ambiance réseau : la pacification du réseau marque le pas   |       |
|            | c. Lutte contre la fraude : une nouvelle approche  | 141   |
|            | d. Synthèse des principaux événements et incidents   |       |
|            | e. Réduire la sinistralité : une priorité  | 144   |
| 2. N       | Noyens techniques et maintenance : s'adapter au quotidien et se preparer aux évolutions                            | 147   |
|            | a. Le parc en propre   |       |
|            | b. Le suivi des parcs des transporteurs sous-traitants   | 154   |
| 3.5        | système d'information : garantir la continuité de l'activité et la sécurisation des données                        | 158   |

| 4. Les ressources humaines   | 160    |
|--|--------|
| a. L'organisation générale   | 166    |
| b. La composition des effectifs  | 168    |
| c. La progression des effectifs  | 170    |
|  |        |
|  |        |
|  |        |
|  |        |
| 5. Sécurité et préservation de l'environnement : rester mobilisés  | 177    |
| a. Des rencontres sous le signe de la prévention   | 177    |
| b. Des actions pour prévenir les risques et stimuler la vigilance  | 178    |
|  |        |
|  | 182    |
| e. Indicateurs environnementaux  | 183    |
| 6. Qualité et performance  |        |
| a. Les indicateurs contractuels  | 184    |
| b. Autres non-conformités : la gestion des réclamations  | 186    |
| c. Un engagement renforcé pour cibler les axes de progrès et améliorer la performand   | ce 188 |
| D. Projets, Prospectives, Innovation   | 193    |
|  |        |
| a. Mesure de la satisfaction client  | 194    |
|  |        |
| La montée en puissance du système d'information géographique (SIG) pour optimiser l'efficacité de nos actions  | 200    |
| 3. Un portefeuille de projets renouvelé au service du développement du   |        |
|  |        |
| b. Proposer aux collaborateurs un système de rechargements de leurs  |        |
| c. Explorer des solutions nouvelles pour gérer les plannings conducteurs   |        |
|  |        |
|  |        |
| f. Accompagner le développement de l'usage du vélo   | 207    |
| 4. Le programme LEMON au service de l'accès à la mobilité  | 208    |
| a. L'heure du bilan pour les premiers proiets  | 208    |
|  |        |
| 5. Un engagement renforcé pour un impact positif sur le territoire   | 211    |
|  |        |
| · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·  |        |
|  |        |
|  |        |
| E. L'accompagnement du délégataire   | 217    |
| 1. Le tableau de bord de suivi des obligations contractuelles  | 219    |
|  |        |
| a. Les investissements réalisés par le délégataire (suivi de l'inventaire B)   | 222    |
|  |        |
| 3. Les avenants à la DSP   | 229    |
|  |        |
| a. Les comptes du délégataire  | 230    |
|  | 245    |
| d. Le personnel mis à disposition e. La formation f. Mémento annuel des conditions sociales g. Communication interne 5. Sécurité et préservation de l'environnement : rester mobilisés a. Des rencontres sous le signe de la prévention b. Des actions pour prévenir les risques et stimuler la vigilance c. Former, mettre en situation pour savoir faire face aux situations d'urgence d. Vers une culture environnementale partagée e. Indicateurs environnementale partagée e. Indicateurs environnementale partagée e. Indicateurs contractuels b. Autres non-conformités : la gestion des réclamations c. Un engagement renforcé pour cibler les axes de progrès et améliorer la performance.  1. Des études au service de la connaissance clients a. Mesure de la satisfaction client b. Réalisation d'une mesure de la fraude 2. La montée en puissance du système d'information géographique (SIG) pour optimiser l'efficacité de nos actions 3. Un portefeuille de projets renouvelé au service du développement du réseau et de l'entreprise a. Projets d'électrification du parc et des dépôts. 2. La mour collaborateurs un système de rechargements de leurs véhicules électriques. 2. Explorer des solutions nouvelles pour gèrer les plannings conducteurs de manière plus fiexible d. Mettre en place le projet de refonte de l'information voyageurs digitale 2. Explorer des solutions nouvelles pour gèrer les plannings conducteurs de manière plus fiexible d. Mettre en place le projet de refonte de l'information voyageurs digitale 2. Explorer des solutions nouvelles pour gèrer les plannings conducteurs de manière plus fiexible d. Mettre en place le projet de refonte de l'information voyageurs digitale 2. Explorer des solutions nouvelles pour gèrer les plannings conducteurs de manière plus fiexible d. Mettre en place le projet des refontes de l'information voyageurs digitale 2. Le programme LEMON au service de l'accès à la mobilité 3. L'heure du bilan pour les premiers projets b. Dun engagement renforcé pour un impact positif d. La première dédition du celloque pour |        |











# 2024, UNE ANNÉE DE TRANSITION, D'ENGAGEMENT ET DE PRÉPARATION

Première année de la nouvelle DSP confiée à Transdev Artois Gohelle, 2024 s'est inscrite comme une étape charnière pour le réseau TADAO, marqué par des transformations importantes, des engagements renforcés et une mobilisation collective au service d'un projet ambitieux. Dans un contexte de transition vers la gratuité, de montée en puissance des mobilités alternatives et d'attentes croissantes des usagers, Transdev Artois Gohelle, a entamé la mise en œuvre de son projet structuré autour de trois piliers : la conquête, la performance et l'impact positif.

Refonte de l'offre, développement des services à la demande, actions ciblées vers les publics, modernisation des outils, transition énergétique, engagement RSE... autant d'initiatives qui traduisent une volonté claire : faire de TADAO un réseau de transport public moderne, accessible, inclusif et ancré dans son territoire.

### 1. UN RÉSEAU SOLIDE, AUX RÉSULTATS ENTRAVÉS

#### UNE OFFRE DE TRANSPORT RÉORGANISÉE ET RENFORCÉE, CONFORME AUX ATTENTES DU CONTRAT POUR UNE MEILLEURE LISIBILITÉ ET DAVANTAGE D'ACCESSIBILITÉ

L'année 2024 a été une année de transformation significative pour l'offre de transport du réseau Tadao. Les évolutions se sont déployées progressivement entre janvier et septembre et ont largement favorisé le développement des services à la demande et la desserte des zones périurbaines.

Dès janvier, la **refonte du service Proxibus** a permis de simplifier les conditions d'accès (critère CMI), d'étendre les horaires (8h-18h sans interruption), et d'augmenter les moyens (+29 % de créneaux ouverts). Résultat : une hausse de fréquentation de +23 %, avec un second semestre particulièrement dynamique (+38 %).

Du côté du réseau régulier, et en concertation avec les communes concernées, ce sont huit lignes principales et complémentaires qui ont été profondément réorganisées sur le versant Est du territoire. (15, 19, 21, 25, 27, 33, 37, 39) et complétée par une nouvelle ligne 13. Ces ajustements, opérés en juillet, ont permis de simplifier les itinéraires, mieux connecter les pôles d'échanges, et renforcer la complémentarité entre les lignes.

En ce qui concerne le service à la demande, les lignes DUO ont bénéficié, également en juillet, d'une nouvelle répartition entre courses régulières et à la demande, avec un objectif de 7 allers-retours par jour sur chaque ligne. Les dessertes Allobus ont connu quant à elles deux vaques d'évolution : une harmonisation en ianvier avec l'application là aussi d'un standard d'offre de 7 allers/retours quotidiens, puis une densification ciblée en septembre, notamment dans la Lys Romane et les collines de l'Artois. Enfin, les services Chronopro ont été optimisés dès janvier, et un nouveau service a été lancé en septembre pour desservir la ZI de Ruitz dès 4h30 du matin, en réponse aux besoins des salariés. Sur cette « famille » de services à la demande, la réponse du public a été conséquente, avec +43% de courses supplémentaires réalisées par rapport à 2023, soient 41 000 services réalisés et un taux de déclanchement de 42% vs 36% l'année précédente. Les services à la demande ont généré +235 000 kilomètres de plus qu'en 2024 (+21%).

Au global, en 2024, 16,2 millions de kilomètres ont été produits sur l'ensemble du réseau, soit une hausse de +3 % par rapport à 2023.



#### UNE NOUVELLE DYNAMIQUE ÉGALEMENT POUR LA MOBILITÉ DOUCE

En 2024, le service **BICLO** a été entièrement repensé pour répondre aux besoins des habitants du territoire avec parc a été élargi à 97 équipements, une nouvelle gamme tarifaire longue durée (1, 6 ou 9 mois), un parcours client simplifié et digitalisé et un nouvel atelier de maintenance mis en place à Béthune pour accompagner cette montée en charge.

#### UN BILAN DE FRÉQUENTATION CONTRASTÉ

Après deux années de forte croissance post-pandémie, 2024 marque un ralentissement de la dynamique de fréquentation du réseau Tadao. Le nombre total de validations recule de 1,6 % par rapport à 2023, atteignant 14,9 millions. Pourtant, la première moitié de l'année laissait entrevoir une poursuite de la croissance, avec une hausse de 3,5 % à fin juin. C'est à partir de septembre que la tendance s'inverse nettement, révélant des disparités

Le secteur Est du réseau subit une baisse marquée des validations, jusqu'à -11 % en fin d'année, tandis que le secteur Ouest reste relativement stable, voire légèrement en hausse. Plusieurs facteurs d'explications à cette tendance : des difficultés techniques liées à la billettique – et donc la juste remontée de la réalité du trafic-, l'anticipation de la prise en charge des abon-

nements en 2025 puis de la gratuité prévue en 2026, qui a impacté les comportements d'achat et d'usage et par conséquent le taux de fraude, étalonné fin 2024 à plus de 13%.

Les lignes Bulles, cœur du réseau, concentrent désormais près de 47 % du trafic total. Si elles restent dominantes, elles enregistrent un recul global de 3 %, mais avec de fortes disparités de performance. Ainsi, la Bulle 1, longtemps la plus fréquentée, connaît une chute de -10,2 %, en raison de déviations, de problèmes techniques et d'un taux de fraude élevé quand à l'ouest, la Bulle 2 progresse de +2,4 % et la Bulle 4 se distingue également par une croissance soutenue (+9,3 %), et alors que les autres lignes Bulles stagnent ou reculent légèrement.

# LIGNES BULLES 47% des validations

Les lignes principales affichent une relative stabilité (-0,6 %), malgré une baisse en fin d'année. La restructuration des lignes 13, 15 et 19 a permis une meilleure efficience de l'offre, bien que le trafic recule légèrement (-1,5 %). Les lignes complémentaires, quant à elles, progressent de +1,2 %, portées par la réorganisation de plusieurs dessertes. Le ratio voyageurs/km (V/K) s'améliore, signe d'une optimisation de l'offre.

À contre-courant de la tendance générale, les services à la demande connaissent une forte

progression: +21 % de personnes transportées, grâce à une densification de l'offre et une meilleure couverture des zones périurbaines. Certaines dessertes comme Allobus F explosent littéralement (+209 % sur le dernier trimestre). Le service Proxibus suit la même dynamique. avec une hausse de +23 %, portée par l'élargissement des conditions d'accès et une simplification des démarches.

#### Transports à la demande +21% de personnes transportées

#### STABILITÉ DES RECETTES ET POURSUITE DE LA **FIDÉLISATION**

Les recettes commerciales et annexes de 2024 diminuent de -0,6% par rapport à 2023, s'établissant à 5 182 365 € HT. Cette stabilité globale masque des disparités internes : une érosion des titres occasionnels (-1.8%) et de la gamme Tout Public (-2.85%), mais une évolution toujours positive pour les titres jeunes et solidaires (+4.10% et +5.72%) qui plaide en faveur d'une bonne fidélisation des publics. Les recettes annexes reculent quant à elles de +14.5% en lien avec la baisse du nombre de participations scolaires, les familles se reportant sur les abonnements et/ou anticipant les facilités de prise en charge pour 2025.

La répartition des recettes par canal de distribution souligne le succès des solutions numériques qui totalisent désormais 48% du CA. Les ventes à bord se stabilisent, tandis que les recettes issues des boutiques Tadao et des relais sont en net recul à partir de l'été, là encore impactées par l'approche de la prise en charge des abonnements. La vente de m-tickets a été stoppée en juillet en raison de son faible succès.



### 2. UNE DYNAMIQUE COMMERCIALE AU SERVICE DE LA PROXIMITÉ ET DE LA CONQUÊTE

L'année 2024 a marqué une étape décisive dans la stratégie de développement du réseau Tadao. Plus qu'un simple opérateur de transport, Tadao s'est affirmé comme un acteur engagé de la mobilité locale, en multipliant les initiatives pour conquérir de nouveaux publics, renforcer la relation avec ses clients et valoriser l'ensemble de ses services

Dès le début de l'année, une conviction forte a guidé l'action : pour convaincre, il faut comprendre et s'adapter. C'est pourquoi Tadao a choisi d'adopter une approche ciblée, en développant des programmes spécifiques pour les jeunes, les seniors, les entreprises, les bailleurs sociaux, les communes... autant de publics aux attentes et aux usages distincts, mais tous essentiels à la vitalité du réseau.

Chez les jeunes, l'enjeu est particulièrement sensible et multiple : sensibiliser les plus jeunes usagers dès l'école primaire, accompagner les lycéens et étudiants dans la transition vers une mobilité autonome et au final gagner progressivement en part de marché chez les moins de 25 ans dans leur globalité. Les ateliers pédagogiques auprès de 54 classes CM2, les animations dans 14 collèges, la présence sur 11 salons étudiants, ou encore le lancement d'un compte TikTok ont notamment permis de créer un lien de confiance durable avec cette génération. Résultat : une communauté engagée, des

milliers de jeunes sensibilisés, et une image de marque modernisée.

Du côté des seniors, une étude qualitative a permis de mieux cerner les freins à l'usage des transports en commun. Loin de se limiter à un constat, cette démarche a débouché sur des premières actions concrètes : édition d'un guide pratique, interventions dans les salons du bien vieillir, promotion ciblée et communication adaptée... autant de leviers pour rassurer, informer et accompagner.

Les entreprises n'ont pas été en reste. Grâce au programme « Solutions Pro », Tadao a multiplié les **interventions auprès des salariés de 23 structures**, avec des formats variés : fresques de la mobilité, stands, kits d'informations personnalisés. Ces actions ont permis de sensibiliser à l'impact environnemental des déplacements et de promouvoir les solutions alternatives et complémentaires à la voiture individuelle proposées par Tadao.

Pour aller au-devant des publics, Tadao s'est également inscrit dans l'accompagnement d'une douzaine d'événements majeurs pour ancrer le réseau dans la vie culturelle, sportive et citoyenne du territoire tout en valorisant les services sous un angle ludique et accessible. Des partenariats qui se veulent durables et responsables, en participant à la promotion de la lecture, de la danse, du sport ou de la découverte, en lien avec la mobilité.



En parallèle, des partenariats ciblés ont vu le jour avec des bailleurs sociaux, des communes ou des acteurs de l'insertion. À Mazingarbe, par exemple, une démarche exemplaire a été menée en lien avec les services municipaux pour coconstruire un catalogue d'actions locales, telle la formation des agents en contact avec le public ou l'ouverture d'une permanence Tadao au sein d'une maison France Services. Une illustration concrète de la capacité de Tadao à s'ancrer dans les territoires.

Enfin, le programme de fidélité OClub a poursuivi sa montée en puissance. Animé tout au long de l'année par des jeux, des offres locales et des campagnes thématiques, il a su créer une véritable communauté de 13 000 abonnés et de 212 commerçants partenaires. L'arrivée de l'application Weflow, intégrant les mobilités douces, ouvre désormais la voie à une fidélisation encore plus inclusive et durable.

L'année a aussi été particulièrement rythmée par de nombreuses évolutions de l'offre ou des services (restructuration de 9 lignes, densification de l'offre à la demande, refonte des services Proxibus et Biclo, mais aussi prise en charge des abonnements par la CALL et la CAHC dès janvier 2025). Elles ont chacune donné lieu à des accompagnements adaptés qui ont permis de valoriser les nouveautés et de renforcer la visibilité du réseau. Chaque action a été pensée pour informer, séduire et fidéliser. Que ce soit ensuite par le biais d'actions grand public telle « Mai à vélo », la campagne estivale « Un été qui bouge », ou encore la valorisation de la multimodalité du réseau à la rentrée, les services ont été mis en scène pour en assurer leur promotion.

Le Centre de Relations Clients (CRC) a été réorganisé afin de mieux répondre aux besoins actuels et d'anticiper les évolutions futures. La polyvalence des équipes a été renforcée, notamment sur les volets des ateliers pédagogiques, du suivi client — grâce à l'intégration d'un nouvel outil de gestion - ainsi que sur l'activité Biclo et le soutien au PIC (information voyageurs en temps réel). Par ailleurs, le CRC a joué un rôle central dans la gestion des abonnements pris en charge par la CALL et la CAHC, traitant pas moins de 17 000 dossiers en seulement deux mois.

Du point du vue de l'information voyageurs, un cycle de modernisation a été amorcé avec la proposition, dès janvier, d'un nouveau calculateur d'itinéraire intégrant désormais l'offre TAD. Le site web a bénéficié d'une nouvelle ergonomie, répondant aux normes de l'accessibilité et facilitant la lisibilité de l'information trafic. Les travaux se poursuivent en vue d'aboutir à une proposition de parcours numérique complètement intégré pour le voyageur.

En résumé, du point de vue de sa démarche commerciale en 2024, Tadao n'a pas seulement transporté des voyageurs : il a tissé des liens, créé des habitudes, et renforcé sa place dans le quotidien des habitants. Une dynamique que l'année 2025 s'attachera à prolonger, avec la même ambition : faire de la mobilité un levier de cohésion, d'attractivité et de transition pour le territoire.



### 3. UNE MOBILISATION COLLECTIVE ORIENTÉE PERFORMANCE

Si la conquête commerciale constitue le premier pilier du projet porté par Transdev Artois Gohelle dans le cadre de la nouvelle délégation de service public, elle ne saurait porter ses fruits sans un engagement fort en faveur de la performance. Ce second pilier repose sur la mobilisation quotidienne des équipes, à tous les niveaux de l'entreprise, pour garantir un réseau fiable, sécurisé et en constante amélioration.

#### OPTIMISER L'EXPLOITATION POUR UNE OFFRE PLUS FLUIDE ET SÉCURISÉE

À la Direction d'Exploitation, cette dynamique s'est traduite par une série d'actions concrètes (formations, graphicages, planification) portée par la transformation attendue du parc avec des bus électriques tout en tenant compte des attentes des conducteurs en matière d'organisation du temps de travail.

La sécurité du réseau a également été au cœur des priorités, avec la réorganisation du service PASF (Prévention, Ambiance, Sécurité, Fraude) qui s'est accompagné d'un partenariat renforcé avec les forces de l'ordre, illustré par la création d'une Brigade de Sécurisation des Transports en Commun (BSTC) sur le secteur de Lens. Une réponse concrète à la hausse des incivilités,

principalement verbales, qui bien que contenues (environ 80 faits par mois), nécessitent une vigilance constante.

Dans la perspective du passage à la gratuité en 2026, un poste dédié à la gestion de la performance opérationnelle a été créé. Son objectif : analyser finement la production quotidienne, en particulier les temps de parcours, à la croisée de la qualité de service et de la performance.

Enfin, en lien avec le service HSE, une démarche structurée de prévention des risques a été déployée, s'appuyant sur l'analyse des sinistres et la sensibilisation des équipes.

#### LA TRANSITION ENERGÉTIQUE ET LE PASSAGE À LA GRATUITÉ PORTÉS PAR LA TECHNIQUE

Du côté de la Direction Technique, l'année a été marquée par l'accélération de la transition énergétique. Les travaux d'électrification des dépôts ont été menés à bien pour accueillir les nouveaux bus électriques, dont la livraison a toutefois été retardée en raison de difficultés rencontrées par les constructeurs et tandis que véhicules de service électriques représentent désormais près de 40 % du parc.

Le passage à la gratuité est bien entendu un projet majeur qui s'est confirmé courant 2024.



La direction technique s'est donc impliquée auprès d'Artois Mobilités dans la recherche d'un dispositif de cellules compteuses qui permettra de comptabiliser les voyageurs en lieu et place de la billettique.

L'année 2024 a connu des tensions sur la maintenance, liées à des pannes imprévues et à des retards de livraison de pièces, en particulier sur les véhicules BHNS. Ces difficultés ont eu un impact sur le nombre de courses non réalisées, en hausse de 42 % par rapport à 2023, mais qui reste contenu au regard du contexte.

Enfin, l'évolution de l'offre a conduit à l'élargissement des compétences du service technique, désormais en charge de la maintenance des vélos, en cohérence avec le développement de la mobilité douce sur le territoire.

#### SECURISER LES SYSTÈMES POUR ACCOMPAGNER LA TRANSFORMATION

La Direction des Systèmes d'Information a, quant à elle, placé la cybersécurité au cœur de ses priorités, dans un contexte de menaces croissantes, notamment à l'approche des Jeux Olympiques de Paris. Grâce à l'engagement des équipes, à la sécurisation des infrastructures et à la sensibilisation de l'ensemble des collaborateurs, les systèmes d'information ont été protégés et maintenus en parfait état de fonctionnement. Par ailleurs, la DSI a accompagné de nombreux projets internes, en développant des solutions visant à améliorer la productivi-

té des agents tout en assurant la sécurité des données.

# ACCOMPAGNER LES TRANSFORMATIONS HUMAINES ET SOCIALES

La Direction des Ressources Humaines a poursuivi son engagement en faveur d'un climat social de qualité. Le baromètre social 2024 a confirmé un haut niveau d'engagement des collaborateurs, dont 90 % se déclarent fiers de travailler chez TAG. La sécurité au travail, le respect de la diversité et l'intérêt des missions figurent parmi les principales sources de satisfaction.

Anticipant les effets de la gratuité du réseau prévue en 2026, la DRH a mené un travail de fond sur l'évolution des métiers. Pour exemple, le poste d'agent commercial au sein du Centre de Relations Clients a ainsi été repensé pour évoluer vers celui de Conseiller en Mobilités, en phase avec les futurs enjeux du réseau.

La qualité de vie au travail est restée un axe structurant, avec des actions ciblées sur la prévention des troubles musculosquelettiques et la prise en compte du handicap. L'alternance a continué de jouer un rôle clé dans la transmission des savoirs, avec 32 jeunes en parcours de qualification, représentant 5,68 % de la masse salariale. Cette voie est également un levier fort pour promouvoir la diversité, avec une part de femmes portée à 28 %, proche de l'objectif de 30 % fixé dans la DSP.



Un accord « sécurité des biens et des personnes » a été mis en œuvre pour renforcer la gestion des risques. L'équipe HSE a multiplié les actions de prévention, de formation et de sensibilisation, notamment via 250 tests de dépistage aux stupéfiants (tous négatifs) et des exercices en partenariat avec les sapeurs-pompiers.

#### PILOTER LA QUALITÉ POUR VISER L'EXCELLENCE

Enfin, la Direction Qualité et Performance a poursuivi le suivi rigoureux des indicateurs contractuels. Si les non-conformités liés aux engagement contractuels ont généré 147 200 € de pénalités, des actions correctives ont été engagées, notamment sur la propreté des véhicules, le bon fonctionnement des équipements et l'affichage à bord. À l'inverse, plusieurs sous-traitants comme les Voyages Rose, Mullie ou Inglard ont été salués pour l'excellence de leurs prestations.

Les résultats de ponctualité (86,59 % contre 85 % attendus) et d'accessibilité des véhicules (97,98 % contre 95 % attendus) témoignent d'une amélioration continue de la qualité de service. Concernant les réclamations, une hausse de 69 % a été enregistrée, bien que le volume reste modéré (1710 réclamations, soit moins de 12 pour 100 000 voyages). Cette augmentation s'explique en grande partie par un pic de sollicitations lié aux questionnements sur le dispositif de prise en charge des abonnements par la CALL et la CAHC.

#### DES EFFORTS RECOMPENSÉS PAR LE NIVEAU DE SATISFACTION CLIENTS

Administrée en novembre 2024, la 1ère enquête contractuelle de satisfaction de la clientèle de la DSP s'est concrétisée par une note globale de 8,2 sur 10. Cet indice est en hausse constante depuis 2019. L'information générale et les relations avec le personnel constituent les points forts de la satisfaction tandis que l'information en situation perturbée, l'offre horaires, la fréquence et la ponctualité des attentes prioritaires.



### 4. DES AMBITIONS RENFORCÉES PAR UN ENGAGEMENT RSE AFFIRMÉ

Aux côtés des piliers « Conquête » et « Performance » qui structurent le projet de Transdev Artois Gohelle pour le réseau TADAO, un troisième pilier s'est imposé avec évidence : celui de l'Impact Positif. Ce volet RSE répond à une double ambition: sensibiliser les collaborateurs aux enjeux climatiques et s'impliquer activement dans le développement du territoire.

Dès 2024, cet engagement s'est traduit par plusieurs actions emblématiques. Un Éco-Challenge interne a mobilisé les équipes autour de pratiques plus durables, tandis qu'un appel à projets RSE a permis aux salariés de proposer des initiatives concrètes. Dans une logique de coopération territoriale. TAG a également lancé le Club Impact Positif, réunissant des partenaires locaux tels que Nicolin, Filieris ou encore les Agences France Travail, pour partager des bonnes pratiques et co-construire des actions à impact.

En partenariat avec Artois Mobilités, TAG a également organisé le premier colloque pour une mobilité inclusive et durable, qui a rassemblé près de 80 participants — élus, experts, acteurs de terrain — autour de thématiques majeures telles que l'accompagnement des publics fragiles et les effets de la gratuité sur l'accès à la mobilité.

Dans cette même dynamique, le dispositif LE-MON (Laboratoire d'Expérimentation des Mobilités), initié par Transdev et reconduit avec Artois Mobilités, a poursuivi ses travaux. En 2024, il a permis de finaliser un programme d'apprentissage de la mobilité à destination des collégiens, déjà adopté par 15 établissements. Parallèlement, un nouveau chantier a été lancé avec 12 structures locales pour adapter ce programme aux personnes en situation de handicap. Enfin, une feuille de route innovante a été définie pour améliorer l'efficacité des services à la demande, en s'appuyant notamment sur les opportunités offertes par l'intelligence artificielle.

#### UN RÉSEAU EN MOUVEMENT, **TOURNÉ VERS L'AVENIR**

Le bilan 2024 du réseau TADAO témoigne d'une dynamique solide, portée par l'engagement des équipes, la confiance des partenaires et l'ambition d'un service public de mobilité à la hauteur des enjeux de demain. Si certains résultats traduisent des contrastes ou des aiustements nécessaires, ils n'entament en rien la cohérence du cap suivi ni la pertinence des transformations engagées.

À l'aube de la gratuité, prévue pour 2026, et dans un contexte de transition écologique et sociale, TADAO aborde les prochaines étapes avec lucidité et détermination. L'année 2025 sera déterminante pour préparer cette transformation. Plus que jamais, la mobilité sera un levier de cohésion, d'attractivité et de transformation durable pour l'ensemble du bassin de vie d'Artois Mobilités.



**TADAO EN 2024** 

14,5 M DE VALIDATIONS

-1.6 % vs 2023 +12.1% VS 2019

5.18 M€ DE RECETTES **COMMERCIALES ET ANNEXES** 

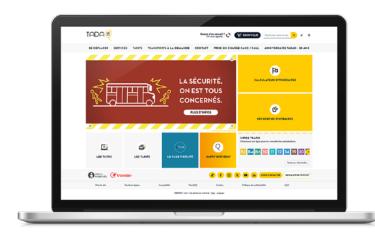
-0,6% vs 2023

+7% VS 2019

16,2 M DE KM PARCOURUS

+3 % vs 2023 +10,9% VS 2019

# 2024, EN IMAGES



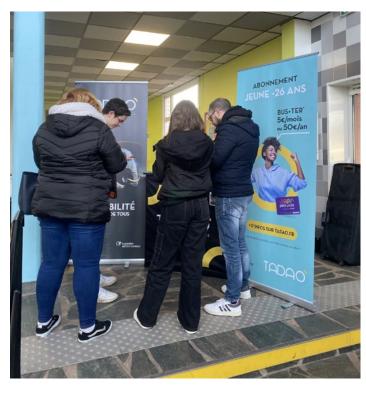
#### **JANVIER**

## LANCEMENT DU NOUVEAU SITE TADAO

Pour bien commencer l'année 2024, Tadao a déployé une nouvelle version de son site web, offrant une navigation plus fluide et intuitive sur tous les supports (mobile, tablette, ordinateur). Une refonte qui améliore l'expérience utilisateur et intègre de nouvelles fonctionnalités : recherche d'itinéraire optimisée, infos trafic simplifiées et accès renforcé aux services à la demande.

# PORTES OUVERTES // ÉTABLISSEMENTS SECONDAIRES

Les journées portes ouvertes des établissements secondaires ont marqué le lancement d'une communication dédiée aux lycéens, avec une approche décalée, sérieuse sans trop l'être. Objectif: créer du lien et accompagner les jeunes dans les moments clés de leur parcours, notamment via Parcoursup. Une première étape réussie avec des échanges directs et un jeu interactif permettant de collecter des données pour un futur plan de contact.













**MARS** 

#### PARTENARIAT // **POLARLENS**

TADAO reste fidèle à POLAR LENS. Pour valoriser cette 26ème édition : promotion sur nos supports de communication, plus de 1000 romans policiers diffusés sur le réseau, de la visibilité sur le salon et valorisation de la desserte.

#### **SOLUTION PRO //** SALON ENTREPRISE & TERRITOIRE

Communauté d'Agglomération thune-Bruay a organisé la deuxième édition du Salon Entreprise & Territoire réservé exclusivement aux entreprises auquel nous avons participé. Nous avons échangé avec une vingtaine d'entreprises lors d'un speed meeting et distribué le kit Solution Pro. Des tables rondes ont aussi permis de renforcer nos collaborations en mobilité.







#### SOLUTION PRO // ATELIERS & FRESQUE DE LA MOBILITÉ

Nous poursuivons nos actions auprès des entreprises pour favoriser l'usage du réseau. Ce trimestre, 7 nouvelles structures ont rejoint Solution Pro, et 3 ateliers ont été organisés. Nouvelle approche : la fresque de la mobilité, un outil de sensibilisation à l'empreinte carbone, déjà déployé auprès de 57 salariés via 4 sessions. Au total, 126 salariés ont été touchés ce trimestre à travers nos ateliers et fresques, renforçant notre engagement pour une mobilité plus durable.



#### **AVRIL**

#### O'CLUB // ANIMATIONS

Deux offres ont animé la plateforme O'Club ce trimestre : un jeu concours pour le match RC Lens et une animation autour du concert des Années 80. La campagne, menée du 19 au 25 avril, a suscité une forte participation. La campagne de communication a touché 34 880 clients, générant 318 participations et 66 800 points dépensés.

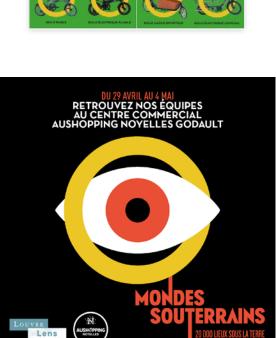




#### **SERVICE // NOUVEAUX VÉLOS**

En avril, le service BICLO a franchi une nouvelle étape avec le lancement d'une flotte de vélos renouvelée. Vélos classiques, électriques, pliants ou cargos : il y en a désormais pour tous les usages et toutes les envies. Avec la réservation en ligne, la livraison à domicile ou en boutique, et des formules longue durée accessibles notamment pour les abonnés.





#### PARTENARIAT // O'SHOPPING

Du 24 avril au 4 mai, nous avons animé un stand lors de l'exposition « Les mondes souterrains » au Louvre. 680 BSC ont été distribués aux visiteurs, offrant un aller-retour gratuit et une entrée à l'expo. Nous avons ciblé les seniors, groupes et enseignants, tout en distribuant 234 histoires courtes sur le thème du fantastique. La campagne a été relayée sur divers supports, dont les réseaux sociaux et les écrans dans les véhicules.







MAI

#### PARTENARIAT // ROUTE DU LOUVRE

Réveillez le champion qui sommeille en vous! C'était le slogan de l'année pour ce 19ème rendez-vous. Notre partenariat a incité plus de 125 clients aux randonnées grâce à une campagne de communication efficace. Organisation des navettes, présence de Super Tadao, animation vidéo sur le stand et valorisation du service Biclo, le stand a fait le plein toute la journée.





#### **OPÉRATION // MAI À VELO**

Le mois de mai a mis le vélo à l'honneur avec le challenge « Mai à Vélo » et la valorisation du service Biclo. Notre communauté de cyclistes s'est mobilisée en nombre pour le challenge, améliorant encore les résultats de l'année précédente, 3285 participants, parcourant ensemble plus de 119 800 km, plaçant ainsi notre communauté Biclo de Tadao à la 38ème place (catégorie collectivités).

L'occasion de promouvoir le service à travers plusieurs événements sur le territoire, et de mettre en lumière les nouvelles offres de location enrichies qui facilitent l'usage quotidien du vélo.

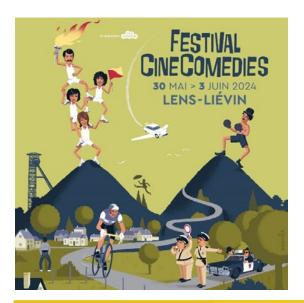






#### PARTENARIAT // FESTIVAL CINÉ COMÉDIE

Pour la première année, Tadao est partenaire du festival Ciné Comédie. L'objectif était de permettre aux visiteurs de prendre connaissance des possibilités offerte par le réseau pour rejoindre les différentes séances du festival. Des jeux concours ont également permis à nos clients de gagner des places pour assister à ces événements culturels.







JUIN

#### INTERNE // LANCEMENT ÉCO CHALLENGE

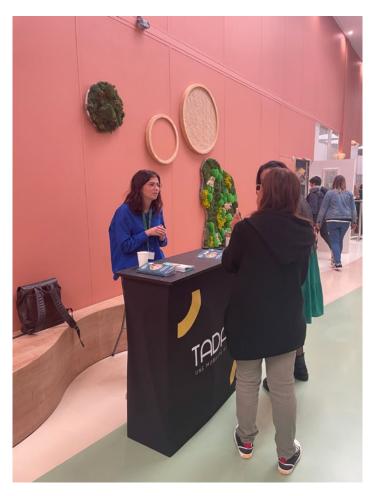
Le défi écoresponsable de TADAO est lancé! Invitant les participants à s'engager dans des actions concrètes pour réduire leurs dépenses énergétiques, améliorer leur qualité de vie et soutenir la transition écologique du territoire. Des ateliers et des défis ont été organisés tout au long de l'année, avec des lots à gagner. Les premiers ateliers ont débuté en juin, marquant le début de cette aventure écoresponsable.



#### **JUILLET**

#### CAMPAGNE // UN ÉTÉ QUI BOUGE

Pour inciter les clients à anticiper leurs abonnements, une offre spéciale a été lancée : un mois offert en juillet ou août pour tout achat d'abonnements jusqu'à fin 2024. Un succès avec 1 535 bénéficiaires, majoritairement des jeunes (91%), qui ont profité de l'été pour bouger en toute sérénité! A cela s'ajoutent le lancement de notre compte TikTok et la promotion d'idées sorties pour inciter à bouger tout l'été avec Tadao.







#### SOLUTION PRO // ATELIER & INFO PERSONNALISÉ

Tout au long de l'année, le programme solution Pro engage activement les entreprises locales en proposant des ateliers d'information sur les services de transport public, adaptant leurs interventions aux besoins spécifiques de chaque de chaque lieu de travail. La CABBALR, Yzee Service, Chronopro, CH Lens... Ce sont ainsi plus de 80 salariés qui ont pu être renseignés sur les deux stands.



AOÛT

#### PARTENARIAT // BÉTHUNE RÉTRO

Le partenariat avec ce temps fort du territoire s'est renforcé cette année : en plus des navettes qui ont permis d'acheminer plus de 5 311 festivaliers, Tadao a renforcé sa visibilité par un stand d'animation/information et la déambulation de Super Tadao dans les allées du festival.











## PARTENARIAT // RESTAURATION SOLIDAIRE AVEC L'APEI

Un nouveau service de restauration a vu le jour grâce à notre partenariat avec l'APEI de Grenay, structure qui accompagne les adultes en situation de handicap. Une initiative solidaire, accessible aux salariés de Tadao à Lens et Grenay, en phase avec notre engagement RSE.



#### **SEPTEMBRE**

#### RENTRÉE // TOUTES LES MOBILITÉS SONT CHEZ TADAO

Nouvelle rentrée, nouvelles habitudes! Cette année encore, nous avons mis en lumière toutes les solutions pour se déplacer malin : lignes renforcées, tarifs attractifs et services pratiques. Une campagne dynamique sur tous nos supports et des animations sur le terrain ont permis d'accompagner les voyageurs et de (re) donner le goût des transports en commun!







#### CAMPAGNE // SEMAINE DE LA MOBILITÉ

À l'occasion de la rentrée et de la Semaine de la Mobilité, nous avons lancé Weflo, une application permettant aux clients utilisant le TER, le covoiturage, le vélo ou la marche d'accumuler des points sur OClub. Une campagne terrain et digitale a accompagné ce lancement pour promouvoir l'intermodalité et inciter aux inscriptions.





#### INTERNE // SEMAINE DE LA QVCT

Une semaine d'animation interne sur sites sur le thème de la Qualité de Vie au Travail et plus particulièrement cette année sur le sujet bienêtre et l'innovation au travail : Mobilité douce, Gestion du stress, Projets structurants, IA et Cybersécurité... Une sensibilisation en phase avec l'évolution du projet d'entreprise et son pilier "Impact Positif".

#### INTERNE // DÉDICACE AVEC L'ILLUSTRATEUR LAPIN

Deux ans après sa venue sur le réseau, nous avons accueilli l'illustrateur Lapin pour une séance de dédicace. En présence de Thierry Mallet, PDG de Transdev, et de partenaires locaux. Une opportunité d'aborder des sujets tels que la mobilité au sens large ainsi que les projets du territoire.







#### **OCTOBRE**

#### **CAMPAGNE // OPÉRATION SÉCURITÉ**

La sécurité, c'est l'affaire tous! Transdev Hautsde-France / Grand Est lance une campagne pour encourager tous les usagers de la route à adopter des comportements responsables et sécuritaires. Automobilistes, trottinettes, vélo et surtout piétons. La campagne a été relayé par des affichages, annonces sonores, présence terrain et un challenge sécurité auquel chacun a pu participer.





#### **NOVEMBRE**

#### INTERNE // APPEL À PROJET RSE

La région Transdev Grand Est & Hauts-de-France a lancé un appel à projets RSE dans l'ensemble de ses filiales. Il encourage l'innovation au sein des équipes, favorisant des actions mesurables et faciles à mettre en place, alignées avec notre engagement en faveur du développement durable : neuf projets proposés chez TAG!



#### **INFO CLIENTS // PRISE EN CHARGE DES ABONNEMENTS 2025**

communautés d'agglomération Lens-Liévin et Hénin-Carvin ont pris en charge les abonnements 2025, anticipant la future gratuité du réseau TADAO prévue en 2026. Un portail dédié a été ouvert dès le 4 novembre 2024 pour permettre aux habitants de faire leur demande en ligne. Pour soutenir ces campagnes, nous avons relayé l'information sur nos réseaux et en boutique, et rencontré nos clients pour expliquer la démarche. Fin 2024, près de 18 000 dossiers avaient été validés.





#### ÉVÉNEMENT // 1ER COLLOQUE DE LA **MOBILITÉS**

Tadao et Artois Mobilités ont organisé leur tout premier colloque de la mobilité au Louvre-Lens. Un moment fort, marqué par des échanges autour des besoins du territoire et de la future gratuité du réseau en 2026.







#### DÉCEMBRE

#### SOLIDARITÉ // BOITES DE NOËL

Les salariés de TAG, de ses sous-traitants et d'Artois Mobilités se mobilisent à nouveau pour l'opération Boîte de Noël: 355 boîtes récoltées au profit des bénéficiaires de 5 associations locales qui agissent en faveur des sans abris





## PARTENARIAT // FESTIVAL DE LA SAINTE BARBE

Le festival de la Sainte Barbe : un rendez-vous emblématique de la fin d'année pour la valorisation du territoire et soutenu par Tadao depuis la lère heure : dispositif de communication et d'animation sur le réseau, mise en valeur de la desserte des sites concernés par le festival, encouragement des collaborateurs et clients à participer à ces célébrations traditionnelles.





#### SERVICE // RENFORT DE NOËL

Mise en place de services complémentaires les dimanches de décembre sur les Bulles 1, 2 et 3, accompagnés d'une campagne de promotion de l'offre.



#### O'CLUB // LES CADEAUX DE NOËL

Le programme de fidélité OClub toujours en grande forme en 2024! Un calendrier de l'avent avec 115 offres proposées par 27 commerçants partenaire. Plus de 500 nouveaux inscrits ont rejoint la plateforme, avec un pic de 476 participants. Le cumul de point a augmenté de 75% au dernier trimestre, confirmant l'engouement de nos clients.









techniques liées à la remontée des données de validation.

Sur le plan commercial, une nouvelle dynamique a été engagée : celle d'un réseau qui se positionne comme un acteur de proximité. La relation client est devenue un levier essentiel de conquête, de fidélisation et de valorisation du service public. Cette ambition s'est traduite par de nombreuses initiatives ciblées, innovantes et inclusives, avec un objectif clair : faire de chaque interaction une opportunité de créer du lien et de renforcer l'attractivité du réseau.

# 1. LA FRÉQUENTATION : UNE ANNÉE GLOBALEMENT STABLE

### A. VISION GLOBALE: LES TABLEAUX DE BORD

### TABLEAU DE BORD DES VALIDATIONS\* PAR LIGNES RÉGULIÈRES

|    | Ligne   |                    |                       |         |
|----|---|--------------------|-----------------------|---------|
| N° | Nom   | N                  | N-1                   | %       |
|    |   |                    |                       |         |
|    | LIGNES BULLES   |                    |                       |         |
| 1  | LIEVIN Université / NOYELLES-GODAULT Europe   | 2 048 266          | 2 281 482             | -10,2%  |
| 2  | HOUDAIN Marne - BARLIN Collège Moulin / BEUVRY                                      | 2 061 694          | 2 013 522             | 2,4%    |
|    | Ballon  |                    |                       |         |
| 3  | AVION Lebas / VENDIN-LE-VIEIL Centre Commercial                                     | 1 020 189          | 1 064 454             | -4,2%   |
| 4  | ANNEZIN Stade / BEUVRY Hôpital  | 340 540            | 311 433               | 9,3%    |
| 5  | LENS Gares / LIBERCOURT Gare  | 495 328<br>622 066 | 508 371               | -2,6%   |
| 7  | BRUAY Europe / LILLERS Covoiturage  HENIN BEAUMONT Lumière - LIBERCOURT Gare        |                    | 620 089               | 0,3%    |
|    |   | 308 041            | 311 643<br>7 110 00 4 | -1,2%   |
|    | SOUS-TOTAL  | 6 896 124          | 7 110 994             | -3,0 %  |
| 0  | LIGNES PRINCIPALES  OBLINGHEM Mairie / BEUVRY Gorre - Gare SNCF                     | 190 468            | 180 811               | 5,3%    |
| 1  | GRENAY- NOYELLES-LES-V. / LENS Gares  | 337 671            | 338 769               | -0,3%   |
| 2  |   | 396 544            | 380 604               | 4,2%    |
|    | BARLIN Collège Moulin / BETHUNE Clemenceau  ANGRES Duguay-Trouin / NOYELLES-GODAULT | 390 344            | 300 004               | 4,∠%    |
| 3  | Europe  | 111 206            | -                     | -       |
| 4  | CAUCHY Rue de Floringhem / BRUAY Libération   | 400 029            | 400 788               | -0,2%   |
| 5  | CARVIN Eglise / COURCELLES-LES-LENS ZA  | 445 528            | 513 555               | -13,2%  |
| 3  | LENS Gares / BRUAY-LA-BUISSIERE Europe  | 459 548            | 483 956               | -5,0 %  |
| 9  | ANGRES Guguay Trouin / HENIN-BEAUMONT Gare  | 491 412            | 550 981               | -10,8%  |
|    | SOUS-TOTAL  | 2 832 406          | 2 849 464             | -0,6%   |
|    | LIGNES COMPLEMENTAIRES  |                    |                       |         |
| 0  | BETHUNE Gare SNCF / ALLOUAGNE Jean Jaurès   | 196 438            | 194 842               | 0,8%    |
|    | LENS Van Pelt / LEFOREST Gare   | 116 555            | 122 379               | -4,8%   |
| 2  | LENS Gares / BETHUNE Gare   | 168 623            | 179 072               | -5,8%   |
| 3  | LEFOREST Le Planty / HENIN-BEAUMONT<br>Darchicourt                                  | 108 889            | 102 591               | 6,1%    |
| 4  | BETHUNE Hôpital / HERSIN-COUPIGNY Tirtaine  | 77 319             | 79 003                | -2,1%   |
| 5  | HENIN-BEAUMONT Polyclinique / LENS Van Pelt   | 149 658            | 149 938               | -0,2%   |
| 6  | BETHUNE Clemenceau / RUITZ Mairie   | -                  | 64                    | -100,0% |
| 27 | PONT-A-VENDIN De Gaulle / HENIN-BEAUMONT<br>Scrève                                  | 108 274            | 90 914                | 19,1%   |
| 29 | OIGNIES Gambetta / LEFOREST Gare SNCF   |                    | 9                     | -100,0% |
| 50 | CAUCHY Rue de Floringhem / LOZINGHEM Abreuvoir                                      | 57 564             | 56 873                | 1,2%    |
| 1  | LIEVIN Site du 11-19 / LIEVIN Fond d'Anglet   | 99 051             | 104 509               | -5,2%   |
| 3  | VENDIN-LE-VIEIL Centre commercial / LIBERCOURT<br>Gare                              | 118 996            | 129 117               | -7,8%   |
| 35 | AVION Lebas / LA BASSEE Gare  | 180 495            | 174 153               | 3,6%    |
| 6  | BRUAY Circulaire  | 86 366             | 88 570                | -2,5%   |
| 7  | AUCHY Flandres / LENS Béhal   | 187 451            | 171 635               | 9,2%    |
| 9  | LENS Gares / CARVIN Pont-de-Grès  | 124 064            | 117 630               | 5,5%    |
| 10 | AUCHEL Lamendin / LENS Gare Bus   | -                  | 56                    | -100,0% |
| 41 | LENS Circulaire   | 123 710            | 124 272               | -0,5%   |
| 17 | CARVIN Cité Saint-Paul / OIGNIES Vauban   | 107 141            | 101 809               | 5,2%    |
|    |   |                    |                       |         |

| Validation              |                      |                 |        |                 |                  |               |       | Validations jour type |        |                |  |
|-------------------------|----------------------|-----------------|--------|-----------------|------------------|---------------|-------|-----------------------|--------|----------------|--|
| n sans cor.             | correspon-<br>dances | % unit.         | % soc. | % jeun.         | % tout<br>public | % scol        | % div | N                     | N-1    | %              |  |
|                         |                      |                 |        |                 |                  |               |       |                       |        |                |  |
| 1 600 342               | 447 924              | 14,5%           | 16,0 % | 54,4%           | 13,5 %           | 1,5 %         | 0,1%  | 7 394                 | 8 276  | -10,79         |  |
| 1 591 962               | 469 732              | 12,1%           | 10,7 % | 61,3%           | 13,7%            | 1,8%          | 0,5%  | 7 443                 | 7 317  | 1,7            |  |
|                         |                      |                 |        |                 |                  |               |       |                       |        |                |  |
| 753 160                 | 267 029              | 17,1%           | 16,9%  | 49,7%           | 14,6%            | 1,5 %         | 0,2%  | 3 692                 | 3 854  | -4,2           |  |
| 281 958                 | 58 582               | 17,1%           | 21,4 % | 46,7%           | 13,2%            | 1,4 %         | 0,2%  | 1 240                 | 1 141  | 8,7            |  |
| 419 097                 | 76 231               | 20,3%           | 15,6%  | 49,7%           | 12,0 %           | 2,3%          | 0,2%  | 1775                  | 1800   | -1,4           |  |
| 510 137                 | 111 929              | 17,6%           | 9,2%   | 57,4%           | 10,2%            | 5,3%          | 0,3%  | 2 357                 | 2 338  | 0,8            |  |
| 272 438                 | 35 603               | 17,3 %          | 11,4 % | 59,1%           | 8,9%             | 3,1%          | 0,1%  | 1 159                 | 1 161  | -0,2           |  |
| 5 429 094               | 1 467 030            | 15,1%           | 14,0 % | 55,5%           | 13,1%            | 2,1%          | 0,3%  | 25 059                | 25 886 | -3,2           |  |
| 170 719                 | 19 749               | 12,0%           | 11,2 % | 56,9%           | 11,2 %           | 8,7%          | 0,1%  | 802                   | 756    | 6,1            |  |
| 287 218                 | 50 453               | 21,0 %          | 14,2%  | 49,9%           | 11,1 %           | 3,6%          | 0,2 % | 1 313                 | 1 314  | -0,1           |  |
| 333 235                 | 63 309               | 19,1%           | 11,8 % | 51,0 %          | 13,3 %           | 4,5%          | 0,2%  | 1 488                 | 1 429  | 4,2            |  |
| 94 644                  | 16 562               | 16,1%           | 14,7 % | 54,5%           | 12,0 %           | 2,3%          | 0,4%  | 423                   | -      |                |  |
| 348 982                 | 51 047               | 18,6%           | 12,4%  | 55,6%           | 10,7 %           | 2,0 %         | 0,6%  | 1546                  | 1 541  | 0,3            |  |
| 393 555                 | 51 973               | 18,4%           | 14,5 % | 49,7%           | 12,9 %           | 4,5%          | 0,0 % | 1 720                 | 1 956  | -12,1          |  |
| 383 713                 | 75 835               | 20,7%           | 11,3 % | 50,6%           | 12,8%            | 4,5%          | 0,1%  | 1 701                 | 1804   | -5,7           |  |
| 407 115                 | 84 297               | 19,0 %          | 14,8%  | 51,7 %          | 11,7 %           | 2,7%          | 0,1%  | 1 827                 | 2 074  | -11,9          |  |
| 2 419 181               | 413 225              | 18,8%           | 13,1%  | 51,9%           | 12,1%            | 3,9%          | 0,2%  | 10 820                | 10 874 | -0,5           |  |
|                         |                      |                 |        |                 |                  |               |       |                       |        |                |  |
| 174 455                 | 21 983               | 18,4 %          | 9,8%   | 49,7%           | 9,3%             | 12,8%         | 0,1%  | 788                   | 775    | 1,8            |  |
| 98 854                  | 17 701               | 19,2%           | 21,1%  | 42,2%           | 11,2 %           | 6,3%          | 0,0 % | 447                   | 470    | -5,0           |  |
| 138 416                 | 30 207               | 18,2%           | 10,6 % | 53,5%           | 10,8%            | 6,9%          | 0,1%  | 640                   | 689    | -7,1           |  |
| 100 974                 | 7 915                | 16,0 %          | 5,2%   | 58,9%           | 3,8%             | 16,0 %        | 0,1%  | 455                   | 421    | 8,0            |  |
| 69 722                  | 7 597                | 15,8%           | 11,7 % | 45,8%           | 11,9 %           | 14,7 %        | 0,0%  | 321                   | 329    | -2,3           |  |
| 131 348                 | 18 310               | 15,5%           | 16,5%  | 50,1%           | 9,2%             | 8,7%          | 0,0 % | 618                   | 608    | 1,6            |  |
| -                       | -                    | 0,0 %           | 0,0 %  | 0,0 %           | 0,0 %            | 0,0 %         | 0,0 % | -                     | 0      | -100,0         |  |
| 97 273                  | 11 001               | 14,0 %          | 13,1%  | 55,5%           | 8,4%             | 8,9%          | 0,1%  | 444                   | 363    | 22,5           |  |
| -                       | -                    | 0,0 %           | 0,0 %  | 0,0 %           | 0,0 %            | 0,0 %         | 0,0%  | -                     | 0      | -100,0         |  |
| 52 966                  | 4 598                | 21,8 %          | 14,6%  | 43,5%           | 8,9%             | 11,0 %        | 0,3%  | 231                   | 227    | 1,9            |  |
| 90 371                  | 8 680                | 16,8%           | 12,8%  | 59,2%           | 6,8%             | 4,3%          | 0,1%  | 408                   | 427    | -4,4           |  |
| 109 149                 | 9 847                | 17,6 %          | 10,7 % | 53,2%           | 9,8%             | 8,6%          | 0,1%  | 481                   | 520    | -7,7           |  |
| 159 410                 | 21 085               | 25,0 %          | 13,7 % | 43,1%           | 11,4 %           | 6,8%          | 0,1%  | 684                   | 652    | 4,9            |  |
| 76 020                  | 10 346               | 17,9 %          | 21,7 % | 44,9%           | 12,0 %           | 2,4%          | 1,0 % | 328                   | 341    | -3,9           |  |
| 173 065                 | 14 386               | 17,7 %          | 7,0 %  | 55,2%           | 8,3%             | 11,7 %        | 0,1%  | 776                   | 711    | 9,2            |  |
|                         | 11 389               | 13,7 %          | 7,7 %  | 55,7%           | 8,9%             | 13,9%         | 0,2%  | 529                   | 507    | 4,4            |  |
| <br>112 675             |                      |                 |        |                 |                  |               | 0.00/ |                       |        |                |  |
| 112 675                 | -                    | 0,0 %           | 0,0 %  | 0,0 %           | 0,0 %            | 0,0 %         | 0,0 % | -                     | 0      | -100,0         |  |
| 112 675<br>-<br>106 301 |                      | 0,0 %<br>14,5 % | 0,0 %  | 0,0 %<br>54,3 % | 0,0 %            | 0,0 %<br>3,1% | 0,0%  | 487                   | 488    | -100,0<br>-0,3 |  |

|      | Ligne   |            |            |         |  |
|------|---|------------|------------|---------|--|
| N°   | Nom   | N          | N-1        | %       |  |
| 180  | LENS Gares / BRUAY-LA-BUISSIERE Europe                | 1 110      | 694        | 59,9%   |  |
|      | SOUS-TOTAL  | 2 011 704  | 1 988 130  | 1,2%    |  |
|      | LIGNES DUO  |            |            |         |  |
| 50   | BRUAY Europe / BETHUNE Gare                           | 20 212     | 20 138     | 0,4%    |  |
| 51   | LENS Gare Bus / CARVIN Eglise                         | -          | -          | -       |  |
| 52   | BETHUNE Gare / BEUVRY Hôpital                         | 36 986     | 35 321     | 4,7%    |  |
| 53   | HULLUCH Fosse 13 / CARVIN Eglise                      | 17 595     | 18 659     | -5,7%   |  |
| 54   | BETHUNE Gare / HINGES Rue de Paradis                  | 20 950     | 23 441     | -10,6%  |  |
| 55   | LIEVIN Nauticaa / AIX-NOULETTE Epinette               | 22 328     | 24 983     | -10,6%  |  |
| 56   | BILLY-BERCLAU 11 Novembre / BETHUNE Gare              | 34 778     | 36 003     | -3,4%   |  |
| 57   | ABLAIN-ST-NAZAIRE Boutzeur / LIEVIN Centre commercial | 6 957      | 6 845      | 1,6%    |  |
| 58   | VERMELLES Marignane / LA BASSEE Gare                  | 30 143     | 28 574     | 5,5%    |  |
| 59   | VIMY Mésanges / LENS Gares                            | 8 327      | 9 212      | -9,6%   |  |
| 60   | FESTUBERT Mairie / HAISNES Mairie                     | 15 018     | 16 295     | -7,8%   |  |
| 61   |   | -          |            | -       |  |
| 62   | ESTREE-CAUCHY Haut d'Estrée / BRUAY Europe            | 15 797     | 16 502     | -4,3%   |  |
| 64   | BAJUS Abreuvoir / BRUAY Europe                        | 3 617      | 5 129      | -29,5%  |  |
| 66   | PERNES-EN-ARTOIS Mairie / BRUAY Europe                | 14 295     | 15 937     | -10,3%  |  |
| 68   | LABEUVRIERE Mairie / BRUAY Europe                     | 29 607     | 28 752     | 3,0 %   |  |
| 70   | BARLIN Mairie / BRUAY Europe                          | 3 545      | 3 530      | 0,4%    |  |
| 72   | NOEUX-LES-MINES Gare / HOUCHIN Bas d'Houchin          | 20 365     | 22 522     | -9,6%   |  |
| 74   | LILLERS Covoiturage / ISBERGUES Molinghem Gare        | 10 898     | 9 892      | 10,2%   |  |
| 76   | BETHUNE Gare / CALONNE-SUR-LA-LYS Verts<br>Feuillages | 16 302     | 16 403     | -0,6%   |  |
| 78   | BETHUNE Gare / LILLERS Covoiturage                    | 9 607      | 9 426      | 1,9%    |  |
| 82   | BRUAY Europe / BETHUNE Gare                           | 22 057     | 20 853     | 5,8%    |  |
| 114  | DIEVAL Route nationale / BRUAY Europe                 | -          | -          | -       |  |
|      | SOUS-TOTAL  | 359 384    | 368 417    | -2,5%   |  |
|      | NAVETTES  |            |            |         |  |
| 90   | BETHUNE Navette Centre-Ville                          | 1 320      | 1 969      | -33,0%  |  |
| 91   | LENS Navette Marché                                   | 113        | 270        | -58,1%  |  |
| 92   | BRUAY Navette Marché                                  | 361        | 139        | 159,7%  |  |
| 93   | Navette gare Vimy                                     | 160        |            | -       |  |
| 101  | Navette RC LENS                                       | 398        | 2 158      | -81,6%  |  |
| 103  | Navette RC Lens CRVO                                  | 379        | 310        | 22,3%   |  |
|      | SOUS-TOTAL  | 2 731      | 4 901      | -44,3%  |  |
|      | AUTRES SOURCES  |            |            |         |  |
| DEGR | AD -  | 421 565    | 308 571    | 36,6%   |  |
| 7000 | mTicket   | 13 557     | 31 831     | -57,4 % |  |
| 8000 | Trafic SNCF   | 289 286    | 267 029    | 8,3%    |  |
| 9998 | -   | -          | -          | -       |  |
| 9999 | Régularisations                                       | 88 307     | 85 147     | 3,7 %   |  |
|      | SOUS-TOTAL  | 812 715    | 692 578    | 17,3 %  |  |
|      | TOTAL GENERAL   | 12 915 064 | 13 014 484 | 0       |  |
|      |   |            |            |         |  |

<sup>\*</sup> données issues des enregistrements Billettique

| Validation  | ıs                   |         |        |          |                  |        |       | Validations jour type |        |         |  |
|-------------|----------------------|---------|--------|----------|------------------|--------|-------|-----------------------|--------|---------|--|
| n sans cor. | correspon-<br>dances | % unit. | % soc. | % jeun.  | % tout<br>public | % scol | % div | N                     | N-1    | %       |  |
| 894         | 216                  | 6,6%    | 8,4%   | 59,0 %   | 13,5 %           | 12,1%  | 0,5%  | 4                     | 3      | 63,6 %  |  |
| 1 791 696   | 220 008              | 17,4 %  | 12,1%  | 51,8%    | 9,4%             | 9,2%   | 0,1%  | 8 118                 | 7 974  | 1,8%    |  |
| 17 270      | 2 942                | 8,2%    | 9,2%   | 44,2%    | 21,3 %           | 16,7 % | 0,4%  | 91                    | 89     | 2,7%    |  |
| -           | - 2312               | -       |        | - 11,270 | - 21,070         | -      | -     | -                     | -      |         |  |
| 32 297      | 4 689                | 9,2%    | 7,1%   | 49,1%    | 9,7%             | 24,8%  | 0,2%  | 166                   | 157    | 5,6%    |  |
| 16 725      | 870                  | 4,9%    | 3,5%   | 42,5%    | 1,2 %            | 47,9%  | 0,0%  | 85                    | 91     | -6,1%   |  |
| 19 282      | 1 668                | 4,8%    | 2,7 %  | 42,4%    | 4,3%             | 45,3%  | 0,4%  | 99                    | 111    | -10,9%  |  |
| 21 174      | 1 154                | 6,3%    | 5,5 %  | 29,3%    | 2,8%             | 56,1%  | 0,0 % | 105                   | 117    | -10,3 % |  |
| 30 951      | 3 827                | 13,2%   | 6,2%   | 52,1%    | 5,7%             | 22,7%  | 0,1%  | 149                   | 155    | -4,1%   |  |
| 6 686       | 271                  | 5,3%    | 3,2%   | 30,4%    | 7,7 %            | 53,3%  | 0,0 % | 33                    | 32     | 2,6 %   |  |
| 29 815      | 328                  | 2,6%    | 1,3 %  | 13,1%    | 0,5%             | 82,5%  | 0,0%  | 153                   | 142    | 7,6 %   |  |
| 8 041       | 286                  | 2,2%    | 5,7 %  | 51,4 %   | 3,3%             | 37,4 % | 0,1%  | 43                    | 46     | -8,2%   |  |
| 14 454      | 564                  | 16,4%   | 5,9 %  | 29,4%    | 3,4%             | 44,4%  | 0,5%  | 68                    | 72     | -6,0 %  |  |
| -           | -                    | -       | -      | -        | -                | -      | -     | -                     | -      |         |  |
| 15 456      | 341                  | 1,2 %   | 0,3%   | 50,0%    | 0,3%             | 48,2%  | 0,0 % | 81                    | 83     | -1,8 %  |  |
| 3 411       | 206                  | 11,4 %  | 3,2 %  | 56,6%    | 4,0 %            | 24,9%  | 0,0 % | 17                    | 23     | -26,0 % |  |
| 13 005      | 1 290                | 3,8%    | 2,7 %  | 82,5%    | 6,7%             | 4,2%   | 0,0 % | 69                    | 79     | -11,7 % |  |
| 22 408      | 7 199                | 5,8%    | 3,9 %  | 70,7%    | 5,7%             | 12,2%  | 1,7 % | 145                   | 136    | 6,8%    |  |
| 3 294       | 251                  | 1,5 %   | 1,3 %  | 60,2%    | 1,2 %            | 35,7%  | 0,0 % | 18                    | 18     | 2,7%    |  |
| 19 650      | 715                  | 3,6%    | 1,5 %  | 66,7%    | 2,5 %            | 25,7%  | 0,0 % | 102                   | 109    | -6,7%   |  |
| 9 859       | 1 039                | 2,9%    | 1,2 %  | 55,7%    | 3,4%             | 36,8%  | 0,0 % | 56                    | 50     | 11,4 %  |  |
| 15 457      | 845                  | 2,4%    | 1,4 %  | 56,6%    | 3,1%             | 36,5%  | 0,0 % | 84                    | 83     | 0,6%    |  |
| 9 532       | 75                   | 1,5 %   | 0,1%   | 30,1%    | 0,6%             | 67,6%  | 0,1%  | 48                    | 47     | 2,7%    |  |
| 19 345      | 2 712                | 5,9%    | 5,7 %  | 62,6%    | 7,5 %            | 18,3%  | 0,0 % | 104                   | 96     | 8,2%    |  |
| -           | -                    | -       | -      | -        | -                | -      | -     | -                     | -      |         |  |
| 328 112     | 31 272               | 6,3%    | 4,1%   | 48,2%    | 5,3%             | 35,9%  | 0,2%  | 1 716                 | 1 736  | -1,2 %  |  |
| 654         | 666                  | 4,8%    | 12,5%  | 65,6%    | 12,9%            | 0,8%   | 3,3%  | 5                     | 7      | -29,9%  |  |
| 109         | 4                    | 48,7%   | 33,6 % | 3,5%     | 14,2 %           | 0,0%   | 0,0%  | 0                     | 1      | -59,6%  |  |
| 359         | 2                    | 26,9%   | 67,3 % | 1,9%     | 3,6%             | 0,3%   | 0,0%  | 0                     | 0      | -7,9 %  |  |
| 144         | 16                   | 3,1%    | 1,3 %  | 40,0 %   | 1,9 %            | 53,8%  | 0,0%  | 1                     | -      |         |  |
| 398         | -                    | 99,0%   | 0,3%   | 0,8%     | 0,0 %            | 0,0 %  | 0,0 % | 0                     | 4      | -99,2%  |  |
| 379         | -                    | 97,9 %  | 0,0 %  | 1,6%     | 0,5%             | 0,0 %  | 0,0 % | 0                     | 0      | -53,6%  |  |
| 2 043       | 688                  | 22,5%   | 16,4%  | 34,8%    | 7,5 %            | 3,6%   | 1,6 % | 6                     | 13     | -51,6%  |  |
|             |                      |         |        |          |                  |        |       |                       |        |         |  |
| 366 740     | 54 825               | 11,5 %  | 9,5%   | 50,8%    | 9,3%             | 18,7%  | 0,3%  | 1704                  | 1 254  | 35,9%   |  |
| 11 971      | 1 586                | 0,0 %   | 0,0 %  | 0,0 %    | 74,0 %           | 0,0 %  | 26,0% |                       | -      |         |  |
| 289 286     | -                    | 0,0 %   | 11,6 % | 76,7%    | 11,7 %           | 0,0 %  | 0,0%  |                       | -      |         |  |
| -           | -                    | -       | -      | -        | -                | -      | -     | -                     | -      |         |  |
| 88 307      | -                    | 9,8%    | 9,7%   | 48,1%    | 8,8%             | 22,9%  | 0,7%  | -                     | -      |         |  |
| 756 304     | 56 411               | 7,0 %   | 10,1%  | 58,9%    | 11,2 %           | 12,2%  | 0,7%  | 1704                  | 1 254  | 35,9%   |  |
| 10 726 430  | 2 188 634            | 0       | 13,0 % | 54,2%    | 11,9%            | 5,2%   | 0,3%  | 47 424                | 47 737 | -0,7%   |  |











#### UN SUCCÈS POPULAIRE POUR LES NAVETTES BOLLAERT

Depuis août 2022, le réseau Tadao facilite les déplacements des supporters du RC Lens grâce à un service de navettes directes et gratuites vers le stade Bollaert-Delelis. Deux parkings relais sont desservis : l'Arena Stade Couvert et le parking CRVO, situé au nord de Lens.

Ces navettes assurent des rotations régulières toutes les 10 minutes environ à partir de deux heures avant le coup d'envoi, et des retours toutes les 5 à 15 minutes jusqu'à 1h15 après la fin du match.

En moyenne, 1 500 supporters utilisent ce service à chaque rencontre. Pour répondre à cette demande, 18 véhicules et 20 agents sont mobilisés à chaque match.

Ce dispositif, à la fois pratique et apprécié, contribue à fluidifier l'accès au stade tout en réduisant l'impact environnemental des déplacements individuels.

> NOTA les données de fréquentations issues de la billettique (validations effectives) et posées dans les tableaux de bord ne reflètent pas la réalité de fréquentation des navettes. L'accès étant gratuit, peu de voyageurs prennent en effet la peine de valider le badge fourni par le club avec les billets d'accès au stade. Un comptage est donc réalisé à chaque match pour pallier cette difficulté.

# TABLEAU DE BORD DES VALIDATIONS PAR CIRCUITS SCOLAIRES

| Kms       | commerciau | (     | Validation |        |      |             |            | dations |  |
|-----------|------------|-------|------------|--------|------|-------------|------------|---------|--|
| N         | N-1        | %     | N          | N-1    | %    | n sans cor. | correspond | % unit. |  |
| 1 608 002 | 1 742 960  | -7,7% | 1 588 835  | 19 167 | 0,1% | 1 723 686   | 19 274     | 0,1%    |  |

Le détail par CS est fourni dans les fichiers sources.

#### **TABLEAU DE BORD DES VALIDATIONS PAR LIGNES ALLOBUS**

| Ligne                     |        |        | Valid    | ations      |        |  |
|---------------------------|--------|--------|----------|-------------|--------|--|
| N°                        | N      | N-1    | %        | n sans cor. | corres |  |
| Allobus A                 | 19 349 | 19 489 | -0,70%   | 17 897      | 1 452  |  |
| Allobus B                 | 2 975  | 3 398  | -12,40%  | 2 685       | 290    |  |
| Allobus C                 | 625    | 55     | 1036,40% | 573         | 52     |  |
| Allobus D                 | 132    | 1 232  | -89,30%  | 111         | 21     |  |
| Allobus E                 | 104    | 18     | 477,80%  | 91          | 13     |  |
| Allobus F                 | 1 770  | 3 224  | -45,10%  | 1 577       | 193    |  |
| Allobus G                 | 1 341  | 2 428  | -44,80%  | 1 143       | 198    |  |
| Allobus H                 | 118    | 165    | -28,50%  | 115         | 3      |  |
| Allobus Sites de Mémoire  | 26     | 44     | -40,90%  | 22          | 4      |  |
| Lignes Duo                | 12 122 | 6 588  | 84,00%   | 10 994      | 1128   |  |
| CHRONO Bois Rigault       | 9 323  | 7 993  | 16,60%   | 6 294       | 3029   |  |
| CHRONO Delta 3            | 12     | 7      | 71,40%   | 12          | 0      |  |
| CHRONO PI Artois Flandres | 1 556  | 1 187  | 31,10%   | 1 440       | 116    |  |
| CHRONO ZI Château         | 51     | 0      | -        | 27          | 24     |  |
| CHRONO ZI Washington      | 2 404  | 7 167  | -66,50%  | 1 101       | 1303   |  |
| CHRONO Portes du Nord     | 0      | 4      | -100,00% | 0           | 0      |  |
| CHRONO ZI Ruitz Est       | 0      | 0      | -        | 0           | 0      |  |
| CHRONO ZI Ruitz Ouest     | 0      | 0      | -        | 0           | 0      |  |
| CHRONO ZI Ruitz Nord      | 0      | 0      | -        | 0           | 0      |  |
| TOTAUX                    | 51 908 | 52 999 | -2,10%   | 44 082      | 7 826  |  |

# TABLEAU DE BORD DES VALIDATIONS SUR LE SERVICE PROXIBUS

|        | Validations |        |         |        |         |  |
|--------|-------------|--------|---------|--------|---------|--|
| N      | N-1         | %      | % unit. | % soc. | % jeun. |  |
| 13 531 | 9 777       | 38,40% |         | 22,40% | 0,00%   |  |

#### **CLIENTS TAD**

|          | Moyenne N | Moyenne N-1 | N /N-1 en % |
|----------|-----------|-------------|-------------|
| Allobus  | 11 938    | 10 499      | 13,70%      |
| Proxibus | 276       | 249         | 10,75%      |
| TOTAUX   | 12 213    | 10 748      | 13,64%      |

## REMPLISSAGE DES VÉHICULES PAR COURSE

|          | Moyenne N | Moyenne N-1 | N /N-1 en% |
|----------|-----------|-------------|------------|
| Allobus  | 2,52      | 2,64        | -4,55%     |
| Proxibus | 1,45      | 1,45        | 0,00%      |
| TOTAUX   | 2,35      | 2,4         | -2,08%     |

|  |        |         |                  |        | Vali  | Validations / Km |     |   | Validations jour type |       |       |
|--|--------|---------|------------------|--------|-------|------------------|-----|---|-----------------------|-------|-------|
|  | % soc. | % jeun. | % tout<br>public | % scol | % div | N                | N-1 | % | N                     | N-1   | %     |
|  | 0,0%   | 39,4%   | 0,1%             | 60,2%  | 0,1%  |                  |     |   | 8 340                 | 8 908 | -6,4% |

| ,      | ,        | ,       | ,                | ,      |        | ١ | /alidations | /Km | Valida | itions /jou | ır type  |
|--------|----------|---------|------------------|--------|--------|---|-------------|-----|--------|-------------|----------|
| % unit | . % soc. | % jeun. | % tout<br>public | % scol | % div. | N | N-1         | %   | N      | N-1         | %        |
| 8,30   | % 5,80%  | 54,90%  | 7,20%            | 23,70% | 0,10%  |   | •           |     | 79     | 77          | 2,90%    |
| 14,40  | % 19,40% | 38,80%  | 11,60%           | 15,60% | 0,20%  |   |             |     | 11     | 13          | -18,20%  |
| 17,80  | % 14,10% | 37,00%  | 27,40%           | 3,80%  | 0,00%  |   |             |     | 2      | 0           | 720,40%  |
| 22,70  | % 15,90% | 37,10%  | 18,20%           | 6,10%  | 0,00%  |   |             |     | 0      | 6           | -93,80%  |
| 24,00  | % 9,60%  | 22,10%  | 44,20%           | 0,00%  | 0,00%  |   |             |     | 0      | 0           | 297,80%  |
| 14,10  | % 8,30%  | 47,70%  | 15,40%           | 14,40% | 0,10%  |   |             |     | 7      | 13          | -41,90%  |
| 7,20   | % 1,90%  | 53,20%  | 7,80%            | 24,70% | 5,20%  |   |             |     | 6      | 9           | -38,00%  |
| 14,40  | % 0,80%  | 50,80%  | 0,80%            | 33,10% | 0,00%  |   |             |     | 1      | 1           | -14,90%  |
| 26,90  | % 19,20% | 3,80%   | 50,00%           | 0,00%  | 0,00%  |   |             |     | 0      | 0           | -16,20%  |
| 10,70  | % 11,10% | 46,00%  | 12,80%           | 19,10% | 0,10%  |   |             |     | 48     | 26          | 84,80%   |
| 3,40   | % 13,30% | 44,30%  | 38,90%           | 0,10%  | 0,00%  |   |             |     | 39     | 32          | 21,10%   |
| 8,30   | % 0,00%  | 41,70%  | 50,00%           | 0,00%  | 0,00%  |   |             |     | 0      | 0           | 19,00%   |
| 17,10  | % 1,80%  | 16,40%  | 64,50%           | 0,00%  | 0,20%  |   |             |     | 6      | 5           | 27,90%   |
| 7,80   | % 5,90%  | 23,50%  | 62,70%           | 0,00%  | 0,00%  |   |             |     | 0      | -           | -        |
| 6,40   | % 20,70% | 49,80%  | 23,10%           | 0,00%  | 0,00%  |   |             |     | 12     | 31          | -62,00%  |
|        |          | -       | -                | -      | -      |   |             |     | -      | 0           | -100,00% |
|        |          | -       | -                | -      | -      |   |             |     | -      | -           | _        |
|        |          | -       | -                | -      | -      |   |             |     | -      | -           | -        |
|        |          | -       | -                | -      | -      |   |             |     | _      | -           | -        |
| 8,90   | % 9,90%  | 47,90%  | 17,60%           | 15,50% | 0,20%  |   |             |     | 211    | 213         | -0,70%   |

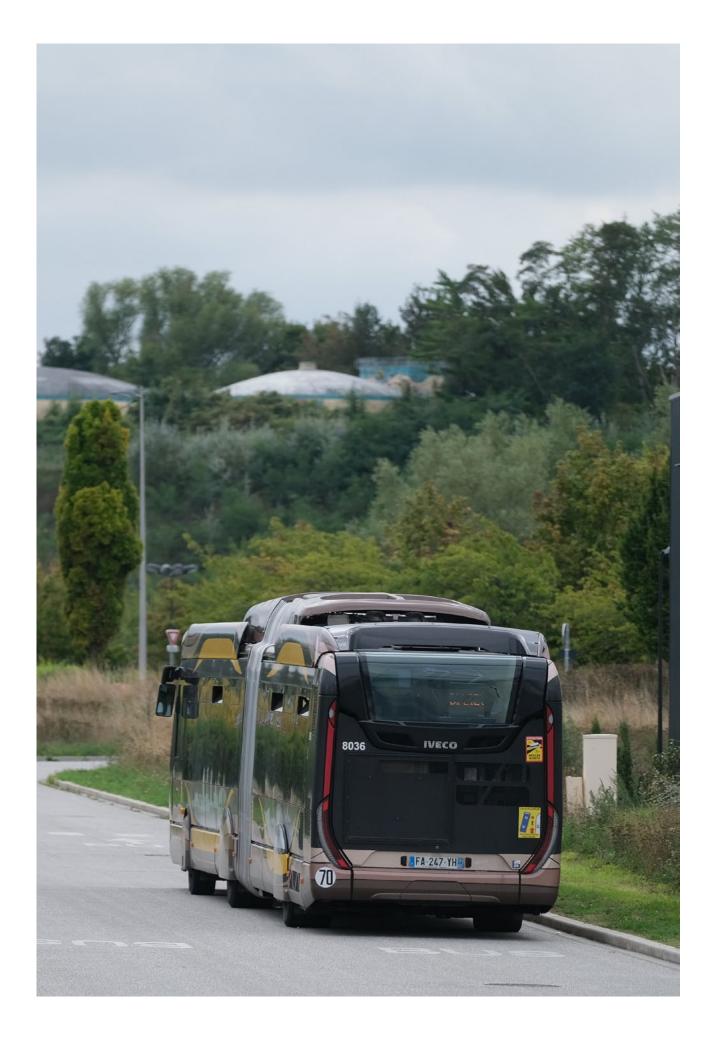
|               |        |        | V     | alidation /Km |         |
|---------------|--------|--------|-------|---------------|---------|
| % tout public | % scol | % div. | N     | N-1           | %       |
| 22,40 %       | 0,00 % | 3,50 % | 0,091 | 0,079         | 14,10 % |

## TABLEAU DE BORD DES FRÉQUENTATIONS PAR TITRE PAR LIGNES RÉGULIÈRES

|        |   | Nombre<br>total de<br>validations<br>de l'année | TU      | TOUT<br>PUBLIC | JEUNE       | SOLI-<br>DAIRE | SCOL   | DIVERS |
|--------|---|---|---------|----------------|-------------|----------------|--------|--------|
|        |   |   |         |                |             |                |        |        |
| LIGNES | S BULLE  LIEVIN Université/NOYELLES-GODAULT                     | 2.049.200                                       | 14 470/ | 17.000/        | F 4 4 4 9 / | 15 650/        | 1 [70/ | 0.100/ |
|        | Europe  | 2 048 266                                       | 14,47%  | 13,80%         | 54,44%      | 15,65%         | 1,53%  | 0,10%  |
| 2      | HOUDAIN-BARLIN/BEUVRY Ballon AVION Lebas/VENDIN-LE-VIEIL Centre | 2 061 694                                       | 12,06%  | 13,88%         | 61,26%      | 10,57%         | 1,75%  | 0,47%  |
| 3      | Ccial   | 1 020 189                                       | 17,13%  | 14,93%         | 49,68%      | 16,54%         | 1,54%  | 0,19%  |
| 4      | ANNEZIN Stade/BEUVRY Hôpital                                    | 340 540   | 17,09%  | 13,58%         | 46,71%      | 20,98%         | 1,45%  | 0,19%  |
| 5      | LENS Gare/LIBERCOURT Gare                                       | 495 328   | 20,35%  | 12,34%         | 49,67%      | 15,20%         | 2,29%  | 0,15%  |
| 6      | AUCHEL Anatole France/BRUAY Europe                              | 622 066   | 17,63%  | 10,32%         | 57,36%      | 9,03%          | 5,35%  | 0,31%  |
| 7      | HENIN-BEAUMONT Espace Lumière/LI-<br>BERCOURT Gare              | 308 041   | 17,37%  | 9,20%          | 59,12%      | 11,07%         | 3,15%  | 0,10%  |
| S/Tota | al  | 6 896 124                                       | 15,11%  | 13,36%         | 55,52%      | 13,69%         | 2,06%  | 0,25%  |
| LIGNE  | S PRINCIPALES   |   |         |                |             |                |        |        |
| 10     | OBLINGHEM Mairie/BEUVRY Gorre                                   | 190 468   | 12,01%  | 11,33%         | 56,85%      | 11,05%         | 8,66%  | 0,09%  |
| 11     | GRENAY- NOYELLES-LES-V./LENS Gare                               | 337 671   | 21,03%  | 11,42%         | 49,94%      | 13,83%         | 3,62%  | 0,17%  |
| 12     | BARLIN Collège Moulin/BETHUNE Clemenceau                        | 396 544   | 19,08%  | 13,49%         | 51,00%      | 11,66%         | 4,55%  | 0,22%  |
| 13     | ANGRES Duguay-Trouin /LENS Van Pelt                             | 111 206   | 16,14%  | 12,45%         | 54,53%      | 14,23%         | 2,31%  | 0,34%  |
| 14     | CAUCHY Floringhem/BRUAY Libération                              | 400 029   | 18,60%  | 11,13%         | 55,58%      | 12,04%         | 2,02%  | 0,62%  |
| 15     | COURCELLES-LES-LENS ZA/CARVIN<br>Eglise                         | 445 528   | 18,39%  | 13,28%         | 49,73%      | 14,10%         | 4,46%  | 0,03%  |
| 18     | LENS Gare/BRUAY Europe  | 459 548   | 20,75%  | 13,04%         | 50,56%      | 11,05%         | 4,50%  | 0,09%  |
| 19     | LIEVIN Fond d'Anglet/HENIN-BEAUMONT<br>Gare                     | 491 412   | 18,98%  | 11,97%         | 51,71%      | 14,53%         | 2,67%  | 0,13%  |
| S/Tota | al  | 2 832 406                                       | 18,80%  | 12,36%         | 51,90%      | 12,82%         | 3,92%  | 0,20%  |
| LIGNE  | S COMPLEMENTAIRES   |   |         |                |             |                |        |        |
| 18exp  | BRUAY Europe/LENS Gare  | 1 110   | 6,58%   | 13,51%         | 59,01%      | 8,38%          | 12,07% | 0,45%  |
| 20     | BETHUNE Gare/ALLOUAGNE Jean Jaurès                              | 196 438   | 18,44%  | 9,57%          | 49,66%      | 9,51%          | 12,76% | 0,05%  |
| 21     | LENS Van Pelt/LEFOREST Gare                                     | 116 555   | 19,17%  | 11,70%         | 42,20%      | 20,57%         | 6,34%  | 0,02%  |
| 22     | LENS Gare/BETHUNE Gare  | 168 623   | 18,17%  | 10,99%         | 53,51%      | 10,37%         | 6,88%  | 0,09%  |
| 23     | LEFOREST Le Planty/HENIN-BEAUMONT<br>Darchicourt                | 108 889   | 16,04%  | 3,94%          | 58,87%      | 5,05%          | 16,04% | 0,06%  |
| 24     | BEUVRY Hôpital/HERSIN-COUPIGNY<br>Tirtaine                      | 77 319  | 15,85%  | 12,24%         | 45,76%      | 11,42%         | 14,69% | 0,04%  |
| 25     | LENS Van Pelt/HENIN-BEAUMONT Poly-<br>clinique                  | 149 658   | 15,46%  | 9,84%          | 50,15%      | 15,86%         | 8,68%  | 0,01%  |
| 27     | HENIN-BEAUMONT Scrève/PONT-A-VEN-<br>DIN Gare                   | 108 274   | 13,98%  | 8,73%          | 55,50%      | 12,76%         | 8,94%  | 0,09%  |
| 30     | CAUCHY Floringhem/LOZINGHEM Abreuvoir                           | 57 564  | 21,78%  | 9,39%          | 43,45%      | 14,04%         | 11,05% | 0,28%  |
| 31     | LIEVIN Site du 11/19/LIEVIN Fond d'Anglet                       | 99 051  | 16,82%  | 7,32%          | 59,20%      | 12,24%         | 4,34%  | 0,08%  |
| 33     | VENDIN-LE-VIEIL Centre Cial/LIBER-<br>COURT Mairie              | 118 996   | 17,59%  | 10,10%         | 53,20%      | 10,46%         | 8,60%  | 0,04%  |
| 35     | AVION Lebas/LA BASSEE Gare                                      | 180 495   | 24,98%  | 11,75%         | 43,13%      | 13,33%         | 6,76%  | 0,06%  |
| 36     | HOUDAIN Poste/BRUAY Libération                                  | 86 366  | 17,90%  | 12,66%         | 44,95%      | 21,08%         | 2,40%  | 1,02%  |
| 37     | AUCHY Flandres/LENS Béhal-Jean Zay                              | 187 451   | 17,70%  | 8,55%          | 55,21%      | 6,83%          | 11,65% | 0,06%  |
| 39     | LENS Béhal-Jean Zay/CARVIN Pont de<br>Grès                      | 124 064   | 13,67%  | 9,07%          | 55,69%      | 7,46%          | 13,92% | 0,19%  |
| 41     | LENS Circulaire   | 123 710   | 14,50%  | 11,91%         | 54,25%      | 15,73%         | 3,14%  | 0,46%  |
| 47     | LIBERCOURT Les Hauts/OIGNIESVauban                              | 107 141   | 12,39%  | 7,21%          | 62,42%      | 7,47%          | 10,49% | 0,01%  |
| S/Tota | al  | 2 011 704                                       | 17,36%  | 9,72%          | 51,82%      | 11,76%         | 9,20%  | 0,13%  |

|          |   | Nombre<br>total de<br>validations<br>de l'année | TU              | TOUT<br>PUBLIC | JEUNE          | SOLI-<br>DAIRE   | SCOL            | DIVERS |
|----------|---|---|-----------------|----------------|----------------|------------------|-----------------|--------|
| LIGNES   | S DUO   |   |                 |                |                |                  |                 |        |
| 50       | BRUAY Europe/BETHUNE Gare                                 | 20 212  | 8,22%           | 21,35%         | 44,18%         | 9,15%            | 16,69%          | 0,42%  |
| 52       | BRUAY Provinces / BETHUNE Clemenceau                      | 36 986  | 9,19%           | 9,90%          | 49,09%         | 6,88%            | 24,76%          | 0,19%  |
| 53       | HULLUCH Fosse 13/CARVIN Eglise                            | 17 595  | 4,88%           | 1,28%          | 42,53%         | 3,43%            | 47,87%          | 0,00%  |
| 54       | BETHUNE Gare/HINGES Rue de<br>Paradis                     | 20 950  | 4,86%           | 4,33%          | 42,43%         | 2,72%            | 45,32%          | 0,34%  |
| 55       | SAINS Hermaville/LIEVIN Nauticaa                          | 22 328  | 6,25%           | 2,88%          | 29,31%         | 5,40%            | 56,15%          | 0,00%  |
| 56       | BILLY-BERCLAU 11 Novembre/BE-<br>THUNE Gare               | 34 778  | 13,24%          | 5,72%          | 52,08%         | 6,15%            | 22,67%          | 0,14%  |
| 57       | ABLAIN-SAINT-NAZAIRE Boutzeur/<br>LIEVIN Centre Cial      | 6 957   | 5,28%           | 7,68%          | 30,44%         | 3,22%            | 53,34%          | 0,04%  |
| 58       | VERMELLES Marignane/LA BASSEE<br>Gare                     | 30 143  | 2,60%           | 0,55%          | 13,11%         | 1,26%            | 82,47%          | 0,01%  |
| 59       | VIMY Mésanges/LENS Gare                                   | 8 327   | 2,16%           | 3,29%          | 51,40%         | 5,66%            | 37,43%          | 0,06%  |
| 60       | FESTUBERT Mairie / HAISNES Mairie                         | 15 018  | 16,41%          | 3,40%          | 29,37%         | 5,88%            | 44,39%          | 0,54%  |
| 62       | ESTREE-CAUCHY Haut d'Estrée/<br>BRUAY Europe              | 15 797  | 1,21%           | 0,32%          | 49,95%         | 0,33%            | 48,19%          | 0,00%  |
| 64       | BAJUS Abreuvoir/BRUAY Europe                              | 3 617   | 11,36%          | 4,04%          | 56,57%         | 3,18%            | 24,85%          | 0,00%  |
| 66       | PERNES-EN-ARTOIS Mairie/BRUAY<br>Europe                   | 14 295  | 3,78%           | 6,74%          | 82,47%         | 2,74%            | 4,24%           | 0,03%  |
| 68       | LABEUVRIERE Mairie/BRUAY Europe                           | 29 607  | 5,76%           | 5,80%          | 70,75%         | 3,82%            | 12,19%          | 1,69%  |
| 70       | BARLIN Mairie/BRUAY Europe                                | 3 545   | 1,50%           | 1,24%          | 60,23%         | 1,33%            | 35,71%          | 0,00%  |
| 72       | RUITZ Mairie/Noeux Gare                                   | 20 365  | 3,65%           | 2,51%          | 66,67%         | 1,47%            | 25,67%          | 0,02%  |
| 74       | ISBERGUES/LILLERS   | 9 607   | 1,50%           | 0,58%          | 30,12%         | 0,15%            | 67,59%          | 0,06%  |
| 76       | CALONNE-SUR-LA-LYS/BETHUNE                                | 10 898  | 2,95%           | 3,37%          | 55,73%         | 1,17%            | 36,76%          | 0,04%  |
| 78       | LILLERS/BETHUNE   | 16 302  | 2,40%           | 3,09%          | 56,55%         | 1,44%            | 36,50%          | 0,02%  |
| 82       | BRUAY Europe/ BETHUNE Gare                                | 22 057  | 5,94%           | 7,74%          | 62,58%         | 5,48%            | 18,25%          | 0,01%  |
| 114      | BRUAY Europe/DIEVAL Eloy                                  | 0   | -               | -              | -              | -                | -               | -      |
| S/Tota   |   | 359 384   | 6,27%           | 5,37%          | 48,21%         | 4,03%            | 35,87%          | 0,25%  |
| NAVE     | -   | 1.700   | 4.050/          | 17.070/        | OF 610/        | 10.750/          | 0.070/          | 7.770/ |
| 90       | Navette Béthune   | 1 320   | 4,85%           | 13,03%         | 65,61%         | 12,35%           | 0,83%           | 3,33%  |
| 91       | Navette Marché Drugg                                      | 113   | 48,67%          | 15,93%         | 3,54%<br>1.94% | 31,86%<br>59.00% | 0,00%           | 0,00%  |
| 92<br>93 | Navette Marché Bruay  VILLERS-AU-BOIS Mairie / VIMY  Gare | 361<br>160                                      | 26,87%<br>3,13% | 11,91%         | 40,00%         | 1,25%            | 0,28%<br>53,75% | 0,00%  |
| 99       | EVENEMENT   | 0   |                 |                |                |                  |                 |        |
| 1 013    | Navette RC Lens   | <u></u><br>777                                  | 98,46%          | 0,26%          | 1,16%          | 0,13%            | 0,00%           | 0,00%  |
| 8000     | Trafic SNCF   | 289 286   | 0,00%           | 11,75%         | 76,68%         | 11,57%           | 0,00%           | 0,00%  |
| S/Tota   |   | 292 017   | 0,34%           | 11,72%         | 76,29%         | 11,60%           | 0,03%           | 0,02%  |
| M Tick   |   |   |                 |                |                |                  |                 |        |
| 7000     |   | 13 557  | 0,00%           | 74,00%         | 0,00%          | 0,00%            | 0,00%           | 26,00% |
| ANTE     | RIORITE NON COMPTABILISE                                  |   |                 |                |                |                  |                 |        |
| 9 999    |   | 88 307  | 9,81%           | 8,86%          | 48,08%         | 9,67%            | 22,89%          | 0,68%  |
| TOTAL    |   | 12 493 499                                      | 15,66%          | 12,31%         | 54,27%         | 12,81%           | 4,70%           | 0,25%  |

Le détail et les valeurs sont fournis dans les fichiers sources en annexe



#### TABLEAU DE BORD DES FRÉQUENTATIONS PAR TITRE PAR **CIRCUITS SCOLAIRES**

|       | Nombre total<br>de validations<br>de l'année | ΤU | TOUT<br>PUBLIC | JEUNE | SOLI-<br>DAIRE | SCOL | DIVERS |
|-------|--|----|----------------|-------|----------------|------|--------|
| TOTAL | 1 606 035                                    | 0% | 0%             | 39%   | 0%             | 60%  | 0%     |

Le détail par CS est fourni dans les fichiers source.

#### TABLEAU DE BORD DES FRÉQUENTATIONS PAR TITRE PAR LIGNES ALLOBUS

|                                  | Nombre total<br>de validations<br>de l'année | TU  | TOUT<br>PUBLIC | JEUNE | SOLI-<br>DAIRE | SCOL | DIVERS |
|----------------------------------|--|-----|----------------|-------|----------------|------|--------|
| Allobus A                        | 19 349                                       | 8%  | 7%             | 55%   | 6%             | 24%  | 0%     |
| Allobus B                        | 2 975  | 14% | 13%            | 39%   | 18%            | 16%  | 0%     |
| Allobus C                        | 625  | 18% | 29%            | 37%   | 13%            | 4%   | 0%     |
| Allobus D                        | 132  | 23% | 21%            | 37%   | 13%            | 6%   | 0%     |
| Allobus E                        | 104  | 24% | 44%            | 22%   | 10%            | 0%   | 0%     |
| Allobus F                        | 1 770  | 14% | 15%            | 48%   | 8%             | 14%  | 0%     |
| Allobus G                        | 1 341  | 7%  | 8%             | 53%   | 2%             | 25%  | 5%     |
| Allobus H                        | 118  | 14% | 1%             | 51%   | 1%             | 33%  | 0%     |
| Allobus Site de Mémoire          | 26   | 27% | 50%            | 4%    | 19%            | 0%   | 0%     |
| Lignes DUO                       | 12 122                                       | 11% | 13%            | 46%   | 11%            | 19%  | 0%     |
| Chronopro ZI Ruit Est            | -  | -   | -              | -     | -              | -    | -      |
| Chronopro ZI Ruit Ouest          | -  | -   | -              | -     | -              | -    | -      |
| Chronopro ZI Ruitz Nord          | -  | -   | -              | -     | -              | -    | -      |
| Chronopro Bois Rigault           | 9 323  | 3%  | 39%            | 44%   | 13%            | 0%   | 0%     |
| Chronopro Delta 3                | 12   | 8%  | 50%            | 42%   | 0%             | 0%   | 0%     |
| Chronopro PI Artois-<br>Flandres | 1 556  | 17% | 65%            | 16%   | 2%             | 0%   | 0%     |
| Chronopro Zi du Chäteau          | 51   | 8%  | 63%            | 24%   | 6%             | 0%   | 0%     |
| Chronopro ZI Washington          | 2 404  | 6%  | 23%            | 50%   | 21%            | 0%   | 0%     |
| Chronopro Portes du Nord         | -  | -   | -              | -     | -              | -    | -      |
| TOTAL                            | 51 908                                       | 9%  | 18%            | 48%   | 10%            | 15%  | 0%     |

Le détail des valeurs est fourni dans les fichiers sources en annexe.

#### TABLEAU DE BORD DES FRÉQUENTATIONS PAR TITRE DU SERVICE PROXIBUS

|          | Nombre total<br>de validations<br>de l'année | TU    | TOUT<br>PUBLIC | JEUNE  | SOLIDAIRE | SCOL  | DIVERS |
|----------|--|-------|----------------|--------|-----------|-------|--------|
| Proxibus | 13531  | 6,39% | 22,56%         | 10,85% | 56,74%    | 0,00% | 3,47%  |

Le détail des valeurs est fourni dans les fichiers sources en annexe.

# B. UNE DYNAMIQUE DE FRÉQUENTATION ENTRAVÉE

Après des années 2022 et 2023 bénéficiant d'une progression de la fréquentation soutenue, le trafic enregistré par les validations marque un **recul de 1,6 % sur 2024**, par rapport à 2023 et atteint **14 588 505 validations**.

Cette évolution n'est cependant pas linéaire puisqu'à fin juin, le trafic en 12 mois glissants progressait de 3,5% pour atteindre 14 868 606 validations.

Ainsi, la dégradation du trafic s'opère à partir de septembre 2024 avec toutefois des disparités notables entre l'Ouest et l'Est du territoire. Sur les lignes régulières, le trafic enregistre en effet des trajectoires différentes :

- Sur les lignes du périmètre Est, il recule de -9% (avec une intensification les 2 derniers mois, pour atteindre -11%)
- Sur les lignes du **périmètre ouest**, il est relativement **stable** (légère progression de 1%, et un léger recul sur les 2 derniers mois de 1%).

La variation annuelle des grands indicateurs de la fréquentation sur l'ensemble des lignes est la suivante. Elle témoigne d'un léger retrait vs 2023, mais reste supérieure à 2019.

| Indicateur  | 2024       | 2023       | Var.    |
|-------------|------------|------------|---------|
| Trafic brut | 14 588 505 | 14 820 220 | -1,60 % |
| Jour type   | 56 030     | 56 896     | -1,50 % |
| V/K         | 1,04       | 1,06       | -1,20 % |

| Indicateur  | 2024       | 2019       | Var.    |
|-------------|------------|------------|---------|
| Trafic brut | 14 588 505 | 13 010 882 | 12,13 % |
| Jour type   | 56 030     | 49 027     | 14,28%  |
| V/K         | 1,04       | 1,03       | 0,97%   |

Jour type : fréquentation moyenne d'un jour représentatif d'une activité pleine / V/K : Validation par Kilomètre



#### UNE STAGNATION DU TRAFIC À RELATIVISER

Les résultats de fréquentation méritent d'être éclairés par des éléments de contexte de nature à amplifier les écarts entre la réalité délivrée par l'enregistrement des validations (remontées de la billettique) et celle du trafic réel :

- Des difficultés techniques notamment liées à la remontées des données récurrentes avec le fournisseur du système billettique,
- L'évolution du taux de fraude entre 2023 et 2024
- La modification des comportements liée aux annonces du passage en gratuité prévu en 2026, et à fortiori sur fin 2024 la mise en place du portail de la prise en charge des titres par la CALL et la CAHC
- Une croissance importante des validations non affectées en 2024, qui n'a pas

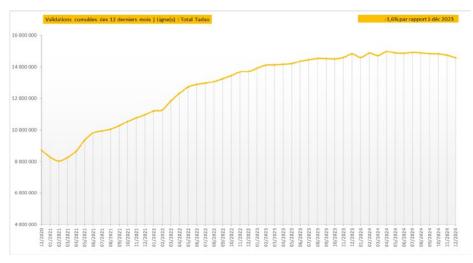
d'impact sur le trafic global mais qui peut fausser l'analyse de l'évolution du trafic sur certaines lignes.

Le deuxième semestre a par ailleurs vu, entre autres, la restructuration de plusieurs lignes régulières\*:

- Re-diamétralisation des lignes 15 et 19 (avec la création induite de la ligne 13),
- Re-diamétréalisation des lignes 21 et 25,
- Restructuration des lignes 27, 33, 37, 39

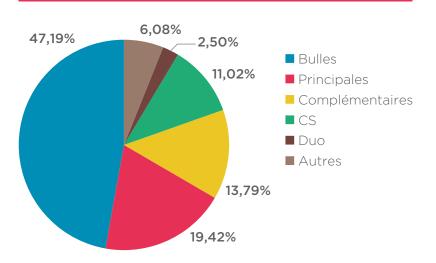
Sur l'ensemble de ces lignes restructurées, l'évolution de la fréquentation est de -3% sur la période d'application (juillet décembre), résultat à mettre en perspective du contexte global de fréquentation en baisse et meilleur que l'ensemble des lignes du secteur Est (-7%).

\*le détail des modifications apportées à l'offre en 2024 est à retrouver dans la partie B2 La tendance en cumul des 12 derniers mois est la suivante :



La répartition des validations par grandes familles de lignes figure toujours la prédominance de la famille des Bulles.







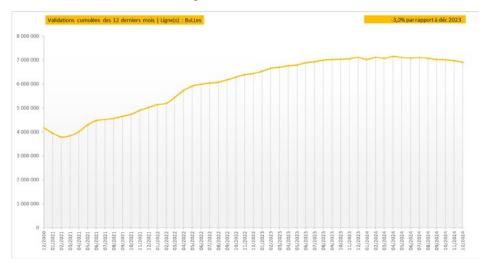
#### **ÉVOLUTION DES LIGNES BULLE**

Les grands indicateurs d'évolution annuelle du trafic mesuré par les validations billettiques des lignes BULLE sont les suivants :

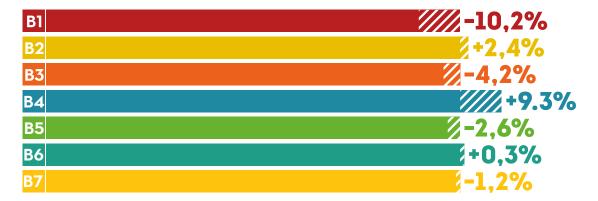
| Indicateur  | 2024      | 2023      | Var.    | 2022      | Var.    | 2019      | Var.   |
|-------------|-----------|-----------|---------|-----------|---------|-----------|--------|
| Trafic brut | 6 896 124 | 7 110 994 | -3,00%  | 6 343 622 | 8,71%   | 5 212 842 | 32,29% |
| Jour type   | 25 059    | 25 886    | -3,20%  | 23 275    | 7,66%   | 18 343    | 36,61% |
| V/K         | 1,54      | 1,56      | -1,60 % | 1,39      | 10,79 % | 1,32      | 16,67% |

Le recul enregistré en 2024 et devant être analysé en tenant comptes des éléments de contexte, ne doit pas faire oublier le succès enregistré par ces dessertes depuis leur mise en service en 2019 (+32,29%).

La tendance en cumul 12 mois glissants des 48 derniers mois est la suivante :



Après une certaine stabilité en début d'année, la dynamique s'infléchit en fin d'année. Toutefois, cette situation est contrastée en fonction des lignes.





→ Focus lignes BULLE 1 à 7 en double page suivante

#### **ÉVOLUTION DES LIGNES PRINCIPALES**

Le trafic des lignes principales est relativement stable sur l'année (-0,6%) mais décroît sur la fin d'année.

Les lignes 15 et 19 ont été restructurées en juillet 2024 (création de la ligne 13, rediamétralisation des lignes 15 et 19). Globalement, le cumul de ces 3 lignes s'établit à -1.5% vs 2023

Si le nombre de validations reste inférieur à celui de 2019 (effet report vers les lignes Bulles), il n'en reste pas moins vrai que l'offre proposée s'avère plus efficiente, avec un V/K supérieur.

Les grands indicateurs d'évolution annuelle du trafic des lignes principales sont les suivants :

| Indicateur  | 2024      | 2023      | Var.    |
|-------------|-----------|-----------|---------|
| Trafic brut | 2 832 406 | 2 849 464 | -0,60%  |
| Jour type   | 10 820    | 10 874    | -0,50%  |
| V/K         | 0,9       | 0,91      | -1,10 % |

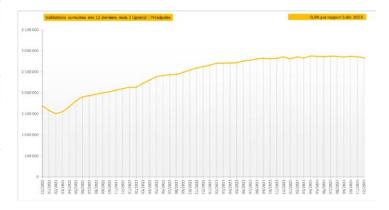
| Indicateur  | 2024      | 2022      | Var.  |
|-------------|-----------|-----------|-------|
| Trafic brut | 2 832 406 | 2 623 551 | 7,96% |
| Jour type   | 10 820    | 9 916     | 9,12% |
| V/K         | 0,9       | 0,82      | 9,76% |

| Indicateur  | 2024      | 2019      | Var.  |
|-------------|-----------|-----------|-------|
| Trafic brut | 2 832 406 | 2 968 170 | -4,6% |
| Jour type   | 10 820    | 11 426    | -5,3% |
| V/K         | 0,9       | 0,85      | 5,9%  |

La tendance en cumul 12 mois glissants des 48 derniers mois est la suivante →

La relative stabilité des validations sur les lignes principales est nuancée : les lignes du secteur ouest sont globalement à la hausse (+2.6%), celles de l'est en léger retrait (-1.2%). Par contre, la ligne 18, qui relie les 2 secteurs est plus nettement en baisse (-5%)

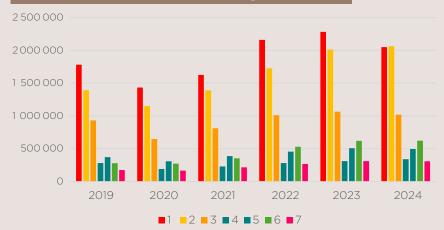
| CROISSANCE 2024 > 2023 |       |
|------------------------|-------|
| LIGNE 10               | +5,3% |
| LIGNE 11               | -0,3% |
| LIGNE 12               | +4,2% |
| LIGNE 13 + 15 + 19     | -1,5% |
| LIGNE 14               | -0,2% |
| LIGNE 18               | -5,0% |







#### Évolution des validations lignes Bulles



#### FOCUS SUR LES VALIDATIONS DES LIGNES BULLES

Les bulles 1 et 2 restent les locomotives du réseau. Elles totalisent +/- 60% des validations de cette famille de ligne, et plus de 28% des validations totales du réseau. La Bulle 3 confirme sa 3ème place avec plus d'1 million de validations annuelles. Les autres lignes Bulles proposent des standards d'offre moindre. Les bulles du secteur ouest sont en progression, tandis que celles de l'est stagnent ou reculent notablement, confirmant des usages contrastés, impactés par une fraude plus marquée et les effets d'annonces de la prise en charge des abonnements en 2025.

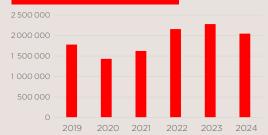
#### LA BULLE 1 PERD SA 1èRE PLACE

Malgré une fréquentation qui reste supérieure à 2 millions de validations sur l'année, pour la première fois la Bulle 1 enregistre une fréquentation inférieure à la Bulle 2. Sur l'année, le trafic enregistré fléchit de -10,2% (perte de 233 216 validations), ce qui est de très loin la plus forte baisse constatée sur les Bulle.

Des éléments de contexte peuvent expliquer ce fléchissement :

- **Déviation importante** et de longue durée liée à la reprise des infrastructures de la ligne,
- **Problèmes techniques** liés aux systèmes billettiques (problème d'affectation des validations notamment),
- Augmentation de la fraude (enquêtée à 19,6%, soit + 29 % vs 2023)
- Et plus globalement modification des comportements sur la ligne (observé par ailleurs dans l'enquête fraude).





#### **LA BULLE 2 ENREGISTRE LE** PLUS GRAND NOMBRE DE **VALIDATIONS**

La Bulle 2 est pour la première fois la ligne qui enregistre le plus important trafic sur une année! Elle dépasse les 2 millions de validations et enregistre une croissance de +2,4%.

### **Évolution validations B2** 1 500 000 500 000 2020 2021 2023 2024

#### LA BULLE 3 EN RETRAIT VS 2023

La Bulle 3 est la ligne qui enregistre le troisième score de fréquentation le plus important du réseau, avec un peu plus d'1 million de validations. Toutefois, sans connaître le fléchissement de la Bulle 1, elle connaît une baisse relativement importante du trafic enregistré par rapport à 2023 (-4,2%), en particulier en fin d'année.

Contrairement à la Bulle1, la Bulle 3 n'a pas été impactée par des problèmes de déviations. En revanche, la ligne subit un fort taux de fraude (19,8% vs 18,3% en 2023), comparable à celui de la Bulle 1.



#### LA BULLE 4 POURSUIT SA CROISSANCE

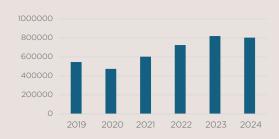
La Bulle 4 progresse de +9,3% en 2024 et connaît à ce titre une croissance soutenue et continue du trafic.



#### **LES BULLES 5 ET 7 EN STABILISATION**

Le trafic des Bulle 5 et 7, après avoir fortement progressé en 2023, se stabilise sur le premier semestre puis recule sur le second semestre, dans des proportions plus importantes sur la Bulle 5. Sur l'année, le trafic recule de -2,6% sur la Bulle 5 et -1,2% sur la Bulle 7.

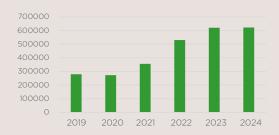




#### LA BULLE 6 EN TRÈS LÉGÈRE HAUSSE

La Bulle 6 voit sa fréquentation progresser de +0,3% en 2024. Toutefois, la dynamique positive s'inverse à partir du mois de mai.

#### Évolution validations B6







#### **ÉVOLUTION DES LIGNES** COMPLÉMENTAIRES

Le trafic des lignes complémentaires poursuit sa reconquête et croît de +1,2 % sur l'année. On observe néanmoins un fort fléchissement les 2 derniers mois.

C'est essentiellement l'effet du groupe de lignes ayant connu le plus fort nombre de restructurations (lignes 21, 25, 27, 33, 37, 39 soit 6 lignes sur 16).

Le trafic des lignes optimisées (21, 25) infléchit logiquement assez fortement (-14%) tandis que celui des lignes réorganisées (27, 33, 37, 39) croît de 1%.

Le ratio v/k. à la faveur de ces restructurations. évolue favorablement (3.3%).

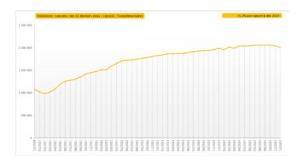
Les indicateurs annuels des lignes Complémentaires évoluent de la manière suivante :

| Indicateur  | 2024      | 2023      | var    |
|-------------|-----------|-----------|--------|
| Trafic brut | 2 011 704 | 1 988 130 | 1,20 % |
| Jour type   | 8 118     | 7 974     | 1,80 % |
| V/K         | 0,62      | 0,60      | 3,30%  |
| Indicateur  | 2024      | 2022      | var    |

| Indicateur  | 2024      | 2022      | var    |
|-------------|-----------|-----------|--------|
| Trafic brut | 2 011 704 | 1 827 283 | 10,09% |
| Jour type   | 8 118     | 7 288     | 11,39% |
| V/K         | 0,62      | 0,56      | 10,71% |

| Indicateur  | 2024      | 2019      | var     |
|-------------|-----------|-----------|---------|
| Trafic brut | 2 011 704 | 2 114 736 | -4,87%  |
| Jour type   | 8 118     | 8 485     | -4,33%  |
| V/K         | 0,62      | 0,64      | -3,13 % |

La tendance en cumul 12 mois glissants des 48 derniers mois est la suivante :



#### **ÉVOLUTION DES LIGNES DUO**

Après une longue période de hausse régulière, la fréquentation des lignes DUO (hors courses à la demande) recule de 2,5% en 2024. A contrario, le ratio v/k progresse de 4,8%, à la faveur de la réorganisation des statuts de courses, en particulier le samedi et en période de vacances scolaires, à la faveur de dessertes à la demande.

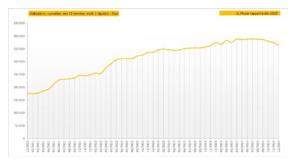
Les indicateurs mensuels des lignes Duo évoluent de la manière suivante :

| Indicateur  | 2024    | 2023    | var     |
|-------------|---------|---------|---------|
| Trafic brut | 359 384 | 368 417 | -2,50 % |
| Jour type   | 1 716   | 1 736   | -1,20 % |
| V/K         | 0,51    | 0,49    | 4,80%   |

| Indicateur  | 2024    | 2022    | var    |
|-------------|---------|---------|--------|
| Trafic brut | 359 384 | 337 183 | 6,58%  |
| Jour type   | 1 716   | 1 588   | 8,06%  |
| V/K         | 0,51    | 0,44    | 15,91% |

| Indicateur  | 2024    | 2019    | var    |
|-------------|---------|---------|--------|
| Trafic brut | 359 384 | 259 048 | 38,73% |
| Jour type   | 1 716   | 1 257   | 36,52% |
| V/K         | 0,51    | 0,5     | 2,00%  |

La tendance en cumul 12 mois glissants des 48 derniers mois est la suivante :

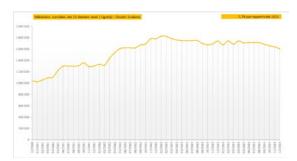


#### **ÉVOLUTION DES SERVICES SCOLAIRES**

Le trafic des circuits spéciaux recule de 7,7 % en 2024. Alors que le premier semestre était plutôt stable, ce fléchissement est particulièrement marqué depuis le mois de septembre.

La baisse des effectifs scolaires est une explication, mais à relativiser du fait du report tarifaire vers les abonnements jeunes.

La tendance en cumul 12 mois glissants des 48 derniers mois est la suivante :





#### LES SERVICES À LA DEMANDE : LE SUCCÈS SE RENFORCE ENCORE!

L'enregistrement des réservations et personnes transportées permet, sur les services à la demande, d'obtenir des données plus précises que les validations. Ce sont ces données que nous analysons pour commenter l'évolution du trafic.

Par ailleurs, les services à la demande ont connu des modifications d'offre importantes, traduisant la volonté de densifier et d'améliorer les dessertes des secteurs périurbains et ruraux :

- Application de standards d'offre de minimum 7 allers-retours sur les lignes DUO et dessertes Allobus,
- Transfert de courses régulières en courses à la demande sur les lignes DUO,
- Refonte de et densification des dessertes de l'Allobus B et F.

En 2024, le nombre de courses proposées a augmenté de 20% par rapport à 2023, pour une progression du nombre de personnes transportées de 21% soit 107 239 personnes transportées.

L'évolution de la fréquentation est la suivante par typologie de service à la demande :

Ligne express: +21%
Ligne DUO: +36%
Allobus zonal: +22%
Service Chronopro: +1%



La progression du trafic s'intensifie à partir de juillet, à la faveur des densifications de desserte. Aussi, de juillet à décembre, le trafic croît de +30% par rapport à la même période sur 2023.

Sur les dessertes ayant bénéficié des plus grosses modifications, le trafic évolue fortement : +40% sur le Allobus B et +209% sur le Allobus F entre septembre et décembre 2024 par rapport à 2023.

On notera sur le fonctionnement de ces services, l'impact grandissant des courses annulées tardivement (+21%) ou celles déclenchées sans que le client se présente (+22%). Cette dégradation du comportement des utilisateurs nuit à la performance globale du service.



#### ÉVOLUTION DU SERVICE PROXIBUS : LA RÉUSSITE AU RENDEZ-VOUS

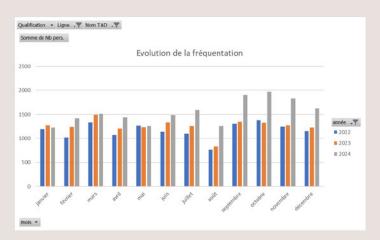
De la même manière que pour les services à la demande Allobus, l'enregistrement des réservations et personnes transportées permet, sur les services Proxibus, d'obtenir des données plus précises que les validations. Ce sont ces données que nous analysons pour commenter l'évolution du trafic.

Le service Proxibus a profité d'une augmentation de +29% de créneaux horaires ouverts à la réservation. Les conditions d'accès ont également évolué avec la mise en place d'une demande d'inscription simplifiée pour répondre aux obligations de la loi LOM.

En réponse, les résultats de fréquentation augmentent progressivement et s'intensifient sur le deuxième semestre.

Ainsi, sur l'ensemble de l'année, 18 379 personnes ont été transportées (14 923 en 2023) soit une augmentation de +23%: 9% sur le premier semestre et 38% sur le deuxième semestre.

Dans le cadre de l'élargissement des conditions d'accès à l'ensemble des bénéficiaires de la CMI, **292 personnes** bénéficient à fin 2024 de l'accès au service, **dont 87 nouveaux adhérents**.







# 2. LES RECETTES

## A. VISION GLOBALE: LES TABLEAUX DE BORD

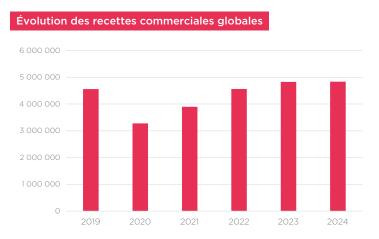
| Titres                                | Prix HT | Quantité  |           |               | Recettes  |           |            |
|---------------------------------------|---------|-----------|-----------|---------------|-----------|-----------|------------|
|                                       |         |           | n-1       | n /n-1<br>(%) |           | n-1       | n /n-1 (%) |
| Ticket Unité                          | 1,09€   | 1 912 869 | 1 951 376 | -2,00%        | 2 086 766 | 2 128 774 | -2,00%     |
| Ticket Unité - Accompagnant           | -       | 66        | -         | -             | 60        | -         | -          |
| Ticket Evenementiel                   | -       | -         | -         | -             | -         | -         | -          |
| Formule Journée                       | 3,00€   | 54 093    | 53 891    | 0,40%         | 162 279   | 161 673   | 0,40%      |
| Sous Total - Occasionnels Tickets     |         |           |           |               | 2 249 105 | 2 290 447 | -1,80 %    |
| Carnet 6 Voyages                      | 5,00€   | 51 253    | 57 069    | -10,20 %      | 256 265   | 285 345   | -10,20 %   |
| Sous Total - Occasionnels Carnets     |         |           |           |               | 256 265   | 285 345   | -10,20 %   |
| Abonnement Mensuel                    | 25,45€  | 17 671    | 16 507    | 7,10 %        | 449 807   | 420 178   | 7,10 %     |
| Abonnement Annuel                     | 280,00€ | 519       | 610       | -14,90 %      | 145 297   | 170 827   | -14,90 %   |
| Sous Total - Abonnements Tout Public  |         |           |           |               | 595 104   | 591 005   | 0,70 %     |
| Abonnement Mensuel Jeune              | 4,55€   | 157 076   | 130 701   | 20,20 %       | 713 982   | 594 095   | 20,20%     |
| Abonnement Annuel Jeune               | 45,45€  | 15 970    | 17 361    | -8,00%        | 725 909   | 789 152   | -8,00%     |
| Sous Total - Abonnements Jeunes       |         |           |           |               | 1 439 891 | 1 383 247 | 4,10 %     |
| Abonnement Mensuel Senior             | 4,55€   | 20 094    | 18 946    | 6,10 %        | 91 336    | 86 118    | 6,10 %     |
| Abonnement Annuel Senior              | 45,45€  | 824       | 821       | 0,30%         | 37 443    | 37 330    | 0,30 %     |
| Abonnement Mensuel CMI                |         | 1 260     | 616       | 104,50%       | 5 727     | 2 800     | 104,50%    |
| Abonnement Annuel CMI                 |         | 110       | 76        | 45,30%        | 4 996     | 3 439     | 45,30 %    |
| Abonnement Mensuel Demandeur d'Emploi | 4,55€   | 33 809    | 32 478    | 4,10 %        | 153 677   | 147 627   | 4,10 %     |
| Sous Total - Abonnements Sociaux      |         |           |           |               | 293 180   | 277 314   | 5,70%      |
| Formule Groupe                        | 22,73€  | 550       | 443       | 24,20%        | 12 500    | 10 068    | 24,20%     |
| Abonnement Fideli'TER Hebdomadaire    | 4,82€   | 1 0 9 8   | 914       | 20,10 %       | 5 290     | 4 404     | 20,10 %    |
| Abonnement Fideli'TER Mensuel         | 18,18€  | 1 841     | 1 409     | 30,70%        | 33 473    | 25 618    | 30,70%     |
| Sous Total - Abonnements Spécifiques  |         |           |           |               | 51 263    | 40 090    | 27,90%     |
| Duplicata                             | 9,09€   | 9 937     | 9 419     | 5,50%         | 90 336    | 85 627    | 5,50%      |
| Participation Scolaire                | 8,33€   | 9 931     | 13 606    | -27,00%       | 82 758    | 113 383   | -27,00%    |
| Amendes                               | -       | -         | -         | -             | 52 769    | 81 383    | -35,20%    |
| Produits Financiers                   | -       | -         | -         | -             | -         | -         | -          |
| Publicité                             | -       | -         | -         | -             | 95 000    | 95 000    | 0,00%      |
| Divers - Autres Recettes              | -       | -         | -         | -             | -33 485   | -37 516   | -10,70 %   |
| Sous Total - Autres Recettes          |         |           |           |               | 297 557   | 345 523   | -13,90%    |
| SOUS TOTAL - Recettes Commerciales    |         |           |           |               | 4 861 502 | 4 837 578 | 0,50%      |
| SOUS TOTAL - Recettes Annexes         |         |           |           |               | 320 864   | 375 394   | -14,50%    |
| TOTAL GENERAL                         |         |           |           |               | 5 182 365 | 5 212 972 | -0,60%     |

## **B. STABILITÉ DES RECETTES** ET POURSUITE DE LA FIDÉLISATION

Les recettes commerciales & annexes 2024 diminuent de -0,6 % par rapport à 2023 en s'établissant à 5 182 365 €HT. On observe une hausse de +7,05% par rapport à 2019 année du lancement du nouveau réseau Tadao.

Ce résultat global est à nuancer : on constate surtout une baisse des recettes annexes (-14.5%), essentiellement liée à la forte diminution des participations scolaires (- 3 675 participations réglées), une large partie des scolaires se reportant cependant sur les titres jeunes, mais aussi des amendes recouvrées (-35.2%). Dans le même temps, les recettes liées aux abonnements spécifiques (carte groupe, abonnements TER) continuent de se développer (+27,9%). Quant aux recettes issues des gammes tarifaires Tadao, elles restent quasi stables vs 2023 (+0.13%) après plusieurs années de hausse continue.

Les recettes purement commerciales s'établissent ainsi à 4 861 502€, soit une progression de +0.50% vs 2023.

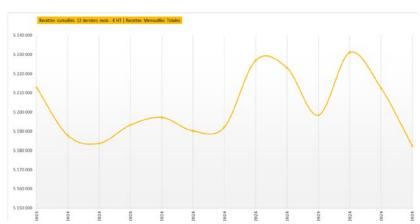


#### La répartition des évolutions par principales gammes est la suivante :

| Gamme (€ht)                      | 2019      | 2020      | 2021      | 2022      | 2023      | 2024      | Var.<br>24/23 | Var. 24/19 |
|----------------------------------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|---------------|------------|
| Tickets Unitaires<br>et Journées | 2 367 244 | 1 271 381 | 1 776 500 | 2 193 836 | 2 290 447 | 2 249 105 | -1,80 %       | -4, 99%    |
| Gamme Tout Public                | 839 019   | 746 684   | 769 408   | 852 837   | 876 350   | 851 369   | -2,85%        | 1,47%      |
| Gamme Jeunes                     | 1 122 855 | 1 058 674 | 1 142 877 | 1 267 744 | 1 383 247 | 1 439 891 | 4, 10 %       | 28,23%     |
| Gamme Solidaire                  | 227 364   | 200 860   | 209 627   | 246 606   | 277 314   | 293 180   | 5,72%         | 28,95%     |
| Total recettes commerciales      | 4 556 482 | 3 277 599 | 3 898 412 | 4 561 023 | 4 827 358 | 4 833 545 | 0,13 %        | 6,08%      |

De ce point de vue, on remarque que les abonnements jeunes et solidaires poursuivent leur progression, au détriment des titres grand public.

#### La tendance annuelle se présente ainsi :





La courbe annuelle 2024 met en évidence une baisse inhabituelle des recettes en novembre et décembre. Sans que le lien de cause à effet ne soit clairement vérifié, cette période correspond à l'ouverture du portail de prise en charge des abonnements pour 2025. Les effets d'annonce, sous le vocable de la gratuité ont créé une forme de confusion auprès du public. La forte augmentation du taux de fraude, mesuré à l'automne à près de 13.5% tend à confirmer cet effet sur la mise en règle des usagers.

Le tableau suivant illustre la part (en%) des titres occasionnels et abonnements sur le total des recettes commerciales entre 2017 & 2024 :

|              | 2017/2018<br>Phase<br>travaux | 2019<br>Nouveau<br>réseau | 2020/2021<br>Covid | 2022    | 2023    | 2024    |
|--------------|-------------------------------|---------------------------|--------------------|---------|---------|---------|
| Occasionnels | 66%                           | 58%                       | 51%                | 55%     | 53%     | 52%     |
| Tickets      | 63,61%                        | 51,64%                    | 41,80%             | 48,03%  | 47,35 % | 46,26%  |
| Carnets      | 1,49%                         | 6,43%                     | 8,70%              | 6,78%   | 5,90%   | 5,27%   |
| Abonnements  | 34%                           | 42%                       | 49%                | 45%     | 47%     | 48%     |
| Tout Public  | 9,27%                         | 11,90 %                   | 12,40%             | 11,89 % | 12,22%  | 12,24 % |
| Jeunes       | 20,07%                        | 24,53%                    | 30,50%             | 27,75 % | 28,59%  | 29,62%  |
| Solidaires   | 4,18%                         | 4,97%                     | 5,70 %             | 5,40%   | 5,73%   | 6,03%   |

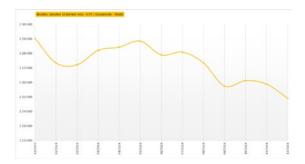
Le glissement tarifaire entre titres occasionnels et abonnements est clairement marqué depuis 2017 et s'est poursuivi en 2024. En zoomant sur les différents titres, entre 2019 et 2024, on observe ainsi que les recettes de tickets occasionnels (TU & Formule Journée) sont en recul de -4,86%, les Carnets 6 voyages en baisse de -12,95%, et l'on peut observer que les abonnements Tout Public, Jeunes et Solidaires augmentent respectivement de +9,27%, +28,23% et +28,95% confirmant la fidélisation des usagers.



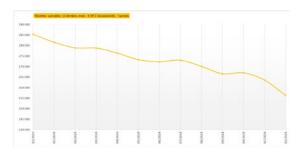
#### **LES TITRES OCCASIONNELS:** L'ÉROSION SE POURSUIT

Dans le détail, les recettes des tickets occasionnels s'élèvent à 2 249 105€ vs 2 290 447€ en 2023.

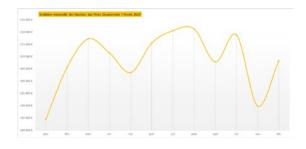
Elles diminuent -1,97% pour les Tickets Unitaires et -0,37% pour les Formules Journées par rapport à l'année précédente. La vision cumulée annuelle se présente ainsi :



En parallèle, les recettes des Carnets de 6 voyages s'élèvent en 2024 à 256 265€ contre 285 345€ en 2023, une baisse de -10,19% par rapport à l'exercice précédent.



Le graphique suivant présente l'évolution mensuelle des recettes de l'ensemble des Titres Occasionnels (Ticket Unitaire, Formule Journée, Carnet 6 voyages):



Ces titres occasionnels présentent une recette moyenne mensuelle de 208K€.

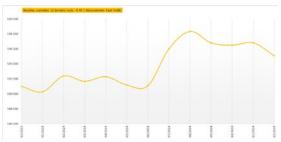
Le profil de la courbe des recettes annuelle est assez comparable à celle de 2023, avec des achats plus marqués entre Juin à Octobre avec une moyenne de recettes qui s'établit à près de 217K€ par mois sur cette période.

#### LA GAMME TOUT PUBLIC: **AUGMENTATION EN PENTE** DOUCE

Les recettes générées par les abonnements de la gamme Tout Public s'élèvent à 595 104€ pour cet exercice 2024 contre 591 005€ en 2023, hausse de +0,69% vs N-1.

En observant les recettes cumulées des 12 derniers mois, nous pouvons constater lors du premier semestre 2024 une moyenne de 591,5K€ puis de 596,6K€ sur le second semestre de l'année

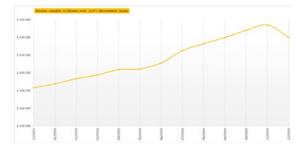
A signaler que cette augmentation est liée à l'anticipation d'une partie des usagers de la CALL et de la CAHC qui ont préféré le recours aux titres mensuels au renouvellement d'un annuel. Des mesures d'incitations estivales ont également un léger effet levier.



#### **GAMME JEUNES: ÉVOLUTION TOUJOURS SOUTENUE** JUSQU'EN NOVEMBRE

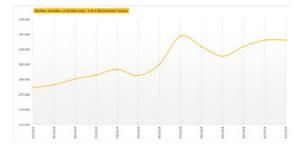
Les recettes générées par les abonnements de la gamme Jeunes s'élèvent à 1 439 891€ pour cet exercice 2024 contre 1 383 247 € en 2023. soit +4,09%. Les recettes des abonnements Jeunes sont supérieures sur l'ensemble de l'année à celles de 2023, hormis en décembre.

En sources d'explication : le glissement tarifaire des abonnés scolaires vers le titre jeunes et comme pour les Tout Public, un recours aux abonnements mensuels plus marqués au dernier trimestre, en prévision de la prise en charge de 2025. Décembre marque cependant le pas : l'arrivée de 2025, couplée à une période de vacances scolaires fait dévier les habitudes d'achat ou de mobilité vers des titres occasionnels.



## GAMME SOLIDAIRE: UNE BONNE PERFORMANCE

Les recettes générées par les titres de la gamme Solidaire s'élèvent à 293 180 € pour cet exercice 2024 contre 277 314 € en 2023, soit +5,72%. La progression est continue depuis la facilitation d'accès au titre demandeurs d'emploi, puis de l'instauration du titre CMI (mobilité inclusive)



L'ensemble des abonnements Solidaires affichent une bonne croissance en 2024.

L'abonnement **mensuel Senior** présente une excellente croissance de **+6,1%** par rapport à l'exercice précédent, et l'abonnement **mensuel Demandeur d'Emploi** présente quant à lui une hausse de **+4,1%**.

Le recours au titre CMI reste marginal en termes de recettes, avec +/- 10K€ encaissés, ce qui représentent tout de même plus de **72% de progression**. Le titre trouve son public et surtout confirme son utilité.

#### LES AUTRES RECETTES : UNE BAISSE SIGNIFICATIVE ET CONJONCTURELLE

Les niveaux des Recettes Annexes présentent une baisse importante de -14.53%.

La première source d'explication consiste en une baisse importante des recettes de **frais de dossiers scolaires de -30,6K€, soit -27,01%,** de nombreux jeunes préférant basculer sur un abonnement jeune permettant beaucoup plus de flexibilité pour le client. La baisse du nombre de jeunes concernés par le dispositif de titre scolaire apporte aussi une source d'explication.

Autre facteur de baisse : le **recouvrement des amendes** baisse de -28,6K€ par rapport à 2023. soit **-35.16%.** 

A contrario, les recettes liées aux **duplicatas de cartes** poursuivent leur croissance, +5,50% vs N-1

Autre source de satisfaction : le **service BICLO**. La transformation des modalités de location vers la moyenne et longue durée, avec des facilités de réservation et de prise en charge ont porté leurs fruits : **+33.1%** de recette vs 2023, même si le montant reste assez confidentiel autour de 10 K€.



# PLUS DE 122 000 CARTES PASS PASS EN CIRCULATION!

Près de 122K cartes PassPass Tadao sont en circulation à fin 2024, contre 106K en 2023, avec **36 520 cartes émises** contre 34 550 en 2023 **(+5,7%).** 

Une tendance qui devrait largement se confirmer en 2025 avec la prise en charges des abonnements par les agglomérations de la CALL & la CAHC: près de 25 000 dossiers avaient en effet été traités fin 2024 avec 5500 cartes émises; le solde correspondant à un chargement en VPC (vente ou rechargement à distance).





#### CANAUX DE DISTRIBUTION : UNE RUPTURE DE LA RÉPARTITION TRES MARQUÉE

Il est clair que la physionomie de la répartition des recettes par canal de distribution marque une rupture en regard de l'évolution de ces dernières années.

Le graphique suivant illustre l'évolution des recettes perçues via les principaux canaux de distribution du réseau (base 100 : Janvier 2024; données de références : cumul des 12 derniers mois) :





La représentation met clairement en évidence que seules les ventes via l'open paiement affichent une tendance de croissance largement positive de leur CA. Celui de la vente à bord se stabilise, ceux des DAT et du web dessinent un léger recul tandis que les recettes issues des boutiques Tadao et des relais sont nettement en repli à partir de l'été. En 2023, hormis le m-ticket qui était déjà en net recul, les autres canaux se maintenaient plus ou moins (vente à bord, DAT, Relais) ou poursuivaient une ten-

dance haussière (Boutiques, Web et surtout Open paiement).

L'évolution des répartitions en années pleine est également très parlante. Cette redistribution trouve son explication dans les habitudes d'achat qui se sont progressivement transformées à partir de l'été, période coïncidant avec les premières annonces des mesures de prise en charge par la CALL et la CAHC en 2025.. Les boutiques et les relais Tadao sont les plus impactées.

| Canal         | 2019 | 2022 | 2023    | 2024    | Var. 24/19 | Var. 24/22 | Var. 24/23 |
|---------------|------|------|---------|---------|------------|------------|------------|
| Vente à Bord  | 50%  | 23%  | 21,80 % | 22,40%  | -55%       | -3%        | 2,50%      |
| Boutiques     | 34%  | 28%  | 29,30%  | 26,80%  | -21%       | -4%        | -8,60%     |
| Boutique Web  | 2%   | 6%   | 7,10 %  | 7,20 %  | 260%       | 20%        | 0,90%      |
| Relais        | 5%   | 4%   | 3,80%   | 3,10 %  | -38%       | -23%       | -18,20%    |
| DAT           | 8%   | 28%  | 26,50%  | 26,60%  | 233%       | -5%        | 0,10 %     |
| mTicket       | 1%   | 1%   | 0,60%   | 0,30%   | -70 %      | -70 %      | -54,00%    |
| Open Paiement | -    | 9%   | 10,80%  | 13,70 % | nc         | 52%        | 26,60%     |

#### LA FIN DU M-TICKET

La vente de la solution m-ticket a été stoppée en juillet, du fait de son très faible écho auprès du public. Contrairement à d'autres canaux « dématérialisés », le recours à l'application mobile pour l'achat de titres occasionnels n'a jamais séduit, du fait d'un parcours client jugé trop long, et d'autant plus avec la forme de concurrence que lui a posé l'open paiement, quant à lui très simple d'utilisation. Le niveau moyen des recettes perçues sur ce canal a avoisiné les 2,1 K€ mensuels sur le premier semestre, contre 3,1K € /mois en 2022 et 2,6K€/mois en 2023.



Les ventes en boutiques conservent néanmoins de justesse leur 1ère place dans les canaux de distributions malgré une baisse de -8,6% par rapport à l'exercice précédent. Cette 1ère place s'explique notammant par la vente importante d'abonnements avec un CA forcément plus important; le repli constaté témoigne de changements d'habitudes de consommation du fait des anticipations des clients liées à la prise

en charge des abonnements par la CALL et la CAHC en 2025.

Le tableau et la représentation graphique ci-dessous soulignent quant à eux l'évolution grandissante depuis 2019 de la part des canaux dématérialisés qui se sont quasi substitué à la vente à bord. Une tendance sociétale à laquelle les transports collectifs n'ont pas échappé.

| Canaux              | 2019 | 2022 | 2023    | 2024   | Var. 24/19 | Var. 24/22 | Var. 24/23 |
|---------------------|------|------|---------|--------|------------|------------|------------|
| Numérique           | 11 % | 44%  | 45,00%  | 47,80% | 334,55%    | 8,64%      | 6,22%      |
| Vente à bord        | 50%  | 23%  | 21,80 % | 22,40% | -55,20%    | -2,61%     | 2,75%      |
| Boutiques et Relais | 39%  | 32%  | 33%     | 30%    | -23,33%    | -6,56%     | -9,67%     |

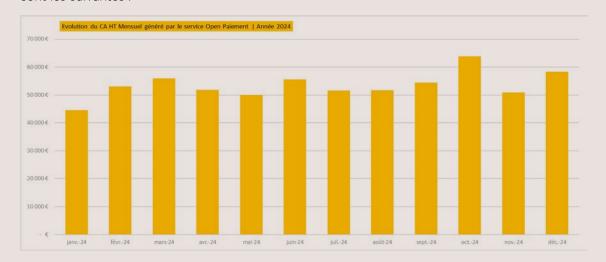
#### Évolution par grands canaux



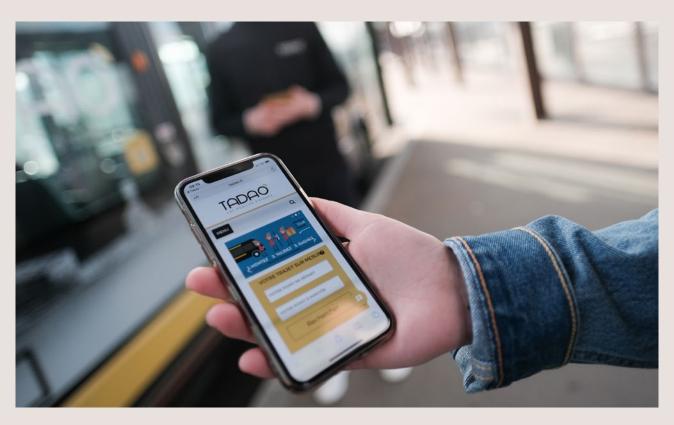
#### FOCUS OPEN PAIEMENT: UN PRODUIT D'APPEL EFFICACE

Ce canal de distribution, lancé en novembre 2019, poursuit sa croissance entamée en 2020, dans un cadre favorable (essor et promotion du paiement sans contact via Carte Bancaire, compte tenu du contexte sanitaire, gestes barrières post Covid...) et génère au fil des mois un niveau de recettes toujours plus important. Sur l'année 2024, les performances mensuelles sont les suivantes :

Le niveau de recettes perçues via ce canal a augmenté de +26,6% entre 2024 et 2023. La possibilité de voyager en petit groupe (6 personnes au maximum), via la fonctionnalité de multi-validation est un réel plus pour ce service qui tend encore à se développer avec plus de 9% de part multivoyages (contre 5 en 2023).





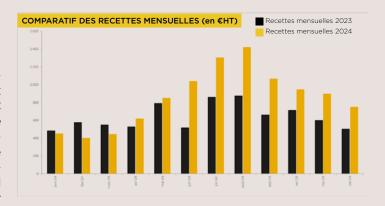


#### **FOCUS VÉLO: UNE ÉVOLUTION QUI PORTE SES FRUITS**

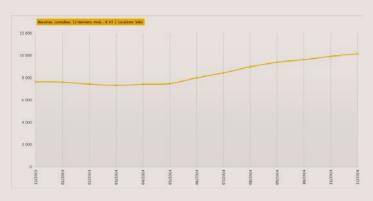
Le service de locations de vélo « Biclo » a évolué en avril 2024 vers la location en moyenne et longue durée. Elle affiche cette année 10 178€ de recettes contre 7 645€ en 2023, soit une progression des recettes de +33,13% par rapport à l'exercice précédent. La saisonnalité de l'usage est restée marquée, avec assez naturellement une fréquentation en hausse l'été. Il faudra néanmoins observer cette évolution sur des années pleines et à périmètre égal.

L'objectif de la refonte du service était de moderniser et étendre l'offre de mobilité active sur le territoire, pour proposer aux utilisateurs un choix de vélo et de durée de location plus en phase avec leurs attentes. Les locations courtes durée pour ½ journée, 1 journée, 1 semaine et 3 mois ont été supprimées au profit d'offres 6 et 9 mois de location. Le parc a été également élargi avec l'arrivée de 37 nouveaux matériels.

Le parcours client a été totalement repensé, avec des paiements entièrement digitalisés et dématérialisés via un site de réservation, en acceptant les options de paiement via SEPA (prélèvement sur plusieurs mois) et CB (paiement comptant). Pour simplifier et encourager l'accès à Biclo, nos cinq boutiques TADAO sont devenus des points de retrait de vélos, couvrant ainsi l'ensemble du territoire. En complément, les utilisateurs peuvent opter pour une livraison à domicile pour les locations de 6 ou 9 mois (obligatoire pour les vélos cargos).



La tendance cumulée des recettes englobant Biclo v1 & v2 des 12 derniers mois est la suivante, avec une inflexion marquée à l'ouverture du nouveau service :

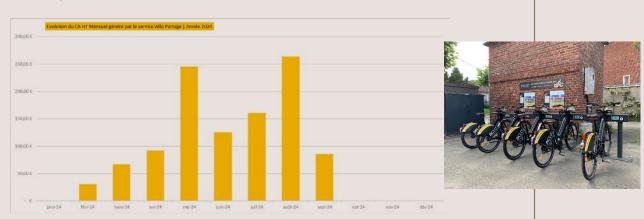




#### ARRÊT DU SERVICE DE « VÉLO PARTAGE » DES COLLINES DE L'ARTOIS

Ce service de vélo en libre-service pour parcourir les Chemins de la mémoire a été arrêté à la fin du 3ème trimestre 2024 après une expérimentation qui aura duré 3 ans. Il comptait 5 stations équipées chacune de 5 vélos en libre-service.

Le CA est resté très modeste, dépassant rarement les 200€ mensuel, et concentré au 3/4 sur la période estivale.



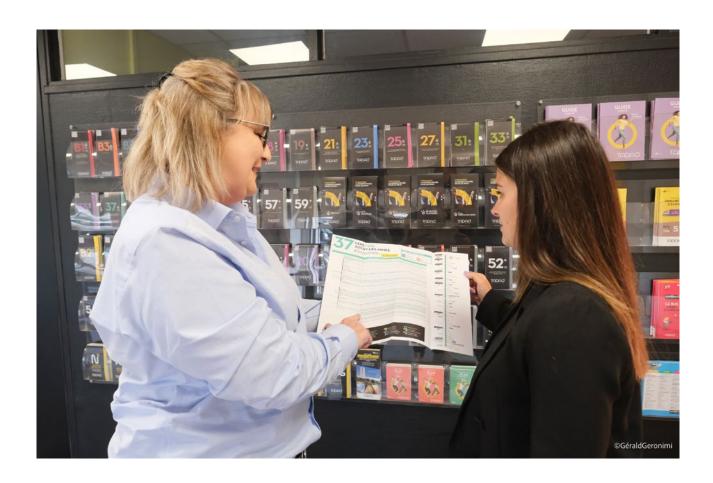
# 3. UNE RELATION CLIENT RENFORCÉE, AU CŒUR DE LA STRATÉGIE TADAO

En 2024, la relation client a occupé une place centrale dans la stratégie de développement du réseau Tadao. Dans un contexte de transformation de l'offre, d'évolution des usages et de préparation à la gratuité, l'enjeu a été double : **accompagner les publics dans leurs parcours de mobilité** tout en **renforçant les liens de proximité et de confiance** avec l'ensemble des usagers.

Cette ambition s'est traduite par une diversification des actions menées auprès de publics ciblés – jeunes, seniors, salariés, habitants des quartiers prioritaires – mais aussi par une présence accrue sur le terrain, une communication adaptée aux canaux et aux attentes de chacun, et une mobilisation renforcée du Centre de Relations Clients.

Qu'il s'agisse de programmes pédagogiques, de campagnes digitales, de partenariats locaux ou d'initiatives de médiation, chaque action a contribué à valoriser l'image du réseau, à faciliter l'accès aux services et à favoriser une expérience client plus fluide, plus humaine et plus engageante.

Ce chapitre revient sur les temps forts, les innovations et les résultats de cette dynamique relationnelle, qui constitue un levier essentiel pour accompagner les transitions à venir.



## A. CONSTRUIRE DES APPROCHES CIBLÉES POUR CONVAINCRE PLUS EFFICACEMENT LES PUBLICS

#### PROGRAMME À DESTINATION **DES JEUNES**

Les jeunes représentent une part importante de la clientèle. Jusqu'au lycée, ils sont généralement très fidèles aux transports en commun. mais ils tendent à s'en détourner progressivement à partir de leurs études supérieures. Par ailleurs, pour les plus jeunes, de nombreux freins limitent leur usage des TC en dehors des traditionnels trajets scolaires. Il est donc essentiel de les accompagner sur le long terme pour leur donner les clés de l'usage et nouer des liens de connivences et de confiance en travaillant l'image du réseau de manière à conserver à ce dernier un réel capital sympathie.

Différentes actions ont ainsi été déployées en 2024, avec pour ambition de consolider et enrichir un programme au fil du temps.



#### **POURSUITE DES ATELIERS** PÉDAGOGIQUES À DESTINATION DES CM<sub>2</sub>

Précurseur dans ce domaine depuis plusieurs années, Tadao propose désormais tout au long de l'année aux classes de CM2 de s'initier à l'usage des TC avant l'entrée en 6ème. Les supports d'intervention que nous avions construits sous le label « Tadao, les doigts dans le nez » ont été retravaillés et enrichis par le groupe Transdev pour en faire un programme de références rebaptisé « Les Eco-mobiles ». Outre les enseignements liés à l'usage du réseau, il en propose aussi plus globalement sur la mobilité durable.

En 2024, nous sommes intervenus dans 40 écoles, soit au total 54 classes et 1 357 élèves rencontrés. Les enquêtes de satisfactions menées auprès des enseignants témoignent de l'intérêt porté à nos modules pédagogiques.

Dans cette même dynamique, nous avons participé au Rallye Cap Liévin, qui a rassemblé 600 enfants pour une journée de découverte de la ville et de ses infrastructures. Les enfants ont été encouragés à utiliser le réseau pour se rendre aux différents points d'intérêt, ce qui a permis d'enregistrer près de 750 validations sur les lignes Bulle 1, 11 et 31, soit une hausse de +21% par rapport à l'année précédente. Les enfants étaient accueillis à l'arrivée sur la boutique mobile avec remise de goodies et de kits d'infos.

#### INTÉGRATION DU DISPOSITIF D'ANIMATION À DESTINATION DES **COLLÉGIENS**

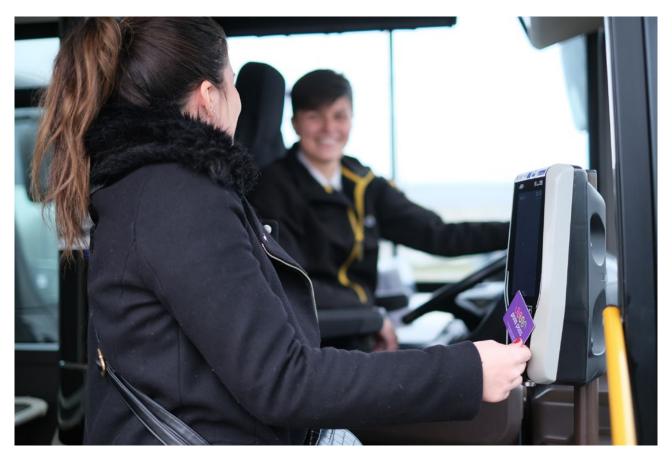
La phase expérimentale du projet « A+ dans le bus » est désormais achevée (cf. chapitre D). Il a désormais vocation à intégrer le plan d'action commercial annuel



#### PARTICIPATIONS AUX JOURNÉES PORTES OUVERTES À DESTINATION **DES FUTURS ÉTUDIANTS**

Dans la continuité de ce qui a été amorcé en 2023, Tadao s'est associé aux opérations Portes Ouvertes de 11 établissements sous la forme de stands animés. Ces actions permettent d'apporter une visibilité au réseau et de renseigner les futurs étudiants sur leurs déplacements à venir. Les contacts établis ont ensuite donné lieu à l'envoi de mails pour apporter du contenu informatif sur la desserte des établissements et sur diverses modalités d'accès à Tadao. Au total : 350 personnes renseignées et 232 participants au jeu proposé pour l'occasion et permettant d'enrichir notre base de données prospects.

- · Les établissements concernés :
- · Lycée Henri Malraux à Béthune





- · Lycée Darchicourt à Hénin-Beaumont
- · Lycée Henri Darras à Liévin
- · Lycée Auguste Béhal à Lens
- Lycée Marguerite Yourcenar
- · Lycée Louis Pasteur à Hénin Beaumont
- · Lycée Polyvalent d'Artois à Noeux les Mines
- IUT de Lens
- IUT de Béthune
- UFR STAPS de Liévin
- Faculté des Sciences Jean Perrin



#### MISE EN PLACE DE COMMUNICATIONS CIBLÉES À DESTINATION DES JEUNES

Cette action a pour but de proposer des « moments » de rencontre réguliers avec les futurs étudiants, et notamment aux moments clés de leur année de terminale afin de faciliter le réflexe « Tadao » pour les déplacements scolaires et extra-scolaires. Ces communications étaient poussées sur les réseaux sociaux, avec un lien vers du contenu Tadao adapté.

#### ACCOMPAGNEMENT LIÉ À LA RENTRÉE **SCOLAIRE**

Pour aider les élèves et leurs familles à réaliser leurs démarches de demande de transport scolaire, nous avons mis en place un dispositif d'accompagnement dès l'ouverture fin juin du portail des demandes transport subventionné. Affiches, annonces à bord, posts et stories sur les réseaux ont ponctué tout l'été pour inviter à faire ses demandes le plus en amont possible. Un tuto était disponible en ligne, de même qu'un module de recherche des circuits scolaires par établissement depuis la commune de départ. Les nouveaux ayant droits ont reçu leurs cartes à domicile accompagné d'un mode

Cette année, 11 922 scolaires ont bénéficié de la prise en charge.





#### LANCEMENT D'UN COMPTE SUR LE RÉSEAU SOCIAL TIK TOK

Il manquait à Tadao un espace sur les réseaux sociaux, spécifiquement adapté à la cible des moins de 26 ans. Dans cette optique, TikTok est devenu un canal incontournable : il nous permet de diffuser des contenus variés, divertissants et engageants, en phase avec nos valeurs et en suivant les tendances du moment. Notre objectif est identique à celui que nous poursuivons sur nos autres plateformes : maintenir une présence régulière, développer et mobiliser une communauté active, tout en assurant une interaction constante (réponses aux commentaires, gestion et modération des réactions). Fin 2024, la communauté comptait près de 3 000 abonnés dont 55% ont entre 18 et 24 ans. et 23.5% se situent dans la tranche des 25-34 ans. Objectif atteint!

Pour accompagner spécifiquement le lancement, dans le cadre de la campagne de communication d'été:

- Affichages divers, print et numérique (boutiques, pôles d'échanges)
- Annonces écrans embarqués
- Achat d'espace sur les réseaux sociaux : près de 285 000 vues
- Bannière site
- Jeu concours avec différents paliers de gains en fonction du nombre d'abonnés atteint
- 3 demi-journées de street marketing pour informer sur l'ouverture du compte et inciter aux inscriptions

## PROGRAMME À DESTINATION DES SÉNIORS

La cible « seniors » est une cible prioritaire : les ventes de titres, mêmes si elles évoluent positivement depuis plusieurs années laissent apparaître un large potentiel à exploiter. Les freins de cette populations sont souvent évoqué comme tels : manque d'habitude et appréhension à utiliser un mode qui leur est inconnu et par conséquent de se sentir en difficulté, y compris vis-à-vis du regard des autres passagers, fort attachement à la voiture, manque de connaissances sur le fonctionnement « moderne » du réseau, peur des chutes, du brassage social avec les plus jeunes, de l'insécurité.

Pour avoir une bonne représentation de la situation en local et afin d'identifier les meilleurs leviers pour aller convaincre nos aînés, nous avons mené une étude qualitative à l'été 2024 auprès de 33 seniors représentatifs du territoire en terme de répartition par grandes tranches d'âge, d'usage des TC, et de localisation géographique. Ils ont été interrogés sur les sujets suivants :



- Les conditions de circulation sur le territoire
- Les modes de mobilités disponibles sur le territoire
- · Leurs motivations du recours aux TC
- Leurs limites quant au report modal vers les TC
- · L'image du réseau Tadao
- · Leurs attentes vis-à-vis de Tadao

Les résultats obtenus confortent la persistance de freins durs :

- Des besoins de mobilités qui ne correspondraient pas à l'offre proposée (transport de charges lourdes, temps de trajets, mais aussi manque de confort, incivisme des jeunes, conditions d'attente aux arrêts par exemple)
- La perte d'attractivité des centres villes à leurs yeux
- Le rattachement de l'usage des TC à un sentiment négatif, signe de déclin et de dépendance

Ils témoignent aussi d'une communication insuffisamment accessible et compréhensible pour des personnes de leur condition et admettent leur manque de connaissance lié au fonctionnement des services. La culture de l'entraide est également privilégiée vs le recours aux TC: la solidarité intergénérationnelle joue un rôle clé avec la sollicitation de proches ou même de voisins pour fournir des solutions de mobilité. Enfin, pour les plus « jeune », la marche à pied ou le vélo sont perçus plus po-

sitivement car contribuant à rester actif et en bonne forme.

L'ensemble des ces points à priori négatifs pour convertir les seniors constituent toutefois des angles à travailler pour faire évoluer l'image du réseau auprès des seniors, en en prenant le contre-pied.

Il existe toutefois des leviers probants qui résonnent auprès de la cible :

- L'argument économique. La perspective de la gratuité, bien présente dans les esprits est de nature à les engager davan-
- L'argument écologique qui rend les TC indéniablement vertueux à leurs yeux
- · La dégradation des conditions de circulation, et donc l'augmentation du danger à se déplacer en voiture
- La prise de conscience de la potentielle croissance de leurs difficultés de santé rendant aussi plus dangereuse le recours à la voiture
- · L'intérêt pour le TAD

Cette étude nous a permis de conforter nos axes de travail vis-à-vis de cette population :

- Des communications ciblées, s'appuyant sur les témoignages rassurant et encourageant de pairs, mais aussi sur les lieux prisés ou fréquentés par les seniors, avec une approche véritablement personnalisée et humaine
- La création de supports d'information et d'offres adaptés
- Le recours à des médias spécifiques
- · La recherche de dispositifs intergénérationnels: permettre aux jeunes de partager leur bonne connaissance de l'usage des TC

En termes d'actions menées spécifiquement vers les seniors en 2024 :

- Édition d'un guide pratique à destination des seniors avec des conseils et astuces personnalisées
- · Poursuite d'intervention à la demande auprès de structures seniors (salons du bien-être ou du « bien vieillir », ateliers découverte par exemple), avec pour ambition de proposer un plan d'action de prospection en 2025 se basant sur des interventions interactives et ludiques
- Communication ciblée à l'occasion de la semaine Bleue mettant en avant les abonnements à prix bas réservés aux seniors (achats d'espaces sur des médias ciblés)



#### PROGRAMME SOLUTIONS PRO À DESTINATION DU MONDE DE L'ENTREPRISE

Les contacts auprès des entreprises se poursuivent afin de leur proposer des interventions à destination de leurs salariés dans le but de les familiariser avec les solutions mobilités Tadao. Stands, animation, rendez-vous ou documents personnalisés, etc. toutes les formules de médiation sont ouvertes et chaque entreprise a le choix de mettre en place ce qui lui convient le mieux.

Le programme 2024 s'est enrichi d'une nouvelle proposition d'atelier : La fresque de la Mobilité, animation pour laquelle nous avons formé spécifiquement trois collaborateurs. La fresque de la mobilité est un bel outil pour sensibiliser les salariés à leur empreinte carbone. Elle les invite à réfléchir et à s'engager pour l'usage de solutions de déplacement plus durables. Ces ateliers sont une bonne entrée en matière pour un 1er niveau de sensibilisation.

En 2024, 47 structures ou entreprises ont été démarchées, et des actions ont pu être engagées dans 23 d'entre elles dont :

- 15 fresques de la Mobilité
- · 10 ateliers ou stands d'info
- 14 kits d'information personnalisés diffusés.

#### UN ENSEMBLE D'ACTIONS SPÉCIFIQUES POUR PROMOUVOIR LA DESSERTE DE LA ZONE DE RUITZ

Dans le cadre de la mise en place d'une offre de service à la demande spécifique pour les salariés de la zone de Ruitz, les actions de communication suivantes en ont permis la valorisation :

- Rencontre avec les responsables du Club 360, le club des entreprises de la Zl
- Intervention auprès de 25 entreprises conviées par le Comité du Grand Béthune (en lien avec la CABBALR et Artois Mobilités)
- Intervention directe auprès des salariés de 2 entreprises de la zone
- Édition d'un document personnalisé

En parallèle de ces opérations ciblées, nous avons également été partie prenante de plusieurs rassemblements afin de valoriser notre programme et nouer des contacts :

- Forum Logement et Insertion en février (AuShopping Noyelles Godault)
- Salon Entreprises et territoires en mars (Béthune)

- Salon du CHLens en avril (présentation des évolutions à venir du centre)
- Les Olympiades de KOBI en juin (Kobi est une application qui associe cagnottage et pratique du sport)
- Réunion SIZIAF en septembre à l'occasion de la semaine de la mobilité (Douvrin)
- Conviviale de fin d'année au Club 360 (entreprises de Ruitz)



Les entreprises ayant donné lieu à une action Tadao en 2024 :

| Entreprise ou structure                          | Ville              | Actions réalisées               |
|--|--------------------|---------------------------------|
| 3ID  | LIEVIN             | Atelier                         |
| AFPA   | LIEVIN             | Fresque                         |
| Association PAGE                                 | HARNES             | 2 Fresques                      |
| Association PAGE                                 | HARNES             | Fresque                         |
| BATINOR  | RUITZ              | Kit d'info                      |
| CABBALR  | BETHUNE            | Stand / 2 fresques / Kit D'info |
| CARREFOUR MARKET - RUE DE<br>LILLE et Rue F. Bar | BETHUNE            | 1 Stands / 2 Kit d'info         |
| CH LENS  | LENS               | Kit d'info                      |
| CITEO  | GRENAY             | Fresque                         |
| Club Mobilité EMA                                | LENS               | Fresque                         |
| COMEDIE DE BETHUNE                               | BETHUNE            | Stand / Kit d'info              |
| CORA BRUAY                                       | BRUAY-LA-BUISSIERE | Stand / Kit d'info              |
| DACHSER  | CARVIN/DOURGES     | Kit d'info                      |
| MA MENSUALITE                                    | VERQUIGNEUL        | Fresque                         |
| MDADT  | BETHUNE            | Stand / Kit d'info              |
| MDS  | BILLY-BERCLAU      | Stand / Kit d'info              |
| MEI Lievin                                       | LIEVIN             | Fresque                         |
| NICOLLIN   | AVION              | Kit d'info                      |
| Noeux environnement                              | NOEUX              | 2 Fresques + 2 Ateliers         |
| PLIE (Garantie jeunes)                           | LIEVIN             | Fresque                         |
| SIVOM BETHUNOIS                                  | BETHUNE            | Kit d'info                      |
| SUPECO   | FOUQUIERES LES B.  | Kit d'info                      |
| Unis Cité  | LIBERCOURT         | 2 fresques                      |
| YZEE SERVICES                                    | VENDIN-LE-VIEIL    | Stand / Kit d'info              |

#### PROGRAMME À DESTINATION **DES BAILLEURS SOCIAUX**

Un partenariat noué avec Maisons et Cités nous a permis de mettre en place deux expérimentations sur les guartiers du Nouveau Monde à Bruay et de la cité 9 à Lens.

Chaque nouvel entrant dans un logement reçoit un kit de bienvenue par l'intermédiaire du référent du quartier. Le kit propose :

- Un livret personnalisé sur la desserte du quartier : les points d'arrêt, les destinations possibles en direct ou via des correspondantes si nécessaire, les formules tarifaires, contacts et conseils utiles pour une première expérience avec Tadao
- Une offre de bienvenue

780 kits d'info avaient été remis à fin 2024 sur ces deux seuls quartiers.

Sur le même registre, nous avons enrichi notre collaboration avec le dispositif « Osons nos talents » porté par la CALL et à destination de jeunes des quartiers en QPV pour les accompagner vers l'emploi. Désormais, Tadao propose en amont de chaque manifestation un document personnalisé expliquant la desserte du salon par Tadao depuis les quartiers de proximité. Nous relayons également les évènements sur nos réseaux et à bord des véhicules.



#### **PROGRAMME À DESTINATION DES SERVICES DES** COMMUNES

Tadao développe pas à pas des programmes ciblés destinés à mieux faire connaître, apprécier et utiliser ses services. Jeunes, seniors, entreprises, demandeurs d'emploi, commerces, personnes en situation de handicap, etc. : des dispositifs adaptés existent et se développent mais souffrent encore d'une méconnaissance auprès des communes qui constituent un relai de premier plan pour favoriser leur mise en œuvre et leur développement. Par ailleurs, le besoin de visibilité de la marque dans le quotidien des habitants est primordial, et pouvoir s'appuyer sur les relais locaux constituent un levier fort, notamment pour la diffusion et l'accès aux dispositifs d'information voyageur du réseau

En 2024, notre conviction a trouvé en la commune de Mazingarbe un terrain d'expérimentation idéal Cette dernière est en engagée dans le dispositif « Petites villes de Demain » qui mise notamment sur le développement de partenariats utiles au développement de la qualité de vie des ha-Mazingarbe hitants présente par ailleurs un profil idéal puisqu'y sont présent de nombreux services com-



plémentaires : lignes régulières, scolaires, ligne Allobus, accès à une gare, autopartage.

A la faveur d'une rencontre à l'initiative de l'association EMA, nous avons pu proposer et coconstruire avec la commune plusieurs actions en vue de définir une forme de « catalogue » des meilleures pratiques à décliner en local pour aider les habitants à se familiariser avec le réseau. Les conditions de réussite de ces entreprises sont fondées sur une collaboration entre Tadao et les services concernés des communes (service jeunesse, personnes âgées, CCAS, monde économique, communication par exemple)

Les actions engagées :

- Formation à l'offre Tadao des personnels communaux en contact avec la clientèle
- Mise en place d'une permanence à la Maison France Service situé cité 7
- Mise en place d'une animation personnalisée au sein de la cité 7

- Elaboration d'une documentation personnalisée (diffusée en toutes boîtes à la rentrée)
- Participation au forum des associations pour nouer des contacts et suggérer des partenariats (sept)
- Présentation des services Tadao aux entreprises et commerces de la ville au cours d'un afterwork (octobre)
- Coconstruction de la maquette des panneaux d'information générique à destination des communes à la rentrée 2024
- Rencontre avec le dirigeant d'une structure pour personnes âgées en vue de proposer un atelier pédagogique
- Projet d'intervention auprès des jeunes des centres de loisirs (sensibilisation à la lutte contre le harcèlement scolaire, ateliers ludiques autour de l'usage du réseau)
- Projet de kits nouveaux voisins
- Projet de développement de la visibilité des infos réseau sur les supports municipaux

Une fois l'ensemble des actions déclinées, l'objectif est d'établir un bilan en vue de consolider un socle d'offre de service qui puisse être valorisé auprès des services des communes.





# **B. PROMOUVOIR NOS OFFRES POUR EN FAVORISER LE SUCCÈS**

Les actualités n'ont pas manqué en 2024 : Mise en ligne d'un nouveau site web, transformation des services Proxibus et Biclo, ouverture du club fidélité Tadao à tous les modes doux. ajustements des services, prise en charge des abonnements par la CALL et la CAHC : Tadao a tout mis en œuvre pour valoriser ces nouveautés auprès des publics.

## **JANVIER BASCULE DU SITE INTERNET**

Il s'agissait de notre tout premier engagement pour débuter la DSP : proposer de nouvelles fonctionnalités pour le site web afin d'améliorer le parcours client (cf. A3e).

Pour promouvoir le lancement du nouveau site tadao.fr, nous avons déployé une campagne de communication grand public qui a été bien accueillie si on considère les forts taux d'engagements qu'elle a suscité notamment sur les réseaux sociaux.

Les moyens déployés :

- · Affichages divers
- Tutoriel sur la recherche d'itinéraires
- · Création et refonte de pages
  - > 833 883 vues et 378 602 visiteurs en janvier
- · Un grand jeu avec une mécanique de code à retrouver dans le site
  - > 63 682 vues du jeu
  - > 6 263 participants
- Posts RS
  - > 4 posts et 18 stories : 22 814 impressions et 303 interactions + Stories : 4 413 impressions
  - > Ads : **594 369 impressions, 7 530** clics
- Display google: 3 040 359 impressions. 15 148 clics
- Ecran et annonces sonores à bord
- Ecrans DAT
- Email à l'ensemble de la base









## **JANVIER** MISE EN PLACE DES **NOUVELLES MODALITÉS** D'ACCÈS ET D'USAGE POUR **PROXIBUS**

Dans le cadre de la conformité à la loi d'orientation des mobilités (LOM) et pour offrir un service élargi, il a été convenu, lors de la nouvelle délégation de service public (DSP), que le service Proxibus évoluerait à partir du 8 janvier selon les mesures suivantes :

- · La suppression de la commission d'accès, remplacée par une demande d'adhésion en ligne.
- · L'extension des horaires de prise en charge durant la pause méridienne.
- Le renforcement de la flotte, augmentant ainsi les capacités de prise en charge.

Si l'entreprise a bien organisé le fonctionnement du service conformément au cahier des charges, il a été décidé de ne pas lancer de campagne promotionnelle dans un premier temps, afin d'observer sereinement la montée en puissance du service. Cependant, plusieurs actions d'accompagnement ont été mises en place:

- · La mise à jour et la refonte du guide Proxibus
- La création d'un prototype de formulaire d'adhésion via Google Forms, puis la mise en ligne du formulaire définitif sur tadao.fr.
- · La mise à jour de la page Proxibus sur tadao fr
- · La diffusion d'informations sur les réseaux sociaux Tadao.

Un groupe de suivi de l'activité s'est réuni environ tous les 10 jours pendant deux mois pour évaluer les ajustements nécessaires et identifier d'éventuelles zones d'ombre, afin de fiabili-

> ser le dispositif de réservation et la relation client.

Concernant cette cible, le service SAD a participé au sa-Ion du Handicap organisé à Bruay La Buissière en mars : l'occasion de faire découvrir le matériel roulant (minibus et bus standard) pour mettre le public en situation d'accès. mais aussi les modalités d'adhésion au service Proxibus. Nous étions accompagnés d'un

ergothérapeute qui proposait aux personnes présentes des conseils pour voyager en toute sécurité.



## **AVRIL LANCEMENT DU NOUVEAU SERVICE BICLO**

Le service BICLO a été repensé pour mieux répondre aux attentes du public.

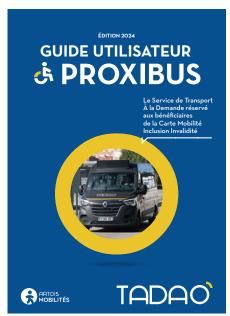
Les services de l'activité vélo du réseau qui ont été repensés et proposés au public selon de nouvelles règles.

Ainsi, outre un parc augmenté, notamment en termes de nombre de VAE, mais aussi de vélos enfants, de vélos cargos et de trottinettes, le service est désormais proposé pour des périodes de moyennes et longues durées : 1, 6 ou 9 mois renouvelables.

Le service dispose désormais d'un service de réservation en ligne, d'un système de retrait au choix dans l'une des boutiques du réseau ou encore d'une livraison à domicile pour les vélos cargos et locations longue durée. La tarification reste très attractive, à partir de 10€ par mois pour un vélo classique.

Du côté des 11 abris vélos, il est désormais nécessaire de disposer d'un abonnement Tadao ou d'un badge d'accès, à charger gratuitement sur une carte Pass Pass nominative. Ce mécanisme permet d'assurer un meilleur suivi de l'utilisation du parc et de renforcer la sécurité des vélos entreposés.

Pour accompagner l'ouverture de ces nouveaux services, ont été mis en place :



- · Un portail dédié à la réservation des vélos: accessible depuis tadao.fr
- · La mise à jour de l'ensemble de la documentation et du référencement du service : site, guide de l'utilisateur, mentions diverses sur les documents relais
- · L'installation de « corners Biclo » dans chacune des boutiques Biclo : scénarisation avec décor spécifique de lancement, déploiement de PLV pour valoriser et donner de l'info sur le service (mode d'emploi, présentation des différents vélos et de leurs tarifs).
- · L'habillage des vitrines des boutiques aux nouvelles couleurs du service et la mise à jour de celles de la Maison du vélo de Lens
- · La mise à jour de l'information sur les abris vélo et alertes du mode de changement d'accès
- · La création d'un tuto explicatif pour guider pas à pas l'usager dans l'acte de location
- Un dispositif de communication pour faire connaître le service et son évolution .
  - > Contact (mail et/ou téléphone) avec les abonnés Biclo actifs pour les informer en avant-première sur le nouveau mode de location et les faire « basculer » sur le nouveau système
  - > Affichages divers : boutiques, bus, 2m2 en gares de Lens et Béthune,
  - > Newsletter à l'ensemble de la base de
  - > Publications numériques : réseaux sociaux, écrans DAT et embarqués, bannière site web
- · Une action rebond à l'occasion de « Mai à vélo »





## ΜΔΙ Δ VÉLO

Avec la récente refonte du service Biclo, la participation à la manifestation nationale « Mai à vélo » devenait un rendez-vous incontournable pour Tadao.

Pour la deuxième année consécutive nous avons encouragé le public à s'engager sous la bannière Tadao en participant challenge « Mai à vélo » via l'application Géovélo. L'objectif? Parcourir le plus grand nombre kilomètres de pour la communauté Tadao, avec au final des résultats supérieurs à ceux de 2023:



- · 3 285 cyclistes inscrits sur notre communauté
- 1 235 participants effectifs pour le challenge
- 119 800 km sur le mois de mai

Au niveau national, la communauté Tadao s'est ainsi positionné à la 38ème place sur 357 dans la catégorie collectivités.

La campagne de communication associée s'est déclinée sur les médias suivant :

- Spot radio sur Horizon, Skyrock et Europe 2
- Ecrans Oxialive présents sur le territoire
- Affiches en 80X60 dans les boutiques Tadao
- Email à l'ensemble de notre base
- Ecrans embarqués
- · Affichage dans les cafés et restaurants du réseau entre le 2 et le 14 mai
- Post réseaux sociaux Tadao

Mai à vélo a par ailleurs fait l'objet de plusieurs sollicitations auxquelles nous avons répondu favorablement, saisissant là encore l'opportunité de faire connaître les nouvelles possibilités Biclo.

Nous avons donc participé à trois animations en mai/juin :

- À Vimy
- À Loos-en-Gohelle
- À Béthune lors de la journée du vélo de la CABBALR

## JUIN/AOÛT UN ÉTÉ QUI BOUGE AVEC TADAO!

L'été a donné lieu à plusieurs prises de parole : lancement du compte Tadao sur TikTok (cf. A3a), animations Oclub (cf. A3d) mais aussi une promotion tarifaire et la valorisation des dessertes liées aux loisirs.

Le tout a donné lieu à une campagne de communication sous la bannière « Un été qui bouge avec Tadao »

- Affiches en boutiques
- Diffusion de flyers
- Bannière site + page sur tadao.fr (avec refonte de la carte des lieux de loisirs)
- Des vidéos « idées sorties » (plus de 12 000 vues)
- Posts et stories sur les RS pour les différents temps forts
- Ecrans et annonces sonores
- Ecrans DAT

## 6 MOIS ACHETÉS = 1 MOIS D'ÉTÉ OFFERT

Cette promotion avait pour objectif d'encourager les clients à anticiper leurs achats d'abonnement jusqu'à la fin de l'année. Elle s'inscrivait notamment dans le contexte de la future prise en charge des abonnements par la CALL et la CAHC. Les usagers réguliers du réseau de ces deux agglomérations, et dont l'abonnement annuel arrivait à échéance, ont ainsi trouvé une solution de transition idéale, tandis que ceux de la CABBALR ont pu profiter d'une opportunité d'économies.

Cette campagne a rencontré un franc succès, séduisant 1 535 clients répartis comme suit :

| Cible               | Souscriptions à l'offre |
|---------------------|-------------------------|
| Jeunes              | 1 408                   |
| Seniors             | 54                      |
| Tout public         | 16                      |
| CMI                 | 4                       |
| Demandeurs d'emploi | 53                      |

## PROMOTION D'IDÉES SORTIES ESTIVALES

La saison estivale offre l'opportunité de parler de Tadao sous l'angle des loisirs. En dehors des diffusions classiques sur les idées de sorties locales (posts sur les réseaux sociaux, page dédiée sur tadao.fr, cartographie interactive de repérages des lieux attractifs, document d'information), nous avons assuré la promotion de certaines d'entre elles en collaborant notamment avec des partenaires locaux, comme par exemple le Louvre Lens ou les Offices de Tourisme. Ces derniers se sont prêtés au jeu du tournage de vidéos diffusées ensuite sur nos réseaux et partagées sur les leurs.

3 ENDROITS SUPER





## **UNE RENTRÉE SOUS LE SIGNE DE LA MULTIMODALITÉ**

À l'occasion de la rentrée 2024, une campagne de notoriété a été lancée pour mettre en avant l'ensemble des services de transport proposés par notre réseau. Son objectif principal était de faire découvrir au plus grand nombre la variété des modes de déplacement disponibles – bus, TER, vélo, covoiturage - tout en renforçant la visibilité de Tadao comme un acteur clé de la mobilité locale qui se distingue par une offre complète et adaptée à tous les besoins. Le design de la campagne s'inspirait du « scrolling » numérique, soulignant la fluidité et la simplicité avec lesquelles les usagers peuvent passer d'un mode de transport à un autre.

## Supports de communication utilisés :

- Affiches en boutique
- · Affichages urbains : 2m2, écrans numériques (oxialive, gares)
- Affichage de proximité dans les cafés et restaurants
- · Affichage aux arrêts, sur et dans les véhicules, écrans DAT
- Ecrans et annonces sonores
- · Spots radio
- Bannière site + page dédiée sur tadao.fr, également pour relayer les changements opérés sur le réseau
- Posts/ stories RS
- Ads RS
  - > Impressions: 644 791
  - > Couverture: 17 834 personnes touchées

## **UNE APPROCHE CIBLEE POUR LE BRUAYSIS ET LA LYS** ROMANE

Nous avons capitalisé sur la campagne de rentrée pour valoriser les modifications d'offre réalisées sur la Lys Romane via un document « toutes-boîtes » distribué en près de 20 000 exemplaires à partir du 9 septembre sur l'ensemble des communes de la zone ainsi que par le biais d'une campagne d'Ads sur les réseaux sociaux (ciblage sur la zone exclusivement).

Dans le même esprit, des documents ont été déclinés pour faire la promotion des services offerts sur le Bruaysis dans le cadre de la semaine de la mobilité, et à Mazingarbe dans le cadre d'un partenariat avec la commune pour expérimenter diverses solutions de promotion des mobilités alternatives à la voiture. (Sujets développés plus bas).





## LA SEMAINE DE LA MOBILITÉ AUSSI!

En lien direct avec l'angle de communication de rentrée, nous avons proposé de célébrer la semaine de la Mobilité en lançant une nouvelle application « Weflow » qui permet d'associer les usagers des modes doux (TER, vélo et covoiturage) à notre programme de fidélité OClub qui récompense les trajets réalisés en bus.

En effet, grâce à l'appli Weflo, le client peut bénéficier de points complémentaires pour ses trajets réalisés avec d'autres solutions de mobilité que le bus, simplement en les déclarant.

Nous avons opéré cette mutation technique en vue de l'arrivée de la gratuité où l'application Weflow reconnaitra également les trajets bus. Cela permettra de faire perdurer le club de fidélité OClub qui connait un grand succès et représente un levier de promotion important pour Tadao.

Afin de présenter cette nouvelle solution au plus grand nombre, nous avons déployé une campagne avec pour objectifs de :

- Faire connaître et promouvoir le service WeFlo
- · Inciter à l'intermodalité
- Générer des inscriptions sur OClub et sur Weflo, notamment grâce à un système de parrainage

Elle s'est déclinée comme suit :

- Affichage 80X60 dans les boutiques
- Affichage A3, écran et annonces sonores dans les véhicules
- Affichage dans les cafés et restaurants
- · Affichage gare TER
- Spots radio sur Horizon, Europe 2, Skyrock, Chéri FM et Nostalgie
- Bannière et page sur le site
- Post RS
- Email à l'ensemble de la base
- Flyers
- · Opérations de street marketing



# C. VIVRE AU RYTHME DES TEMPS FORTS LOCAUX POUR RENFORCER LA VISIBILITÉ ET LA PLACE DU RÉSEAU DANS LA DYNAMIQUE TERRITORIALE

La participation aux évènements grand public du territoire est inscrite dans les engagements pris par TAG dans le cadre de la nouvelle DSP. Objectif atteint en 2024 avec la concrétisation d'une douzaine de collaborations. Ces dernières permettent de renforcer l'image et la notoriété du réseau (visibilité de l'enseigne, démonstration de son engagement pour le ravonnement et le dynamisme culturel et sportif du territoire), mais aussi de mettre en valeur ses offres. Chaque partenariat fait l'objet d'une convention qui précise les échanges convenus entre les parties.



## **POLAR LENS**

Événement incontournable, POLAR LENS regroupe les auteurs de romans noirs et policiers parmi les plus populaires de France. Divers événements sont organisés en parallèle, et Tadao, partenaire historique, propose l'opération « Polar en liberté » pour promouvoir la culture de manière inattendue aux clients-voyageurs.

Près de 1500 livres ont été mis en circulation sur le réseau (bus, boutiques), invitant chacun à lire et à remettre les livres en circulation. Notre distributeur d'histoires courtes a également été mis à contribution, avec une étape au Louvre Lens, une autre à la dictée des polars, et enfin sur le salon, distribuant près de 1200 histoires au public.

Nous avons animé nos réseaux sociaux avec un jeu pour gagner des cartes cadeaux au Furet du Nord et un « escape game » pour 4 personnes : 196 clients ont participé. Sur la plateforme Oclub, ce sont des livres dédicacés, notamment par Franck Thilliez qui étaient proposés.



## Les relais de communication déployés :

- Affiches dans les boutiques Tadao
- Ecrans digitaux Oxialive aux entrées de
- · Spots radios sur Horizon, Europe 2, Chérie FM et Nostalgie
- · Posts sur nos réseaux sociaux concernant le jeu (2 371 vues) et l'opération Po-

lar en liberté (4 posts et 7 stories : 15 219 impressions, 224 interactions)

- Bannière sur le site et page associée à l'opération
- Email à l'ensemble de notre base clients soit 34 790 personnes
- Ecran véhicules, annonces sonores et écrans DAT
- Slider sur OClub au sujet des offres chances
- Marques pages à l'effigie de la campagne présents dans chacun des ouvrages mis à disposition dans le cadre de Polar en liberté



## LA BEAUTÉ DU GESTE

La Beauté du Geste est un festival de danse qui s'est établi sur notre territoire depuis plusieurs années, grâce à l'initiative du Louvre Lens et de divers partenaires culturels. Ce festival propose une expérience unique de 10 jours de spectacles dans différents lieux, offrant ainsi une belle vitrine de la danse.

Dans un souci de durabilité, le Louvre Lens a collaboré pour la 1ère fois avec Tadao pour promouvoir des solutions de transport respectueuses de l'environnement, permettant aux spectateurs de se rendre aux différents spectacles sans avoir recours à la voiture individuelle, lorsque cela est possible.

De plus, pour rendre cet événement encore plus accessible et engageant, nous avons offert à nos clients la chance de **gagner des places pour l'ensemble des spectacles**. Il suffisait de commenter l'une de nos publications sur les réseaux sociaux pour participer à un tirage au sort. Une belle occasion de célébrer la danse tout en favorisant des pratiques de transport durables!

## Les relais de communication déployés :

- Une BSC aux couleurs de l'opération
- Une bannière sur le site ainsi qu'une page permettant de découvrir la desserte des lieux de spectacles
- Des posts sur nos réseaux sociaux permettant de gagner des places aux spectacles proposés



## LA ROUTE DU LOUVRE

Pour la 19ème année consécutive, Tadao demeure le premier partenaire de la Route du Louvre organisé par la ligue d'Athlétisme des Hauts de France. En organisant toutes les navettes pour les coureurs et randonneurs, Tadao assure une logistique fluide et efficace qui contribue largement au succès de cet évènement. De plus, l'animation proposée sur le vil-

lage d'arrivée ajoute une touche conviviale à cette collaboration.

Cette année, les visiteurs ont pu profiter de la présence de notre mascotte « Super Tadao », très apprécié dans les allées du village d'arrivée. L'animation « vidéo souvenir » sur le stand Tadao a également permis de capter les visiteurs à qui nous présentions nos toutes nouvelles offres de location Biclo.

En amont de l'événement, Tadao a également souhaité faire plaisir à ses clients en leur offrant des inscriptions pour l'une des randonnées, renforcant ainsi le lien avec sa communauté : 260 d'entre eux ont saisi l'occasion. Un bel exemple de partenariat qui allie service, convivialité et engagement!



### Les relais de communication déployés :

- Affiche 80X60 dans les boutiques
- · Annonces DAT, annonces sonores et écrans embarqués
- Email envoyé à 34 850 personnes
- Bannière sur le site
- Ecrans véhicules
- 1 post Facebook
- 1 story Instagram
- Post Linkedin, republié par la lique d'Ath-

## LES MONDES SOUTERRAINS

Alors que l'exposition temporaire « Les mondes souterrains » attirait de nombreux visiteurs au Louvre Lens, nous avons eu le plaisir de participer à une semaine d'animation organisée par le musée pour encourager les habitants du territoire à venir découvrir cette exposition fascinante.

Du 24 avril au 4 mai, nous étions présents dans la galerie commerciale du centre Auchan Noyelles-Godault, où nous avons eu l'opportunité de mettre en avant les liaisons entre



le musée et le centre commercial auprès des passants. Pour cela, nous avons proposé un BSC aux couleurs de l'événement, permettant aux visiteurs de bénéficier d'un aller-retour gratuit sur nos lignes, accompagné d'une entrée à l'exposition.

Pour éveiller la curiosité, nous avons également mis à disposition un distributeur d'histoires courtes sur le thème du fantastique, qui a permis de distribuer 234 histoires, ainsi que des goodies pour les visiteurs.

Cette semaine d'animation a été un franc succès, avec 680 contacts utiles établis. À la fin juin, environ soixante BSC avaient été utilisés pour l'exposition, ce qui représente un taux de retour d'environ 10 %, un résultat plutôt encourageant par rapport aux standards habituels en matière d'incitation. Une illustration des valorisations de nos offres sous un angle original.

## Les relais de communication déployés :

- Flyer distribué sur les lieux
- BSC aux couleurs de l'exposition
- Post RS (Fb. insta)
- Bannière site
- Ecrans et annonces sonores à bord des véhicules de la Bulle 1

## FESTIVAL CINÉCOMEDIES

Le Festival Ciné Comédies, événement culturel majeur de la Région des Hauts de France est désormais établi sur le territoire de la CALL. Pour la 1ère fois, Tadao en a été l'heureux partenaire. Pendant cinq jours, des projections de films ont eu lieu dans la Communauté d'Agglomération de Lens Liévin, avec la présence de nombreuses personnalités du spectacle.

Nous avons principalement travaillé sur la communication autour des séances de cinéma et l'offre de transport associée, en créant une page dédiée sur tadao.fr, reprise par les organisateurs.

Nous avons également proposé **des jeux sur nos réseaux sociaux** pour faire gagner des places pour les quelques projections payantes du festival.

Notre partenariat a été valorisé lors de l'inauguration officielle et Rendez-vous a été acté pour l'édition 2025 pour une collaboration encore plus étroite.

## Les relais de communication déployés :

- Page dédiée et bannière sur tadao.fr
- Annonces sonores et sur les écrans embarqués
- Posts et stories sur nos réseaux sociaux
- BSC aux couleurs de l'exposition
- Visibilité sur les flyers, affiches et programmes du festival





## **HOLLYDAY GEEK CUP**

Nous avons renouvelé notre partenariat annuel avec l'association locale Holiday Geek Cup, qui a pour mission de faire découvrir les jeux vidéo et l'esport à un public jeune et familial. Cet été, l'association a été très active sur le territoire avec 31 événements, tels que Hol'ympic

Esport, la Gaming House Tour et les MarioKart Series, ce qui a permis un **échange de visibilité bénéfique**.

Nous avons également soutenu plus spécifiquement les MarioKart Series du 24 août en offrant des trajets pour faciliter la participation. En retour, Holiday Geek Cup a promu notre réseau sur ses stands et ses réseaux sociaux. Une collaboration qui s'inscrit dans notre programme visant à soigner notre image auprès des jeunes.

#### Les relais de communication déployés :

- Essentiellement numériques, en lien avec le partenariat :
- · Bannière sur tadao.fr
- Annonces sonores et sur les écrans embarqués tout l'été
- Posts et stories sur nos réseaux sociaux
- Réalisation et diffusion d'une vidéo avec le partenaire
- Présence de « Super Tadao » à l'évènement MarioKart



## **BÉTHUNE RÉTRO**

Tadao s'est de nouveau engagé à soutenir Béthune Rétro, grande manifestation populaire qui draine plus de 100 000 visiteurs chaque dernier week end d'août. La météo très venteuse a cependant eu un impact sur le succès de cette édition. En plus **des navettes** mises en place chaque jour de 10h à 20h et toutes les 15mn pour transporter les visiteurs (plus de 5 000 cette année), nous avons également profité de cette occasion pour renforcer la notoriété de notre réseau, notamment grâce à notre ambassadeur, Super Tadao qui créait la surprise et accompagnait nos ambassadeurs pour **favoriser à l'adhésion à Oclub**, notamment grâce à un jeu.

## Les relais de communication déployés :

- Bannière sur tadao.fr
- · Edition et diffusion d'un document d'information sur les navettes et les dessertes du centre-ville en amont du festival (boutique Tadao, marché de Béthune. commerces)
- · Déambulation d'ambassadeurs aux couleurs de Tadao pendant 3 jours dans les allées du festival
- Annonces DAT, annonces sonores et écrans embarqués
- Posts et stories sur nos réseaux





## VITALSPORT DECATHLON

Tadao a encore répondu présent pour prendre part à cette manifestation organisée à la rentrée afin de faire découvrir différents sports et favoriser les rencontres avec les associations sportives du secteur, en l'occurrence le béthunois. Force est de constater que l'audience a été moindre cette année, avec seulement 150 contacts établis autour de la boutique mobile et une cinquantaine de participants au jeu proposé pour l'occasion. Un partenariat à réinventer pour la suite de cette collaboration.



## TADAO AIME AUSSI LA MUSIQUE!

## **CONCERT DU 14 JUILLET À BÉTHUNE**

Ce traditionnel concert auguel Tadao s'associe depuis plusieurs années réunit près de 20 000 personnes sur la Grand Place de Béthune. L'occasion de faire gagner à nos clients de places VIP pour assister au concert dans des conditions privilégiées et rencontrer les artistes, mais aussi d'une visibilité renforcée : écrans géants, spots radios, posts sur les réseaux sociaux de la station Horizon par exemple.



## **CONCERT ANNIVERSAIRE DE MARCEL** ET SON ORCHESTRE

Dans la continuité du partenariat avec Cinécomédies, Tadao a pu bénéficier de 5 packs de 2 places à faire gagner à ses clients pour assister au concert événement du groupe régional mythique « Marcel et son orchestre » au stade couvert de Liévin. Cette animation a suscité près de 600 participations.

## Les relais de communication déployés :

- E-mail à toute la base
- Annonces sonores et écrans embarqués
- · Bannière sur tadao.fr avec renvoi vers le bulletin de participation
- · Posts et stories sur les réseaux



## **FESTIVAL DE LA STE BARBE**

Le festival de la Sainte Barbe est devenu un évènement incontournable du territoire, véritable fer de lance de la culture populaire de l'ex-Bassin Minier. Tadao est partenaire de cette grande fête depuis l'origine qui a réuni cette année près de 55 000 visiteurs.

Le réseau y a franchi un nouveau cap en signant une convention de sponsoring, ce qui a permis d'enrichir le programme du festival tout en offrant une visibilité accrue à Tadao.

Cela s'est notamment traduit par l'installation de supports de communication lors des moments forts, tels des bâches, des totems, le programme ou encore des affiches et surtout la signature du vidéo mapping projeté sur les façades du Louvre Lens.

Le recours au réseau pour assister aux différentes animations était par ailleurs mis en valeur sur le site du festival (avec accès au calculateur d'itinéraires).

En parallèle, nous avons reconduit un dispositif d'animation et de communication spécifique pour capitaliser sur ce partenariat.

Notre jeu, le « **Quizz de la Ste Barbe** » proposé en ligne pour faire gagner le maillot du RCL a été prisé par plus de **500 participants**.

## Les relais de communication déployés :

- Bannière sur tadao.fr
- Infos réseau sur le site partenaire
- PLV dans les boutiques
- Habillage de deux véhicules (Bulle 1 et ligne 41)
- E-mail à l'ensemble de nos clients
- Annonces DAT, annonces sonores et écrans embarqués





# D. ENTOURER NOS CLIENTS AU QUOTIDIEN

## RÉCOMPENSER LA FIDÉLITE **ET ENCOURAGER LES MOBILITÉS DOUCES**

Lancé à la rentrée 2020 pour insuffler une dynamique positive entre le réseau, les clients voyageurs et le commerce local, le programma fidélité Oclub continue de se développer grâce à une animation permanente de la démarche, tant auprès de nos partenaires que de nos abonnés. L'arrivée annoncée de la gratuité a donné lieu à une réflexion destinée à proposer une solution de substitution adaptée au nouveau contexte et répondant à notre volonté de promouvoir l'inter et la multi modalité. Elle s'est concrétisée à partir de septembre, sous la forme d'une application prenant en compte l'ensemble des mobilités proposées dans le « portefeuille » Tadao : Bus, vélo, marche à pied, covoiturage.

En attendant, le dispositif O'club a continué à être animé en continu.

## **EN FÉVRIER : O'CLUB. FOURNISSEUR** OFFICIEL DE LA ST VALENTIN

Dix offres spécifiques, 21 cadeaux à gagner dont des places de cinéma, des repas et même une nuit dans un gîte, tout était réuni pour passer d'agréables moments en amoureux grâce à Tadao et ses partenaires : 1 059 abonnés ont tenté leur chance!



## **EN MARS: O'CLUB LANCE LA CHASSE AUX ŒUFS!**

Six offres spéciales pour des bons cadeaux, du popcorn au cinéma ou des macarons : 298 achats ont eu lieu sur ces offres pour tenter de gagner l'un des 17 lots proposés.



## EN AVRIL, O'CLUB VOUS INVITE À **BOLLAERT!**

Mise en ieu de 5 lots de 2 places pour le match Lens/Lorient et de 15 écharpes TADAO/RCL par le biais d' « offres chance » : 318 participants pour 66 800 points dépensés!

## **EN JUIN. O'CLUB VOUS EMMENE DANS** LES 80'!

Il fallait réagir vite pour profiter de la mise en jeu de 2 places en accueil VIP pour ce concert proposée par le biais d'une offre « chance » : 145 abonnés ont tenté leur chance en dépensant 36 250 points.



## **EN AOÛT, O'CLUB VOUS OFFRE DU** SPORT!

Une prospection auprès de clubs sportifs a permis de proposer à nos adhérents OClub 14 offres d'essai au sein de 11 structures du territoire. Une initiative originale qui se poursuivra en 2025.



# À chaque animation, une communication spécifique :

Pour alerter nos abonnés et susciter également de nouvelles adhésions, un mécanisme d'information/promotion est décliné avec à minima :

- 1 post facebook et 1 post Insta
- Un slider sur la plateforme OClub
- Un email envoyé à toute la base des abonnés tadao (+/- 35 000 personnes), avec à chaque fois, des taux d'ouverture excellents, de l'ordre de 25 %

Ce socle de base pouvait être conforté, selon la durée et la nature des animations par un renfort de promotion :

- Affichages en boutiques Tadao
- Posts sur nos réseaux sociaux

ļ

- Bannière et page spéciale sur tadao.fr
- Ecran véhicule, annonces sonores et écrans DAT
- Action de street marketing pour convertir de nouveaux abonnés (+/- 50 heures par campagne concernée)



## EN DÉCEMBRE, C'EST TOUS LES JOURS NOËL SUR O'CLUB!

Pour encourager l'adhésion au club fidélité Tadao, dynamiser la communauté et inciter à la validation des gestes, nous avons lancé le calendrier de l'Avent O'CLUB.

Grâce au soutien de nos commerçants partenaires, une nouvelle offre était proposée chaque jour de décembre, culminant avec un iPhone 15 à gagner le jour de Noël. Des places de spectacles, de cinéma ou de football étaient également mises en jeu, offrant ainsi une diversité de cadeaux pour tous les goûts.

Cette opération a permis d'accueillir **plus de 500 nouveaux abonnés** sur la plateforme OClub, avec une augmentation significative des points cumulés (+75% sur le dernier trimestre, avec un pic en décembre).

Au total, **27 commerçants partenaires ont répondu présents, proposant 115 offres** qui ont toutes rencontré un franc succès. Chaque offre a enregistré en moyenne une cinquantaine de participations, avec un record de 476 pour le tirage de l'iPhone 15.

Une large campagne de communication a soutenu l'opération, déployée sur les canaux habituels cités ci-dessus et renforcés avec :

- Des publications régulières, au fil des offres, sur nos réseaux sociaux
- Une campagne radio sur Horizon, Europe 2, Skyrock, Chérie FM et Nostalgie
- Des affichages numériques 4x3 mètres Oxialive



## LA SOIRÉE DES PARTENAIRES OCLUB

La soirée annuelle des partenaires OClub s'est tenue le 15 février au cinéma Pathé de Liévin.

Au programme : un bilan des activités, la présentation des perspectives à venir, et un moment de convivialité autour d'un cocktail suivi d'une projection privée. Cette rencontre a rassemblé plus de 80 commerçants, dont la moitié étaient des prospects invités suite à une campagne de démarchage, tandis que les partenaires actuels avaient également la possibilité de parrainer de nouveaux membres.

## LES INDICATEURS O'CLUB, À FIN 2024

- 13 730 abonnés
- 212 commerçants locaux partenaires
- 9,8 millions de points cumulés
- 1,9 millions de points dépensés, soit +/-20 % des points acquis
- · 8 133 achats réalisés par les abonnés
- 480 offres spécifiques proposées par les commerçants

## ACCOMPAGNER LE DISPOSITIF DE PRISE EN **CHARGE DES ABONNEMENTS** PAR LA CALL ET LA CAHC

## LA MOBILISATION DU CENTRE DE **RELATIONS CLIENTS**

Le Centre de Relations Clients (CRC) a été largement mis à contribution pour faire en sorte que les demandes de prises en charges des abonnements par la CALL et la CAHC soient gérées le plus rapidement et le plus efficacement possible.

L'équipe du CRC a ainsi été renforcée, jusqu'à +6 personnes entre le 04 novembre et le 31 décembre pour la vérification et la validation des dossiers, puis la création et l'envoi des cartes au fil de l'eau

Ce dispositif permettait également de faire face aux demandes de permanences d'information (interventions au PIMMS de Lens, auprès de partenaires, à l'occasion de remises de colis de Noel dans certaines mairies, etc.), ainsi qu'à l'accroissement des visites en boutiques ou du nombre d'appels téléphoniques.

Dans un souci d'efficacité du suivi des demandes, le canal numérique a été privilégié pour les recueillir. Des formulaires « papier » ont cependant été mis en circulation à partir de mi-décembre, notamment pour répondre aux difficultés des personnes en ruptures avec le numérique. De fait, les agents du CRC prenaient le relais pour enregistrer ces demandes.

Fin 2024, 17 937 dossiers avaient été validés sur les 25 269 demandes recues et 5 500 cartes avaient été émises, le solde étant géré en vente à distance (personnes ayant déjà une carte Pass Pass).

A noter un accroissement des passages en boutiques liés à la compréhension du dispositif (difficultés liées à l'illettrisme, la langue ou la rupture avec le numérique)



## **DES MOYENS DE COMMUNICATION** IMPORTANTS POUR INFORMER ET ORIENTER

Afin de soutenir les campagnes de communication mises en place par les deux agglomérations pour promouvoir le dispositif de prise en charge, nous avons largement relayé l'information et sommes allés à la rencontre des clients pour leur expliquer la marche à suivre, dès le début du mois de novembre et avec une relance plus marquée mi-décembre :

- 69 publications Réseaux sociaux Tadao pour plus de 80 000 vues
- tadao.fr : bannière et page spéciale (près de 450 000 vues)
- Messages sonores et écrans embarqués
- Affichage 2m2 en gare de Lens
- Campagne d'adds ciblés sur les 2 terri-
- Emails ciblés vers les clients habitant la CALL ou la CAHC (16 615 contacts, 39 % d'ouverture et 16 % de clics)
- · Mise en place de roll up dans les boutiques Tadao
- Edition d'un document explicatif de la marche à suivre (10 000 ex)
- Mise en ligne d'un tuto explicatif
- · Affichages aux points d'arrêts dès sep-
- · Accompagnement terrain : 90 heures de présences aux pôles d'échanges et à bord des véhicules

# FAIRE DE LA SÉCURITÉ UNE PRIORITÉ PARTAGÉE!

La sécurité autour des transports publics concerne tous les usagers, qu'ils soient voyageurs ou simples utilisateurs de l'espace public.

Il est important de rappeler les règles de cohabitation, notamment pour les trottinettes, voitures et piétons face aux bus, avec lesquels les accidents peuvent s'avérer graves.

Tadao s'est associé à Transdev Hauts de France pour sensibiliser le public à ces règles essentielles à travers une campagne basée sur quatre thèmes clés : les distances de sécurité (y compris sur les quais), les couloirs réservés aux bus, le respect des priorités, et l'attention constante à adopter.

Cette campagne a été diffusée via des affichages en boutiques, des documents explicatifs, des posts sur les réseaux sociaux, des annonces sonores et écrans dans les véhicules, ainsi qu'une page dédiée sur le site internet.

Par ailleurs, le service PASF, avec ses médiateurs et le service commercial, a organisé six actions en novembre pour échanger directement avec plus de 1000 personnes, principalement aux pôles d'échange et sur les marchés d'Avion et Liévin.





## METTRE EN LUMIÈRE NOTRE NOUVELLE BOUTIQUE À **BRUAY**

Les rénovations des boutiques de Liévin et Hénin en 2023 avaient donné lieu à une journée d'inauguration. Concernant la boutique de Bruay, déménagée rue Cadot en septembre 2023, il a fallu attendre la rentrée 2024 et la fin d'une imortante de phase de travaux urbains pour proposer une animation de ce type. Elle a été proposée le 20 septembre, dans le cadre de la semaine de la mobilité, avec au programme : accueil VIP, décoration de la boutique, roue de la fortune, offre d'essai gratuit d'1 mois. Les habitants de la zone de chalandise ont été invités par :

- La distribution d'un document en toutes boites aux lettres sur les communes de Bruay, Houdain et Haillicourt, chez les commerçants de Bruay (centre-ville et zone de la Porte Nord), sur le marché d'Auchel et le pôle d'échanges Europe de Bruay. Le document présentait le programme et des repères clés sur la desserte du secteur
- · Des achats d'ads sur les RS

Les commerçants du secteur se sont par ailleurs largement associés à l'opération en offrant les 101 lots destinés à notre « roue de la fortune ». À la fin de la journée, 69 lots et 18 offres d'essais avaient été attribués.







Les agents en charge de la relation clients pour le Transport à la demande, auparavant rattachés à la Direction d'Exploitation, dépendent désormais du Centre de Relations Clients (CRC) de la Direction Commerciale. Ce changement apporte plusieurs bénéfices : une gestion des ressources humaines plus flexible, une uniformisation des standards de la relation client quel que soit le canal utilisé, et une meilleure polyvalence des agents, ce qui rend l'équipe plus efficace.

L'intégration s'est faite progressivement, avec des étapes de découverte des missions, la formation aux outils, l'analyse des process de travail, la construction d'une nouvelle feuille de route pour les agents.

## **DE NOUVELLES MISSIONS AUSSI**

Dans le cadre de la mise en place du nouveau système de location de vélo BICLO, l'ensemble des agents a été formé pour assurer le suivi des usagers : vérification des dossiers, capacité à renseigner et accompagner les usagers dans la prise en charge des vélos



# E. ADAPTER EN CONTINU ET POURSUIVRE LE DÉVELOPPEMENT DE L'INFORMATION VOYAGEUR

## AMÉLIORATION DU DISPOSITIF D'INFORMATION NUMÉRIQUE

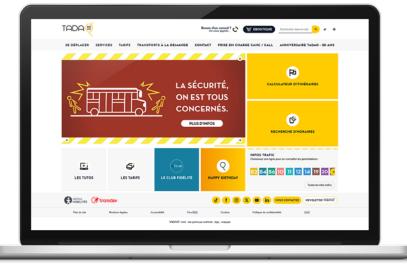
Notre engagement principal pour cette nouvelle DSP est d'améliorer l'information destinée aux voyageurs en la rendant plus fluide, en intégrant davantage de services, en renforçant sa fiabilité et en optimisant son ergonomie. Nous souhaitons offrir aux voyageurs un véritable compagnon d'information qui leur inspire confiance et assurance lors de leurs déplacements.



La première étape a été de proposer un **nouveau calculateur d'itinéraire** (RI) intégrant les services à la demande dès janvier 2025. Désormais, l'ensemble des possibilités offertes par le transport à la demande sont bien proposées, ce qui n'était pas le cas auparavant, excluant ainsi tous les habitants des secteurs concernés d'un accès à une juste information. Le **lien direct vers la demande de réservation** est associé, permettant au voyageur d'aller au bout de sa démarche sans avoir à recourir à un autre site

Dans le même temps, nous avons fait évoluer le site internet de Tadao :

- Clarification de la page Infos trafic, avec une nouvelle présentation des perturbations en temps réel
- Amélioration de l'accessibilité, avec une mise en conformité avec la norme RGAA4
- Approche « Mobile First », permettant une navigation qui s'adapte selon l'appareil utilisé (smartphone, PC, tablette), pour proposer un parcours client optimisé



## **GESTION DES MODIFICATIONS D'OFFRE OU DE SERVICE**

C'est bien évidemment à la faveur des changements d'offres que les plus importants dispositifs d'information se mettent en place. Et en ce sens. l'année 2024 a donné lieu à plusieurs moments clé:

Mise en place des services d'été et de rentrée

- · 22 lignes impactées par des changements pour l'été, ensemble des lignes, y compris les CS concernés à la rentrée
- · Editions et distribution de fiches horaires:
  - > 134 500 Fiches horaires pour l'été (mises en ligne le 26 juin)
  - > 194 725 fiches horaires pour la rentrée (mises en ligne le 19 août)
- 10 720 Guides mobilité et 10 445 plans poches édités à la rentrée
- · Mise à jour de l'information aux points d'arrêts avec une information spécifique pour les zones Allobus, les PEM, les points d'arrêt spécifiques scolaires ou
- Actualisation des QRCode aux arrêts pour la diffusion de l'information en temps réel aux arrêts non équipés de BIV
- · Alimentation de la Recherche d'Itinéraire par de nouveaux flux de données les 20 et 26 juin, avec une dernière mise à jour le 16 juillet pour l'été et le 22 août pour la rentrée
- · Actualisation des plans interactifs sur tadao.fr
- Activation de dispositifs d'alerte des clients: bannières et pages dédiées sur tadao.fr. posts et stories réseaux, e-mail Mais aussi. à l'été:
  - > Mise en place d'une cartographie interactive spécifique visant à valoriser la desserte des sites de loisirs et de tourisme du territoire et édition d'un **mémo** correspondant
  - > Annonces en parallèle de l'arrêt de l'Appli Tadao et de la solution m-ticket, ces dernières n'ayant pas réussi à séduire le public qui a trouvé des alternatives plus faciles d'accès (site responsive et open paiement)
- · Annonce des changements d'offre de janvier 2025
  - > 27 lignes et 17 CS impactés
  - > Alertes dès fin décembre sur les réseaux sociaux, tadao.fr, à bord des véhicules (annonces et écrans embarqués)
  - > Email aux abonnés
  - > Page spéciale sur tadao.fr
  - > Mise à jour des horaires poteaux (2160 fiches)

- > Mise en place de l'info sur le nouveau PEM de Béthune
- Gestion des consignes opérationnelles
  - > 107 consignes opérationnelles ont donné lieu à une mise à jour spécifigue de l'information horaire (fiches sur le site et aux points d'arrêt).
  - consignes > Les opérationnelles consistent en une mise à jour de l'offre en dehors des périodes nominales de changements d'offre. L'information correspondante est gérée de manière dégradée, en attendant que les modifications puissent être intégrées aux différents flux de données et supports d'information en circulation.

## **UN NOUVEAU DISPOSITIF** D'INFORMATION POUR LES **MAIRIES**

Dans le cadre de nos actions pour réduire notre emprunte carbone, nous avons équipé l'ensembles des mairies de panneaux d'information pérennes dans le but d'éviter les envois de fiches horaires papier. Ces panneaux sont dotés d'un QR code renvoyant vers une page dédiée en ligne. En scannant le code et en sélectionnant leur commune, les usagers peuvent accéder à toutes les informations de transport pertinentes, offrant ainsi une solution plus durable et toujours à jour pour consulter les horaires et services disponibles







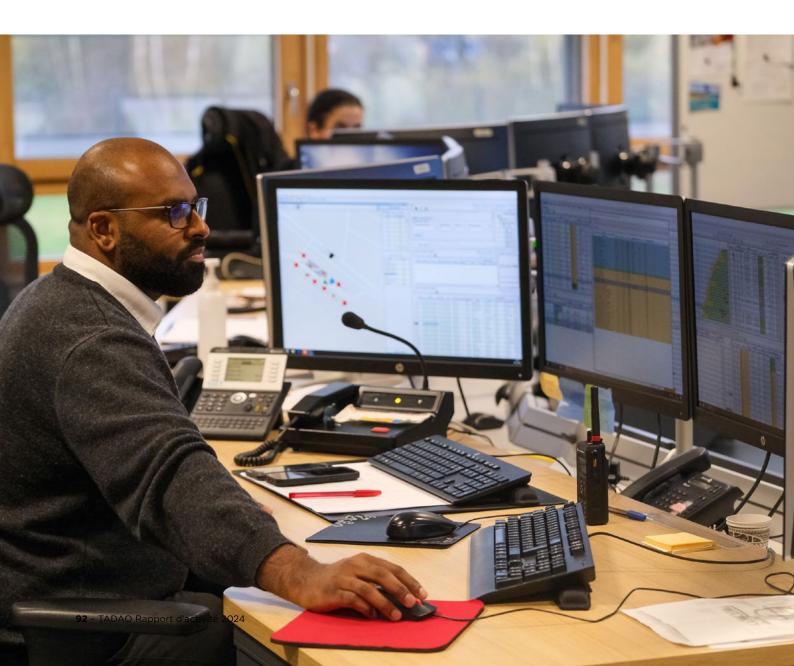
## GESTION DES SITUATIONS PERTURBÉES EXCEPTIONNELLES

L'année 2024 a été marquée par deux vagues d'intempéries importantes :

- Une vigilance Neige/verglas du 17 au 21 janvier
- Un phénomène d'inondations importantes en février

Pour ce type d'aléas, le réseau met en place un suivi de l'évolution de la situation en temps réel et communique auprès des usagers selon plusieurs modes de diffusions complémentaires : le site web pour livrer le détail de la situation à instants « t » réguliers (la source la plus consultée), les réseaux sociaux pour alerter (Face-Book) ou informer en continu (fil d'info twitter). Les BIV en fonctionnement et les écrans embarqués apportent quant à eux de l'information de proximité sur le réseau.





## GESTION DES SITUATIONS PERTURBÉES PRÉVISIBLES

Plusieurs cas de figure sont concernés et ont fait l'objet de communications spécifiques en 2024, notamment via tadao.fr, les réseaux sociaux et les infos et annonces à bord :

L'information liée aux modifications de services provisoires :

Adaptation de l'offre les jours fériés : renforts systématiques sur les Bulles 1, 2, et 3, mais aussi circulation « comme un dimanche » pour les autres lignes

Renforts d'offre les week end de décembre (ce sujet donne également lieu à une promotion des services mis en place)

Sur ces 2 sujets, il s'agit davantage d'une communication de promotion ou de rappel.

L'information liée aux impacts de manifestations locales importantes

Un dispositif d'alerte renforcé a ainsi été mis en place en amont de la course cycliste des 100 communes en mars

Dans ce cas, le sujet est avant tout de permettre aux clients d'anticiper une situation perturbante pendant une durée limitée.









Le PIC (pôle d'information central) est un acteur indispensable à l'ajustement en temps réel de l'information voyageurs. Il délivre en effet, depuis le PCC de Grenay, des infos en continu pour aider les voyageurs dans la gestion de leurs déplacements au quotidien. En 2024, le PIC a ainsi géré près de 14 700 incidents ou aléas, soit une moyenne de 40 par jour (base 365 jours).



| Activité du PIC                  | 1er T | 2ème T | 3ème T | 4ème T | Total  |
|----------------------------------|-------|--------|--------|--------|--------|
| Evènements réseau                | 3 263 | 2 769  | 3 149  | 5 476  | 14 657 |
| Tweet d'info trafic              | 1 011 | 902    | 1 172  | 1 639  | 4 724  |
| Messages BIV                     | 166   | 202    | 348    | 464    | 1 180  |
| Annonces sonores d'alerte        | 3     | 5      | 13     | 23     | 44     |
| Déviations mises en ligne        | 108   | 180    | 216    | 191    | 695    |
| Total infos situations dégradées | 4 551 | 4 058  | 4 898  | 7 793  | 21 300 |











## LES ACTIVITÉS NUMÉRIQUES À LA LOUPE

## **SITE WEB**

Nombre de vues : 6 130 483 (soit+/- 510 000 par mois, soit +44 % vs 2023)

• Nombre d'**utilisateurs : 1 364 927** (soit +/- 114 000 par mois, soit +5.5%)

Consultations

sur mobile: 90,7%sur PC: 8.3%sur tablette: 1%

#### **CHATBOT**

• Nombre de **messages : 85 975** (+16 % vs 2023)

• Nombre d'utilisateurs : 53 355 (+26%)

→ Utilisateurs récurrents : 6 489

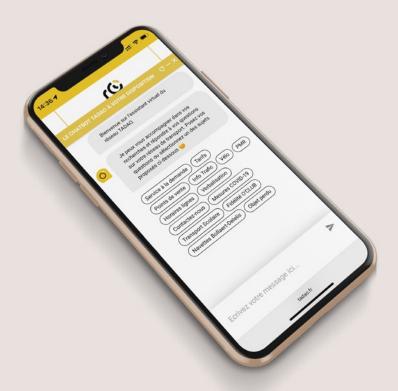
• Taux de compréhension moyen : 71% (+2 points)

• Fonctionnement du chatbot

> Clics sur boutons en moyenne : 45 394 (53.32%)

Écriture des messages en moyenne : 41 211 (47.92%)

Sujets principaux des messages: Horaires, création de carte pass pass, réservation du transport à la demande, état du trafic/ perturbations, objets perdus, demande de contact Tadao. Remarque: A partir de novembre, la prise en charge des abonnements de la CALL et CAHC a également été un sujet abordé.







# ABONNE TOI () Éditer le profi nts 5 265 abound

## **RÉSEAUX SOCIAUX**



## **FACEBOOK:**

- Nombre de mentions « j'aime » sur la page : 25 507 (+ 670 vs 2023)
- Nombre d'abonnés : 29 208 (+ 8.1%)
- Nombre de publications : 215 (idem 2024, soit 4.2 publications en moyenne par mois)
- Nombre de **messages privés : 3 877** (vs 3 848 en 2023), soit une moyenne de plus de 323 messages traités par mois, avec un pic sur les mois de novembre et décembre concernant la prise en charge des abonnements CALL et CAHC.



## **TWITTER OFFICIEL:**

• Nombre d'abonnés : 3 006 (+ 108) • Nombre de publications : 109

## **TWITTER INFOS TRAFIC:**

• Nombre d'abonnés : **5 142** (+1 358) • Nombre de publications : 5 396



## **INSTAGRAM:**

• Nombre d'abonnés : 2 624 (+227) • Nombre de publications total : 401

> Nombre de posts : 46 > Nombre de stories : 341 > Nombre de réels : 14



## **TIKTOK:**

## Lancement effectué début juillet

- Nombre d'abonnés : 2 934
- Nombre de publications : 43
- Nombre de stories : 36
- Meilleur score de vues > 288 000 vues pour le jeu de lancement





## **LINKED IN**

Fin 2024, la page TADAO comptait **1648 abonnés** vs 950 fin 2023

## L'ACTIVITÉ CRC EN DÉTAIL

Le CRC regroupe désormais **13 collaborateurs**, du fait du rapprochement avec le service SAD. Outre les activités déjà traitées, les compétences du service se sont ainsi élargies aux domaines suivants :

- Gestion des locations de vélo : administration des dossiers clients, accueil des clients pour la prise en charge et le retour en boutique, suivi des contentieux, conseil aux usagers
- Intégration de l'activité TAD : relations clients, suivi des dossiers, adaptation es services au quotidien pour en optimiser l'efficacité
- Renfort du pic : prise en charge des responsabilités en cas d'absence des titulaires ou pour compléter l'activité, en particulier en situation de crise
- Montée en compétence pour la gestion des ateliers pédagogiques : promotion des animations CM2, personnalisation des animations au coup par coup, animation des ateliers spécifiques ADNKIDS (lutte contre le harcèlement scolaire)
- Administration des réclamation et autres contacts clients avec un nouvel outil CRM : l'ensemble des contacts sont désormais enregistrés au fil de l'eau selon un paramétrage précis qui permet un suivi client personnalisé et tracé.

#### LES INDICATEURS DU CRC



## PART DE MARCHÉ DES BOUTIQUES

Avec une part du CA de 26,80%, les boutiques conservent leur 1ère place parmi les canaux de distribution. Cette part est cependant en recul depuis 2019 (34%), le public se tournant plus facilement vers les solutions d'achat numériques et digitales. La prise en charge des abonnements incline également la pente des ventes en boutiques à la baisse. Toutefois, l'activité est restée dense du fait du besoin toujours prégnant d'accompagnement humain pour les démarches.



## **ATELIERS HORS LES MURS**

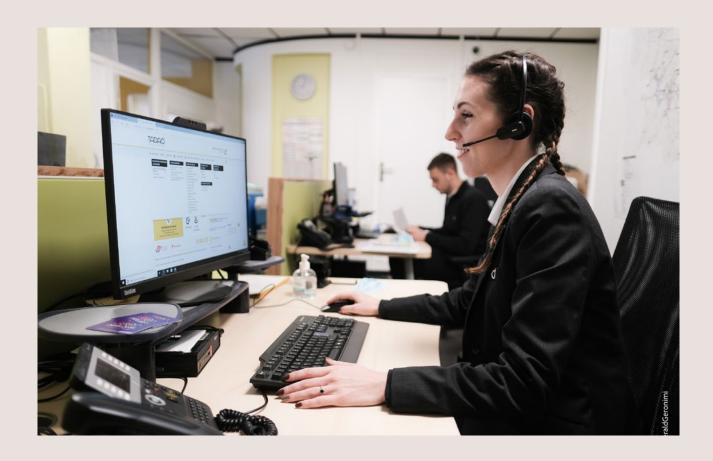
Les agents du CRC ont participé ou animé 250 ateliers en 2024 vs 147 en 2023, soit +70 %. Ils ont permis un contact direct avec 4 770 personnes et la création de 716 cartes Pass Pass pour de nouveaux clients. La tendance à la hausse devrait se poursuivre en 2025 avec la poursuite du démarchage pour la réalisation d'ateliers (CM2, collège, seniors) et l'augmentation des présences sur les marchés ou tiers lieux.



## **ACTIVITÉ CENTRALE D'APPEL**

Le bilan annuel d'appels servis s'élève à 35 280, ce qui est un minimum, la centrale actuelle n'ayant pas permis l'extraction de données statistiques entre le 20 mars et le 03 avril. On arrive ainsi à une **moyenne mensuelle de 2940** appels par mois vs 3300 en 2023. A noter cependant que le nombre d'appels a fortement évolué en fin d'année, avec l'ouverture du portail de prise en charge (+39 % d'appels en décembre vs N-1)







## **CRÉATION DE CARTES**

Les agents du CRC ont délivré 36 520 cartes en 2024 (vs 23 000 en 2022), dont 5 500 liées à la prise en charge des abonnements. Pour rappel, en 2023, le renouvellement des cartes avait également été conséquent (+/-35 000) du fait de l'arrivée à échéances des cartes émises en 2019.



## **GESTION DES SCOLAIRES ET DE LA** RENTRÉE

Le CRC a administré 13 410 dossiers, soit un volume plus ou moins identique à celui de 2023. Cela a généré la création de 3427 cartes et le passage de 8495 dossiers en « liste verte » pour un rechargement à distance, soit 11 922 subventions accordées.









Cette dynamique s'est accompagnée d'un engagement renforcé en faveur de la mobilité douce. Le service de location de vélos a été entièrement repensé pour devenir plus accessible et mieux répondre

En tout, 16,2 millions de kilomètres ont été parcourus sur l'ensemble du réseau en 2024, soit une progression de 3 % par rapport à l'année précédente. Une performance qui illustre la solidité du réseau et sa capacité à innover pour offrir une mobilité plus fluide et inclusive.

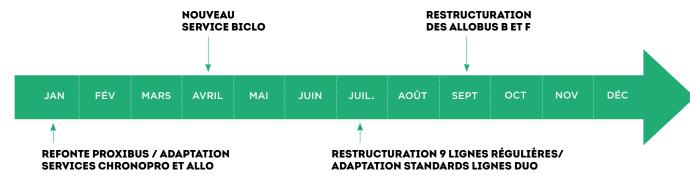
aux attentes du public.

# 1. CONSISTANCE DE L'OFFRE: UNE ANNÉE RICHE EN MODIFICATIONS ET EN DÉVELOPPEMENTS

Pour cette première année d'application du nouveau contrat de DSP, plusieurs engagements ont été menés à bien :

- Restructuration de lignes principales et complémentaires 15, 19, 21, 25, 27, 33, 37, 39,
- Adaptation des standards d'offre des lignes DUO avec rééquilibrage entre courses régulières et courses à la demande,
- Adaptation des standards d'offre sur les services Allobus, et restructuration des dessertes des zones B et F
- Adaptation de l'offre des services Chronopro aux usages constatés,
- Refonte du service Proxibus et extension de son offre.
- · Refonte du service Biclo

La temporalité de mise en œuvre s'est établie entre janvier et septembre :





Les projets structurants liés aux modifications de dessertes ont été partagés avec les communes concernées. Un programme de présentation des modifications de l'offre a ainsi été mené au printemps auprès de 13 communes.

Au-delà de la mise en œuvre de ces évolutions prévues dans le contrat, le travail d'amélioration continue mené avec Artois Mobilités et les acteurs du territoire a également permis d'ajuster et de développer au fil de l'eau de nombreux services.

Au total, en 2024, ce sont **474 modifications d'offre** qui ont été opérées et la population du territoire a bénéficié d'un développement des services évalué à 234 853 kilomètres dont 106 175 kilomètres réguliers et de 128 678 kilomètres de services à la demande réalisés, soit +1,7% d'offre.

|           | Kilomètres Commerciaux |          |        |           |           |            |                    |                  |  |  |  |  |  |  |
|-----------|------------------------|----------|--------|-----------|-----------|------------|--------------------|------------------|--|--|--|--|--|--|
|           | LR                     | Spéciaux | cs     | TOTAL     | HLP       | Techniques | Total<br>résiduels | TOTAL<br>Général |  |  |  |  |  |  |
| TADAO LR  | 7 054 952              | 33 950   |        | 7 088 902 | 1 351 086 | 130 361    | 1 481 447          | 8 570 349        |  |  |  |  |  |  |
| SAD Proxi | 149 491                |          |        | 149 491   |           |            | 166 692            | 316 183          |  |  |  |  |  |  |
| TADAO     | 7 204 443              | 33 950   | 0      | 7 238 393 | 1 351 086 | 130 361    | 1 648 138          | 8 886 531        |  |  |  |  |  |  |
|           | 58,30 %                | 93,50 %  | 0,00 % | 51,80 %   | 100,00 %  | 100,00 %   | 73,30 %            | 54,80 %          |  |  |  |  |  |  |

| SAD Allobus,<br>Chronopro et DUO | 545 105    | 0      | 0         | 545 105    |           |         | 599 602   | 1 144 707  |
|----------------------------------|------------|--------|-----------|------------|-----------|---------|-----------|------------|
| SAD Allobus                      | 275 354    | 0      | 0         | 275 354    |           |         | 292 488   | 567 842    |
| SAD Chronopro                    | 38 284     | 0      | 0         | 38 284     |           |         | 63 067    | 101 351    |
| SAD Duo                          | 231 468    | 0      | 0         | 231 468    |           |         | 244 047   | 475 515    |
| Artésiens                        | 1 924 650  | 0      | 576 085   | 2 500 734  |           |         |           | 2 500 734  |
| Benoît                           | 559 338    |        | 138 706   | 698 043    |           |         |           | 698 043    |
| Inglard                          | 0          | 0      | 110 989   | 110 989    |           |         |           | 110 989    |
| Transdev Littoral<br>Nord        | 517 745    | 0      | 31 638    | 549 383    |           |         |           | 549 383    |
| Mullie                           | 10 055     | 2 367  | 221 043   | 233 465    |           |         |           | 233 465    |
| Rose                             | 317 790    | 0      | 57 065    | 374 855    |           |         |           | 374 855    |
| Westeel                          | 1 268 015  | 0      | 450 537   | 1 718 552  |           |         |           | 1 718 552  |
| Affrêtés                         | 5 142 698  | 2 367  | 1 586 062 | 6 731 127  | 0         | 0       | 599 602   | 7 330 729  |
| TOTAL                            | 41,70 %    | 6,50 % | 100,00 %  | 48,20 %    |           |         |           | 45,20 %    |
|                                  | 12 347 141 | 36 317 | 1 586 062 | 13 969 519 | 1 351 086 | 130 361 | 2 247 740 | 16 217 260 |



# A. L'OFFRE ÉTABLIE À FIN 2024

La physionomie globale du réseau a été stabilisée à la rentrée. Elle respecte toujours le principe d'une hiérarchisation de l'offre, selon des standards établis.

Le réseau compte désormais 52 lignes régulières, 7 services Chronopro, 9 lignes Allobus, ainsi que 7 lignes de TER accessibles depuis 31 gares pour des déplacements intra territoriaux. Cet ensemble reste complété par 256 circuits spéciaux à vocation scolaire.









## **7 LIGNES BULLES**

Rapides, directes, avec des fréquences de 10 à 30 minutes, elles relient les grands centres urbains, les quartiers denses et les grands pôles d'intérêt du territoire (centres commerciaux, hôpitaux, centres administratifs, gares, etc.). Les BULLES 1 et 2 sont des lignes de BHNS avec couloirs réservées, absence de vente à bord, équipements spécifiques (DAT, BIV, WIFI)









## 9 LIGNES PRINCIPALES

Avec un bus toutes les 30 minutes, elles complètent les lignes BULLES en desservant plus finement les quartiers à destination des grands centres urbain et grands équipements du territoire







## **16 LIGNES COMPLÉMENTAIRES**

Au rythme d'un passage toutes les heures, elles assurent les liens avec les petites et moyennes communes, toujours à destination des grands centres urbains ou pôles générateurs





## **25 LIGNES DUO**

Elles répondent à des besoins ciblés, pour le travail et les loisirs. Les lignes DUO proposent des services réguliers mais aussi à la demande, sur réservation afin de proposer une offre globale plus conséquente



## 23 SERVICES SPÉCIFIQUES

Pour répondre aux besoins les plus spécifiques, TADAO propose un ensemble de services complémentaires au réseau régulier. Il comprend :





• 9 services ALLOBUS pour permettre aux habitants des zones peu denses de disposer de liaisons rapides vers des pôles d'échanges ou pour se déplacer à l'intérieur d'un périmètre rural



- 1 service PROXIBUS réservé aux personnes à mobilité réduite et fonctionnant en « porte à porte » sur l'ensemble du territoire
- 4 NAVETTES de proximité pour assurer la desserte des marchés de Lens, Béthune et Bruay et une nouvelle pour relier la gare de Vimy aux villages voisins.
- 2 NAVETTES RELAIS, pour assurer la desserte du stade BOLLAERT les soirs de matches depuis les parkings du stade couvert de Liévin et celui de l'entreprise CRVO au nord de Lens



# 7 LIGNES CALL ACCESSIBLES AVEC UN ABONNEMENT TADAO

Les 7 lignes TER qui irriguent le territoire sont accessibles sans suppléments de tarif pour tous les abonnés TADAO. Elles complètent avantageusement l'offre bus en permettant des liaisons rapides pour traverser le territoire.



## 256 CIRCUITS SPÉCIAUX À VOCATION SCOLAIRE

131 circuits côté Est et 125 côté ouest. Ces services sont accessibles à tous les voyageurs du réseau.

B. SYNTHÈSE PAR LIGNE (KMS COMMERCIAUX)

|        | 15 COMMERCIAUX)   | Kms                | commercia | x               |  |
|--------|---|--------------------|-----------|-----------------|--|
| N°     | Nom   | N                  | N-1       | N/N-1           |  |
| - '`   |   | "                  | N-1       | en%             |  |
| 1      | LIGNES BULLES   | 1,005,004          | 1 075 177 | 0.040/          |  |
| 1      | LIEVIN Université/NOYELLES-GODAULT Europe                                 | 1 065 084          | 1 075 177 | -0,94%          |  |
| 2      | HOUDAIN-BARLIN/BEUVRY Ballon  | 1 093 506          | 1 113 771 | -1,82%          |  |
| 3      | AVION Lebas/VENDIN-LE-VIEIL Centre Ccial                                  | 620 817            | 624 372   | -0,57%          |  |
| 4      | ANNEZIN Stade/BEUVRY Hôpital  | 282 151            | 289 751   | -2,62%          |  |
| 5      | LENS Gare/LIBERCOURT Gare  AUCHEL Anatole France/BRUAY Europe             | 509 439            | 525 402   | -3,04%          |  |
| 7      | · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·                                     | 518 518            | 521 953   | -0,66%          |  |
| SOUS-T | HENIN-BEAUMONT Espace Lumière/LIBERCOURT Gare                             | 391 790            | 396 395   | -1,16 %         |  |
| 3003-1 | LIGNES PRINCIPALES  | 4 481 306          | 4 546 821 | -1,44%          |  |
| 10     |   | 258 839            | 266 603   | 2 01%           |  |
| 10     | OBLINGHEM Mairie/BEUVRY Gorre GRENAY- NOYELLES-LES-V./LENS Gare           | 380 712            | 367 037   | -2,91%<br>3,73% |  |
| 11     | ·   |                    |           |                 |  |
| 12     | BARLIN Collège Moulin/BETHUNE Clemenceau                                  | 308 171            | 313 478   | -1,69 %         |  |
| 13     | ANGRES Duguay-Trouin/NOYELLES-GODAULT Europe                              | 134 566            | 0         | - 0.010/        |  |
| 14     | CAUCHY Floringhem/BRUAY Libération  | 438 444            | 438 394   | 0,01%           |  |
| 15     | COURCELLES-LES-LENS ZA/CARVIN Eglise                                      | 494 973            | 583 258   | -15,14 %        |  |
| 18     | LENS Gare/BRUAY Europe  | 628 812            | 619 769   | 1,46 %          |  |
| 19     | LIEVIN Fond d'Anglet/HENIN-BEAUMONT Gare                                  | 515 863            | 556 509   | -7,30 %         |  |
| SOUS-T |   | 3 160 380          | 3 145 048 | 0,49%           |  |
| 10     | LIGNES COMPLÉMENTAIRES  | 60.000             | 60.050    | 0.040/          |  |
| 18 exp | BRUAY Europe/LENS Gare  | 62 928             | 62 950    | -0,04%          |  |
| 20     | BETHUNE Gare/ALLOUAGNE Jean Jaurès  | 240 913            | 238 591   | 0,97%           |  |
| 21     | LENS Van Pelt/LEFOREST Gare   | 215 106            | 259 043   | -16,96%         |  |
| 22     | LENS Gare/BETHUNE Gare  | 188 951            | 187 102   | 0,99%           |  |
| 23     | LEFOREST Le Planty/HENIN-BEAUMONT Darchicourt                             | 123 609            | 119 042   | 3,84%           |  |
| 24     | BEUVRY Hôpital/HERSIN-COUPIGNY Tirtaine                                   | 171 391            | 167 448   | 2,35%           |  |
| 25     | LENS Van Pelt/HENIN-BEAUMONT Polyclinique                                 | 219 815            | 236 744   | -7,15 %         |  |
| 27     | HENIN-BEAUMONT Scrève/PONT-A-VENDIN Gare                                  | 219 705            | 210 692   | 4,28%           |  |
| 30     | CAUCHY Floringhem/LOZINGHEM Abreuvoir                                     | 101 992            | 102 205   | -0,21%          |  |
| 31     | LIEVIN Site du 11/19/LIEVIN Fond d'Anglet                                 | 130 413            | 130 067   | 0,27%           |  |
| 33     | VENDIN-LE-VIEIL Centre Cial/LIBERCOURT Mairie  AVION Lebas/LA BASSEE Gare | 286 139            | 268 259   | 6,67%           |  |
| 35     | · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·                                     | 269 704            | 273 330   | -1,33 %         |  |
| 36     | HOUDAIN Poste/BRUAY Libération  | 149 066            | 149 281   | 17 4 4 0/       |  |
| 37     | AUCHY Flandres/LENS Béhal-Jean Zay  | 369 408            | 426 752   | -13,44%         |  |
| 39     | LENS Béhal-Jean Zay/CARVIN Pont de Grès                                   | 163 682            | 147 587   | 10,91%          |  |
| 41     | LENS Circulaire   | 151 381<br>195 647 | 152 358   | -0,64%          |  |
| 47     | LIBERCOURT Les Hauts/OIGNIESVauban  |                    | 196 176   | -0,27%          |  |
| SOUS-T |   | 3 259 851          | 3 327 627 | -2,04%          |  |
| ΓO     | LIGNES DUO  | 74 407             | 40.665    | 15 75 0/        |  |
| 50     | BRUAY Europe/BETHUNE Gare   | 34 423             | 40 665    | -15,35%         |  |
| 52     | BRUAY Provinces / BETHUNE Clemenceau                                      | 108 868            | 115 073   | -5,39%          |  |
| 53     | HULLUCH Fosse 13/CARVIN Eglise  | 33 066             | 35 444    | -6,71%          |  |
| 54     | BETHUNE Gare/HINGES Rue de Paradis  | 25 475             | 26 527    | -3,97%          |  |
| 55     | SAINS Hermaville/LIEVIN Nauticaa  | 45 777             | 52 216    | -12,33 %        |  |
| 56     | BILLY-BERCLAU 11 Novembre/BETHUNE Gare                                    | 78 160             | 79 116    | -1,21%          |  |
| 57     | ABLAIN-SAINT-NAZAIRE Boutzeur/LIEVIN Centre Cial                          | 15 710             | 16 445    | -4,47%          |  |
| 58     | VERMELLES Marignane/LA BASSEE Gare  | 49 237             | 44 613    | 10,36 %         |  |
| 59     | VIMY Mésanges/LENS Gare   | 8 857              | 11 386    | -22,21%         |  |
| 60     | FESTUBERT Mairie / HAISNES Mairie   | 68 933             | 70 498    | -2,22%          |  |
| 62     | ESTREE-CAUCHY Haut d'Estrée/BRUAY Europe                                  | 20 644             | 24 135    | -14,46%         |  |
| 64     | BAJUS Abreuvoir/BRUAY Europe  | 16 993             | 19 989    | -14,99%         |  |
| 66     | PERNES-EN-ARTOIS Mairie/BRUAY Europe                                      | 20 481             | 20 307    | 0,86%           |  |
| 68     | LABEUVRIERE Mairie/BRUAY Europe   | 24 634             | 27 989    | -11,99%         |  |

| 70     | BARLIN Mairie/BRUAY Europe                              | 13 390     | 15 605     | -14,19 % |
|--------|---|------------|------------|----------|
| 72     | RUITZ Mairie/Noeux Gare                                 | 47 655     | 55 713     | -14,46 % |
| 74     | ISBERGUES, MOLINGHEM Gare / LILLERS, Covoiturage        | 11 010     | 14 601     | -24,59%  |
| 76     | CALONNE-SUR-LA-LYS, VERTS FEUILLAGES / BÉTHUNE,<br>Gare | 20 863     | 21 896     | -4,72%   |
| 78     | LILLERS, COVOITURAGE / BÉTHUNE, Gare                    | 21 167     | 21 413     | -1,15 %  |
| 82     | BETHUNE Gare/BEUVRY Hôpital                             | 40 456     | 44 933     | -9,96%   |
| SOUS-T | TOTAL   | 705 799    | 758 563    | -6,96%   |
|        | NAVETTES  |            |            |          |
| 90     | Navette Béthune   | 36 388     | 37 261     | -2,34%   |
| 91     | Navette Marché Lens                                     | 2 273      | 2 229      | 1,98%    |
| 92     | Navette Marché Bruay                                    | 1 163      | 1 188      | -2,09%   |
| 93     | Navette Gare Vimy                                       | 5 384      | _          | _        |
|        | Circuits exceptionnels                                  |            | 23 672     | -100,00% |
| SOUS-T | TOTAL   | 45 208     | 64 350     | -29,75%  |
|        | CIRCUITS SCOLAIRES                                      |            |            |          |
| SOUS-1 | TOTAL   | 1 586 062  | 1 642 568  | -3,44%   |
|        | ALLOBUS et DUO  |            |            |          |
| SOUS-1 | TOTAL   | 545 105    | 414 923    | 31,37 %  |
|        | PROXIBUS  |            |            |          |
| SOUS-1 | TOTAL   | 149 491    | 123 174    | 21,37 %  |
|        |   |            |            |          |
| TOTAL  | OFFRE KILOMETRIQUE COMMERCIALE                          | 13 933 202 | 14 023 074 | -0,64%   |



## COURSES NON RÉALISÉES ET PÉNALISÉES

| Mois                           | Jan.   | Fév.   | Mars   | Avril  | Mai    | Juin   | Juil.  | Août   | Sept.  | Oct.   | Nov.   | Déc.   | TOTAL   | REPAR-<br>TITION | N-1     | Évolution |
|--------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|---------|------------------|---------|-----------|
| TADAO                          | 90     | 99     | 74     | 57     | 47     | 92     | 78     | 70     | 189    | 128    | 175    | 102    | 1201    | 89,00%           | 850     | 41,30 %   |
| AUTOBUS<br>ARTESIENS           | 7      | 6      | 2      | 4      | 6      | 8      | 2      | 3      | 9      | 9      | 5      | 27     | 88      | 6,50%            | 66      | 33,30%    |
| BENOIT                         | 1      | 1      | 1      | 3      | 0      | 2      | 1      | 0      | 0      | 1      | 2      | 0      | 12      | 0,90%            | 9       | 33,30 %   |
| INGLARD                        | 0      | 0      | 0      | 0      | 0      | 0      | 0      | 0      | 1      | 0      | 0      | 0      | 1       | 0,10 %           | 3       | -66,70 %  |
| LNA                            | 0      | 1      | 0      | 0      | 0      | 0      | 0      | 0      | 0      | 0      | 1      | 0      | 2       | 0,10 %           | 4       | -50,00%   |
| MULLIE                         | 0      | 0      | 0      | 0      | 0      | 2      | 0      | 4      | 1      | 0      | 0      | 3      | 10      | 0,70%            | 6       | 66,70%    |
| ROSE                           | 0      | 0      | 0      | 0      | 0      | 0      | 2      | 0      | 0      | 1      | 0      | 0      | 3       | 0,20%            | 2       | 50,00%    |
| WESTEEL                        | 2      | 2      | 4      | 3      | 5      | 7      | 4      | 0      | 1      | 1      | 2      | 2      | 33      | 2,40%            | 46      | -28,30%   |
| TOTAL                          | 100    | 109    | 81     | 67     | 58     | 111    | 87     | 77     | 201    | 140    | 185    | 134    | 1350    | 100,00%          | 986     | 36,90%    |
| Nb de<br>courses<br>théoriques | 62 267 | 59 497 | 59 772 | 57 147 | 55 895 | 62 285 | 49 711 | 43 242 | 68 676 | 66 782 | 65 366 | 64 191 | 714 831 |                  | 686 530 | 4,10%     |
| Taux de<br>conformité          | 99,84% | 99,90% | 99,81% | 99,90% | 99,89% | 99,85% | 99,86% | 99,88% | 99,86% | 99,83% | 99,85% | 99,84% | 99,86%  |                  | 99,88%  |           |

Si le nombre de CNE a évolué de près de 37% par rapport à 2023, le taux de CNE reste stable pour la 4ème année consécutive à 0,14%, compte tenu du développement de l'offre. La hausse de CNE est essentiellement imputable aux services en propre, et principalement dûe à des indisponibilités de véhicules dans un contexte de vieillissement du parc. Cette situations est exacerbée par deux facteurs :

- · des retards de livraisons prévues en 2024, les constructeurs rencontrant des difficultés à livrer dans les délais
- une usure prématurée de certains véhicules hybrides, avec des défaillances sur des pièces que les constructeurs ont du mal à fournir

Ces difficultés sont apparues à partir de la rentrée 2024 et ont engagé les équipes de maintenance dans la recherches de solutions palliatives

# C. SERVICES A LA DEMANDE : UNE PRODUCTION A LA HAUSSE EN LIEN AVEC L'ÉVOLUTION DES DEMANDES

| Courses déclenchées | 2024   | 2023   | Ecart | Part 2024 | Part 2023 |
|---------------------|--------|--------|-------|-----------|-----------|
| Allo                | 17 657 | 11 903 | 48%   | 43%       | 41%       |
| Chrono              | 4 814  | 4 114  | 17 %  | 12 %      | 14 %      |
| Duo                 | 18 214 | 12 304 | 48%   | 44%       | 43%       |
| Express             | 600    | 505    | 19 %  | 1%        | 2%        |
| Total TAD           | 41 285 | 28 826 | 43%   | 100%      | 100%      |

Le nombre de courses réalisées progresse très significativement de 43%, avec un total de plus de 41 000, portant le taux de déclenchement à 42% vs 36% en 2023. L'enveloppe kilométrique de ces services augmente donc naturellement, à hauteur de 21,21%.

Les lignes Allobus concentrent toujours la majorité de l'offre déployée, mais « descendent » toutefois en dessous des 50%, l'activité des lignes DUO passant de 37,5% à près de 42% de la production, témoignant ainsi de l'attrait des nouveaux standards d'offre proposés.

Tous services à la demande confondus, on remarque que 4 d'entre eux totalisent 47% de la production. Il s'agit des Allobus A, F, G et de la Duo 76. Les Allobus F, G et la ligne Duo 76 concernent exclusivement la zone de la Lys Romane et progressent fortement. L'Allobus A, quant à lui, déjà bien installé, marque le pas en

2024, tout en restant le service à la demande le plus actif.

On relève également que les modifications de fonctionnement opérés sur les Allobus B et F ont eu des effets très significatifs sur le déclenchement des services.

On déplore cependant un taux d'annulation en hausse de +12%, notamment sur les services de la Lys Romane, ainsi que du nombre de « clients absents » (+22% vs 2023). Cela pose un point de vigilance.



# **DÉTAIL DES KMS PAR TAD ET SYNTHÈSE**

|                              | N        | N-1     | N/N-1 en% |
|------------------------------|----------|---------|-----------|
| allobus A                    | 265 853  | 274 717 | -3,23%    |
| allobus B                    | 50 981   | 34 404  | 48,19 %   |
| allobus C                    | 30 218   | 26 523  | 13,93 %   |
| allobus D                    | 2 674    | 1 616   | 65,52%    |
| allobus E                    | 5 317    | 5 390   | -1,35 %   |
| allobus F                    | 123 473  | 88 606  | 39,35%    |
| allobus G                    | 73 836   | 49 083  | 50,43%    |
| allobus H                    | 13 484   | 8 510   | 58,44%    |
| Site de mémoire              | 2 006    | 1 590   | 26,14%    |
| Chronopro Bois Rigault       | 39 407   | 44 179  | -10,80%   |
| Chronopro ZI Washington      | 14 523   | 15 821  | -8,21%    |
| Chronopro PI Artois Flandres | 31 098   | 30 693  | 1,32%     |
| Chronopro Zi du château      | 7 072    | 5 297   | 33,51%    |
| Chronopro Delta 3            | 425      | 375     | 13,15 %   |
| Chronopro Portes du Nord     | 4 011    | 2 734   | 46,74%    |
| Chronopro ZI Ruitz Est       | 146      | nc      | nc        |
| Chronopro ZI Ruitz Ouest     | 968      | nc      | nc        |
| Chronopro ZI Ruitz Nord      | 1 792    | nc      | nc        |
| duo 50                       | 21 181   | 17 201  | 23,14%    |
| duo 52                       | 4 577    | 1 900   | 140,91%   |
| duo 53                       | 9 057    | 8 255   | 9,72%     |
| duo 54                       | 15 862   | 11 150  | 42,25 %   |
| duo 55                       | 31 723   | 24 447  | 29,77%    |
| duo 56                       | 16 246   | 2 381   | 582,23%   |
| duo 57                       | 19 020   | 12 529  | 51,82%    |
| duo 58                       | 11 636   | 3 447   | 237,52%   |
| duo 59                       | 8 676    | 2 288   | 279,28%   |
| duo 60                       | 7 481    | 6 478   | 15,50 %   |
| duo 62                       | 6 914    | 3 342   | 106,92%   |
| duo 64                       | 10 966   | 4 356   | 151,76 %  |
| duo 66                       | 15 495   | 9 638   | 60,76%    |
| duo 68                       | 856      | 53      | 1504,82%  |
| duo 70                       | 16 052   | 12 990  | 23,57%    |
| duo 72                       | 7 359    | 6 187   | 18,95%    |
| duo 74                       | 50 631   | 49 455  | 2,38%     |
| duo 76                       | 79 075   | 61 039  | 29,55%    |
| duo 78                       | 55 744   | 43 546  | 28,01%    |
| duo 82                       | 33 230   | 31 782  | 4,55%     |
| duo 114                      | 5 293    | 1 283   | 312,59%   |
| duo 18 express               | 48 441   | 39 551  | 22,48%    |
| Total                        | 1142 799 | 942 836 | 21,21%    |
|                              |          |         |           |

|         | N         | N-1     | N/N-1 en % |
|---------|-----------|---------|------------|
| Allobus | 567 842   | 490 439 | 16,0 %     |
| Chrono  | 475 515   | 353 297 | 35,0 %     |
| Duo     | 99 442    | 99 100  | 0,0 %      |
| Total   | 1 142 799 | 942 836 | 21,21%     |

# TABLEAU DE BORD DU FONCTIONNEMENT DU SERVICE ALLOBUS

|                                 |         |           |            |        | Nb      | de courses | déclenc | :hées   |        |  |
|---------------------------------|---------|-----------|------------|--------|---------|------------|---------|---------|--------|--|
| N°                              | Nb de   | courses \ | rirtuelles | c      | ommand  | ées        |         | Annulée | s      |  |
|                                 | N       | N-1       | % évol     | N      | N-1     | % évol     | N       | N-1     | % évol |  |
| allobus A                       | 9 876   | 9 966     | -0,90%     | 7 836  | 6 343   | 24%        | 1 314   | 1 216   | 8%     |  |
| allobus B                       | 4 862   | 4 228     | 15,00%     | 2 003  | 1 581   | 27%        | 194     | 172     | 13 %   |  |
| allobus C                       | 4 256   | 4 228     | 0,66%      | 1664   | 1 095   | 52%        | 131     | 109     | 20%    |  |
| allobus D                       | 4 256   | 5 436     | -21,71%    | 220    | 194     | 13 %       | 27      | 14      | 92%    |  |
| allobus E                       | 1 216   | 1208      | 0,66%      | 551    | 417     | 32%        | 47      | 65      | -28%   |  |
| allobus F                       | 4 256   | 4 228     | 0,66%      | 4 527  | 2 486   | 82%        | 463     | 332     | 40%    |  |
| allobus G                       | 4 256   | 3 624     | 17,44%     | 2 729  | 1 622   | 68%        | 424     | 319     | 33%    |  |
| allobus H                       | 4 256   | 3 624     | 17,44%     | 793    | 389     | 104%       | 137     | 52      | 164%   |  |
| Site de<br>mémoire              | 2 295   | 2 295     | 0,00%      | 72     | 121     | -40%       | 2       | 6       | -67%   |  |
| Chronopro Bois<br>Rigault       | 2 832   | 3 020     | -6,23%     | 1604   | 1 475   | 9%         | 67      | 33      | 103%   |  |
| Chronopro ZI<br>Washington      | 2 016   | 2 259     | -10,76 %   | 946    | 800     | 18 %       | 40      | 16      | 150 %  |  |
| Chronopro Pl<br>Artois Flandres | 2 136   | 2 259     | -5,44%     | 1 072  | 929     | 15%        | 33      | 17      | 94%    |  |
| Chronopro Zi<br>du château      | 1 260   | 2 510     | -49,80%    | 655    | 514     | 27%        | 22      | 2       | 1000%  |  |
| Chronopro<br>Delta 3            | 1 260   | 2 510     | -49,80%    | 49     | 119     | -59%       | 3       | -       |        |  |
| Chronopro<br>Portes du Nord     | 1 260   | 2 360     | -46,61%    | 531    | 419     | 27%        | 2       | -       |        |  |
| Chronopro ZI<br>Ruitz Est       | 606     | -         |            | 14     | -       |            | 8       | -       |        |  |
| Chronopro ZI<br>Ruitz Ouest     | 606     | -         |            | 102    | -       |            | -       | -       |        |  |
| Chronopro ZI<br>Ruitz Nord      | 606     | -         |            | 95     | -       |            | 7       | -       |        |  |
| duo 50                          | 2 806   | 1 972     | 42,29 %    | 949    | 829     | 14 %       | 72      | 46      | 57%    |  |
| duo 52                          | 1624    | 1 185     | 37,05%     | 416    | 181     | 130 %      | 102     | 49      | 107%   |  |
| duo 53                          | 1 586   | 906       | 75,06%     | 360    | 263     | 37%        | 27      | 31      | -13 %  |  |
| duo 54                          | 2 028   | 1 721     | 17,84%     | 894    | 654     | 37%        | 76      | 74      | 2%     |  |
| duo 55                          | 3 176   | 2 845     | 11,63 %    | 2 090  | 1 4 3 9 | 45%        | 254     | 223     | 14 %   |  |
| duo 56                          | 1 154   | 362       | 218,78%    | 714    | 147     | 385%       | 85      | 27      | 214 %  |  |
| duo 57                          | 2 268   | 1 510     | 50,20%     | 1 043  | 677     | 54%        | 83      | 89      | -7%    |  |
| duo 58                          | 1 961   | 1 357     | 44,51%     | 719    | 276     | 161%       | 115     | 46      | 149%   |  |
| duo 59                          | 2 310   | 870       | 165,52%    | 389    | 150     | 159 %      | 8       | 5       | 57%    |  |
| duo 60                          | 1 417   | 1 106     | 28,12%     | 572    | 423     | 35%        | 36      | 29      | 23%    |  |
| duo 62                          | 2 321   | 1 222     | 89,93%     | 369    | 211     | 75%        | 20      | 29      | -31%   |  |
| duo 64                          | 2 059   | 859       | 139,70 %   | 463    | 176     | 163%       | 40      | 9       | 341%   |  |
| duo 66                          | 2 324   | 1706      | 36,23%     | 556    | 377     | 47%        | 49      | 45      | 9%     |  |
| duo 68                          | 1 020   | 131       | 678,63%    | 136    | 3       | 4449%      | 3       | 2       | 58%    |  |
| duo 70                          | 2 945   | 2 150     | 36,98%     | 745    | 591     | 26%        | 43      | 27      | 59%    |  |
| duo 72                          | 3 210   | 1994      | 60,98%     | 368    | 256     | 44%        | 37      | 59      | -38%   |  |
| duo 74                          | 6 537   | 4 726     | 38,32%     | 2 734  | 2 287   | 20%        | 266     | 326     | -19 %  |  |
| duo 76                          | 4 253   | 2 821     | 50,76 %    | 2 512  | 1 891   | 33%        | 253     | 172     | 47%    |  |
| duo 78                          | 5 120   | 3 854     | 32,85%     | 2 285  | 1634    | 40%        | 204     | 192     | 6%     |  |
| duo 82                          | 4 849   | 3 336     | 45,35%     | 1 527  | 1 381   | 11 %       | 162     | 167     | -3%    |  |
| duo 114                         | 2 340   | 604       | 287,42%    | 347    | 100     | 247%       | 42      | 13      | 221%   |  |
| duo 18 express                  | 1 620   | 1 208     | 34,11%     | 638    | 540     | 18 %       | 38      | 26      | 44%    |  |
| Total                           | 111 039 | 92 200    | 20,40%     | 46 289 | 32 990  | 40%        | 4 512   | 4 039   | 12 %   |  |

| Clie   | nts annı<br>tardive |        | Cli   | ents ab | sents  |        | Réalisées |         | Taux de | e déclenc | hement |
|--------|---------------------|--------|-------|---------|--------|--------|-----------|---------|---------|-----------|--------|
| N      | N-1                 | % évol | N     | N-1     | % évol | N      | N-1       | % évol  | N       | N-1       | % évol |
| 4 277  | 3 753               | 14 %   | 1832  | 1 608   | 14 %   | 6 522  | 5 127     | 27%     | 79%     | 64%       | 25%    |
| 327    | 279                 | 17 %   | 171   | 152     | 13 %   | 1 810  | 1 409     | 28%     | 41%     | 37%       | 10 %   |
| 258    | 181                 | 43%    | 115   | 65      | 77%    | 1 533  | 986       | 55%     | 39%     | 26%       | 51%    |
| 37     | 15                  | 147%   | 11    | 7       | 57%    | 193    | 180       | 7%      | 5%      | 4%        | 45%    |
| 77     | 110                 | -30 %  | 26    | 36      | -28%   | 504    | 352       | 43%     | 45 %    | 35 %      | 31%    |
| 973    | 637                 | 53 %   | 422   | 206     | 105 %  | 4 063  | 2 154     | 89%     | 106 %   | 59 %      | 81%    |
| 981    | 679                 | 44%    | 278   | 205     | 36 %   | 2 305  | 1 303     | 77%     | 64%     | 45%       | 43%    |
| 188    | 64                  | 194%   | 109   | 38      | 187%   | 656    | 277       | 137 %   | 19 %    | 11%       | 74 %   |
| 2      | 10                  | -80%   | 15    | 10      | 50%    | 70     | 115       | -39%    | 3%      | 5%        | -40%   |
| 447    | 187                 | 139%   | 360   | 333     | 8%     | 1 537  | 1 442     | 7%      | 57%     | 49%       | 16 %   |
| 238    | 73                  | 226%   | 359   | 254     | 41%    | 906    | 784       | 16 %    | 47%     | 35%       | 33%    |
| 120    | 48                  | 150%   | 59    | 116     | -49%   | 1 039  | 912       | 14 %    | 50%     | 41%       | 22%    |
| 49     | 4                   | 1125%  | 35    | 6       | 483%   | 633    | 512       | 24%     | 52%     | 20%       | 154 %  |
| 3      | 2                   | 50%    | -     | 30      | -100%  | 46     | 119       | -61%    | 4%      | 5%        | -18 %  |
| 3      | -                   |        | 27    | 10      | 170 %  | 529    | 345       | 53%     | 42%     | 18%       | 137 %  |
| 8      | _                   |        | -     | -       |        | 6      | -         |         | 2%      |           |        |
| -      | -                   |        | 4     | -       |        | 66     | -         |         | 17 %    |           |        |
| 7      | -                   |        | 2     | -       |        | 52     | -         |         | 16 %    |           |        |
| 110    | 82                  | 34%    | 113   | 74      | 53%    | 877    | 783       | 12 %    | 34%     | 42%       | -20%   |
| 126    | 66                  | 91%    | 26    | 31      | -16 %  | 314    | 132       | 138%    | 26%     | 15 %      | 68%    |
| 40     | 48                  | -17 %  | 39    | 9       | 333%   | 333    | 232       | 44%     | 23%     | 29%       | -22%   |
| 128    | 107                 | 20%    | 59    | 70      | -16 %  | 818    | 580       | 41%     | 44%     | 38%       | 16 %   |
| 505    | 402                 | 26 %   | 426   | 277     | 54%    | 1 836  | 1 2 3 4   | 49%     | 66%     | 51%       | 30%    |
| 153    | 50                  | 206%   | 81    | 19      | 326%   | 629    | 120       | 424%    | 62%     | 41%       | 52%    |
| 139    | 158                 | -12 %  | 140   | 69      | 103%   | 960    | 588       | 63%     | 46%     | 45%       | 3%     |
| 172    | 69                  | 149 %  | 62    | 40      | 55 %   | 604    | 230       | 163%    | 37%     | 20%       | 80%    |
| 11     | 7                   | 57%    | 29    | 14      | 107%   | 381    | 145       | 163 %   | 17 %    | 17 %      | -2%    |
| 54     | 52                  | 4%     | 25    | 18      | 39%    | 537    | 394       | 36 %    | 40%     | 38%       | 6%     |
| 24     | 39                  | -38%   | 30    | 32      | -6%    | 349    | 182       | 92%     | 16 %    | 17 %      | -8%    |
| 53     | 11                  | 382%   | 12    | 21      | -43%   | 423    | 167       | 154%    | 22 %    | 20%       | 10 %   |
| 81     | 102                 | -21%   | 75    | 66      | 14 %   | 507    | 332       | 53%     | 24%     | 22%       | 8%     |
| 5      | 2                   | 150 %  | 10    | 1       | 900%   | 133    | 1         | 13230 % | 13 %    | 2%        | 484%   |
| 87     | 50                  | 74 %   | 77    | 72      | 7%     | 702    | 564       | 24%     | 25 %    | 27%       | -89    |
| 62     | 96                  | -35%   | 55    | 69      | -20 %  | 332    | 197       | 68%     | 11%     | 13 %      | -119   |
| 553    | 676                 | -18 %  | 307   | 255     | 20%    | 2 468  | 1 961     | 26 %    | 42%     | 48%       | -14 9  |
| 581    | 360                 | 61%    | 419   | 258     | 62%    | 2 259  | 1 719     | 31%     | 59%     | 67%       | -12 %  |
| 347    | 299                 | 16 %   | 184   | 114     | 61%    | 2 081  | 1 442     | 44%     | 45%     | 42%       | 59     |
| 399    | 308                 | 30%    | 201   | 164     | 23%    | 1 366  | 1 214     | 12 %    | 31%     | 41%       | -24 %  |
| 55     | 17                  | 224%   | 42    | 3       | 1300%  | 305    | 87        | 251%    | 15 %    | 17 %      | -10 %  |
| 88     | 43                  | 105%   | 88    | 64      | 38%    | 600    | 505       | 19 %    | 39%     | 45%       | -129   |
| 10 993 | 9 086               | 21%    | 5 895 | 4 816   | 22%    | 40 685 | 28 321    | 44%     | 42%     | 36 %      | 17 %   |

# D. FOCUS PRODUCTION SERVICE PROXIBUS

Après deux années de stabilité, la production du service augmente fortement (+26%), témoignant de la bonne compréhension du nouveau fonctionnement du service de la part des abonnés actifs dont le nombre a augmenté de 82 personnes et pour 23% de déplacements supplémentaires vs 2023.

L'optimisation des moyens progresse encore vs 2023, avec près de 33% des courses réalisées dans le cadre de tournées concernant plusieurs voyageurs et avec un taux d'annulation qui reste très limité (2,2%)

#### **SYNTHESE KMS PRODUITS**

|            | N       | N-1     | N/N-1 en% |
|------------|---------|---------|-----------|
| Kms totaux | 316 183 | 249 871 | 26,54%    |

#### TABLEAU DE BORD DU FONCTIONNEMENT DU SERVICE PROXIBUS

|       | Nb courses réalisées |        |                  |       |       |        |                  |        |       |        |
|-------|----------------------|--------|------------------|-------|-------|--------|------------------|--------|-------|--------|
|       | Sim                  | ple    |                  |       | Tour  | née    |                  |        | total |        |
| N     | N-1                  | % évol | Part Du<br>total | N     | N-1   | % évol | Part Du<br>total | N      | N-1   | % évol |
| 7 858 | 6 601                | 19,04% | 67,20%           | 3 835 | 3 085 | 24,31% | 32,80%           | 11 693 | 9 686 | 20,72% |

| Nb courses annulées (jour même) |     |         |                          |  |  |  |  |  |
|---------------------------------|-----|---------|--------------------------|--|--|--|--|--|
| N                               | N-1 | % évol  | Pourcentage d'annulation |  |  |  |  |  |
| 255                             | 96  | 168,42% | 2,18 %                   |  |  |  |  |  |

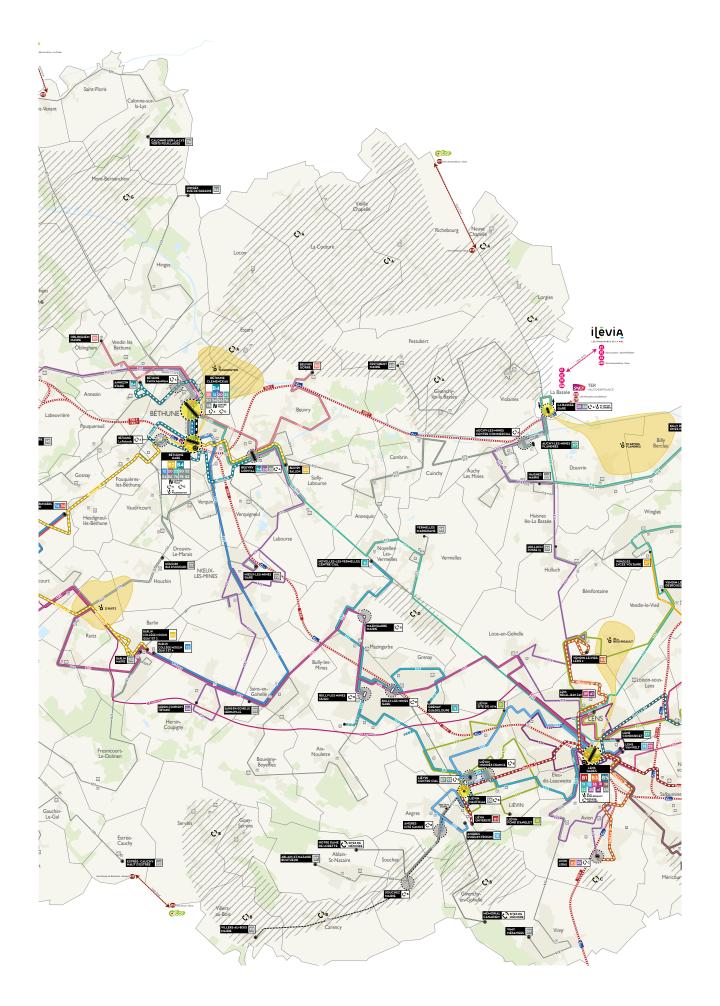


# E. OCCASIONNELS ET SPÉCIAUX

| Période | Prestation        | Km Totaux | Coût Total TTC | Financement<br>AM62 | Financement<br>Transdev |
|---------|-------------------|-----------|----------------|---------------------|-------------------------|
| janv-24 | Adateep           | 562       | 3 750,22€      | X                   |                         |
| janv-24 | Navettes Bollaert | 940       | 10 988,19€     | X                   |                         |
| janv-24 | Navettes Bollaert | 922       | 12 211,74€     | X                   |                         |
| févr-24 | Adateep           | 141       | 1 161,37 €     | X                   |                         |
| févr-24 | Navettes Bollaert | 838       | 6 621,17€      | ×                   |                         |
| févr24  | Navettes Bollaert | 872       | 8 497,91€      | X                   |                         |
| févr24  | Navettes Bollaert | 975       | 11 274,58€     | X                   |                         |
| mars-24 | Adateep           | 93        | 446,11€        | X                   |                         |
| mars-24 | Navettes Bollaert | 964       | 10 548,25€     | X                   |                         |
| mars-24 | Navettes Bollaert | 959       | 8 274,02€      | X                   |                         |
| avr-24  | Adateep           | 17        | 409,49€        | X                   |                         |
| avr24   | Navettes Bollaert | 895       | 7 094,39€      | X                   |                         |
| avr24   | Navettes Bollaert | 937       | 9 727,05€      | ×                   |                         |
| mai-24  | Adateep           | 53        | 598,30€        | X                   |                         |
| mai-24  | Navettes Bollaert | 940       | 11 084,39€     | X                   |                         |
| mai-24  | Route du Louvre   | 3 838     | 46 200,07€     |                     | ×                       |
| mai-24  | Trail pyramides   | 775       | 3 249,33€      | ×                   |                         |
| mai-24  | Navettes Bollaert | 917       | 12 399,70€     | X                   |                         |
| juin-24 | Adateep           | 101       | 660,87€        | X                   |                         |
| juil-24 | Flamme Olympique  | 136       | 1 050,00€      | X                   |                         |
| août-24 | Navettes Bollaert | 926       | 9 214,08€      | ×                   |                         |
| août-24 | Navettes Bollaert | 908       | 8 279,64€      | ×                   |                         |
| août-24 | Navettes Bollaert | 955       | 9 316,87€      | X                   |                         |
| août-24 | Béthune rétro     | 448       | 9 620,56€      | X                   |                         |
| août-24 | Navettes Bollaert | 957       | 11 037,63€     | X                   |                         |
| sept-24 | Adateep           | 267       | 1 948,63€      | ×                   |                         |
| sept24  | Navettes Bollaert | 1 251     | 17 436,03€     | ×                   |                         |
| sept24  | Navettes Bollaert | 486       | 4 053,97€      | ×                   |                         |
| oct-24  | Adateep           | 386       | 2 333,21€      | X                   |                         |
| oct-24  | Racing Cœur       | 630       | 2 671,19€      | X                   |                         |
| oct24   | Navettes Bollaert | 915       | 9 572,43€      | X                   |                         |
| nov-24  | Adateep           | 360       | 2 777,04€      | X                   |                         |
| nov24   | Navettes Bollaert | 879       | 8 548,97€      | ×                   |                         |
| nov24   | Navettes Bollaert | 902       | 7 676,04€      | X                   |                         |
| déc-24  | Adateep           | 387       | 2 493,55€      | X                   |                         |
| déc24   | Navettes Bollaert | 926       | 11 069,05€     | ×                   |                         |
| déc24   | Navettes Bollaert | 941       | 13 626,33€     | ×                   |                         |
|         |                   | 28 399    | 297 922,37     |                     |                         |

Le nombre de kilomètres spéciaux augmente de 20% vs 2023, essentiellement du fait de la production engendrée par la réalisation des services liés à la desserte du stade Bollaert les jours de matches. Les navettes Bollaert représentent par ailleurs plus de 70% des kilomètres spéciaux.

Les reste de l'activité concerne pour 21% la mise en place de services pour des évènements spécifiques (Route du Louvre, Béthune Rétro, Trail des pyramides) et pour 8% les animations menées en partenariat avec l'ADATEEP pour les opérations sécurité dans les établissements scolaires.



# 2. CONSISTANCE DE L'OFFRE: **ÉTAIL DES AJUSTEMENTS**

# A. LES ÉTUDES ET MODIFICATIONS PERMANENTES DE L'OFFRE

L'année 2024 n'a pas été une année ordinaire au cours de laquelle 474 modifications d'offre ont été mises en œuvre. Une très large majorité concerne des aiustements mineurs, tels l'aiout. le déplacement ou la suppression d'un arrêt ou d'une course, témoignant d'une grande attention portée à l'efficience de l'offre. Mais cette première année de DSP a surtout donné lieu à une première salve de modifications conséquentes de l'offre convenue dans le nouveau contrat.

#### **RESTRUCTURATION DE 8** LIGNES PRINCIPALES ET COMPLÉMENTAIRES

L'objectif des restructurations de ce groupe de lignes principales et complémentaires était d'en renforcer l'attractivité, l'efficacité et la complémentarité sur les territoires concernés. Le travail de restructuration s'est traduit par une redéfinition des itinéraires des lignes 15, 19, 21, 25, 27, 33, 37 et 39, issue de l'analyse de l'efficience des offres et des flux voyageurs (analyse des OD menées via l'usage de la plateforme Cognidis).

Le projet s'est concrétisé comme suit :

- La transformation de la ligne 19 en 2 lignes, donnant lieu à la création de la ligne 13 (Lens/Liévin/Angres) et à une nouvelle ligne 19 au départ de Lens et prolongée à Courcelles depuis Hénin en complément de la ligne 23
- Un itinéraire raccourci pour la ligne 15 au centre commercial de Noyelles Godault, la partie Evin-Courcelles étant raccrochée à la ligne 19
- Une refonte des lignes 21 et 25. la ligne 25 reprenant la partie Lens/Sallaumines/ Noyelles de la ligne 21, offrant ainsi une liaison Nord/sud pour les habitants des communes limitrophe de la RN. La ligne 21 est recentrée sur un itinéraire entre Fouquières, Montigny, Hénin, Dourges, Évin et Leforest
- · La prolongation de la ligne 27 jusque Wingles en passant par Vendin, assurant de meilleurs échanges au sein du sec-

- teur, avec la gare de Pont à Vendin et le lycée Voltaire
- Un itinéraire simplifié et raccourci pour la ligne 33 qui ne dessert plus les communes de Wingles, Bénifontaine et Hulluch mais permet des liaisons directes vers le centre commercial Lens 2, la ZI du Bois Rigault, le CHL et le centre-ville de Lens depuis Pont à Vendin et Vendin le Vieil d'un côté et depuis Loison et Harnes de l'autre
- Une liaison plus rapide entre Wingles et Lens par la ligne 37
- En lien avec la modification de la ligne 37, la refonte de l'itinéraire de la ligne 39 qui relie désormais Lens avec Loison et Annay

Les échanges avec les communes concernées ont permis d'affiner la restructuration en procédant à plusieurs ajustements :

- · Modification de l'itinéraire la ligne 37 dans Vendin-le-Vieil, pour améliorer la desserte du collège Desrousseaux,
- · Calage fin des correspondances entre la ligne 15 et 19 à Noyelles-Godault Europe, pour les flux voyageurs résiduels impactés par la rediamétralisation de ces lignes,
- Ajout de courses supplémentaires sur la ligne 25 et maintien du terminus à Poly-
- · Ajout de courses en amplitude sur la liane 19

#### ADAPTATION DES STANDARDS D'OFFRE SUR LES LIGNES DUO

La mise en œuvre du nouveau contrat a prévu, sans modification majeure des grilles horaires des différentes lignes DUO, une nouvelle répartition des courses entre dessertes régulières et dessertes à la demande. Cette évolution, motivée malgré une faible fréquentation de certains horaires réguliers le samedi et pendant les vacances scolaires, visait à préserver l'offre en adaptant les moyens de desserte au profit des courses à la demande.

Au printemps 2024, ce projet a été renforcé par une volonté d'aller plus loin et de redéployer l'offre, en ajoutant des horaires à la demande. L'objectif était de **garantir un minimum de 7 allers-retours par jour, du lundi au samedi, toute l'année, pour chaque ligne DUO**. Au total, les 12 lignes DUO ont ainsi bénéficié de grilles horaires enrichies afin d'atteindre cet objectif. Ces nouvelles grilles ont été déployées en juillet 2024.

# TOTAL STATE OF THE PROPERTY VICLAMES - OUTCOMENT - But Binder - State Binder - But Binder - But

#### ADAPTATION DES STANDARDS D'OFFRE SUR LES SERVICES ALLOBUS

L'évolution d'offre des services Allobus s'est faite en deux étapes.

La première étape, en application du nouveau contrat, a concrétisé dès janvier la mise en place d'un standard d'offre de 7 allers-retours minimum sur les services Allobus. Plusieurs grilles horaires ont ainsi été enrichies (Allobus A, G, H) ou adaptées (Allobus D).

En capitalisant sur le succès grandissant des services à la demande, une deuxième étape d'évolutions d'offre, non prévues initialement, a traduit une volonté forte et continue d'apporter des réponses adaptées et attractives aux attentes de secteurs peu denses. Ces évolutions ont été mises en œuvre en septembre 2024.

Ainsi, dans le **secteur de la Lys Romane, l'Allobus F** a été profondément restructuré pour répondre aux besoins exprimés :

- Refonte géographique avec une extension de la desserte à la commune d'Aire-sur-la-Lys, et plusieurs nouveaux arrêts pour compléter le maillage
- Refonte dans le fonctionnement avec une plus grande souplesse horaire (suppression des horaires fixes de dépose/ prise en charge) et de trajets (possibilité de réaliser des déplacements entre tous les arrêts proposés)

Dans le secteur des communes des **collines de l'Artois, l'Allobus B** a été également restructuré et densifié :

- Refonte géographique avec une extension de la desserte à la gare de Lens,
- Extension de la grille horaire de 7 à 10 allers-retours.

#### **ADAPTATION DE L'OFFRE DES** SERVICES CHRONOPRO

Dès janvier 2024, nous avons procédé à des ajustements des grilles horaires des services Chronopro, afin de ne pas mobiliser des moyens humains et matériels sur des créneaux horaires ne déclenchant pas de demande.

Ainsi, les grilles horaires des Chronopro ZI Washington, Bois Rigault (le samedi) et ZI du Château/Portes Nord/Delta 3 ont été optimisées selon les besoins avérés.

En septembre 2024, un nouveau service a été créée pour assurer la desserte de la ZI de Ruitz, aux horaires d'entrée et sortie de postes dès 4h30 du matin, depuis 21 communes situées sur la CABBALR. Cette nouvelle offre, non prévue initialement dans le contrat, a pu voir le jour grâce à un travail minutieux de recensement des rythmes de travail et des lieux de domiciliation des salariés des entreprises de la ZI de Ruitz.



#### **OPTIMISATION DES CIRCUITS** SPÉCIAUX

Dans la continuité de l'année 2023, le travail d'optimisation des circuits spéciaux a permis de supprimer 5 lignes : CS 2300, 2305, 2376, 2377, 2534. Pour certains circuits spéciaux, des reports d'arrêts ont été opérés sur d'autres circuits scolaires.

#### REFONTE DU SERVICE **PROXIBUS**

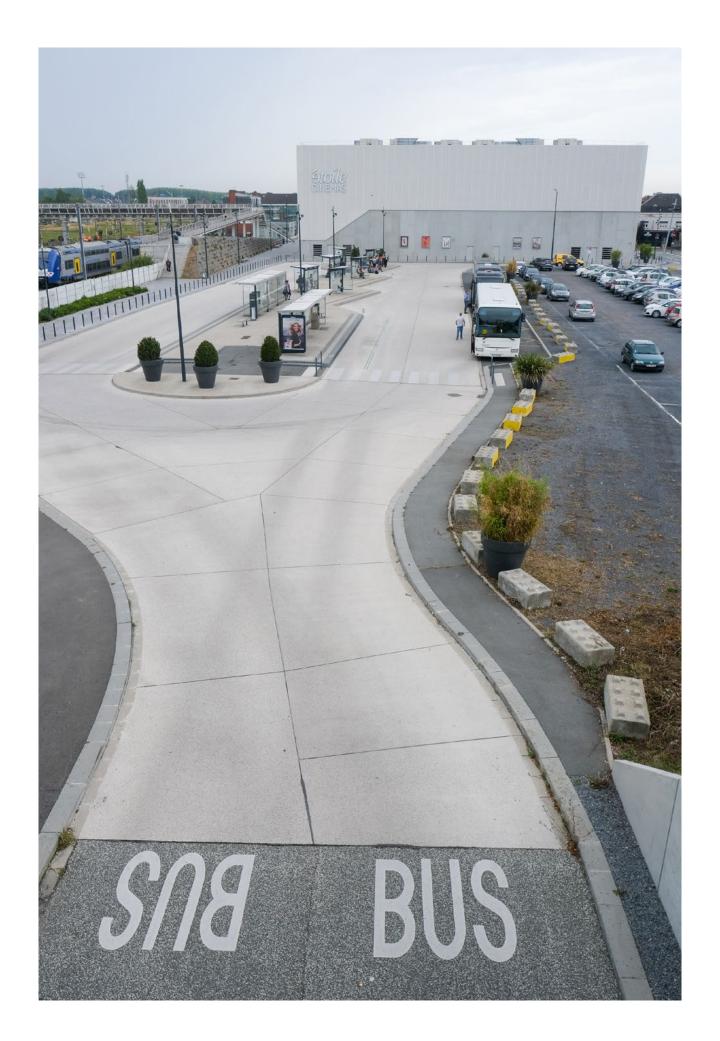
La refonte en profondeur du service PROXIBUS était inscrites aux engagements de la DSP dès 2024, notamment pour répondre aux exigences de la Loi d'Orientation des Mobilités (LOM). Un nouveau fonctionnement a été proposé dès le 08 ianvier:

- Modification des conditions d'accès au service (suppression de la commission d'accessibilité au profit d'une demande d'inscription simplifiée sur la base du critère de détention de la CMI invalidité, conformément au cadre défini par LOM)
- · Ouverture de créneaux supplémentaires à la réservation : augmentation des moyens employés en heures de pointe pour satisfaire un maximum de demandes de déplacements pour des bénéficiaires se déplaçant pour aller au travail, continuité de services de 8h à 18h (supprimant l'interruption de service sur la pause méridienne, et conformément aux attentes exprimées par les bénéficiaires du service)

Cette refonte, assise sur des movens supplémentaires alloués par Artois Mobilités (+29% de créneaux horaires ouverts), se traduisait par des engagements forts du délégataire, avec un objectif de progression de la fréquentation de 35%.

À fin 2024, la progression de la fréquentation s'établit à +23%, mais avec une progression beaucoup plus marquée sur le deuxième semestre, une fois les nouvelles mesures assimilées par le public concerné (+9% sur le premier semestre, +38% sur le deuxième semestre). L'extension des moyens a par ailleurs permis de transporter pour la première fois depuis l'ouverture du service plus de 100 personnes sur une journée.





## **B. MODIFICATIONS TEMPORAIRES DE L'OFFRE**

Travaux de voierie, fêtes foraines, manifestations diverses, le réseau Tadao est régulièrement entravé par ces évènements qui jalonnent le quotidien de la vie du territoire. Ces impacts donnent lieu à des mesures d'alerte des voyageurs (mise en place de déviations, ajustements de temps de parcours), voire d'ajustement des bases de données liées à la recherche

d'itinéraire en fonction de leur durée. En 2024, 204 modifications temporaires ont été mises en œuvre par les services Circulation, Information Voyageurs et Patrimoine.

La liste complète est fournie au format.xls au vu de son volume.



# 3. L'OFFRE BICLO

# A. UN SERVICE COMPLÈTEMENT REPENSÉ

La mise en œuvre du nouveau contrat de DSP incluait une refonte significative des services BICLO. L'objectif était de moderniser et d'étendre l'offre de mobilité active sur le territoire. Le projet vise également à accompagner à moindre coût les habitants dans leur parcours vers un usage plus régulier de ce mode de déplacement.

Originellement basé sur un système de locations de courte et moyenne durée (pour mémoire, ce choix avait été fait notamment pour accompagner la desserte du Louvre Lens en proposant des offres « tourisme »), le service a complètement été repensé pour servir davantage les besoins des habitants du territoire.

#### ÉVOLUTION DU PARC DE VÉLOS A LA LOCATION

Un effort particulier a été fait pour proposer aux utilisateurs un choix de vélo plus varié, correspondant à davantage de besoins ou d'attentes. Un plan d'investissement pluri annuel est programmé pour augmenter progressivement le parc mis en location. Pour l'année 2024, le parc a été porté de 60 à 97 vélos. Outre le renouvellement ou l'extension du nombre de modèles déjà proposés jusqu'alors (classiques, à assistante électrique ou pliables), de nouveaux équipements ont été intégrés dans la gamme Biclo : vélo longtail, biporteurs ou encore trottinettes électriques.

#### **CONSTITUTION DU PARC À FIN 2024**

| Type vélo                      | Nouveaux | Anciens | Total |
|--------------------------------|----------|---------|-------|
| Biclo Classique                | 6        | 14      | 20    |
| Biclo Classique pliable        | 5        | 0       | 5     |
| Biclo électrique               | 6        | 32      | 38    |
| Biclo électrique biporteur     | 2        | 0       | 2     |
| Biclo électrique longtail      | 3        | 0       | 3     |
| Biclo électrique pliable       | 0        | 6       | 6     |
| Trotinette                     | 5        | 0       | 5     |
| Tio'Biclo 4-6 ans (16 pouces)  | 3        | 0       | 3     |
| Tio'Biclo 6-9 ans (20 pouces)  | 4        | 0       | 4     |
| Tio'Biclo 9-12 ans (24 pouces) | 0        | 8       | 8     |
| TOTAL                          | 34       | 60      | 94    |

# UN NOUVEL ATELIER DE MAINTENANCE

Afin d'accompagner l'évolution de la flotte de vélo en nombre et en diversité, nous avons été amenés à aménager un nouvel atelier vélo au sein du dépôt bus de Béthune. Un technicien de maintenance « cycles », spécialement formé, y opère quotidiennement. Un véhicule adapté a été mis à sa disposition pour les besoins de l'activité (approvisionnement des points de retrait, récupération des équipements pour maintenance préventive ou curative).

#### REFONTE DE LA GAMME TARIFAIRE

Une nouvelle gamme tarifaire a été mise en place pour rendre le service plus accessible, selon des durées correspondant davantage aux objectifs du projet. De ce fait, la durée de location minimale a été portée à 1 mois. Le renouvellement est possible dans la limite de 12 mois consécutifs et au-delà desquels, le client

est inscrit en liste d'attente. La nouvelle gamme tarifaire inclut également des abonnements pour des durées de **6 ou 9 mois**. Les abonnés Tadao ont accès à des tarifs minorés.

Les solutions de paiements ont également évolué, avec la mise en place d'un nouvel outil acceptant les options de paiement via SEPA (prélèvement mensuel) ou CB (paiement en une fois). Toutefois, un dysfonctionnement technique a conduit à suspendre les prélèvements automatiques courant 2024, avec pour conséquence davantage de locations pour une durée de 1 mois.

Le nouveau système prévoit également un accompagnement des publics en situation précaire avec l'instauration de la caution solidaire. Cette dernière soulage les bénéficiaires éligibles en faisant porter la charge de la caution par l'association EMA, dans le cadre d'un partenariat. En 2024, EMA a reçu 34 sollicitations dont 7 éligibles.

|                      | 1 mois      |        | 6 mois      |         | 9 mois      |          |
|----------------------|-------------|--------|-------------|---------|-------------|----------|
|                      | Plein tarif | Abonné | Plein tarif | Abonné  | Plein tarif | Abonné   |
| Vélo classique       | 15 €        | 10 €   | 75 €        | 51 €    | 108 €       | 72 €     |
| Vélo électrique      | 40 €        | 30 €   | 204 €       | 150 €   | 297 €       | 220,50 € |
| Vélo enfant et cargo | 70 €        | 30 €   | 351 €       | 150 €   |             |          |
| Trotinette           | 10 €        | 7,50 € | 51 €        | 37,50 € | 72 €        | 54 €     |

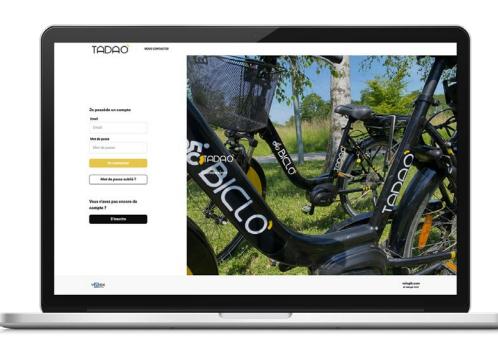
#### SIMPLIFICATION DU **PARCOURS CLIENT**

Jusqu'alors, les réservations devaient être prises exclusivement auprès de la Maison du Vélo à Lens. Le parcours client a été entièrement repensé pour offrir une expérience fluide et dématérialisée et par là même, une meilleure accessibilité du service. Cela inclut une simplification des procédures d'inscription via un portail dédié et accessible depuis tadao.fr, un règlement et un dépôt de caution en ligne, une assistance téléphonique, et un service après-vente réactif pour répondre aux besoins des utilisateurs. Le dispositif s'appuie sur l'outil de gestion VELOGIK retenu pour être support de l'activité location (plateforme VéloClick) : suivi des locations, mises en liste d'attente, organisation de la maintenance.

Le lancement du service a été opéré le 02 avril. Il a été accompagné d'une campagne d'information et de promotion détaillées en partie A\_3\_B.



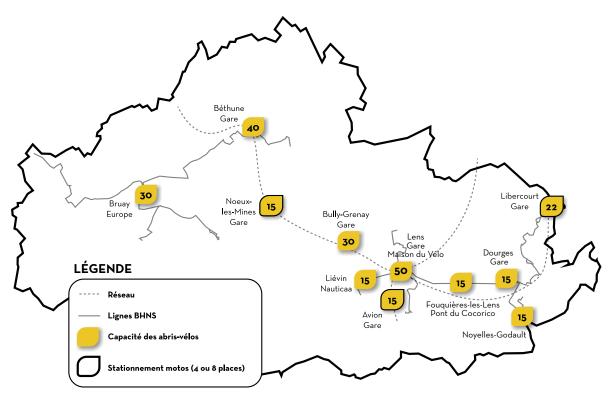
Les clients peuvent aussi désormais réserver leur BICLO en choisissant le **point de retrait** parmi les 5 boutiques Tadao selon le créneau horaire qui leur convient le mieux. Une livraison à domicile est aussi proposée pour les équipements spéciaux (cargos, longtails) ou dans le cas d'un abonnement de 6 mois minimum. Les agents du CRC ont été formés à l'accueil de ces nouveaux visiteurs pour assurer le service après-vente (validation des contrats) et les accompagner dans la prise en main du matériel.



#### RENFORCEMENT DE LA SÉCURISATION DES ABRIS VELOS

Si le nombre d'abris est resté stable, avec 11 stations proposant plus de 230 places de stationnement, leur accès a néanmoins été sécurisé. Jusqu'alors accessibles avec une simple carte Pass Pass, même anonyme et sans titre de transport en cours, leur ouverture nécessite désormais l'installation d'un « badge d'accès » sur la carte ou un abonnement Tadao en cours de validité. Ce dernier est néanmoins gratuit et accessible en boutique, sur les DAT ou tout simplement sur l'e-boutique.





### B. BILAN DE L'USAGE DES SERVICES EN 2024

Il n'y a bien évidemment pas de comparaison possible avec les résultats de l'année 2023 compte tenu de la profonde évolution du service offert à partir du 02 avril.

Au 1er trimestre, le service de location a été progressivement limité de manière à récupérer un parc complet pour le lancement du nouveau service. Dès fin décembre 2023, les abonnés ayant des locations en cours ont été contactés pour leur expliquer les changements à venir et les conseiller sur leurs locations en attendant la jonction avec le nouveau dispositif. Sur cette période, 39 locations ont été réalisées, principalement mensuelles ou trimestrielles et quasi exclusivement pour des vélos à assistance électrique (VAE). Les recettes s'élèvent à 1 401€HT pour ce 1er trimestre, trimestre hivernal traditionnellement moins propice aux locations de vélos, notamment en mode « tourisme ».

#### Pour la période du 02 avril au 31 décembre :

Le bilan de l'année 2024 s'établit comme suit, et en considération du parc de 97 équipements :

- Un total de 219 réservations, tous types de vélos confondus par 99 clients différents.
- Les VAE, plus nombreux sont naturellement les plus prisés : 134 locations, soit 61%, par 54 clients différents
- · Un vif succès des locations de trottinettes électriques dont la liste d'attente s'élevait à 70 personnes quasiment en continu compte tenu d'un parc encore restreint
- · Une prise en charge encore concentré à Lens qui totalise 57% des retraits d'équipements (effet report des anciens abonnés), du fait des habitudes des anciens abonnés
- Les locations de vélos enfants n'ont pas encore trouvé leurs publics alors qu'ils représentent près de 20 % du parc
- Près de 1000 comptes créés sur la plateforme Véloclik, démontrant la facilité d'accès, l'intérêt sur le sujet et la réussite des campagnes d'information

Pour rappel, la répartition des locations par durée, si elle laisse apparaître une écrasante majorité de locations au mois n'est pas significative du fait du dysfonctionnement des prélèvements automatiques.

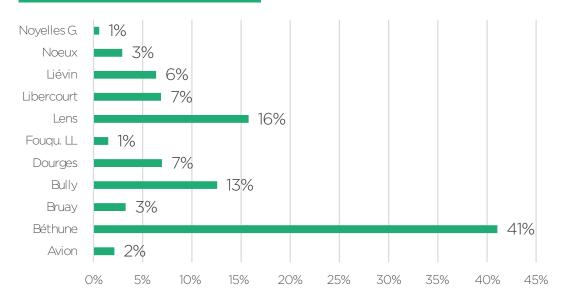
| Type d'équipement        | 1 mois | 6 mois | 9 mois | Total général | Total en % |
|--------------------------|--------|--------|--------|---------------|------------|
| Biclo cargo longtail     | 8      | 2      |        | 10            | 4,6%       |
| Biclo classique          | 26     | 12     |        | 38            | 17,4%      |
| Biclo classique pliable  | 8      | 1      | 1      | 10            | 4,6%       |
| Biclo électrique         | 117    | 11     | 6      | 134           | 61,2%      |
| Biclo électrique pliable | 12     | 1      | 1      | 14            | 6,4%       |
| Trottinette électrique   | 9      | 2      | 2      | 13            | 5,9%       |
| Total général            | 180    | 29     | 10     | 219           |            |
| En %                     | 82,2%  | 13,2%  | 4,6%   |               |            |

| Type d'équipement        | Lens  | Hénin | Béthune | Bruay | Liévin | Domicile | Total<br>général |
|--------------------------|-------|-------|---------|-------|--------|----------|------------------|
| Biclo cargo longtail     |       |       |         |       |        | 10       | 10               |
| Biclo classique          | 17    | 11    | 6       | 2     | 1      | 1        | 38               |
| Biclo classique pliable  | 4     | 2     | 1       | 3     |        |          | 10               |
| Biclo électrique         | 91    | 19    | 9       | 2     | 10     | 3        | 134              |
| Biclo électrique pliable | 9     | 1     |         | 4     |        |          | 14               |
| Trottinette électrique   | 6     | 3     | 3       | 1     |        |          | 13               |
| Total général            | 127   | 36    | 19      | 12    | 11     | 14       | 219              |
| En %                     | 58,0% | 16,4% | 8,7%    | 5,5%  | 5,0%   | 6,4%     |                  |

Du côté des abris vélos, on constate une baisse de fréquentation globale de 24 % notamment à Béthune Gare et Lens Gare. Avec un peu plus de 10 000 accès annuels (vs 13 000 en 2024), le taux d'occupation global journalier peut ainsi être estimé à 11% (vs 16% en 2023). Une

baisse de fréquentation qui peut être imputée à l'évolution des conditions d'accès. Le top 3 des abris les plus fréquentés reste Béthune Gare (41%) devant Lens Gare (16%) et Bully Gare (13%).

#### Usage des abris vélos Tadao





# C. BICLO: LES TABLEAUX DE BORD

# **DÉTAIL DES LOCATIONS T1**

|               |                         |         |          | Quant | iité      |       | Recettes     | s            |  |
|---------------|-------------------------|---------|----------|-------|-----------|-------|--------------|--------------|--|
| Titres        | Ayant droit             | Prix HT | N        | N-1   | N/N-1 (%) | N     | N-1          | N/N-1<br>(%) |  |
| VÉLO DE VIL   | LE                      |         | <u>'</u> |       |           |       |              |              |  |
| 1/2 journée   | Tous publics            | 1,25 €  | 1        | 14    | -92,90%   | 1€    | 18€          | -92,90%      |  |
| 1 journée     | Tous publics            | 2,50 €  | _        | 12    | -100,00%  | -     | 30€          | -100,00%     |  |
| 1 semaine     | Tous publics            | 8,33 €  | 1        | 12    | -91,70%   | 8€    | 100€         | -91,70%      |  |
| 1 mois        | Tous publics            | 16,67 € | 1        | 14    | -92,90%   | 17€   | 233€         | -92,90%      |  |
| 3 mois        | Tous publics            | 33,33 € |          | 2     | -100,00%  |       | 78€          | -100,00%     |  |
| 1/2 journée   | Abonnés TADAO<br>ou TER | 0,83 €  |          | 3     | -100,00%  | -     | 3€           | -100,00%     |  |
| 1 journée     | Abonnés TADAO<br>ou TER | 1,67 €  |          | 8     | -100,00%  | -     | 13€          | -100,00%     |  |
| 1 semaine     | Abonnés TADAO<br>ou TER | 4,17 €  |          | 5     | -100,00%  |       | 21€          | -100,00%     |  |
| 1 mois        | Abonnés TADAO<br>ou TER | 12,50 € | -        | 11    | -100,00%  | -     | 138          | -100,00%     |  |
| 3 mois        | Abonnés TADAO<br>ou TER | 25,00 € | -        | 8     | -100,00%  | -     | 200€         | -100,00%     |  |
| Sous total Vé | lo de Ville             |         | 3        | 89    | -96,60%   | 26    | 833          | -96,80%      |  |
| VELO ELECT    | RIQUE                   |         |          |       |           |       |              |              |  |
| 1/2 journée   | Tous publics            | 4,17 €  | 1        | 1     | 0,00%     | 4€    | 4€           | 0,00%        |  |
| 1 journée     | Tous publics            | 7,50 €  | 1        | 1     | 0,00%     | 8€    | 8€           | 0,00%        |  |
| 1 semaine     | Tous publics            | 16,67 € | 1        | 1     | 0,00%     | 17    | 17€          | 0,00%        |  |
| 1 mois        | Tous publics            | 33,33 € | 7        | 19    | -63,20%   | 233€  | 633€         | -63,20%      |  |
| 3 mois        | Tous publics            | 75,00 € | 4        | 34    | -89,10%   | 275€  | 2 525€       | -89,10%      |  |
| 1/2 journée   | Abonnés TADAO<br>ou TER | 2,50 €  | -        | -     | -         |       |              | -            |  |
| 1 journée     | Abonnés TADAO<br>ou TER | 4,17 €  | -        | 1     | -100,00%  | -     | 4€           | -100,00%     |  |
| 1 semaine     | Abonnés TADAO<br>ou TER | 12,50 € | 6        | 2     | 200,00%   | 75€   | 25           | 200,00%      |  |
| 1 mois        | Abonnés TADAO<br>ou TER | 25,00 € | 8        | 44    | -81,80%   | 200€  | 1100€        | -81,80%      |  |
| 3 mois        | Abonnés TADAO<br>ou TER | 58,33 € | 8        | 17    | -52,90%   | 467   | 992€         | -52,90%      |  |
| Sous total Vé | lo Electrique           |         | 36       | 120   | -70,20%   | 1 278 | 5 308€       | -75,90%      |  |
| VELO PLIANT   | Γ                       |         |          |       |           |       |              |              |  |
| 1/2 journée   | Tous publics            | 1,25 €  |          | -     |           |       | -            |              |  |
| 1 journée     | Tous publics            | 2,50 €  |          | _     |           |       | -            |              |  |
| 1 semaine     | Tous publics            | 8,33 €  |          | -     |           |       | -            |              |  |
| 1 mois        | Tous publics            | 16,67 € |          | -     |           |       | -            |              |  |
| 3 mois        | Tous publics            | 33,33 € |          | -     |           |       | -            |              |  |
| 1/2 journée   | Abonnés TADAO<br>ou TER | 0,83 €  | -        | -     |           | -     | -            |              |  |
| 1 journée     | Abonnés TADAO<br>ou TER | 1,67 €  | -        | -     |           | -     | -            | _            |  |
| 1 semaine     | Abonnés TADAO<br>ou TER | 4,17 €  |          | -     |           | -     | -            | _            |  |
| 1 mois        | Abonnés TADAO<br>ou TER | 12,50 € |          | -     |           | -     | -            |              |  |
| 3 mois        | Abonnés TADAO<br>ou TER | 25,00 € | -        | -     | -         | -     | <del>-</del> | -            |  |
| Sous total Vé | lo Pliant               |         | -        | -     | -         | -     | -            | -            |  |
| VÉLO ENFAN    | <u>IT</u>               |         |          |       |           |       |              |              |  |
| 1/2 journée   | Tous publics            | 0,83 €  |          | 2     | -100,00%  |       | 2€           | -100,00%     |  |
| 1 journée     | Tous publics            | 1,67 €  |          | 2     | -100,00%  |       | 3€           | -100,00%     |  |
| 1 semaine     | Tous publics            | 4,17 €  | -        | -     |           | -     | -            |              |  |

| 1 mois                        | Tous publics            | 12,50 € | _  | -   | -        | -     | -     | -        |
|-------------------------------|-------------------------|---------|----|-----|----------|-------|-------|----------|
| 3 mois                        | Tous publics            | 25,00 € | -  | -   | -        | -     | -     | -        |
| Sous total Gamr               | Sous total Gamme Enfant |         | -  | 4   | -100,00% | -     | 5     | -100,00% |
| <b>EQUIPEMENTS</b>            |                         |         |    |     |          |       |       |          |
| SIEGE ENFANT                  |                         |         |    |     |          |       |       |          |
| 1 mois                        | Tous publics            | 1,67 €  | -  | 6   | -100,00% | -     | 10    | -100,00% |
| REMORQUE EN                   | FANT                    |         |    |     |          |       |       |          |
| 1/2 journée                   | Tous publics            | 2,50 €  | -  | -   | -        | -     | -     | -        |
| 1 journée                     | Tous publics            | 4,17 €  | -  | -   | -        | -     | -     | -        |
| Réparations                   |                         |         | -  | -   | -        | 97    | 1 490 | -93,50%  |
| Sous total Equip              | pements                 |         | -  | 6   | -100,00% | 97    | 1500  | -93,60%  |
| Sous Total - Loc              | ations ½ Journée        |         | 2  | 20  | -90,00%  | 5     | 26    | -79,00%  |
| Sous Total - Loc              | ations 1 Journée        |         | 1  | 24  | -95,80%  | 8     | 58    | -87,10%  |
| Sous Total - Loc              | ations 1 Semaine        |         | 8  | 20  | -60,00%  | 100   | 163   | -38,50%  |
| Sous Total - Locations 1 Mois |                         |         | 16 | 94  | -83,00%  | 450   | 2 114 | -78,70%  |
| Sous Total - Locations 3 Mois |                         |         | 12 | 61  | -80,90%  | 742   | 3 794 | -80,50%  |
| TOTAL                         |                         |         | 39 | 219 | -82,30%  | 1 401 | 7 645 | -81,70%  |

# **DÉTAIL DES LOCATIONS T2/3/4**

|   | Durée de |          |        | Quar | ntité     | Rec       | ettes |               |
|---|----------|----------|--------|------|-----------|-----------|-------|---------------|
| Titres                                    | location | Prix HT  | N      | N-1  | N/N-1 (%) | N         | N-1   | N/N-<br>1 (%) |
| Biclo Classique - Tout Public             | 1 mois   | 12,50 €  | 6      | -    | -         | 75€       | -     | -             |
| Biclo Classique - Tout Public             | 6 mois   | 62,50 €  | -      | -    | -         | -         | -     | -             |
| Biclo Classique - Tout Public             | 9 mois   | 90,00 €  |        | -    | -         | -         | -     | _             |
| Biclo Classique - Abonné                  | 1 mois   | 8,33 €   | 3      | -    | -         | 25€       | -     | _             |
| Biclo Classique - Abonné                  | 6 mois   | 42,50 €  | 0,5    | -    | -         | 21,25€    | -     |               |
| Biclo Classique - Abonné                  | 9 mois   | 60,00 €  | _      | -    | -         | -         | -     |               |
| Biclo Classique - Solidaire               | 1 mois   | - €      | 14     | -    | _         | -         | -     | _             |
| Biclo Classique - Solidaire               | 6 mois   | - €      | 5,33   | -    | -         | -         | -     | -             |
| Sous Total - Biclo Classique              |          |          | 28,83  | -    | -         | 121,25€   | -     | -             |
| Biclo Classique Pliable - Tout<br>Public  | 1 mois   | 12,50 €  | 5      | -    | -         | 62,5€     | -     | -             |
| Biclo Classique Pliable - Tout<br>Public  | 6 mois   | 62,50 €  | -      | -    | -         | -         | -     | -             |
| Biclo Classique Pliable - Tout<br>Public  | 9 mois   | 90,00€   | -      | -    | -         | -         | -     | -             |
| Biclo Classique Pliable - Abonné          | 1 mois   | 8,33 €   | 2      | -    | _         | 16,67€    | -     | _             |
| Biclo Classique Pliable - Abonné          | 6 mois   | 42,50 €  | 1      | -    | -         | 42,5      | -     | _             |
| Biclo Classique Pliable - Abonné          | 9 mois   | 60,00€   | 0,44   | -    | _         | 26,67     | -     | _             |
| Sous Total - Biclo Classique<br>Pliable   |          |          | 8,44   | -    | -         | 148,33€   | -     | -             |
| Biclo Electrique - Tout Public            | 1 mois   | 33,33 €  | 72     | -    | -         | 2 400,00  | -     | _             |
| Biclo Electrique - Tout Public            | 6 mois   | 170,00 € | 7,17   | -    | -         | 1 218,33€ | -     | -             |
| Biclo Electrique - Tout Public            | 9 mois   | 247,50 € | 3,22   | -    | -         | 797,5€    | -     | -             |
| Biclo Electrique - Abonné                 | 1 mois   | 25,00€   | 38     | -    | -         | 950€      | -     | -             |
| Biclo Electrique - Abonné                 | 6 mois   | 125,00€  | 3      | -    | -         | 375€      | -     | -             |
| Biclo Electrique - Abonné                 | 9 mois   | 183,75 € | 1      | -    | -         | 183,75€   | -     | -             |
| Sous Total - Biclo Electrique             |          |          | 124,39 | -    | -         | 5 924,58€ | -     | -             |
| Biclo Electrique Pliable - Tout<br>Public | 1 mois   | 33,33 €  | 6      | -    | -         | 200€      | -     | -             |
| Biclo Electrique Pliable - Tout<br>Public | 6 mois   | 170,00 € | -      | -    | -         | -         | -     | -             |
| Biclo Electrique Pliable - Tout<br>Public | 9 mois   | 247,50 € | _      | -    | -         | -         | -     | -             |
| Biclo Electrique Pliable - Abon-<br>né    | 1 mois   | 25,00 €  | 7      | -    | -         | 166,67€   | -     | -             |
| Biclo Electrique Pliable - Abon-<br>né    | 6 mois   | 125,00 € | 1      | -    | -         | 125€€     | -     | -             |

| Biclo Electrique Pliable - Abon-<br>né     | 9 mois | 183,75 € | -      |   | - | -         | _ |   |
|--|--------|----------|--------|---|---|-----------|---|---|
| Sous Total - Biclo Electrique<br>Pliable   |        |          | 13,67  | - | - | 491,67€   | - | - |
| Biclo Cargo Biporteur - Tout<br>Public     | 1 mois | 58,33 €  | _      | - | _ |           |   | - |
| Biclo Cargo Biporteur - Tout<br>Public     | 6 mois | 292,50 € | _      | _ | - | -         |   | - |
| Biclo Cargo Longtail - Tout<br>Public      | 1 mois | 50,00€   | 7      | - | - | 408,33€   | _ | - |
| Biclo Cargo Longtail - Tout<br>Public      | 6 mois | 250,00 € | 1,83   | - | _ | 536,25€   |   | - |
| Biclo Cargo Biporteur - Abonné             | 1 mois | 58,33 €  |        |   |   |           |   |   |
| Biclo Cargo Biporteur - Abonné             | 6 mois | 292,50 € |        |   |   |           |   |   |
| Biclo Cargo Longtail - Abonné              | 1 mois | 50,00 €  |        | _ | _ |           |   |   |
| Biclo Cargo Longtail - Abonné              | 6 mois | 250,00 € |        | - | - | -         |   | - |
| Sous Total - Biclo Cargo                   |        |          | 8,83   | - | - | 944,58€   | - | - |
| Trottinette - Tout Public                  | 1 mois | 8,33 €   |        |   |   | 16,67€    |   |   |
| Trottinette - Tout Public                  | 6 mois | 42,50 €  | 2      |   |   |           |   |   |
| Trottinette - Tout Public                  | 9 mois | 60,00 €  |        |   |   | 60€       |   |   |
| Trottinette - Abonné                       | 1 mois | 6,25 €   | 1      | _ |   | 37,5€     |   |   |
| Trottinette - Abonné                       | 6 mois | 31,25 €  | 6      | - | - | 62,5€     | _ | - |
| Trottinette - Abonné                       | 9 mois | 45,00 €  | 2      | - | - | -         |   |   |
| Sous Total - Trottinette Electrique        | Э      |          | 11     | - | - | 176,67€   | - | - |
| Tio'Biclo - Tout Public                    | 1 mois | 4,17 €   |        | _ | - | -         |   |   |
| Tio'Biclo - Tout Public                    | 6 mois | 21,67 €  |        | - | - | -         |   | _ |
| Tio'Biclo - Tout Public                    | 9 mois | 30,00 €  |        | - | - | -         | _ | _ |
| Tio'Biclo - Loc Biclo Adulte<br>Simultanée | 1 mois | - €      | -      | - | - | -         | - | - |
| Tio'Biclo - Loc Biclo Adulte<br>Simultanée | 6 mois | - €      | -      | - | - | -         | - | - |
| Tio'Biclo - Loc Biclo Adulte<br>Simultanée | 9 mois | - €      | -      | - | - | -         | - | - |
| Sous Total - Tio'Biclo                     |        |          | -      | - | - | -         | - | - |
| Réparations Refacturées                    |        |          |        |   |   | -         | _ | _ |
| Biclo Chemins de la Mémoire                |        |          |        |   |   | 969,67€   | - | - |
| Sous Total - Divers                        |        |          | -      | - | - | 969,67€   | - | - |
| Sous Total - Locations 1 Mois              |        |          | 160,67 | - | - | 4 358,33€ | - | - |
| Sous Total - Locations 6 Mois              |        |          | 27,83  | - | - | 2 380,83€ | - | - |
| Sous Total - Locations 9 Mois              |        |          | 6,67   | - | - | 1 067,92€ | - | - |
| TOTAL GENERAL                              |        |          | 195,17 | - | - | 8 776,75€ | - | - |







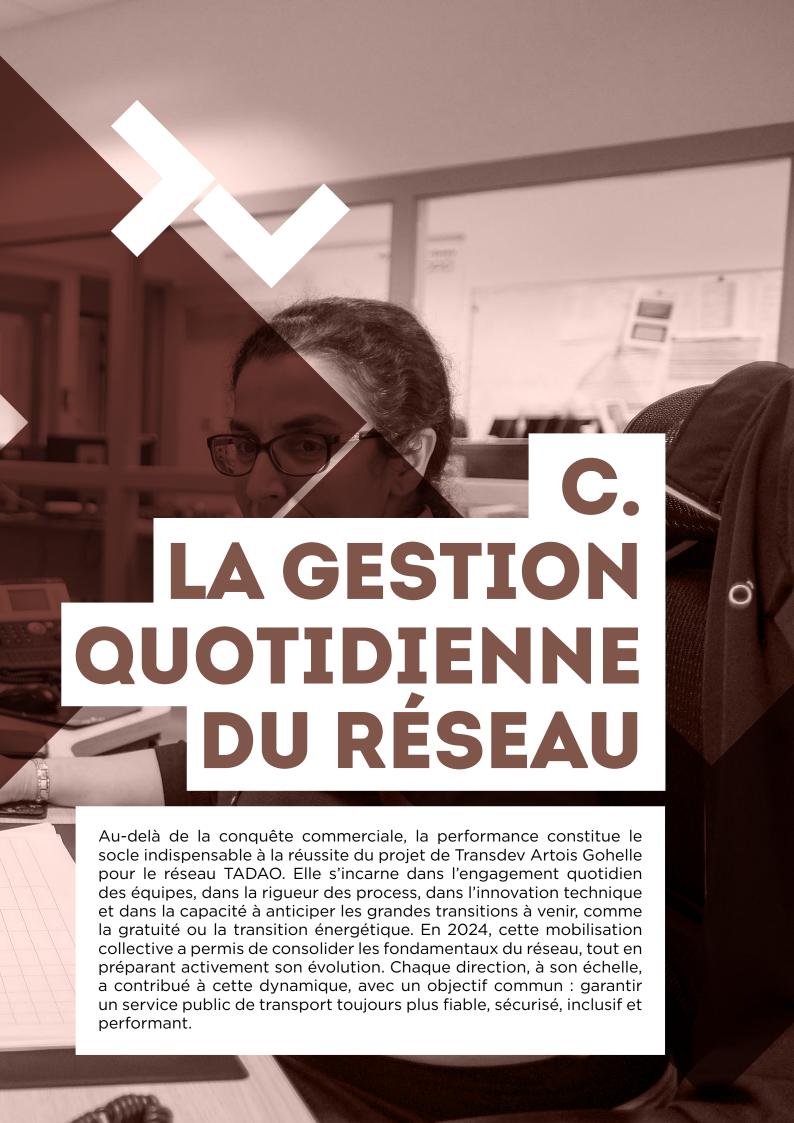
# TABLEAU DE BORD DES FRÉQUENTATIONS DU GARDIENNAGE VÉLO

| Nombre d'accès aux abris vélos Tadao | N      | N-1    | N/N-1 en % |
|--------------------------------------|--------|--------|------------|
| Avion // Gare                        | 202    | 770    | -73,80%    |
| Béthune // Gare                      | 3 902  | 5 045  | -22,70%    |
| Bruay // Place de l'Europe           | 311    | 1 157  | -73,10%    |
| Bully-Les-Mines // Gare              | 1 194  | 1 291  | -7,50%     |
| Dourges // Gare                      | 662    | 142    | 366,20%    |
| Fouquières-Lens // Pont du Cocorico  | 142    | 245    | -42,00%    |
| Lens // Maison du Velo               | 1 499  | 2 316  | -35,30%    |
| Libercourt // Gare                   | 653    | 709    | -7,90%     |
| Lievin // Nauticaa                   | 605    | 1 168  |            |
| Noeux-Les-Mines // Gare              | 278    | -      | -          |
| Parking Covoit // Noyelles Godault   | 56     | 68     | -17,60%    |
| Total                                | 9 504  | 12 911 | -26,39%    |
| Nombre d'accès aux autres abris      | N      | N-1    | N/N-1 en%  |
| Béthune // Mont Liebaut (Moto)       | 339    | 52     | 551,90%    |
| Béthune // Mont Liebaut (Vélo)       | 214    | 137    | 56,20%     |
|                                      | 25     | 191    | <u> </u>   |
| Béthune // Catorive                  |        |        | -86,90%    |
| Total                                | 578    | 380    | 52,11%     |
| Nombre d'accès aux abris vélos       | N      | N-1    | N/N-1 en % |
| Total                                | 10 082 | 13 291 | -24,14%    |









# 1. L'EXPLOITATION DU RÉSEAU : UNE ORGANISATION MOBILISÉE POUR GARANTIR LA QUALITÉ DE SERVICE

En 2024, la Direction d'Exploitation a poursuivi sa mission essentielle : assurer la continuité, la fiabilité et la performance du service de transport, tout en s'adaptant à un environnement en pleine transformation. Structurée autour de pôles complémentaires – Méthodes, Planning, Temps Réel, PASF, Performance et Unités Territoriales – elle a su conjuguer rigueur opérationnelle, écoute des équipes et capacité d'innovation.

L'année a été marquée par des évolutions majeures : préparation à la gratuité, arrivée des premiers bus électriques, renforcement des dispositifs de sécurité, modernisation des outils de régulation, et amélioration continue des conditions de travail. Chaque pôle a contribué, à son échelle, à faire progresser l'organisation vers un modèle plus agile, plus durable et plus centré sur la qualité de service.

#### GESTION DES UNITÉS TERRITORIALES : MOBILISER LES ÉQUIPES, SÉCURISER LES OPÉRATIONS, AMÉLIORER LA PERFORMANCE

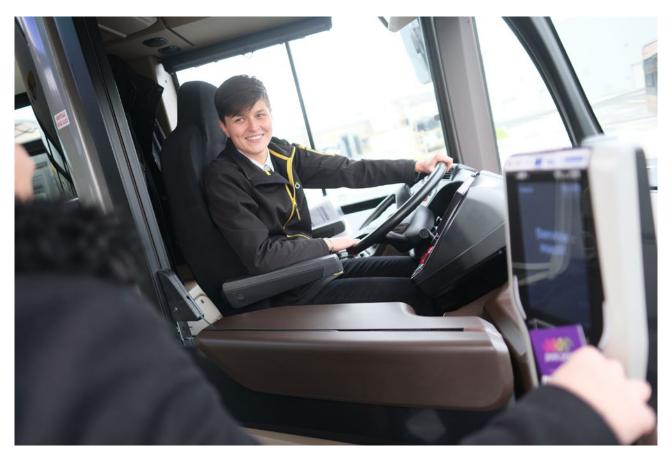
En 2024, les unités territoriales Est et Ouest ont été au cœur de la dynamique d'adaptation et de transformation de la Direction d'Exploitation. Dans un contexte de transition managériale, de montée en puissance des enjeux liés à la gratuité et à l'électrification, les équipes ont su faire preuve de réactivité, de rigueur et d'engagement.

# ACCOMPAGNER, FORMER, ET INTÉGRER LES AGENTS

L'année a été marquée par une **recomposition** des équipes, notamment sur l'unité Est, avec l'arrivée d'un nouveau manager et d'un nouveau responsable d'unité. Ces changements ont permis d'insuffler une nouvelle dynamique tout en maintenant la cohésion et l'efficacité des équipes.

Sur l'unité Ouest, un **travail soutenu d'accompagnement RH** a été mené tout au long de l'année :

- Suivi des tuteurs, épreuves, réunions semestrielles et évaluations ont permis de structurer l'intégration des nouveaux conducteurs.
- Des **formations ciblées** ont été organisées, notamment sur le harcèlement, le management, ou encore la gestion des temps de travail.
- Des temps d'échange réguliers avec les partenaires (Randstad, Trans'Lead, etc.) ont renforcé les liens entre les équipes et les acteurs de l'emploi.



#### **PRÉVENIR LES RISQUES ET RENFORCER LA VIGILANCE**

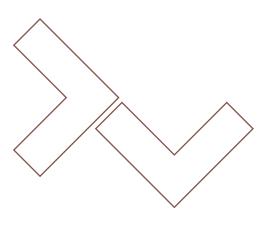
La **sécurité des biens et des** sonnes a été un axe fort de l'année 2024, avec l'ouverture et la signature d'un accord sécurité sur le secteur de Lens. Des actions concrètes ont été menées sur le terrain:

- · Sensibilisations aux passages à niveau,
- Exercices de gestion de crise (incendie véhicule),
- · Audits de circulation.
- · Tournées sur les secteurs sensibles,
- Et la mise en œuvre de plans d'action spécifiques, comme le plan neige ou le plan de sobriété énergétique.

Ces initiatives ont permis de renforcer la culture de la sécurité au sein des équipes et de mieux anticiper les situations à risque.

Les unités territoriales ont également contribué à l'amélioration continue de la performance opérationnelle :

- Sur l'unité Est, la préparation à la gratuité et à l'arrivée des bus électriques a mobilisé les équipes autour d'études techniques et organisationnelles, en lien avec les autres pôles.
- Les relations avec les sous-traitants ont été renforcées, avec un suivi rigoureux de la qualité de service.
- Les opérations extérieures (RDL, navettes Bollaert) ont été parfaitement maîtrisées, illustrant la capacité des équipes à gérer des dispositifs complexes.
- · Sur l'unité Ouest, des groupes de travail ont été mis en place sur des sujets variés : ponctualité, éco-conduite, processus véhicules de service, etc., avec une volonté constante d'innover et d'optimiser les pratiques.



# MÉTHODES: STRUCTURER L'OFFRE ET AMÉLIORER LES CONDITIONS DE TRAVAIL

En 2024, le pôle Méthodes de la Direction d'exploitation s'est tout d'abord investi dans la mise en œuvre des engagements liés à la nouvelle Délégation de Service Public. Il s'est mobilisé autour de la construction des nouvelles offres. en définissant un graphicage optimisé s'attachant à concilier performance de production et qualité d'exécution du service par les agents. Dans le même temps, une attention particulière a été portée aux conditions de travail des conducteurs, avec la mise en place de nouveaux roulements, dont un roulement « soir » salué par les équipes. Les remontées terrains recueillis dès la rentrée ont conduit à une adaptation rapide de l'organisation en octobre, illustrant la capacité du service à ajuster ses dispositifs de manière agile et réactive.

Dans cette dynamique d'amélioration continue, une collaboration innovante a été engagée avec la start-up NukkAI, spécialisée dans l'optimisation intelligente des plannings. L'outil développé vise à intégrer les préférences individuelles des conducteurs, afin de proposer des plannings plus personnalisés et attractifs.

Enfin, le pôle Méthodes a lancé les études préparatoires à deux transformations majeures du réseau : l'électrification de la Bulle 3 et la mise en place de la gratuité prévue pour janvier 2026. Ces travaux visent à anticiper une hausse significative de la fréquentation et à adapter l'organisation de l'offre dans une logique de performance, d'accessibilité et de qualité de service renforcée.



#### PLANNING – ANTICIPER, ORGANISER ET S'ADAPTER AU QUOTIDIEN

Le service a connu plusieurs mouvements de personnel, avec deux départs en retraite (animateur d'équipe et gestionnaire planning) et un retour progressif d'un agent après une longue absence. Ces changements ont été anticipés et accompagnés, permettant une montée en compétence interne et l'intégration réussie de nouveaux collaborateurs. Ce renouvellement a renforcé la dynamique d'équipe tout en assurant la continuité des missions.

février Entre et avril, des échanges **constructifs** ont permis d'aborder modalités de gestion des retours sur repos et des heures hors roulement, dans une logique de clarification et de transparence. En septembre, la gronde sociale, bien qu'ayant eu des effets sur l'absentéisme et généré des CNE (courses non effectuées) a conduit à une prise de conscience collective et à l'identification de leviers d'amélioration pour l'avenir. Le nombre croissant de demandes formulées via l'application MobiMe (avec un taux d'acceptation de 89,55 %) témoigne en ce sens d'un besoin accru de flexibilité dans la planification individuelle (MobiMe est une application permettant aux conducteurs de gérer leur activité : consultation de planning, demande de congés, échanges de services par exemple).

Enfin, plusieurs projets structurants ont rythmé l'année :

- Le lancement de l'étude Driver Centric Rostering (DCR) dès janvier, pour explorer des solutions innovantes de planification personnalisée.
- · La préparation de la mise en place de la restructuration du réseau, avec une anticipation des besoins en formation dès avril et un recrutement ciblé sur l'unité Est.
- La production rapide des calendriers d'activité en juillet, réalisée en une semaine, illustrant l'efficacité des processus internes.
- · La mise en place d'intégrations express en octobre, en réponse à une situation de sous-effectif survenue en septembre, démontrant une réactivité opérationnelle forte.

Malgré ces avancées, certains points appellent une vigilance particulière :

- Des dysfonctionnements techniques sur l'outil MobiMe ont affecté l'efficacité du service et nécessitent des évolutions correctives
- Un manque de visibilité sur l'arrivée des bus électriques et le report de la régularisation des congés payés ont souligné l'importance d'une communication plus fluide et anticipée.



# PASF : SÉCURISER, PRÉVENIR ET ACCOMPAGNER AU OUOTIDIEN

L'année 2024 a été marquée par une **réorga- nisation majeure au sein du service**, sous l'impulsion d'un nouveau responsable. Cette transition a nécessité l'instauration d'un nouveau
cadre de travail pour les équipes, avec l'application de nouvelles règles de fonctionnement
afin d'améliorer son efficacité et sa réactivité.

L'un des axes prioritaires travaillé en 2024 a été le renforcement de la présence sur le terrain, notamment auprès des conducteurs. Cela s'est traduit par une augmentation significative du nombre de véhicules contrôlés et d'arrêts vérifiés. Malgré cette hausse des contrôles, le nombre de procès-verbaux a diminué, signe d'une meilleure sensibilisation des voyageurs. Toutefois, cette baisse des PV n'a pas eu d'impact négatif sur le volume global des contrôles voyageurs, qui est resté stable par rapport à l'année précédente.

Les relations institutionnelles ont également été consolidées, avec une coopération renforcée avec la police nationale, les police smunicipales et la sous-préfecture de Lens. Le nombre de contrôles effectués en partenariat avec les forces de l'ordre a ainsi nettement progressé, passant de 99 en 2023 à 149 en 2024. Cette intensification des opérations de sécurité s'est accompagnée d'une avancée majeure : la création de la Brigade de Sécurisation des Transports en Commun (BSTC) sur la circonscription de Lens (Zone EST).

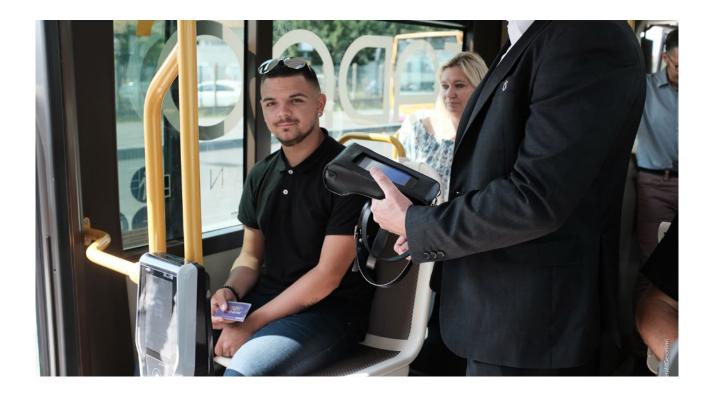
Mise en place en juin et officialisée en septembre, cette brigade est un des acteurs clé

dans la sécurisation des transports en commun. Sa présence régulière nous a permis d'augmenter le nombre de contrôles et de renforcer le sentiment de sécurité des usagers et du personnel.

L'été 2024, bien que marqué par les Jeux Olympiques et une baisse temporaire des effectifs des forces de l'ordre sur nos communes, s'est révélé globalement calme. Cependant, sur l'année, une **recrudescence des incivilités** a été observée avec une augmentation par **2,5 du nombre d'interventions** par rapport à l'année précédente. Ce phénomène s'est particulièrement fait sentir sur les circuits scolaires, où les comportements perturbateurs ont nécessité une mobilisation accrue de nos équipes.

En novembre, un renforcement de la présence des agents et médiateurs de terrain a été mis en place, notamment pour accompagner la prise en charge des abonnements sur la CACH et la CALL. Cette action a permis une meilleure gestion des flux et une amélioration de l'accueil des usagers dans un contexte de forte demande

Enfin, en **décembre**, un incident majeur est survenu sur le secteur de **Carvin**, où plusieurs jets de projectiles ont causé des dégâts sur nos véhicules. Face à cette situation, une **interruption partielle des lignes** a été décidée pendant plusieurs jours, afin de garantir la sécurité des voyageurs et du personnel.



#### TEMPS RÉEL: RÉACTIVITÉ, COORDINATION ET INNOVATION **AU SERVICE DE L'EXPLOITATION**

En 2024, le pôle Temps Réel a poursuivi sa mission essentielle de régulation de l'activité en temps réel, tout en renforcant ses liens avec les équipes de conduite et en intégrant de nouveaux outils et méthodes pour améliorer la performance opérationnelle.

Le service a organisé 23 sessions de sensibilisation à la gestion des appels radio, à destination des agents de conduite. Ces rencontres ont permis de présenter les systèmes de communication et le rôle du PCC (Poste de Commandement Centralisé), tout en favorisant un dialogue direct entre régulateurs et conducteurs. Elles ont également renforcé la confiance dans l'utilisation des dispositifs de sécurité embarqués. Ce programme sera reconduit en 2025 pour garantir un niveau homogène de formation au sein des équipes.

Le volume d'appels radio traités par le PCC a connu une hausse de 20 %, passant de 73 000 en 2023 à 87 000 en 2024, signe d'une activité toujours plus soutenue. En parallèle, le service Circulation a traité plus de 5 500 arrêtés municipaux, dont la moitié ont eu un impact direct sur le réseau (déviations, restrictions, etc.), un volume stable par rapport à l'année précédente.

Plusieurs évolutions organisationnelles ont également marqué l'année :

- Intégration de deux conducteurs en tant que régulateurs terrain, apportant un regard neuf et contribuant à l'amélioration des méthodes de formation.
- Réorganisation de l'encadrement en août-septembre, clarifiant les missions et simplifiant la gestion du service.

· Réaménagement des bureaux en octobre, avec l'intégration du service Circulation et des régulateurs terrain au sein du PCC, facilitant les échanges et la prise de décision.

#### SUIVI ENVIRONNEMENTAL ET **MODERNISATION DES OUTILS**

Le pôle a mis en place un suivi du « moteur tournant », incitant les conducteurs à couper leur moteur pendant les temps de battement, dans une logique de réduction des nuisances sonores et d'amélioration de l'empreinte écologique.

En parallèle, le lancement d'une nouvelle version de la GTC (Gestion Technique Centralisée) a permis un meilleur suivi du matériel au sol (DAT, BIV, Wifi, radio), avec une meilleure lisibilité des défauts et un traitement plus rapide des incidents.

#### PRÉPARATION DE L'AVENIR

- Une campagne de comptage voyageurs a été menée sur plusieurs lignes (B3, B7, 11, 15, 19) pour préparer les renforts d'offre de 2025.
- L'arrivée d'une alternante « Assistante Temps Réel » a permis de soutenir les activités du service tout en favorisant la transmission des savoirs.
- En décembre, l'arrivée des premiers bus électriques sur le dépôt d'Hénin-Beaumont a nécessité la formation des équipes et la mise en place de nouvelles procédures adaptées à cette technologie, tant pour les véhicules que pour les infrastructures de recharge.







#### PERFORMANCE OPÉRATIONNELLE: PILOTER, FIABILISER, **ANTICIPER**

La Direction d'Exploitation s'est renforcée avec la création d'un poste de gestion de la performance opérationnelle avec pour objectif de gérer de manière plus systémique des sujets à fort impact sur la réalisation et la qualité du service.

La feuille de route 2024 a été construite autour des enjeux suivants :

• Organisation et fiabilisation des temps de parcours. A ce titre, des travaux ont été engagés en particulier sur les lignes 12, 13, 15, 19 ainsi que sur les Bulles 2 et 3. Une analyse fine des temps de parcours par tranches horaires, en lien avec les autres directions impliquées dans la construction de l'offre a été ouverte afin d'alimenter la construction du réseau 2026 (Gratuité)

- Impact des aménagements urbains (dos d'âne, voierie, etc.) sur l'exécution du service et l'intégrité des matériels
- Etat et entretien des équipements aux arrêts
- Fonctionnement des systèmes (priorité aux feux, équipements embarqués, etc)
- · Impact de la gratuité
- Formalisation d'un plan neige



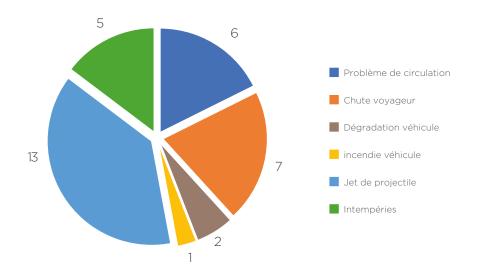
#### A. GESTION DES PERTURBATIONS

PERTURBATIONS PRÉVISIBLES

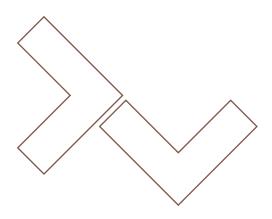
Le fichier est fourni au format .xls vu son volume

Le service Circulation, rattaché à l'activité Temps réel de la Direction d'Exploitation a géré cette année la **mise en place de 204 déviations**. Ces dernières donnent lieu à un traitement qui propose en simultané une information déviation à destination des conducteurs et des voyageurs (via le site, les points d'arrêt, les écrans embarqués)

## PERTURBATIONS IMPRÉVISIBLES



Les perturbations majeures imprévisibles restent mesurées avec 34 situations exception-nelles à gérer en 2024. Les jets de projectiles et les chutes de voyageurs en sont les principales causes. Du côté des intempéries, le réseau a dû faire face à une période neigeuse du 17 au 21 janvier et à un phénomène d'inondations en février.



# B. L'AMBIANCE RÉSEAU : LA PACIFICATION **DU RÉSEAU MARQUE LE PAS**

#### STATISTIQUES DE L'AMBIANCE RÉSEAU

Après 3 année de baisse régulière des faits d'ambiance, 2024 marque le pas avec une hausse de +36% essentiellement due à la recrudescence des incivilités, tant envers les personnels qu'envers la clientèle.

Cela représente une moyenne de 80 incidents par mois, vs 44 en 2023.

Les autres items mesurés restent stables ou sont en baisse, notamment concernant les dégradations sur les biens.

#### TABLEAU DE BORD DES STATISTIQUES DE L'AMBIANCE RÉSEAU

| IADELAG DE DOND DEG CIAITOTTQUE                                 | <i>y</i> |        | MIOIAO     |
|---|----------|--------|------------|
| Type  | N        | N-1    | N/N-1 en % |
| Agression physique envers le personnel                          |          | 0      |            |
| Violence avec ITT   |          | 0      | 100.0/     |
| Violence sans ITT   | 0        | 2      | -100 %     |
| Coups   | 1        | 1      | 0 %        |
| Crachats  | 0        | 1      | -100 %     |
| Menaces verbales - Incivilités - Insultes                       | 392      | 266    | 47 %       |
| Jet de projectile avec dégat                                    | 11       | 13     | -15 %      |
| Projection de bombe lacrymogène ou jet de projectile sans dégat | 24       | 26     | -8 %       |
| Vol   | 3        | 0      | _          |
| Fraude  | 3        | 11     | -73 %      |
| Pétard  | 1        | 2      | -50 %      |
| Arme  | 6        | 2      | 200 %      |
| Total des agressions sur le personnel TADAO :                   | 441      | 324    | 36 %       |
| Agression physique envers le personnel des affretes             |          |        |            |
| Violence avec ITT   | 0        | 0      | -          |
| Violence sans ITT   | 0        | 1      | -100 %     |
| Coups   | 0        | 2      | -100 %     |
| Crachats  | 0        | 2      | -100 %     |
| Menaces verbales - Incivilités - Insultes                       | 185      | <br>96 | 93 %       |
| jet de projectile avec dégat                                    | 2        | 6      | -67 %      |
| Projection de bombe lacrymogène ou jet de projectile            | 10       | 13     | -23 %      |
| Vol   | 0        | 0      |            |
| Fraude  | 6        | 3      | 100 %      |
| Pétard  |          | 2      | 50 %       |
| Arme  | 0        | 0      |            |
| Total des agressions sur le personnel des affrétés :            | 206      | 125    | 65 %       |
| Agression physique envers la clientèle                          | 200      | 123    | 03 70      |
| Violence avec ITT   | 0        | 0      | _          |
| Violence sans ITT   | 5        | 1      | 400 %      |
| Coups   | 14       | 12     | 17 %       |
| Crachats  | 1        | 0      | 17 /0      |
| Menaces verbales - Incivilités - Insultes                       | 110      | 67     | 64 %       |
|   |          |        | 04 %       |
| jet de projectile avec dégat                                    | 5        | 0      |            |
| Projection de bombe lacrymogène ou jet de projectile            | 0        | 0      | 100.00     |
| Vol   | 2        | 1      | 100 %      |
| Fraude  | 4        | 0      |            |
| Pétard  | 0        | 0      |            |
| Arme  | 1        | 3      | -67 %      |
| Total des agressions envers la clientèle :                      | 152      | 85     | 79 %       |
| TOTAL DES AGRESSIONS ENVERS LES PERSONNES                       | 799      | 534    | 50 %       |
| Dégradations du matériel roulant                                |          |        |            |
| Décompression des portes  | 17       | 8      | 113 %      |

| Tags - Graffitis                               | 1   | 2   | -50 % |
|--|-----|-----|-------|
| Jets de projectile                             | 9   | 30  | -70 % |
| Feu  | 0   | 0   | -     |
| Bris de glace                                  | 4   | 10  | -60 % |
| Lacérations sièges / garnitures                | 9   | 9   | 0 %   |
| Structure du véhicule (carrosserie, pneu, etc) | 4   | 2   | 100 % |
| Total dégradations materiel roulant :          | 44  | 61  | -28 % |
| Dégradation du mobilier urbain                 |     |     | -     |
| Materiel de la Gare Routière de Lens           | 1   | 5   | -80 % |
| Jets de projectile en Gare Routière de Lens    | 0   | 0   | _     |
| Abri bus                                       | 106 | 120 | -12 % |
| Poteaux fixe                                   | 21  | 11  | 91 %  |
| Total dégradation du mobilier urbain :         | 127 | 119 | 7 %   |
| TOTAL DES AGRESSIONS SUR LES BIENS             | 172 | 180 | -4 %  |
| Perturbations exploitation                     |     |     |       |
| Courses perdues                                | 28  | 17  | 65 %  |
| Retards  | 200 | 124 | 61 %  |
| Plaintes                                       | 32  | 18  | 78 %  |
| Total perturbations exploitation               | 260 | 159 | 64 %  |
| TOTAL  | 971 | 714 | 36 %  |
|  |     |     |       |

#### LES ACTIONS EN FAVEUR DE LA PACIFICATION DU RÉSEAU

Le nombre d'actions de prévention menées par la PASF est en **nette progression : +75% vs 2023**. Le planning prévisionnel a été tenu avec 199 actions réalisées. Les efforts ont en particulier été **concentrés sur les actions sécuritaires menées avec les forces de l'ordre**. De même, on relève une action plus marquée vers les établissements scolaires, que ce soit pour sensibiliser à la sécurité routière que pour prévenir les risques d'incivilités.

Du côté du contrôle, l'activité est restée stable pour les lignes régulières, mais avec des effectifs plus restreints.

|   | N       |         | N-1     |         | N/N-1 en % |
|---|---------|---------|---------|---------|------------|
|   | Prévu   | Réalisé | Prévu   | Réalisé | Réalisé    |
| Actions de Prévention                         |         |         |         |         |            |
| 1. Intervention établissement scolaire        | 32      | 32      | 5       | 5       | 540,00 %   |
| 2. Stage citoyenneté                          | 0       | 0       | 0       | 0       | -          |
| Actions d'Ambiance                            |         |         |         |         |            |
| 1. Participation aux manifestations sportives | 1       | 1       | 2       | 2       | -50,00 %   |
| 2. Présence aux forums                        | 9       | 9       | 7       | 7       | 28,57 %    |
| Actions de Sécurité                           |         |         |         |         |            |
| 1. Participation au CLSPD, CLS                | 113     | 112     | 85      | 73      | 53,42 %    |
| 2. Intervention ADATEEP                       | 44      | 44      | 26      | 26      | 69,23 %    |
| Actions de Fraude                             |         |         |         |         |            |
| 1. Contrôle LR                                | 180 000 | 174 135 | 174 030 | 173 682 | 0,26 %     |
| 2. Contrôle CS                                | 20 000  | 17 863  | 32 234  | 32 159  | -44,45 %   |
| Total Temps consacré aux activités PASF       | 29 927  | 27 131  | 33 037  | 33 875  | -19,91 %   |
| Effectif ETP consacré aux activités PASF      | 18      | 16      | 18      | 18      | -11,11 %   |

## **C. LUTTE CONTRE LA FRAUDE: UNE NOUVELLE APPROCHE**

Dans la continuité de 2023, les moyens ont été concentrés sur les pôles d'échanges, ce qui a permis de contrôler un plus grand nombre de véhicules. Le taux de fraude relevé lors de ces opérations reste peu significatif, car il reflète uniquement les résultats des contrôles ciblés. Il demeure donc largement inférieur à celui mesuré lors de l'enquête Fraude menée à l'automne, fondée sur un échantillon représentatif de l'ensemble du réseau (cf. partie D).

#### **TABLEAU DE BORD DES STATISTIQUES FRAUDE**

|                                       | N       | N-1     | N/N-1 en % |
|---------------------------------------|---------|---------|------------|
| Nb de véhicules contrôlés             | 18 091  | 14 237  | 27,07 %    |
| Nb de sites contrôlés                 | 4 321   | 3 421   | 26,31 %    |
| Nb de Clients Contrôlés               | 210 200 | 214 890 | -2,18 %    |
| Nb de PV émis                         | 5 216   | 7 328   | -28,82 %   |
| Nb de PV annulés                      | 159     | 20      | 695,00 %   |
| Nb de PV net émis                     | 5 375   | 7 874   | -31,74 %   |
| Nb de PV Encaissés                    | 1 454   | 1 379   | 5,44 %     |
| Taux de recouvrement                  | 22,45 % | 17,04 % | 31,75 %    |
| Nb de PV en cours de relance          | 3 662   | 3 351   | 9,28 %     |
| Nb de PV transmis au Ministère Public | 700     | 784     | -10,71 %   |
| Taux de Contrôle                      | 1,65 %  | 1,75 %  | -5,71 %    |
| Taux de Fraude constatée              | 2,57 %  | 3,90 %  | -34,10 %   |

# D. SYNTHÈSE DES PRINCIPAUX ÉVÉNEMENTS ET INCIDENTS

#### RÉPERTOIRE DES PRINCIPAUX ÉVÉNEMENTS

| Date         | Ligne   | Sens               | Point d'arrêt                        | Nature                  | Impact sur le réseau                            |
|--------------|---------|--------------------|--------------------------------------|-------------------------|---|
| 16-<br>janv. | 1       | vers<br>Université | Lièvin - Salle<br>Carpentier         | Agression sur voyageur  | aucune  |
| 1-févr.      | 18      | vers Lens          | Grenay -<br>Beugnet                  | Agression sur agent     | 1 course partielle                              |
| 7-févr.      | 3       | vers Avion         | Lens - Gare<br>de Lens               | Agression sur agent     | 1 course non effectuée<br>et 1 course partielle |
| 16-févr.     | 15      | Carvin             | Courrières<br>- centre<br>commercial | Agression sur voyageur  | Retard  |
| 27-<br>févr. | 2       | Houdain            | Hesdigneul-<br>les-Béthune           | Agression sur agent     | retard  |
| 01-<br>mars  | 2       | Beuvry             | Houdain -<br>Somme                   | Accident de circulation | 2 courses non<br>effecutées                     |
| 09-<br>mars  | 1       | Liévin             | Henin -<br>Birembaut                 | Agression sur voyageur  | retard  |
| 11-mars      | 3       | Lens 2             | Avion - Hotel<br>de Ville            | Agression sur voyageur  | Ligne déviée                                    |
| 28-<br>mars  | 3       | vers AVION         | Lens - Hopital<br>de lens            | Agression sur voyageur  | Pas d'impact<br>commercial                      |
| 25-avr.      | Cantine | NC                 | Beuvry -<br>Gare Beuvry              | Incendie                | Ligne déviée                                    |
| 06-juin      | 19      | vers Hénin         | Lens -<br>Robespierre                | Agression sur agent     | 1 course partielle                              |
| 15-juin      | 22      | vers Lens          | Mazingarbe                           | agression verbale       | Pas d'impact<br>commercial                      |
| 1-juil.      | 3       | vers Lebas         | Avion - Hotel<br>de Ville            | agression sur agent     | Pas d'impact<br>commercial                      |
| 1-juil.      | 3       | vers Avion         | AVion - Hotel<br>de Ville Avion      | Agression sur agent     | Pas d'impact<br>commercial                      |

| 5-juil.      | 1  | vers<br>Université | lens - Gare de<br>Lens                 | agression verbal sur agent                | 1 course partielle                              |
|--------------|----|--------------------|--|---|---|
| 8-juil.      | 14 | vers Cauchy        | Divion - NC                            | agression verbal sur agent                | Pas d'impact<br>commercial                      |
| 13-juil.     | 4  | vers Beuvry        | Béthune -<br>Golf                      | Vandalisme                                | 1 course partielle                              |
| 23-juil.     | 1  | vers<br>Université | Lens - Coty                            | agression entre clients                   | 1 course partielle                              |
| 17-<br>août  | 3  | vers Lens 2        | Lens - Lucie<br>Aubrac                 | enfant bloqué par les portes              | 1 course non effectuée<br>et 1 course partielle |
| 3-sept.      | 5  | vers<br>Libercourt | Harnes -<br>Coulée Verte               | agression sur agent                       | NC  |
| 14-<br>sept. | 13 | vers Angres        | Lens - Van<br>Pelt                     | agression verbale et menaces<br>sur agent | Pas d'impact<br>commercial                      |
| 12-oct.      | 11 | vers Lens<br>Gare  | Liévin - AFPA                          | Agression verbale                         | Pas d'impact<br>commercial                      |
| 14-oct.      | 58 | vers Labassée      | Noyelles-les-<br>Vermelles -<br>Mairie | Agression sur voyageur                    | Retard  |
| 8-nov.       | 4  | vers Beuvry        | Béthune -<br>Clémenceau                | agression physique                        | Retard  |
| 8-nov.       | 33 | vers Vendin        | Harnes -<br>Hugo                       | agression physique                        | Retard  |
| 15-nov.      | 12 | vers Barlin        | Noeux-les-<br>Mines                    | agression verbale sur agent               | Pas d'impact<br>commercial                      |
| 7-déc.       | NC |                    | Béthune<br>-Gare                       | agression physique                        | Pas d'impact<br>commercial                      |

**RÉPERTOIRE DES FICHES « EVENGRAV » ÉMISES**Vingt évènements graves, principalement concentrés au second semestre pour l'année 2024 contre 22 en 2023.

| Date         | Ligne    | Sens               | Point d'arrêt                   | Nature                                     | Impact sur le réseau                                 |
|--------------|----------|--------------------|---------------------------------|--|--|
| 07-<br>mars  | 1        | Europe             | Henin - Mairie<br>d'Henin       | Accident corporel impliquant<br>> 1 blessé | 1 course non effectuée<br>et 1 course partielle      |
| 03-<br>avr.  | HLP      |                    | Ablain                          | Accident corporel impliquant > 1 blessé    | aucun impact   |
| 11-avr.      | HLP      |                    | Oignies                         | Accident corporel impliquant > 1 blessé    | 1 course non effectuée                               |
| 13-<br>mai   | proxibus |                    | Harnes -<br>Grand Moulin        | Accident corporel impliquant<br>1 blessé   |  |
| 24-<br>mai   | 19       | Hénin              | Méricourt -<br>Sulliger         | Accident corporel impliquant > 1 blessé    | déviation mise en place                              |
| 27-<br>mai   | NC       | NC                 | Bruay - site<br>propre          | Accident corporel impliquant<br>1 blessé   | déviation mise en place                              |
| O3-<br>juil. | 2        | vers Barlin        | Haiillicourt -<br>Voltaire      | accident avec cycliste                     | 1 course non effectuée<br>et 1 course partielle      |
| 04-<br>juil. | 5        | vers<br>Libercourt | Harnes -<br>Valmy               | accident                                   | 1 course non effectuée<br>et 1 course partielle      |
| 16-<br>août  | 5        | vers<br>Libercourt | Carvin - site<br>propre         | Accident                                   | 1 course partielle                                   |
| 31-<br>août  | 2        | vers Ballon        | Béthune - site<br>propre        | accident                                   | 1 course partielle                                   |
| O5-<br>juil. | 37       | vers Lens          | Wingles<br>- Parc du<br>Cabiddu | accident materiel cr choquée               | 2 courses partielles                                 |
| 09-<br>sept. | 15 et 19 | vers Dourges       | А                               | accident materiel                          | 2 courses non<br>effectuées                          |
| 13-<br>sept. | 1        | vers Europe        | Hénin-<br>Beaumont -<br>Mairie  | accident corporel                          | 2 courses non<br>effectuées et 1 course<br>partielle |
| 16-<br>sept. | 1        | vers Universté     | Sallaumines -<br>Hotel de Ville | accident corporel                          | 1 course partielle                                   |
| 21-<br>sept. | 57       | vers Lens          | Harnes - rue<br>des Fusilés     | Accident corporel impliquant<br>1 blessé   | 1 course partielle                                   |

| 30-<br>sept. | 7  | vers Hénin         | Noyelles-<br>Godaut<br>- espace<br>lumiére | Accident corporel impliquant<br>2 blessés | 4 courses non<br>effecutées et 1 course<br>partielle |
|--------------|----|--------------------|--|---|--|
| 10-<br>oct.  | 5  | vers Lens          | Harnes - rue<br>des Fusilés                | Accident corporel impliquant<br>1 blessé  | 1 course partielle                                   |
| 30-<br>oct.  | 1  | vers<br>Université | Hénin-<br>Beaumont -<br>Mitterant          | accident corporel grave                   | 1 course partielle                                   |
| 22-<br>nov.  | 22 | vers Béthune       | Béthune -<br>Université                    | Accident corporel grave                   | 1 course partielle                                   |
| 27-<br>déc.  | 2  | vers Barlin        | Béthune -<br>Rue Lebas                     | Accident corporel grave                   | 4 courses partielles                                 |

## **RÉPERTOIRE DES FICHES « PERTURBATION » ÉMISES**

Le fichier est fourni au format.xls vu son volume.

# RÉPERTOIRE DES INFRACTIONS COMMISES PAR LES AGENTS DU DÉLÉGATAIRE

| Date       | Lieu                   | Nature   | Suites données |
|------------|------------------------|--|----------------|
| 08/02/2024 | La Madeleine           | Stationnement irrégulier                             | Dénoncé        |
| 11/02/2024 | Beaumetz Les Loges     | Excès de vitesse                                     | Dénoncé        |
| 12/02/2024 | Lens                   | Stationnement irrégulier                             | Dénoncé        |
| 23/03/2024 | Marcq En Baroeul       | Excès de vitesse                                     | cloturé        |
| 11/04/2024 | Lens                   | Excès de vitesse                                     | cloturé        |
| 15/05/2024 | Mauregard              | exces de vitesse                                     | dénoncé        |
| 22/05/2024 | Henin Beaumont         | stationnement voie bus                               | contesté       |
| 22/05/2024 | Henin Beaumont         | stationnement voie bus                               | contesté       |
| 29/05/2024 | Henin Beaumont         | stationnement voie bus                               | contesté       |
| 30/05/2024 | Lens                   | stationnement génant                                 | désigné        |
| 27/06/2024 | Lens                   | stationnement génant sur<br>emplacement de livraison | désigné        |
| 13/08/2024 | Sotteville Sous Le Val | Exces de vitesse                                     | cloturé        |
| 29/08/2024 | Lens                   | Stationnement gênant                                 | Dénoncé        |
| 17/09/2024 | Lens                   | Excés de vitesse                                     | Dénoncé        |
| 03/10/2024 | Lens                   | Exces de vitesse                                     | Dénoncé        |
| 29/10/2024 | Lens                   | Stationnement sur voie bus                           | Contesté       |
| 19/11/2024 | Lens                   | Stationnement gênant                                 | dénoncé        |
| 21/11/2024 | Lens                   | Stationnement gênant                                 | Dénoncé        |
| 04/12/2024 | Lens                   | Stationnement gênant                                 | Dénoncé        |
| 07/12/2024 | Noyelles-Sous-Lens     | Excés de vitesse                                     | Dénoncé        |

# E. RÉDUIRE LA SINISTRALITÉ : UNE PRIORITÉ

Nous avons déclaré à notre assurance 111 accidents impactant l'exploitation (accident avec bus Tadao en ligne ou en Haut le pied) puis en interne 118 accidents. La situation s'est donc améliorée par rapport à 2023 (-21.5%), mais pas suffisamment pour baisser la garde..

#### **TABLEAU DE BORD « ACCIDENTOLOGIE »**

#### Informations complémentaires sur l'accidentologie :

Au-delà des considérations de responsabilité au sens des assurances et du respect du code de la route, la notion d'évitabilité consiste, au terme d'une analyse post accident, à déterminer avec le conducteur ce qu'il faut faire pour que l'accident ne se renouvelle pas.

<u>Accident classé évitable :</u> accident pour lequel a été identifiée une cause liée soit au véhicule, soit à l'environnement, soit au conducteur, soit à l'organisation du travail,

Accident classé inévitable : accident pour lequel aucune cause n'a pu être identifiée.

|                              | Accidentologie | •          |            |
|------------------------------|----------------|------------|------------|
|                              | N              | N-1        | N/N-1 en % |
| Evitable                     | 128            | 152        | -15,79%    |
| Non Evitable                 | 101            | 140        | -27,86%    |
| Total                        | 229            | 292        | -21,58%    |
| Dont accident corporel       | 39             | 76         | -48,68%    |
| Déclarés 0 %                 | 49             | 69         | -28,99%    |
| Déclarés 50%                 | 9              | 5          | 80,00%     |
| Déclarés 100 %               | 53             | 75         | -29,33%    |
| Déclarés interne TADAO 0%    | 31             | 39         | -20,51%    |
| Déclarés interne TADAO 50%   | 2              | 1          | 100,00%    |
| Déclarés interne TADAO 100 % | 85             | 103        | -17,48%    |
| Km réalisé                   | 9 661 864      | 10 037 912 | -3,75%     |
| Km entre 2 accidents         | 42 192         | 34 376     | 22,73%     |

Ces données ont été consolidées lorsque des accidents sont déclarés après le mois écoulés et selon les retours prononcés par notre assurance suite à la déclaration du taux de responsabilité de Tadao

Concernant la typologie des accidents déclarés à notre assurance, un heurt entre un bus et un tiers en stationnement régulier reste le motif principal, comme en 2023.

| Type d'accident | Précisions                                      | Nombre d'accidents<br>(%) |
|-----------------|---|---------------------------|
| Stationnement   | Bus heurte tiers en stationnement régulier      | 32%                       |
|                 | Bus heurte tiers à l'arrière                    | 2%                        |
| Signalisation   | Tiers ne respecte pas un feu rouge              | 7%                        |
|                 | Tiers ne respecte pas un signal prioritaire     | 6%                        |
| Circulation     | Tiers empiétant sur l'axe médian                | 14%                       |
|                 | Tiers change de file                            | 14%                       |
|                 | Tiers recule ou effectue un demi-tour           | 6%                        |
| Blessés         | Passager blessé pendant transport               | 10%                       |
|                 | Chute d'un passager suite au freinage           | 10%                       |
|                 | Passager blessé en montant ou descendant du bus | 5%                        |

Concernant les accidents internes, il s'agit dans 53% des cas d'un accrochage avec un corps fixe.

#### **DÉPLOIEMENT DE LA** DÉMARCHE PRÉVENTION RISQUES ET ACCIDENTS

Face aux enieux de sécurité et de prévention. l'année 2024 a marqué une nouvelle étape dans la mise en œuvre d'un plan d'action ambitieux visant à réduire durablement la sinistralité. Cette démarche, construite en collaboration avec les équipes de terrain, repose sur une approche à la fois préventive, pédagogique et opérationnelle.

#### UN PILOTAGE RENFORCÉ ET DES **OUTILS DE SUIVI MODERNISÉS**

La démarche de prévention a été consolidée grâce à une analyse plus fine des sinistres, en lien étroit avec les équipes d'exploitation. Les réunions mensuelles ont été maintenues pour suivre les indicateurs clés, désormais centralisés dans un tableau de bord Power BI, permettant une meilleure lisibilité et réactivité dans le pilotage des actions.

#### SENSIBILISATION ET VALORISATION **DES BONNES PRATIQUES**

Plusieurs actions ont été menées pour renforcer la culture sécurité :

- · Le challenge du meilleur conducteur, organisé pour la troisième année consécutive, a mobilisé les équipes autour de quatre étapes : deux sessions de sélection (mars et juin), une finale interne, puis une participation à la finale régionale Transdev. Les épreuves mêlent connaissances théoriques (code de la route, quiz sécurité) et maîtrise pratique (parcours de conduite avec mise à quai et arrêt de précision).
- · Le projet Tott-up, déployé en 2024, propose un accompagnement digital personnalisé via un assistant vocal embarqué. Ce dispositif diffuse des messages de prévention contextualisés tout au long du parcours, à destination des conducteurs les plus exposés (nouveaux arrivants, intérimaires, retours d'arrêt, changements d'unité). L'outil, mis à jour régulièrement, s'appuie sur les retours terrain et les évolutions du réseau.

#### ACCOMPAGNEMENT CIBLÉ DES CONDUCTEURS À RISQUE

Un parcours spécifique pour les conducteurs multi-accidentés a été mis en place sur la zone Ouest en fin d'année. Il comprend :

- Un parcours sur le réseau en présence d'un tuteur,
- Un exercice sur parc avec obstacles,
- Un échange individuel avec le manager pour analyser les pratiques et proposer des axes de progrès.

#### AMÉLIORATION DES OUTILS DE SUIVI

Le formulaire d'audit correctif utilisé après un sinistre a été revu en fin d'année pour mieux refléter les points d'observation des tuteurs et faciliter l'analyse des causes.













# 2. MOYENS TECHNIQUES QUOTIDIEN

En 2024, la Direction de la Maintenance et du Patrimoine a poursuivi ses missions essentielles, assurant le suivi du parc de 174 véhicules mis à disposition par la collectivité, ainsi que l'entretien du patrimoine foncier et du mobilier urbain. Résolument tournée vers l'opérationnel, elle veille chaque jour à garantir la continuité de service et à offrir aux collaborateurs de TAG des conditions de travail optimales.

Mais au-delà de cette gestion quotidienne, la direction s'inscrit également dans une démarche prospective, en anticipant les évolutions des matériels et des services. Elle œuvre ainsi à créer les conditions d'accueil nécessaires aux innovations futures, qu'elles soient techniques, organisationnelles ou liées aux nouveaux usages de la mobilité.

#### TRANSITION ÉNERGÉTIQUE : DES AVANCÉES CONCRÈTES

Le chemin de la transition énergétique engagé depuis plusieurs années s'est poursuivi en 2024. Après les bus hybrides, les bus au biocarburant et les bus hydrogènes, ce sont désormais les bus électriques qui sont attendus pour confirmer le verdissement du parc. Si la réception des véhicules commandés par Artois Mobilités a été retardée en raison du rallongement des délais imposés par les constructeurs, la préparation de leur accueil s'est quant à lui parfaitement déroulée. Débutés en décembre 2023, les travaux d'électrification ont en effet duré toute l'année pour s'achever avec la levée des réserves en janvier 2025.

Les principales étapes du chantier :

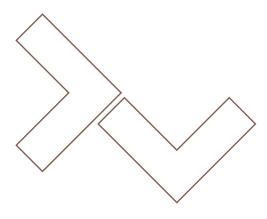
- Février avril : réalisation des travaux de génie civil avec creusement des tranchées pour les câbles et pose des ilots
- Mai : tirage des câbles haute tension et des câbles d'alimentation des bornes, en attente de raccordement aux poste transformateurs.
- · Août-septembre : arrivée des transformateurs et finalisation des travaux de raccordement

En octobre les premiers tests de recharge ont pu être effectués avec un bus de prêt.

Du côté du parc de véhicules de services, l'électrification s'est également poursuivie passant de 16 à 28 voitures, soit 38.9% du parc contre 26,2% en 2023.

Par ailleurs. Une expérimentation a été menée à Béthune avec le cube de recharge EIKO pour permettre l'avitaillement de 10 voitures. Les bornes de charges sont accessibles via des badges pour les voitures de service et permettent aux collaborateurs de recharger leurs voitures personnelles directement avec leur carte bleue.

Le nombre de bornes de recharges est porté à 10 à Béthune, 8 à Grenay, 8 à Hénin et 10 à Houdain.



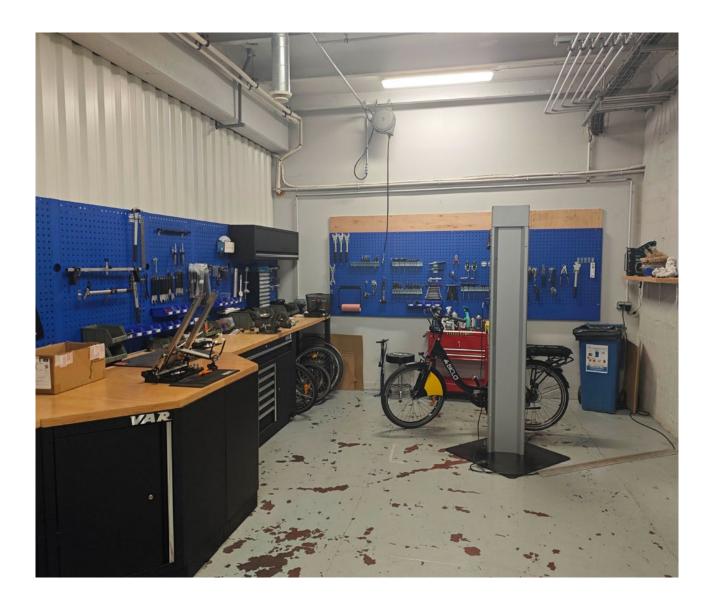
# DES COMPÉTENCES RENFORCÉES POUR FAIRE FACE À L'ÉVOLUTION DU RÉSEAU

#### INTÉGRATION DE L'ACTIVITÉ DE « MAINTENANCE VÉLO »

Dans le cadre de la réorganisation du système de location de vélos, la direction de la Maintenance s'est adaptée en intégrant de nouveaux moyens humains et matériels pour répondre efficacement aux besoins émergents.

Un poste de mécanicien vélo a été créé, avec une double mission : assurer la maintenance des vélos et prendre en charge leur portage à domicile. Parallèlement, l'atelier de Béthune a fait l'objet d'une réorganisation complète afin d'aménager une zone spécifiquement dédiée à la maintenance des vélos. Cette nouvelle configuration a également bénéficié au service en charge de la mise à jour et de la maintenance légère du mobilier urbain, qui dispose désormais d'un espace de stockage et d'assemblage plus ergonomique et fonctionnel.

Sur le plan opérationnel, un travail de sourcing a été mené auprès des réseaux Transdev déjà expérimentés dans ce domaine. Cette démarche a permis de calibrer précisément notre stock et d'acquérir un outillage adapté à cette nouvelle activité. Grâce à l'espace disponible dans l'atelier, une zone d'essai a pu être aménagée, permettant de réaliser tous les contrôles routiers nécessaires avant la mise à disposition des vélos auprès des usagers. Enfin, l'ensemble de cette organisation a été pensé pour être évolutive, en prévision d'une montée en charge liée à un éventuel déploiement de vélos en libre-service ou à l'extension du parc d'équipements de mobilité douce.





#### MISE EN PLACE D'UNE FILIÈRE DE **RÉPARATION « GROS ORGANES »**

Face au vieillissement du matériel roulant et au désintérêt des constructeurs pour nos séries de véhicules, nous avons mis en place une filière de réparation spécifiques et à notre main. Celle-ci repose d'abord sur l'envoi en réparation de nos moteurs, boîtes de vitesse et boitiers de puissance auprès de partenaires spécialisés. Nous adressons ensuite en nettoyage ou en rénovation nos organes de dépollution. Ces deux effets conjugués nous permettent ainsi de trouver des solutions alternatives à celles des constructeurs tout en limitant notre impact environnemental en ne produisant pas de nouveaux organes.

#### **FACILITATION ET AUTONOMISATION DES INTERVENTIONS**

L'usure des infrastructures, le manque de réactivité des organismes de location et les conditions climatiques nous ont poussé à investir dans une nacelle. Celle-ci permet les interventions sur les points hauts des dépôts, dans l'atelier, sur les candélabres, ou encore sur les toitures. Un dispositif qui rend les équipes autonomes et beaucoup plus réactives pour réaliser des opérations de maintenance sans risques pour les collaborateurs.



#### **UN RENOUVELLEMENT DES ÉQUIPES ET DES COMPÉTENCES ANTICIPÉES**

La maintenance des véhicules de transport urbain nécessite des compétences précises et en ce sens, la fidélisation et la formation des personnels s'avère essentielle. Le départ en retraite attendu en 2024 de deux membres historiques de la direction de la maintenance avait été anticipé de la manière suivante :

- > Recrutement, formation (BTS) puis embauche de deux apprentis dès l'obtention de leurs diplômes en septembre 2024
- > Identification de deux techniciens en place pour un parcours de formation continue spécifique, notamment en matière d'encadrement et de gestion d'équipe

#### UN ENGAGEMENT VERS L'EXCELLENCE OPÉRATIONNELLE EN MATIÈRE DE SÉCURITÉ

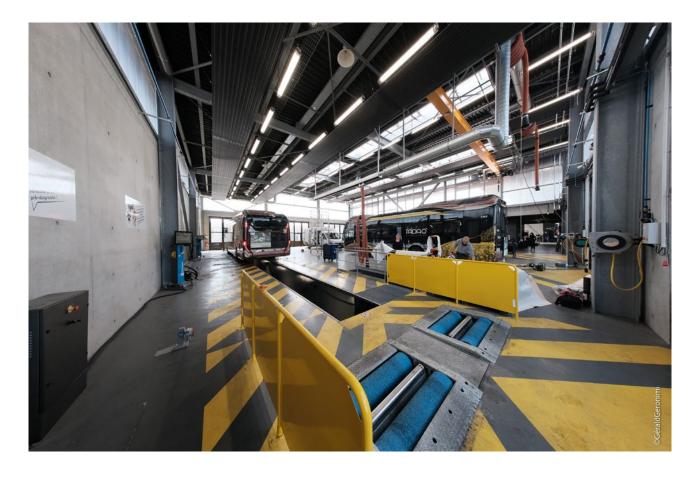
En juin 2024, la Direction de la Maintenance a sollicité le siège de Transdev pour une évaluation approfondie de sa performance opérationnelle. Cet audit, mené sur deux semaines, a permis d'analyser en détail les pratiques sécuritaires et fonctionnelles mises en œuvre au sein de la maintenance Tadao.

Les conclusions de l'audit ont été très positives. Elles ont mis en évidence une culture forte de la sécurité et une démarche d'amélioration continue saluée par les auditeurs. L'implication des équipes et la transparence du processus ont également été soulignées, et les résultats ont été partagés ouvertement avec Artois Mobilités.

Cette évaluation a servi de socle pour bâtir un **plan d'action structuré**, décliné en **18 projets ciblés**. Chacun de ces projets vise à renforcer les pratiques existantes, corriger les écarts identifiés et mettre en place des modes opératoires durables, inscrits dans une logique de progrès à long terme.

Avec une **note initiale de 13,1/20**, la direction s'est fixé l'objectif de franchir le seuil des **15/20** pour obtenir la reconnaissance officielle en tant qu'**atelier de l'Excellence Opérationnelle**.





## A. LE PARC EN PROPRE

#### **GESTION EN GARANTIE**

#### NOMBRE DE « PLACES KILOMÈTRES » OFFERTES (PKO)

|                | N             | N-1           | N/N-1 en % |
|----------------|---------------|---------------|------------|
| LR en propre   | 737 245 804   | 748 543 338   | -1,51 %    |
| LR Affrêtement | 487 344 793   | 491 926 251   | -0,93 %    |
| CS Affrêtement | 98 336 562    | 101 817 498   | -3,42 %    |
| SAD            | 5 431 972     | 4 149 226     | 30,92 %    |
| Proxibus       | 747 455       | 616 505       | 21,24 %    |
| TOTAL          | 1 329 106 586 | 1 347 052 818 | -1,33 %    |

104 Capacité moyenne bus propres

106 Capacité moyenne bus affrêtés

62 Capacité moyenne cars affrêtés

10 Capacité moyenne véhicule SAD

5 Capacité moyenne véhicule Proxi

#### **VIE DU PARC**

#### **PARC BUS**

| Mayarra   | Tuna     | Catágorio | Canacitá | Nom | bre |
|-----------|----------|-----------|----------|-----|-----|
| Marque    | Туре     | Catégorie | Capacité | N   | N-1 |
| FVOBUS    | CITARO K | MIDIBUS   | 86       | 3   | 3   |
| EVOBO3    | CITARO   | STANDARD  | 105      | 52  | 52  |
| HEULIEZ   | GX127    | MIDIBUS   | 86       | 3   | 3   |
|           | URBANWAY | STANDARD  | 98       | 20  | 20  |
| IRISBUS   | AGORA    | STANDARD  | 105      | 3   | 3   |
|           | CITELIS  | STANDARD  | 101      | 12  | 12  |
| IVECO BUS | CREALIS  | ARTICULE  | 118      | 41  | 41  |
| V(OLV(O   | 7900     | MIDIBUS   | 77       | 10  | 10  |
| VOLVO     | 7900     | STANDARD  | 102      | 16  | 16  |
| TOTAL     |          |           |          | 160 | 160 |

Moyenne d'âge du parc bus : 9 ans et 6 mois (4 ans et 3 mois pour le véhicule hydrogène)

#### **PARC SAD**

| Margue  | Type   | Catágorio | Nombre |     | Capacité |  |
|---------|--------|-----------|--------|-----|----------|--|
| Marque  | Type   | Catégorie | N      | N-1 | Capacite |  |
| Renault | Master | minibus   | 9      | 13  | 14       |  |

Moyenne d'âge du parc SAD PMR : 4 ans et 6 mois

#### PARC VÉHICULES DE SERVICE

| Mayous  | Tuno      | Nomb | ore |
|---------|-----------|------|-----|
| Marque  | Туре      | N    | N-1 |
|         | BERLINGO  | 11   | 12  |
| CITROËN | C3        | 3    | 4   |
|         | JUMPER    | 1    | 1   |
| HYUNDAI | TUCSON    | 1    | 0   |
| PEUGEOT | 207 URBAN | 1    | 1   |
| PEUGEUT | PARTNER   | 4    | 4   |
|         | CLIO      | 5    | 5   |
| RENAULT | KANGOO    | 6    | 6   |
|         | MASTER    | 6    | 6   |
| TOYOTA  | AURIS     | 2    | 2   |
| IOIOIA  | YARIS     | 4    | 4   |
| TOTAL   |           | 44   | 45  |

Moyenne d'âge du parc des véhicules de service gasoil : 8 ans et 5 mois

| Margue  | Type        | Nombre |     |  |
|---------|-------------|--------|-----|--|
| Marque  | Type        | N      | N-1 |  |
| RENAULT | ZOË         | 1      | 1   |  |
| PEUGEOT | 208e        | 25     | 13  |  |
| RENAULT | KANGOO ELEC | 2      | 2   |  |
| TOTAL   |             | 28     | 16  |  |

Moyenne d'âge du parc des véhicules de service électriques : 2 ans et 5 moi

Tous les détails sont à retrouver dans les fichiers excel fournis en annexe.



#### ÂGE MOYEN DES VÉHICULES

| Туре   | N     | N-1   | N/N-1 en % |
|--|-------|-------|------------|
| Articulés                                    | 6,5   | 5,5   | 18,18 %    |
| Hybride Standard                             | 5,2   | 4,2   | 23,81 %    |
| Standard                                     | 13,75 | 12,91 | 6,51 %     |
| Standard hydrogène                           | -     | 4     | -          |
| Midibus                                      | 11,75 | 10,73 | 9,51 %     |
| Hybride Midibus                              | 6     | 5     | 20,00 %    |
| Minibus (hors TAD)                           | 0     | 0     | 0,00 %     |
| Minibus (Allobus comme activité principale)  | 0     | 0     | 0,00 %     |
| Minibus (Proxibus comme activité principale) | 5,5   | 4,5   | 22,22 %    |

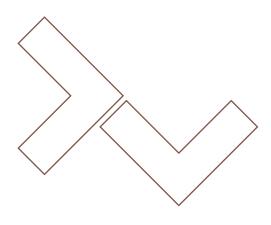
#### **CONSOMMATION DES VÉHICULES**

| Туре   |           | Gazole    |              |           | Km        |              | C     | onsomma | tion          |
|--|-----------|-----------|--------------|-----------|-----------|--------------|-------|---------|---------------|
|  | N         | N-1       | N/N-1<br>en% | N         | N-1       | N/N-1<br>en% | N     | N-1     | N/N-1<br>en % |
| Articulés  | 964 032   | 925 412   | 4,17 %       | 2 340 441 | 2 398 507 | -2,42 %      | 41,19 | 38,58   | 6,76 %        |
| Standard Hybride                                   | 404 202   | 390 450   | 3,52 %       | 1 424 135 | 1 391 081 | 2,38 %       | 28,38 | 28,07   | 1,12 %        |
| Standard   | 1 232 509 | 1 258 539 | -2,07 %      | 3 352 695 | 3 544 555 | -5,41 %      | 36,76 | 35,51   | 3,54 %        |
| Midi   | 46 628    | 36 523    | 27,67 %      | 124 077   | 95 373    | 30,10 %      | 37,58 | 38,29   | -1,87 %       |
| Midi Hybride                                       | 58 903    | 56 276    | 4,67 %       | 188 708   | 189 236   | -0,28 %      | 31,21 | 29,74   | 4,96 %        |
| Minibus (Proxibus<br>comme activité<br>principale) | 39 588    | 31 818    | 24,42 %      | 348 662   | 287 916   | 21,10 %      | 11,35 | 11,05   | 2,74 %        |
| Véhicule de service                                | 37 432    | 52 580    | -28,81 %     | 712 112   | 1 052 378 | -32,33 %     | 5,26  | 5       | 5,21 %        |
| Total Général                                      | 2 783 293 | 2 751 598 | 1,15 %       | 8 490 830 | 8 959 046 | -5,23 %      | 32,78 | 30,71   | 6,73 %        |

| Туре          | l | Hydrogène |              |   | Km  |              | С | onsomma | ition        |
|---------------|---|-----------|--------------|---|-----|--------------|---|---------|--------------|
|               | N | N-1       | N/N-1<br>en% | N | N-1 | N/N-1<br>en% | N | N-1     | N/N-1<br>en% |
| Standard      | 0 | 63        | -100 %       | 0 | 650 | -100 %       | 0 | 9,74    | -100 %       |
| Total Général | 0 | 63        | -100 %       | 0 | 650 | -100 %       | 0 | 6,56    | -100 %       |

| Туре          |         | B100    |              |           | Km        |               | C     | onsomma | tion         |
|---------------|---------|---------|--------------|-----------|-----------|---------------|-------|---------|--------------|
|               | N       | N-1     | N/N-1<br>en% | N         | N-1       | N/N-1<br>en % | N     | N-1     | N/N-1<br>en% |
| Standard B100 | 305 898 | 265 068 | 15,40 %      | 946 914   | 886 843   | 6,77 %        | 32,3  | 29,89   | 8,08 %       |
| Midi B100     | 57 187  | 44 441  | 28,68 %      | 184 311   | 150 324   | 22,61 %       | 31,03 | 29,56   | 4,95 %       |
| Total Général | 363 085 | 309 509 | 17,31 %      | 1 131 225 | 1 084 291 | 4,33 %        | 32,1  | 28,54   | 12,44 %      |

En raison de difficultés mécaniques récurrentes, les véhicules ont été repris par le constructeur. Des discussions sont en cours entre ce dernier et Artois Mobilités afin de définir les modalités de remplacement ou de compensation. Aucun bus Hydrogène n'a donc circulé en 2024.



# B. LE SUIVI DES PARCS DES TRANSPORTEURS SOUS-TRAITANTS

#### **ÉTAT DES PARCS DES SOUS-TRAITANTS**

#### PARC GLOBAL SOUS-TRAITANT

| SOUS-TRAITANT            | N   | N-1 |
|--------------------------|-----|-----|
| AUTOBUS ARTESIENS        | 125 | 127 |
| BENOIT                   | 32  | 32  |
| MULLIE                   | 55  | 46  |
| ROSE                     | 19  | 20  |
| TRANSDEV LITTORAL NORD   | 19  | 20  |
| TRANSPORTS INGLARD       | 13  | 13  |
| WESTEEL VOYAGES          | 120 | 120 |
| TOTAL PARC SOUS TRAITANT | 383 | 378 |

L'âge moyen du parc global des sous traitants est de 7,8 ans

#### **AUTOBUS ARTÉSIENS**

| MARQUE   | TYPE         | Catégorie | N   | N-1 |
|----------|--------------|-----------|-----|-----|
| FAST     | SCROLER 3    | CAR       | 1   | 1   |
| HEULIEZ  | GX 337       | BUS       | 12  | 12  |
|          | CROSSWAY     | CAR       | 12  | 12  |
| IRISBUS  | CROSSWAY LE  | CAR       | 1   | 2   |
|          | RECRAO       | CAR       | 9   | 10  |
|          | CROSSWAY     | CAR       | 13  | 14  |
| IVECO    | CROSSWAY LE  | BUS       | 3   | 4   |
|          | CROSSWAY POP | CAR       | 30  | 33  |
|          | CITARO       | BUS       | 12  | 9   |
| MERCEDES | CONECTO      | BUS       | 6   | 6   |
| MERCEDES | INTOURO      | CAR       | 3   | 4   |
|          | SPRINTER     | Minibus   | 5   | 2   |
| RENAULT  | TRAFIC       | Minibus   | 1   | 2   |
|          | 415NF        | BUS       | 3   | 0   |
| SETRA    | 416 NF       | BUS       | 3   | 3   |
|          | S 416        | BUS       | 11  | 13  |
| TOTAL    |              |           | 125 | 127 |

#### Âge moyen du parc

| Туре    | N   |
|---------|-----|
| Bus     | 8,3 |
| Car     | 7,8 |
| Autre   | 1,4 |
| Moyenne | 7,7 |

#### TRANSDEV LITTORAL NORD

| MARQUE   | TYPE     | Catégorie | N  | N-1 |
|----------|----------|-----------|----|-----|
| HEULIEZ  | GX 337   | BUS       | 5  | 6   |
| IRISBUS  | RECREO   | CAR       | 2  | 3   |
| IVECO    | CROSSWAY | CAR       | 1  | 0   |
|          | CONECTO  | BUS       | 6  | 0   |
| MERCEDES | INTOURO  | CAR       | 2  | 2   |
|          | SPRINTER | Minibus   | 0  | 2   |
| SETRA    | 415NF    | BUS       | 0  | 5   |
| YU TONG  | EC 13    | CAR       | 3  | 2   |
| TOTAL    |          |           | 19 | 20  |

#### Âge moyen du parc

| Туре    | N   |
|---------|-----|
| Car     | 2,9 |
| Minibus | 6,0 |
| Total   | 4,2 |

#### **MULLIE**

| MARQUE   | TYPE     | Catégorie | N  | N-1 |
|----------|----------|-----------|----|-----|
|          | AIRWAY   | CAR       | 1  | 3   |
|          | ARES     | CAR       | 3  | 3   |
| IRISBUS  | CROSSWAY | CAR       | 6  | 6   |
|          | EVADYS   | CAR       | 5  | 5   |
|          | RECREO   | CAR       | 3  | 5   |
|          | CROSSWAY | CAR       | 6  | 3   |
| IVECO    | DAILY    | Minibus   | 1  | 1   |
|          | EVADYS   | CAR       | 2  | 2   |
| MERCEDES | City 23  | Minibus   | 4  | 0   |
| MERCEDES | INTOURO  | CAR       | 1  | 1   |
|          | AIRWAY   | CAR       | 1  | 1   |
|          | CROSSWAY | CAR       | 1  | 0   |
| RENAULT  | DAILY    | Minibus   | 1  | 0   |
| RENAULI  | MAGELYS  | Minibus   | 1  | 0   |
|          | MASTER   | Minibus   | 8  | 10  |
|          | TRAFIC   | Minibus   | 7  | 4   |
| CETDA    | 415      | CAR       | 1  | 1   |
| SETRA    |          | CAR       | 1  | 0   |
| VOLVO    |          | CAR       | 1  | 1   |
| YU TONG  |          | CAR       | 1  | 0   |
| TOTAL    |          |           | 55 | 46  |

#### Âge moyen du parc

| Туре    | N   |
|---------|-----|
| Car     | 8,4 |
| Minibus | 4,5 |
| Moyenne | 6,9 |

#### **ROSE**

| MARQUE   | TYPE        | Catégorie  | N  | N-1 |
|----------|-------------|------------|----|-----|
|          | CROSSWAY    | CAR        | 9  | 4   |
| IVECO    | CROSSWAY LE | BUS        | 7  | 6   |
|          | RECREO      | CAR        | 1  | 1   |
| MERCEDES | INTOURO     | CAR        | 2  | 2   |
| AUTRE    | AUTRE       | Bus et Car | 0  | 7   |
| TOTAL    |             |            | 19 | 20  |

#### Âge moyen du parc

| Туре    | N   |
|---------|-----|
| Bus     | 8,9 |
| Car     | 6,3 |
| Moyenne | 7,2 |

#### TRANSPORTS BENOIT

| MARQUE  | TYPE            | Catégorie | N  | N-1 |
|---------|-----------------|-----------|----|-----|
|         | CROSSWAY        | CAR       | 7  | 6   |
|         | CROSSWAY LE     | BUS       | 9  | 8   |
|         | CROSSWAY LE     | CAR       | 2  | 3   |
| IRISBUS | CROSSWAY POP    | CAR       | 1  | 2   |
|         | RECREO          | CAR       | 5  | 6   |
|         | RECREO CROSSWAY | CAR       | 2  | 4   |
|         |                 | BUS       | 1  | 1   |
|         | CROSSWAY        | CAR       | 3  | 0   |
| IVECO   | EVADYS          | CAR       | 1  | 1   |
|         | URBANWAY        | BUS       | 1  | 1   |
|         |                 |           | 32 | 32  |

#### Âge moyen du parc

| Туре    | N    |
|---------|------|
| Bus     | 10,4 |
| Car     | 8,7  |
| Moyenne | 9,3  |

#### **WESTEEL**

| MARQUE   | TYPE             | Catégorie | N   | N-1 |
|----------|------------------|-----------|-----|-----|
| HEULIEZ  |                  | BUS       | 0   | 2   |
|          | ARES             | CAR       | 1   | 1   |
| IVFCO    | AXER             | CAR       | 3   | 3   |
| IVECO    | CROSSWAY         | CAR       | 39  | 38  |
|          | CROSSWAY TECTOR  | CAR       | 1   | 1   |
|          | CITARO           | BUS       | 28  | 25  |
| MEDOEDEO | CONECTO          | BUS       | 5   | 5   |
| MERCEDES | EURO VERY MLC 12 | CAR       | 1   | 1   |
|          | INTOURO          | CAR       | 42  | 44  |
| TOTAUX   |                  |           | 120 | 120 |

#### Âge moyen du parc

| Туре    | N   |
|---------|-----|
| Bus     | 6,1 |
| Car     | 9,7 |
| Moyenne | 8,7 |

#### **VOYAGES INGLARD**

| MARQUE  | TYPE     | Catégorie | N  | N-1 |
|---------|----------|-----------|----|-----|
| IRISBUS | CROSSWAY | CAR       | 2  | 4   |
| IVECO   | CROSSWAY | CAR       | 9  | 6   |
| IVECO   | RECREO   | CAR       | 2  | 3   |
| TOTAL   |          |           | 13 | 13  |

#### Âge moyen du parc

| Туре    | N   |
|---------|-----|
| Car     | 8,1 |
| Moyenne | 8,1 |

Tous les détails sont à retrouver dans les fichiers excel fournis en annexe.



# 3. SYSTÈME D'INFORMATION S GARANTIR LA CONTINUITÉ DE L'ACTIVITÉ ET LA SÉCURISATION DES DONNÉES

En 2024, la Direction des Systèmes d'Information (DSI) s'affirme toujours comme un acteur central de la transformation numérique de l'entreprise. Entre maintien en condition opérationnelle et modernisation des infrastructures, elle a poursuivi ses efforts pour renforcer la performance des systèmes, réseaux et outils digitaux.

Dans un contexte marqué par des événements sensibles comme les Jeux Olympiques de Paris 2024, la cybersécurité est restée une priorité absolue. Toute appliquée au développement des systèmes d'informations, la DSI a ainsi intégré des solutions innovantes tout en veillant à garantir la sécurité, l'intégrité et la confidentialité des données, enjeux majeurs pour la continuité et la fiabilité de nos services.

#### LES INDICATEURS DE PERFORMANCES

| Système Informatique  | Cumul N | Cumul N-1 | N/N-1 en % |
|---|---------|-----------|------------|
| Nombre de demande d'intervention en cours                             | 373     | 367       | 2%         |
| Nombre de demande d'intervention traitée                              | 1410    | 1134      | 24%        |
| Disponibilité de l'infrastructure système                             | 99,87%  | 99,74%    | 0%         |
| Disponibilité du réseau industriel en station voyageur (RMS)          | 96,49%  | 96,84%    | 0%         |
| Disponibilité du réseau industriel en station voyageur (4G)           | 97,17%  | 95,95%    | 1%         |
| Disponibilité du réseau industriel dans les dépôts des sous-traitants | 92,02%  | 93,01%    | -1%        |
| Disponibilité du réseau bureautique                                   | 98,09%  | 96,17%    | 2%         |
| Nombre d'utilisateurs uniques du système wifi à bord                  | 57748   | 64 237    | -10%       |

Le bilan d'activité de la DSI témoigne d'un nombre croissant de sollicitations (+19%) accompagnés d'une meilleure réactivité avec +24% d'interventions traitées en 2024. La disponibilité des réseaux s'est avérée globalement meilleure qu'en 2023. Et si le nombre d'utilisateurs uniques du système wifi à bord chute de 10%, il n'en demeure pas moins le témoin d'un bel attrait du public.

#### RENFORCEMENT DE LA RÉSILIENCE DES SYSTÈMES

La protection et la résilience des systèmes informatiques sont des enjeux essentiels pour garantir la continuité des services et permettre à l'ensemble des collaborateurs de travailler dans de bonnes conditions.

Dans cette optique, la DSI a poursuivi en 2024 le décommissionnement progressif des serveurs physiques encore en service. Ces équipements ont été intégrés dans une infrastructure virtualisée et répliquée, plus moderne et plus sécurisée. C'est notamment le cas du serveur d'administration du Réseau Multi

Services (RMS) et du serveur de gestion de la radio TETRA, désormais accessibles à notre prestataire via un accès distant sécurisé.

Cette démarche permet une meilleure maîtrise des systèmes, tout en renforçant leur fiabilité et leur capacité à faire face aux aléas.

#### MISE EN PLACE D'UN PLAN DE CONTINUITÉ INFORMATIQUE

Face à la dépendance croissante aux systèmes d'information, la sécurisation des infrastructures informatiques est devenue un enjeu stratégique. Pour anticiper toute défaillance majeure et garantir la continuité des activités, l'équipe informatique a élaboré un Plan de Continuité Informatique (PCI).

Ce document définit les mesures à mettre en œuvre pour assurer le maintien ou le rétablissement rapide des services essentiels en cas d'incident. Il constitue un pilier central de la politique de sécurité du système d'information, en complément des dispositifs de prévention et de protection déjà en place.

#### **CYBERSÉCURITÉ: UNE** PRIORITÉ STRATÉGIQUE

Face à la multiplication des cyberattaques, qu'il s'agisse de ransomwares ou de failles complexes, la cybersécurité s'est imposée comme un enjeu majeur pour la DSI en 2024. L'objectif : renforcer les dispositifs de protection, garantir la sécurité des données et sensibiliser l'ensemble des collaborateurs aux risques numériques

Plusieurs actions concrètes ont été menées :

- Un outil de sensibilisation aux risques cyber a été mis à disposition des salariés, en partenariat avec KAMAE, afin de développer une culture de la sécurité numérique au sein de l'organisation.
- Le déploiement de notre solution EDR (Endpoint Detection and Response) sur l'ensemble des serveurs a permis de renforcer la détection et la réponse aux menaces en temps réel.
- À l'occasion du Mois européen de la cybersécurité en octobre, une approche ludique a été proposée avec un escape game organisé sur les sites de Houdain, Lens et Grenay, pour sensibiliser les utilisateurs à la cybermalveillance de manière engageante.
- Enfin, les sites internet que nous mettons à disposition ont été audités à l'aide de l'outil **Qualys**, ce qui a permis d'identifier les vulnérabilités, de sécuriser les plateformes et de prioriser les évolutions à mettre en œuvre.



#### **UNE GESTION DES DONNÉES SOUS CONTRÔLE**

La règlementation Générale de Protection des données (RGPD) nous impose une parfaite maîtrise et mise en sécurité des données qui alimentent nos systèmes. Cette exigence s'applique à l'ensemble des collaborateurs, d'autant plus dans un contexte où les usages liés à l'intelligence artificielle se développent rapidement. À ce titre, des sessions de sensibilisation ont été organisées sous forme de causeries dans les dépôts, à l'occasion de la Semaine

#### de la Qualité de Vie et des Conditions de Travail (QVCT).

La donnée est également un levier stratégique pour le développement de nouveaux services. Par exemple, la prise en charge des abonnements par la CALL et la CAHC a nécessité la mise en place d'une interface numérique fluide et sécurisée, conçue pour offrir un parcours client simplifié et capable de gérer un volume élevé de connexions. Elle a été conçue et mise en œuvre par les équipes internes.

Par ailleurs, les interfaces avec nos partenaires industriels ont été structurées et documentées. C'est le cas notamment de l'alimentation en données du système d'aide à l'exploitation vers notre partenaire COGNIDIS, ou encore de la mise à disposition de données pour la production des tableaux de bord à destination des différentes directions





#### **LES SI EN SUPPORT DES PROJETS**

La Direction des systèmes d'information reste mobilisée pour accompagner chaque direction dans ses projets. En 2024, elle a ainsi contribué à plusieurs chantiers parmi lesquels :

- · Mise en place d'un outil de gestion dématérialisé des habilitations,
- · Déploiement de l'atelier connecté,
- Remplacement de l'outil de gestion de relation client (CRM, volet suivi des relations clients)
- · Accompagnement des fournisseurs répondant aux appels d'offres pour Artois Mobilités, tel le marché d'électrification des dépôts
- Développement de la feuille de route numérique IV (information voyageur)

# 4. LES RESSOURCES HUMAINES

L'année 2024 a été marquée par une dynamique forte et résolument tournée vers l'humain au sein de la Direction des Ressources Humaines de TAG. Dans un contexte de transformation profonde, notamment avec la préparation au passage à la gratuité, notre engagement est resté constant : accompagner les collaborateurs, valoriser les talents, renforcer la qualité de vie au travail et promouvoir une culture d'inclusion et de responsabilité sociale.

Ce bilan d'activité met en lumière les actions structurantes menées tout au long de l'année, les résultats encourageants du baromètre social, les avancées en matière de prévention, de formation et d'alternance, ainsi que les initiatives concrètes en faveur de la diversité et de la sécurité. Il témoigne de la mobilisation collective et de la volonté partagée de faire de TAG un employeur engagé, à l'écoute et tourné vers l'avenir.

#### L'ENGAGEMENT DES COLLABORATEURS : UN BILAN POSITIF!

TAG a réalisé son 3<sup>ème</sup> baromètre social et peut se féliciter de ses résultats très encourageants.

Cette enquête sociale, organisée tous les deux ans, vise à évaluer la perception des collaborateurs sur de grandes thématiques :

- La vision stratégique de l'entreprise
- L'orientation client
- La capacité d'innovation
- L'environnement de travail (le management, l'équilibre vie professionnelle/vie personnelle, le respect de la diversité, la sécurité au travail, les moyens de production)
- La gestion des talents (reconnaissance, opportunité de carrière, formation)
- L'engagement social et environnemental

# Les résultats sont marqués par un taux d'engagement des salariés de 81% et de 74% sur l'engagement social et environnemental.

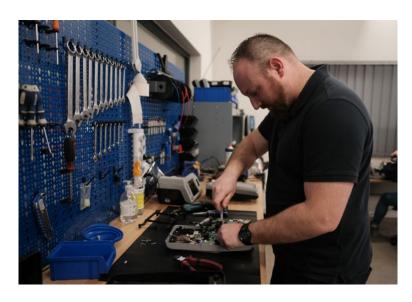
L'environnement de travail, notamment sur les aspects de sécurité au travail, de respect de la diversité et de l'intérêt au travail se situe parmi le top 3 d'avis favorables.

La capacité d'innovation et l'orientation clients recueillent également un écho favorable auprès de collaborateurs, signe d'une bonne réception de la politique d'impact positif délivrée en interne.

Ces bons résultats témoignent avant tout des efforts de chacun et d'un attachement fort à la marque.

90% DES SALARIÉS SE DÉCLARENT FIERS DE TRAVAILLER DANS LEUR ENTREPRISE.





#### DES COMITÉS MÉTIERS POUR ANTICIPER LE PASSAGE À LA GRATUITÉ

Le bilan social positif posé en 2024 va se confronter aux effets du passage annoncé à la gratuité. Ce dernier nous amène en effet à ajuster notre organisation et nos métiers. L'impact ne se mesure pas uniquement à nos effectifs mais également au changement qui va s'opérer dans l'approche des savoir-faire et savoir-être de nos métiers.

Le Comité Métier a été initié pour répondre à plusieurs enjeux:

- · Sécuriser l'organisation et son fonctionnement
- Poser les enjeux et objectifs pour chaque département en fonction des projets structurants
- · Avoir une approche systémique des métiers en perspective d'éventuelles transformations
- Définir les besoins « métiers » pour le fonctionnement de l'organisation
- Orienter notre Plan de Développement de Compétences (4 axes stratégiques) qui reposent sur le projet d'entreprise

A titre d'exemple, la transition vers la gratuité entraine une refonte de certains métiers au sein de la Direction Commerciale et Relations Clients. En effet, nous devons favoriser une vision 360 de notre relation client. Le client doit être rencontré, accueilli, informé, servi, renseigné, accompagné d'une manière harmonisée et centralisée.

Le projet de passage à la gratuité va modifier notre approche commerciale et va entrainer une nécessaire diversité des missions. C'est ce qui nous a poussé à transformer le métier « d'agent commercial » en « conseiller mobilité ».

#### LA QUALITÉ DE VIE AU TRAVAIL (QVCT): UN SUJET CENTRAL

Consciente des bienfaits que peut apporter une bonne qualité de vie au travail dans le quotidien des collaborateurs. la commission QVCT. en place maintenant depuis plusieurs années a mis l'accent sur 3 axes principaux de travail en 2024:

- L'impact des projets structurant à venir
- · La prise en considération du Handicap dans le développement de l'entreprise
- · La prévention des troubles musculo-squelettiques (TMS)

#### ÉCHANGER SUR LES PROJETS POUR LEVER LES APPRÉHENSIONS ET EMBARQUER LES COLLABORATEURS

Se sentir bien dans son environnement de travail, c'est aussi être informé et rassuré sur les projets structurants à venir. Convaincue par cet enjeu, la commission a profité de la désormais traditionnelle semaine de la QVCT pour en faire un thème de partage à part entière compte tenu notamment des interrogations posées par le passage en gratuité à l'horizon 2026. L'arrivée de bus électriques mais aussi le développement de nos offres « vélos » ont également été discutées.

Ces ateliers d'échange ont permis d'apporter des informations concrètes sur chacun des suiets et de faire un relevé des attentes des salariés en matière d'accompagnement au changement.



#### METTRE LE HANDICAP AU CŒUR DE NOS ENJEUX DE RECRUTEMENT ET D'INTÉGRATION

Dans la lignée de son engagement envers la diversité et l'inclusion, TAG a organisé la **Journée des référents handicaps régionaux** à Grenay le 6 juin 2024 sur la thématique « **recruter autrement »**. Cette journée est l'occasion d'échanges entre les différents référents handicap au sein des structures mais aussi avec les acteurs du monde du handicap (Cap emploi, APIC, GEIQ, Handiwork, Arpejeh). Partager les meilleures pratiques, s'informer sur les projets de chacun en la matière, créer des synergies : voilà qui constitue le socle de ces rencontres.

Le COPIL « HANDITAG », formé en 2022, a par ailleurs poursuivi ses actions sur le volet de l'insertion et du maintien dans l'emploi des salariés porteurs de handicap. Huit personnes dont quatre membres du COPIL ont suivi une formation au recrutement et à l'accueil des salariés en situation de handicap.

Tout au long du service, il est important de profiler des temps de battements pour prendre du temps pour soi, de bouger, de marcher et d'effectuer quelques movements.

10min suffisent pour se détendre soit environ 30 secondes par exercice (égérée à à 3 fon)

NOS PRÉCONISATIONS

Ne pas étirer un muscle courbaturé ou douloureux.

Ne jamais étirer un muscle lèsé ou après une blessure sans avis préalable du médecis.

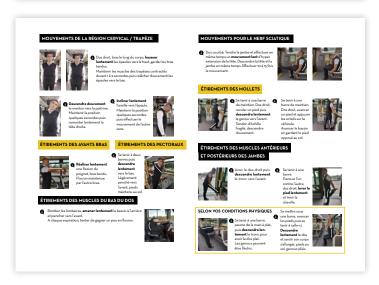
Vuille à blans hydrater avant, pendant puis après une séance d'étirement.

Adapter les mouvements enfonction de votre forme physique.

Effictuer les mouvements enfonction de votre forme physique.

Effictuer les mouvements enfonction de votre forme physique.

Ne pas dépasser le seul de la douleur qui représente la limite d'étirement du muscle.



Dans le cadre des actions menées, 3 salariés ont bénéficié d'un accompagnement spécifigue à l'aménagement de leur poste de travail (intervention d'un ergonome, réaménagement de l'environnement de travail ainsi qu'un achat de matériel adapté aux contraintes des salariés). Toujours dans cette optique, 2 autres salariés dont l'inaptitude au poste se profilait, ont pu être orientés vers des formations en vue d'une reconversion professionnelle (l'une dans le domaine de l'aide à la personne, l'autre vers de l'auto-entreprenariat). Enfin, un travail a été engagé par le COPIL pour la construction d'un guide pratique à destination des salariés afin de les informer de toutes les mesures, actions, et informations utiles si le sujet venait à les concerner. Il sera diffusé début 2025.

#### PRÉVENIR LES RISQUES DE TROUBLES MUSCULOSQUELETTIQUES (TMS) POUR MAINTENIR DANS L'EMPLOI

Conscients que les accidents les plus fréquents sont liés à des TMS, l'entreprise a engagé une démarche de prévention et de réduction de ces pathologies en sensibilisant sur l'importance du maintien en mouvement.

Des supports ont ainsi été conçus pour éduquer les conducteurs à la pratique d'étirements ciblés pour soulager les douleurs et raideurs qui peuvent survenir en raison d'une posture assise contrainte.

Afin de mettre ces mouvements facilement en pratique et pour accompagner la diffusion du support de « formation », une campagne de démonstration a été déployée sur l'ensemble des dépôts.

#### L'ALTERNANCE: VOIE PRIVILÉGIÉE DE LA TRANSMISSION DES SAVOIRS

Depuis 2017. l'alternance est au cœur de notre ambition de développement, de transmission des savoirs et d'illustration de notre engagement en faveur de l'inclusion sociale. Le contrat de DSP prévoit ainsi le maintien, sur toute sa durée, d'un taux de 5% de la masse salariale d'alternants. Ce taux a été de 5.68% en 2024.

#### 32 ALTERNANTS 5.68% DE LA MASSE

#### SALARIALE

En 2024, le nombre global d'alternants en place dans l'entreprise s'élevait à 32, recrutés en particulier dans le cadre de participations aux forum et jobs dating organisés au long cours sur le territoire ou encore en boostant nos annonces sur les réseaux professionnels. C'est une véritable communauté au sein de l'entreprise qui est d'ailleurs accompagnée de manière spécifique. Elle se réunit ainsi de manière régulière pour permettre aux apprentis d'échanger leurs expériences, s'entraider, et développer un esprit de camaraderie autour de leurs parcours professionnels. Dans le même esprit, les jeunes sont invités chaque année à une journée de cohésion.

TAG cherche à se professionnaliser de plus en plus sur le sujet de l'alternance afin d'offrir un cadre structurant et bienveillant à ses apprentis. Dans cette dynamique et afin de répondre aux attentes des jeunes, la création d'un guide de l'alternance a été lancée en 2024 pour les accompagner tout au long de leur parcours. Ce guide a pour but de fournir des repères essentiels afin de mieux comprendre notre organisation, développer leurs compétences professionnelles et leur permettre de réussir pleinement leurs missions. La direction des ressources humaines organise également des moments « bilan » avec les jeunes à des moments clé de leur cursus et notamment en fin de contrat pour les conseiller et les accompagner vers l'étape suivante, qu'elle soit interne ou non à TAG. L'investissement de l'entreprise porte également dans l'accompagnement de la formation au métier de conducteur/receveur dispensée par l'Académie Transdev, avec le recours à nos formateurs et tuteurs internes en premier lieu, mais aussi grâce à l'investissement de représentants de l'ensemble des directions opérationnelles de TAG dans l'administration des cours théoriques inscrits au parcours de formation.





« Titulaire d'un BTS Management des Unités Commerciales, j'ai souhaité me réorienter vers le métier de Carrossier Peintre ou TAG m'a proposé au démarrage un contrat d'alternance d'un an pour effectuer mon CAP Réparation des carrosseries. Puis j'ai voulu continuer sur une seconde année en vue de préparer un CAP Peintre en carrosserie. L'alternance m'a permis de connaitre davantage de choses sur le métier en alliant théorie et pratique sachant que le métier évolue en permanence avec les nouvelles technologies. L'intégration chez TAG a été naturelle avec les collègues. J'ai pu bénéficier d'un accompagnement avec l'équipe et mon tuteur. Je souhaiterais devenir expert dans mon métier, continuer d'apprendre sur le terrain et transmettre mon savoir pourquoi pas en ayant un alternant dans quelques années. A l'issue de mon alternance TAG m'a proposé un CDI en tant que carrossier peintre où je m'épanouis au quotidien dans mon travail. »

En 2024, Alexis a franchi une nouvelle étape dans son parcours : il est désormais tuteur d'un apprenti et joue un rôle essentiel dans la transmission des compétences.



#### **OBJECTIF 30% DE FEMMES!**

TAG lutte contre les stéréotypes et a axé sa politique RH en faveur de la diversité afin d'offrir à chacun une égalité des chances. Dans le prolongement de cette politique, nous nous engageons à favoriser les emplois dits « masculins » aux femmes éloignées de l'emploi en leur offrant un parcours dédié avec l'ambition d'un taux de représentation des femmes de 30%. La voie de l'apprentissage représente un levier pour atteindre cet objectif.

Cette volonté se traduit également au travers la fondation Transdev avec le parrainage du club 100% féminin. Ce club consiste à accompagner des femmes fragilisées dans leur vie professionnelle et personnelle et leur amorcer une intégration positive vers l'emploi.

Chez TAG, en 2024, le taux de femmes est de 28%.

#### **ACCORD SECURITÉ: DES AVANCÉES CONCRÈTES**

Fin 2023, les partenaires sociaux ont signé un accord relatif à la sécurité des biens et des per-

Les mesures relatives à cet accord ont pour but de prévenir où gérer les risques d'agression auxquels les collaborateurs, et notamment ceux qui sont au contact du public, peuvent être exposés.

Parmi ces mesures, la plus fondamentale concerne la formation des différentes strates face au risque d'agression et plusieurs actions ont été proposées en 2024 :

- · Les conducteurs et les agents du CRC ont pu suivre la formation de la gestion du stress ainsi que de la gestion des situations conflictuelles,
- · Les agents PASF ont eu une formation spécifique à leur métier
- L'encadrement a reçu une formation destinée à accueillir et suivre les collaborateurs victimes d'agression physique ou verbale dans le cadre de leur fonction

De même, une sensibilisation aux déclarations d'accident du travail faisant suite à une agression ainsi que les dispositifs de suivis (psychologiques et judiciaires) ont commencé à être déployées auprès de l'encadrement.

Par ailleurs, chaque trimestre, un état des lieux des phénomènes d'agression et d'incivilités a été présenté en réunion de CSSCT (commission santé, sécurité et conditions de travail). Cette réunion commune avec les élus du personnel est l'occasion d'échanges avec la Direction sur le sujet de la sûreté sur le réseau et des actions possibles à mener pour l'améliorer. Le dialogue avec les élus permet également de connaître leurs principales sources d'inquiétudes sur le terrain et de cibler plus précisément les zones à risque

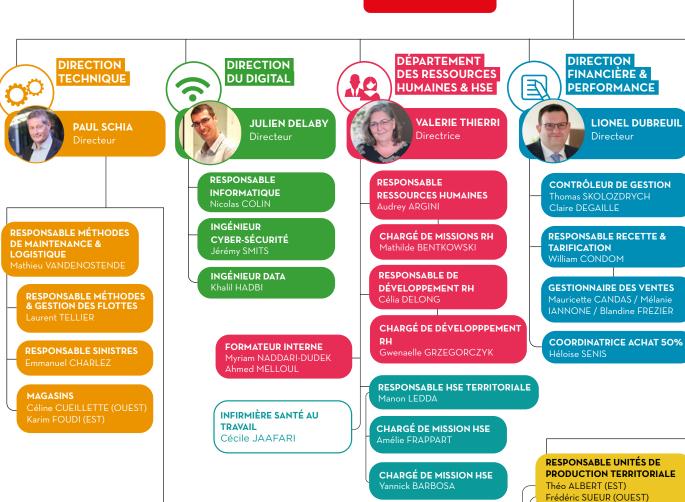


# A. L'ORGANISATION GÉNÉRALE



LIONEL DUBREUIL

**DORINE ANNEBICQUE** ASSISTANTE DE DIRECTION



CHEF D'ÉQUIPE

RESPONSABLE PATRIMOINE & INFRASTRUCTURE

INFRASTRUCTURE

CHEF D'ATELIER EST

CHEF D'ÉQUIPE

EXPERT TECHNIQUE

**CHEF D'ATELIER OUEST** 

CHEF D'ÉQUIPE

RESPONSABLE UNITÉS DE PRODUCTION TERRITORIALE

Théo ALBERT (EST) Frédéric SUEUR (OUEST)

RESP.OPÉRATIONNEL

Pascal FERNANDES (EST) Cédric BELPAIRE (OUEST)

**ADMINISTRATION DES CENTRES** 

Delphine STEPPE (EST) Jessica PEREIRA / Virginie MOUTON (OUEST)

MANAGEMENT DE PROXIMITÉ

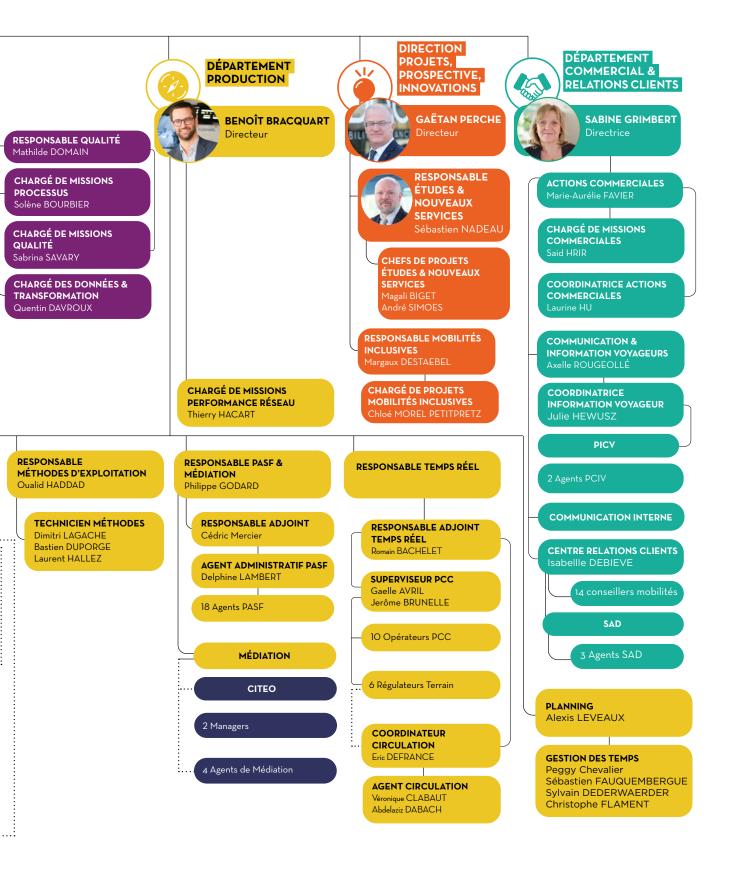
Sylvie DUPIRE Medhi BASTIEN Miloud MADJIDI Bernard SERIO

OUEST: Stéphane BARLET Jean-Yves CURMI Cécilia FRAMMERY Malik KERROUCHE

**#ORGANIGRAMMETAG** 

Mise à jour Octobre 2024

**PERSONNEL DE** CONDUITE (363)



# **B. LA COMPOSITION DES EFFECTIFS**

## RÉPARTITION PAR CATÉGORIE

| Effectif inscrit à la fin de l'année |               |             |          |           |           |  |  |  |
|--------------------------------------|---------------|-------------|----------|-----------|-----------|--|--|--|
|                                      | Temps partiel | Temps plein | Total N  | TOTAL N-1 | N/N-1 en% |  |  |  |
| Conducteur                           | 14            | 351         | 365      | 365       | 0,00 %    |  |  |  |
| Personnel de contrôle                |               | 18          | 18       | 19        | -5,26 %   |  |  |  |
| Employé                              | 6             | 35          | 41       | 40        | -2,50 %   |  |  |  |
| Ouvrier                              |               | 38          | 38       | 35        | 8,57 %    |  |  |  |
| Maîtrise                             | 2             | 88          | 90       | 91        | -1,10 %   |  |  |  |
| Cadre                                |               | 17          | 17       | 19        | -10,53 %  |  |  |  |
| Total                                | 22            | 547         | 569      | 569       | 0,00 %    |  |  |  |
| %                                    | 3,90 %        | 96,10 %     | 100,00 % | 100,00 %  |           |  |  |  |

## **RÉPARTITION PAR CONTRAT**

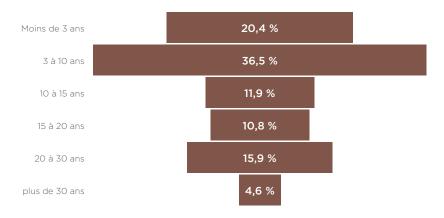
| Effectif inscrit à la fin de l'année |         |        |        |          |           |            |  |  |
|--------------------------------------|---------|--------|--------|----------|-----------|------------|--|--|
|                                      | CDI     | CDD    | autre  | TOTAL N  | TOTAL N-1 | N/N-1 en % |  |  |
| Conducteur                           | 342     | 16     | 7      | 365      | 365       | 0,00 %     |  |  |
| Personnel de contrôle                | 18      |        |        | 18       | 19        | -5,26 %    |  |  |
| Employé                              | 23      | 1      | 17     | 41       | 40        | 2,50 %     |  |  |
| Ouvrier                              | 28      | 0      | 10     | 38       | 35        | 8,57 %     |  |  |
| Maîtrise                             | 89      | 1      | 0      | 90       | 91        | -1,10 %    |  |  |
| Cadre                                | 17      | 0      | 0      | 17       | 19        | -10,53 %   |  |  |
| Total                                | 517     | 18     | 34     | 569      | 569       | 0,00 %     |  |  |
| %                                    | 90,90 % | 3,20 % | 6,00 % | 100,00 % | 100,00 %  |            |  |  |

#### **RÉPARTITION PAR SEXE**

|                       | Effectif inscrit à la fin de l'année |         |          |           |           |  |  |  |  |
|-----------------------|--------------------------------------|---------|----------|-----------|-----------|--|--|--|--|
|                       | Homme                                | Femme   | TOTAL N  | TOTAL N-1 | N/N-1 en% |  |  |  |  |
| Conducteur            | 277                                  | 88      | 365      | 365       | 0,00 %    |  |  |  |  |
| Personnel de contrôle | 17                                   | 1       | 18       | 19        | -5,26 %   |  |  |  |  |
| Employé               | 13                                   | 28      | 41       | 40        | 2,50 %    |  |  |  |  |
| Ouvrier               | 36                                   | 2       | 38       | 35        | 8,57 %    |  |  |  |  |
| Maîtrise              | 58                                   | 32      | 90       | 91        | -1,10 %   |  |  |  |  |
| Cadre                 | 12                                   | 5       | 17       | 19        | -10,53 %  |  |  |  |  |
| Total                 | 413                                  | 156     | 569      | 569       | 0 %       |  |  |  |  |
| %                     | 72,60 %                              | 27,40 % | 100,00 % | 100,00 %  |           |  |  |  |  |

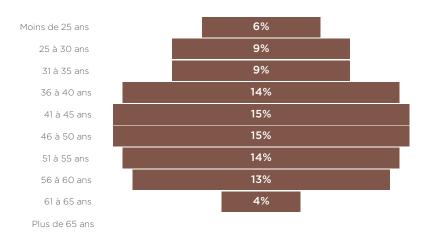
#### **RÉPARTITION PAR ANCIENNETÉ**

|                       | Effectif inscrit à fin de l'année |        |       |       |        |              |              |              |              |              |              |            |               |        |
|-----------------------|-----------------------------------|--------|-------|-------|--------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|------------|---------------|--------|
|                       | Mc                                | ois    |       |       |        |              |              | Années       |              |              |              |            |               |        |
|                       | moins<br>de 6                     | 6 à 12 | 1 à 3 | 3 à 5 | 5 à 10 | 10 à<br>12,5 | 12,5 à<br>15 | 15 à<br>17,5 | 17,5 à<br>20 | 20 à<br>22,5 | 22,5 à<br>25 | 25 à<br>30 | plus<br>de 30 | Total  |
| Conducteur            | 13                                | 4      | 50    | 33    | 113    | 31           | 10           | 29           | 17           | 30           | 7            | 16         | 12            | 365    |
| Personnel de contrôle | 0                                 | 0      | 2     | 6     | 4      | 3            | 1            | 0            | 0            | 2            | 0            | Ο          | 0             | 18     |
| Employé               | 3                                 | 1      | 17    | 2     | 5      | 2            | 2            | 1            | 1            | 1            | 1            | 2          | 3             | 41     |
| Ouvrier               | 5                                 | 2      | 8     | 5     | 10     | 2            | 2            | 0            | 0            | 0            | 1            | 2          | 1             | 38     |
| Maîtrise              | 1                                 | 1      | 7     | 13    | 11     | 8            | 4            | 8            | 3            | 13           | 3            | 9          | 9             | 90     |
| Cadre                 | 0                                 | 1      | 1     | 2     | 4      | 3            | 0            | 1            | 1            | 1            | 1            | 1          | 1             | 17     |
| Total                 | 22                                | 9      | 85    | 61    | 147    | 49           | 19           | 39           | 22           | 47           | 13           | 30         | 26            | 569    |
| %                     | 3,9%                              | 1,6%   | 14,9% | 10,7% | 25,8%  | 8,6%         | 3,3%         | 6,9%         | 3,9%         | 8,3%         | 2,3%         | 5,3%       | 4,6%          | 100,0% |



#### **RÉPARTITION PAR ÂGE**

| Répartition des âges | Hommes | Femmes | Total N | Cumul | Part total | N-1 | N/N-1 en % |
|----------------------|--------|--------|---------|-------|------------|-----|------------|
| Moins de 25 ans      | 25     | 10     | 35      | 35    | 6 %        | 33  | -6 %       |
| 25 à 30 ans          | 33     | 16     | 49      | 84    | 9 %        | 51  | 4 %        |
| 31 à 35 ans          | 41     | 13     | 54      | 138   | 9 %        | 52  | -4 %       |
| 36 à 40 ans          | 62     | 16     | 78      | 216   | 14 %       | 84  | 8 %        |
| 41 à 45 ans          | 59     | 27     | 86      | 302   | 15 %       | 87  | 1 %        |
| 46 à 50 ans          | 59     | 29     | 88      | 390   | 15 %       | 101 | 15 %       |
| 51 à 55 ans          | 62     | 20     | 82      | 472   | 14 %       | 76  | -7 %       |
| 56 à 60 ans          | 55     | 20     | 75      | 547   | 13 %       | 60  | -20 %      |
| 61 à 65 ans          | 16     | 5      | 21      | 568   | 4 %        | 23  | 10 %       |
| Plus de 65 ans       | 1      | 0      | 1       | 569   | 0 %        | 2   | 100 %      |
| Totaux               | 413    | 156    | 569     |       |            | 569 |            |



# C. LA PROGRESSION DES EFFECTIFS

#### **MOUVEMENTS DE PERSONNEL**

|                       | ,             |        | , Eft  | fectif inscrit à fin de l'année   |         |          |
|-----------------------|---------------|--------|--------|---|---------|----------|
|                       | rappel<br>N-1 | entrée | sortie | motif sortie  | TOTAL N | Δen%     |
| Conducteur            | 365           | 30     | 30     | 3 démissions, 8 fin de CDD, 4 fin de période essai, 6 licenciement, 9 retraite            | 365     | 0,00 %   |
| Personnel de contrôle | 19            | 0      | 1      | 1 licenciement  | 18      | -5,30 %  |
| Employé               | 40            | 12     | 11     | 6 fin de CDD, 2 fin de période essai, 1 rupture conventionnelle, 2 retraite               | 41      | 2,50 %   |
| Ouvrier               | 35            | 5      | 2      | 1 fin de CDD, 1 retraite  | 38      | 8,60 %   |
| Maîtrise              | 91            | 10     | 11     | 1 demission, 1 fin de CDD, 1 licenciement, 3 rupture conventionnelle, 4 retraite, 1 décès | 90      | -1,10 %  |
| Cadre                 | 19            | 1      | 3      | 1 demission, 2 mutation   | 17      | -10,50 % |
| Total                 | 569           | 58     | 58     |   | 569     | 0,00 %   |

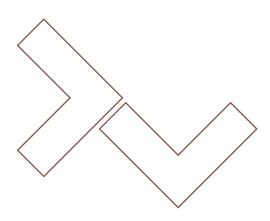
# D. LE PERSONNEL MIS À DISPOSITION

#### **CADRES MIS À DISPOSITION**

| Pôle              | Effectif inscrit à fin de l'année |
|-------------------|-----------------------------------|
| Direction         |                                   |
| Directeur Général | 1                                 |
| Total             | 1                                 |

# RENFORTS TEMPORAIRES (INTÉRIM)

| Pôle                                   | effectif temps<br>plein sur l'année |
|--|-------------------------------------|
| Direction Marketing et Commercial      |                                     |
| Hôtesse d'accueil                      | 2,6                                 |
| Direction Exploitation du Réseau       |                                     |
| Conducteur Receveur                    | 39,69                               |
| Agent PASF                             | 1,08                                |
| Agent Pôle Information Client          | 2,06                                |
| Direction Maintenance, Patrimoine et   | projets                             |
| Agent Infrastructure                   | 0,92                                |
| Direction Administrative et Financière | e                                   |
| Assistante Administrative              | 1,68                                |
| Total                                  | 48,04                               |



# **E. LA FORMATION**

#### **SUIVI DU PLAN DE FORMATION**

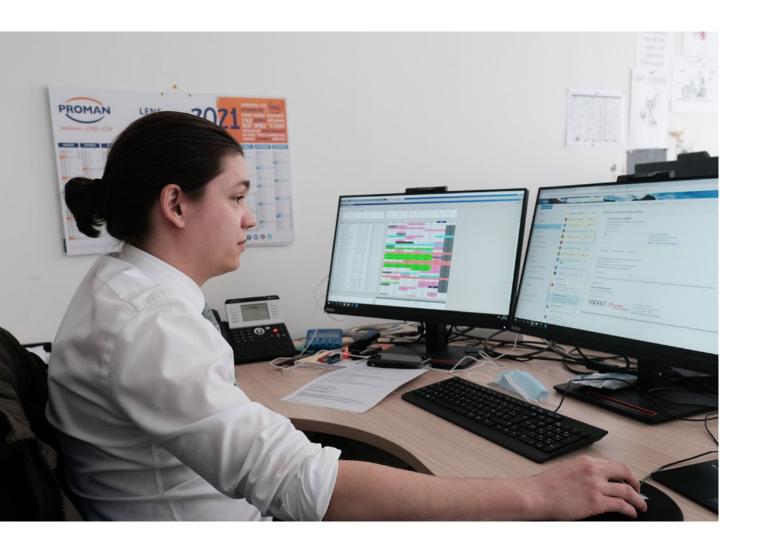
#### **DÉTAIL DES FORMATIONS INTERNES**

| Intitulé du stage  | Durée (en heure) | Nombre de<br>stagiaires | Heures de<br>formation |
|--|------------------|-------------------------|------------------------|
| FCO  | 35               | 107                     | 3 745                  |
| Préparer les conducteurs à accueillir<br>les personnes à mobilité réduite sur les<br>lignes régulières (PMR) | 7 2              |                         | 154                    |
| Conduite responsable   | 14               | 27                      | 378                    |
| Total  |                  | 156                     | 4 277                  |
| RAPPEL TOTAL N-1   |                  | 113                     | 2 247                  |
| N/N-1 en %   |                  | 38,05 %                 | 90,34 %                |

#### **DÉTAIL DES FORMATIONS EXTERNES**

| Intitulé du stage  | Durée<br>(en heure) | Nombre de<br>stagiaires | Heures de<br>formation |
|--|---------------------|-------------------------|------------------------|
| Sécurité incendie et gestes de premiers secours  | 7                   | 179                     | 1253                   |
| Gestion du Stress  | 14                  | 62                      | 868                    |
| PEP  | 140                 | 4                       | 560                    |
| Les Situations Conflinctuelles CR  | 7                   | 79                      | 553                    |
| Formation en Santé, Sécurité et Conditions de travail  | 35                  | 13                      | 455                    |
| Les différentes missions en matière de santé, sécurité et conditions de travail des<br>élus du CSE et du CSSCT | 35                  | 11                      | 385                    |
| Connaitre ses forces motrices pour developper ses relations intra et interpersonnelles                         | 21                  | 14                      | 294                    |
| TPMR : Conducteur Accompagnateur de personnes handicapées ou à mobilité réduite                                | 14                  | 17                      | 238                    |
| Préparation à l'habilitation électrique du personnel electricien en Basse Tension                              | 14                  | 15                      | 210                    |
| Manager la santé et la sécurité au travail   | 7                   | 25                      | 175                    |
| Savoir conduire un entretien avec un agent de conduite post agression ou post accident                         | 7                   | 25                      | 175                    |
| Souffrance au travail / harcélement moral et sexuel / process de veille - rôle du manager                      | 3,5                 | 46                      | 161                    |
| PSC1   | 7                   | 22                      | 154                    |
| Architecture Multiplixé V3   | 28                  | 5                       | 140                    |
| Recyclage SST  | 7                   | 15                      | 105                    |
| Châssis, frein EBS véhicules urbains   | 21                  | 5                       | 105                    |
| Préparation à l'examen : Attestation capacité de transport routier des personnes                               | 96                  | 1                       | 96                     |
| Manipulation d'extincteurs et RIA  | 3,5                 | 27                      | 94,5                   |
| Préparation à l'habilitation électrique du personnel electricien travaillant sur véhicule électrique           | 14                  | 6                       | 84                     |
| Formateurs occasionnels : Technique d'animation adaptés aux formations de conducteurs                          | 21                  | 4                       | 84                     |
| Circuits pneumatiques/suspensions autobus euro 6   | 21                  | 4                       | 84                     |
| Permis D   | 77                  | 1                       | 77                     |
| Cycle vérificateur module 1 : Agrément au relévé d'identité  | 14                  | 5                       | 70                     |
| Cycle vérificateur Module 2 : Gérer les situations professionnelles  | 14                  | 5                       | 70                     |
| Homolgation des formateurs d'entreprise à l'enseignement de la FCO et passerelle voyageurs                     | 35                  | 2                       | 70                     |
| Devenir tuteur ou maître d'apprentissage   | 14                  | 5                       | 70                     |
| Procédure de consignation / déconsignation 7900 hybride  | 14                  | 5                       | 70                     |
| Bloc 5 : Etude des systèmes de porte et rampe  | 14                  | 5                       | 70                     |
| Fonction du Système de Dépollution Euro 6  | 14                  | 5                       | 70                     |
| Sensibilisation cybersécurité  | 1,5                 | 45                      | 67,5                   |
| R485 CAT 2 conduite en sécurité de Gerbeur > 2,5 mètres  | 7                   | 9                       | 63                     |
| Préparation à l'habilitation électrique du personnel electricien en Haute Tension                              | 7                   | 9                       | 63                     |
| Expert Handling eCitaro  | 7                   | 9                       | 63                     |
| S01502/W02505 Outil Diagnostic   | 14                  | 4                       | 56                     |
| Recrutement et Intégration des personnes en situations de Handicap M1  | 7                   | 7                       | 49                     |
| Recrutement et Intégration des personnes en situations de Handicap M2  | 7                   | 7                       | 49                     |
| Découverte de l'outil Diagnostic "EASY"  | 7                   | <del></del> 7           | 49                     |
| M-tutorat E-Learning   | 12                  | 4                       | 48                     |
| Power BI   | 14                  | 3                       | 42                     |

| Prévenir et gérer les conflts   | 7   | 6        | 42      |
|---|-----|----------|---------|
| Délégué à la protection des données DPO                               | 35  | 1        | 35      |
| Formation économique CSE  | 35  | 1        | 35      |
| Manager chez Transdev : Les Fondamentaux                              | 28  | 1        | 28      |
| S'initier à la maitrise des risques et au contôle interne             | 14  | 2        | 28      |
| SSI et Lévées de doute  | 7   | 3        | 21      |
| Appliquer la convention collective des réseaux de transport Urbain    | 7   | 3        | 21      |
| Auditeur interne QSE  | 21  | 1        | 21      |
| Développer son leadership et manager son équipe                       | 21  | 1        | 21      |
| Devenir animateur de la fresque de la mobilité                        | 6,5 | 3        | 19,5    |
| Guides et serres files  | 3,5 | 5        | 17,5    |
| Formation aux Exigences des Normes ISO 9001, 14001 2015 et 45001 2018 | 14  | 1        | 14      |
| Achats responsable ISO20400   | 14  | 1        | 14      |
| Formation FALC (Facile à lire et comprendre)                          | 7   | 2        | 14      |
| Devenir Animateur de la Fresque de la Mobilité                        | 6,5 | 2        | 13      |
| FDS Niveau 2 : Construire et maintenir le théorique                   | 7   | 1        | 7       |
| Formation de formateur " Constat Amiable "                            | 7   | 1        | 7       |
| Les cycles  | 7   | 1        | 7       |
| Sensibiliation au sexisme et violences sexuelles                      | 7   | 1        | 7       |
| Formation actualité sociale   | 2,5 | 1        | 2,5     |
|   |     | 754      | 7 765   |
| Rappel N-1  |     | 345      | 4 626   |
| N/N-1 en %  |     | 119,00 % | 68,00 % |
|   |     |          |         |



# F. MÉMENTO ANNUEL DES CONDITIONS **SOCIALES**

#### **VALEUR DU POINT 100**

| N     | N-1   | N/N-1 en % |
|-------|-------|------------|
| 10,72 | 10,28 | 4,28 %     |

#### **DURÉE DU TRAVAIL**

| N     | N-1   | N/N-1 en % |
|-------|-------|------------|
| 1 593 | 1 593 | 0,00%      |

# VOLUME D'HEURES COMPLÉMENTAIRES ET SUPPLÉMENTAIRES

| N      | N-1    | N/N-1 en % |
|--------|--------|------------|
| 18 830 | 14 446 | 30,35 %    |

#### TAUX D'ABSENTÉISME

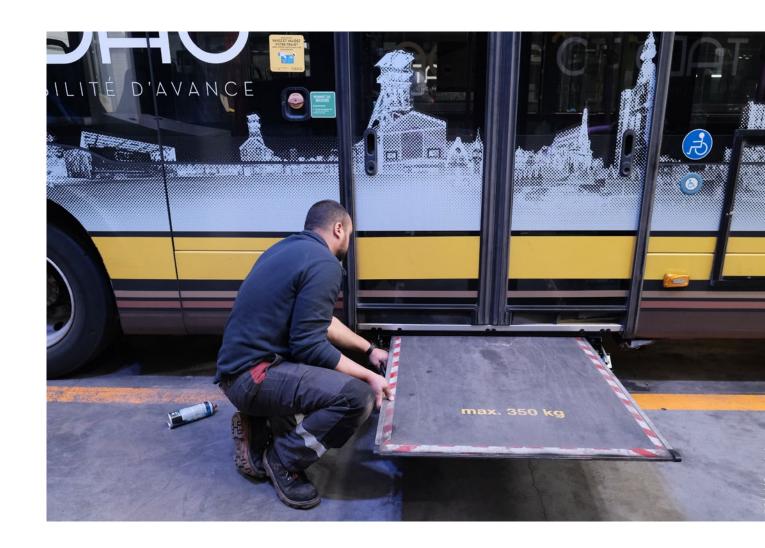
| N     | N-1  | N/N-1 en % |
|-------|------|------------|
| 10,51 | 9,58 | 9,71 %     |

#### TAUX DE COTISATION AU TITRE DES ACCIDENTS DU TRAVAIL

| N    | N-1  | N/N-1 en% |
|------|------|-----------|
| 3.24 | 3.71 | -12.67 %  |

#### NOMBRE DE JOURS DE GRÈVE

| N | N-1 | N/N-1 en % |
|---|-----|------------|
| 0 | 1   | -100.00 %  |



#### G. COMMUNICATION INTERNE

Partager les projets, créer du lien, accompagner les changements : le Pôle Communication Interne poursuit sa mission au cœur de l'entreprise. Il œuvre à la circulation fluide des informations utiles et accompagne les différentes directions dans le déploiement de leurs projets.

La réactivité et l'agilité nécessaire pour soutenir l'activité intense de l'entreprise et largement portée par le recours à trois sources de diffusion principales :

- WEBTAG, le portail d'information interne accessible aux seuls salariés TAG
- NEWSTAG, la newsletter qui permet de rendre plus visible certaines thématiques
- Les écrans de diffusion répartis sur l'ensemble des sites.

Pour l'année 2024, le bilan des parutions numériques est riche, témoignant de la vitalité de l'entreprise et du réseau :

- 64 publications sur WEBTAG pour un nombre de vues cumulé de 12 309
- 10 newsletters envoyées aux 437 inscrits à fin 2023
- 20 jeux internes proposés aux salariés régulièrement sur des sujets et thématiques variés, en lien avec les actualités du réseau et de l'entreprise

Un magazine de rentrée papier est conservé pour la rentrée afin de diffuser largement l'information relative aux nouveautés. Une version allégée est par ailleurs formalisée à destination des personnels de sous-traitants, eux aussi concernés par l'actualité de rentrée.

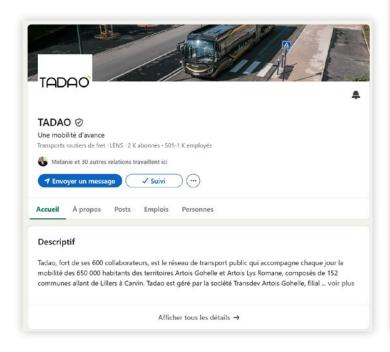
#### LA COMM' INTERNE TOURNÉE VERS L'EXTERNE

Avec Linkedin, la Comm' interne permet de mettre en valeur les coulisses de l'entreprise et d'afficher :

- Des équipes engagées dans leurs missions au service du territoire
- Des valeurs humaines, solidaires avec la volonté d'avoir un impact positif sur l'environnement
- La multitude d'activités ou de projets enrichissants portés et menés par les équipes

À la fin 2023, la page LinkedIn de Tadao rassemblait 1648 abonnés, dont 141 collaborateurs. Pour favoriser les prises de parole internes sur ce réseau, des actions d'accompagnement ont été déployées, dont la création d'une charte des bonnes pratiques.

Cette charte aide les collaborateurs à se familiariser avec LinkedIn et à prendre part à la communication de l'entreprise. Elle les invite à distinguer leurs publications personnelles de celles liées à leurs missions, tout en assurant une cohérence globale des messages diffusés. Une façon d'encourager chacun à participer activement au rayonnement de Tadao.









#### **LES TEMPS FORT DE 2024!**

#### COMME CHAQUE ANNÉE. LA ROUTE DU LOUVRE A SON PUBLIC EN INTERNE!

12 coureurs et 19 randonneurs fans de la Route du Louvre en 2024 pour le grand retour de cet événement incontournable auguel Tadao ne manque pas de prendre part aussi bien pour assurer des navettes pour le public qu'en interne pour encourager ses équipes sportives!

L'occasion pour les participants de se retrouver un peu hors « travail » avec le plaisir de partager bonne humeur, performances de chacun autour d'un petit encas à l'arrivée!

Pour la prochaine édition, la Comm' Interne se met au défi d'en inscrire le double!

#### LA SOIRÉE DU PERSONNEL. UN **TEMPS FORT SOUS LE SIGNE DE** L'ENGAGEMENT

Ce rendez-vous incontournable a réuni près de 300 collaborateurs pour l'édition 2024. La première partie de soirée a permis de présenter les grandes lignes de la nouvelle feuille de route de l'entreprise autour de trois piliers forts : Conquête, Performance et Impact Positif.

Chaque thème a été introduit par des illustrations concrètes et des témoignages de terrain, mettant en valeur les projets et les équipes engagées.

La séguence s'est poursuivie avec la visite de stands dédiés aux différentes directions, proposant contenus pédagogiques, échanges informels et animations ludiques.

Comme chaque année, un temps a été consacré à la mise à l'honneur des collaborateurs médaillés, retraités ou auteurs d'initiatives remarquables.

La soirée s'est conclue dans une ambiance chaleureuse, festive et conviviale, confirmant ce rendez-vous comme un temps fort du collectif Tadao.





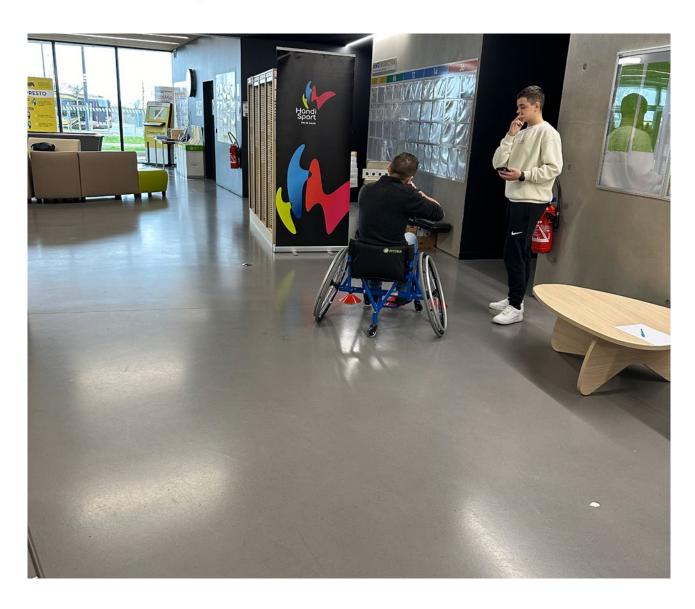


# 5. SÉCURITÉ ET PRÉSERVATION DE L'ENVIRONNEMENT : RESTER MOBILISÉS

En 2024, l'équipe HSE (Hygiène, Sécurité et Environnement) a poursuivi son engagement en faveur de la prévention des risques et de l'amélioration continue des conditions de travail. Son action s'est articulée autour de trois axes majeurs : la sensibilisation des collaborateurs, la réduction des risques et le renforcement des compétences.

Des rencontres régulières ont été organisées sur les sites pour échanger avec les salariés, renforcer la culture sécurité et maintenir une vigilance collective au quotidien. En parallèle, des actions concrètes ont été menées : veille réglementaire, suivi de la sinistralité, audits internes, retours d'expérience, étalonnage des procédures, ou encore formations aux bons usages des équipements.

Le champ d'intervention de l'équipe HSE est vaste, mais son objectif reste clair : mettre en œuvre tous les moyens nécessaires pour garantir un environnement de travail sain, sécurisé et respectueux du bien-être de chacun.



#### A. DES RENCONTRES SOUS LE SIGNE DE LA **PRÉVENTION**

#### LES CAUSERIES SÉCURITÉ : TEMPS D'ÉCHANGE PRIVILÉGIÉS AVEC LES SALARIÉS

Cette année encore les causeries ont créé un réel engouement auprès des collaborateurs et de leur encadrement. Les sujets abordés dans le cadre de ces causeries sont liés aux actualités, aux accidents, mais aussi aux demandes ponctuelles, telles l'identification des points noirs de circulation.

222 causeries ont été menées et 1364 collaborateurs ont été sensibilisés.

#### LES SEMAINES À THÈME : DES **RITUELS POUR FAVORISER** LES PRISES DE CONSCIENCES

La proposition de semaines à thèmes permet de rassembler le personnel autour de sujets forts pour sensibiliser, échanger et apporter des bonnes pratiques au quotidien. La participation d'intervenants externes et d'autres services renforce les discours et apporte une pédagogie supplémentaire.

2 semaines à thèmes ont été organisées en 2024

#### · Semaine du handicap, du 18 au 22 novembre: 124 participants

- > Atelier tests des connaissances et identification des différents types de handicap
- > Sensibilisation sur le rôle des aidants et diffusion d'informations utiles s'y référant

#### · Semaine de la QVCT du 16 au 19 septembre: 98 participants

- > Atelier « remise en selles » animé par l'association EMA
- > Atelier de sensibilisation à la Cybersécurité, à l'Intelligence Artificielle animé par la DSI de l'entreprise
- > Atelier « cohérence cardiaque » destiné à apprendre les techniques de gestion des émotions et de la charge mentale face au changement
- > Atelier sur les projets structurants à venir (restructuration réseau, électrification du parc, projet vélo, prise en charge des abonnements, passage à la gratuité), animé par la direction des Projets et la Direction commerciale avec pour objectif de désamorcer les éventuelles anxiétés associées à ces annonces



#### LES CHALLENGE SÉCURITÉ. POUR SENSIBILISER AUTREMENT

Au-delà des actions de formation ou des passages de consignes en lien avec la sécurité, des challenges sont proposés aux salariés à l'initiative de la Région Transdev Hauts de France/ Grand Est. Ils constituent l'occasion de « révi-

ser » des principes liés à la sécurité routière, la conduite préventive, ou encore l'hygiène de vie. Trois challenges ont ponctué 2024, avec une trentaine de participants au tirage au sort final pour des bons d'achat de 100€.

# B. DES ACTIONS POUR PRÉVENIR LES RISQUES ET STIMULER LA VIGILANCE

#### MISE À JOUR DU DUERP

Le DUERP, document unique d'évaluation des risques professionnels, est un instrument que les employeurs ont l'obligation de mettre en place dans une démarche de prévention des risques. En 2024, l'équipe HSE a poursuivi les travaux de mise à jour du document en analysant des postes de la Direction de la Maintenance afin d'identifier les risques collaborateurs. Les postes suivants étaient concernés : Electrotechnicien, Opérateur logistique, Mécanicien, Gestionnaire







#### **MAINTIEN DU DISPOSITIF 5S**

Ce n'est pas tout que de mettre en place un système de management 5S. Son maintien nécessite un contrôle et des mises à jour régulières. En 2024, **51 tournées terrain** ont été organisées pour comparer la réalité des situations avec les référentiels 5S.

#### L'APPUI DES POMPIERS POUR AMÉLIORER NOS PROCESS

Les sapeurs-pompiers sont des partenaires privilégiés dans la mise en œuvre de dispositifs de prévention. En mai, c'est le dépôt d'Hénin qui a fait l'objet d'une visite avec pour objectif de repérer les lieux et faciliter les éventuelles interventions. L'occasion aussi d'un contrôle des poteaux d'extinction incendie.

Le 28 novembre, c'est un exercice de départ de feu à l'arrière d'un véhicule avec victime dans l'atelier qui a été simulé au dépôt de Grenay.

Cela a permis de valider les acquis de leurs équipes mais aussi celles de TAG en termes de connaissance des procédures d'évacuation d'urgence. Une collaboration qui a permis d'améliorer nos dispositifs d'identification des responsables en cas d'évacuation avec la mise en place des casquettes guide-file, serre-file et EPI, en complément des gilets.

De la même manière, cet échange a conduit à la mise en place de stickers visant à faciliter l'identification des points de levage et types de motorisation des véhicules.

#### **ALCOOL ET DROGUES:** SENSIBILISER, FORMER, CONTRÔLER

En avril, six responsables de service ont été sensibilisés par les services de Police aux risques liés à la consommation d'alcool et de stupéfiants. Cette session a également permis de les former à l'utilisation des éthylotests et des tests salivaires, afin de pouvoir réaliser des contrôles en interne de manière autonome.

Un rappel des procédures a également été dispensé à 14 collaborateurs déjà formés lors de précédentes sessions, afin de maintenir un haut niveau de vigilance et de conformité.

Des contrôles aléatoires sont régulièrement organisés dans les dépôts. En 2024, 254 collaborateurs ont été testés à l'alcool et 250 aux stupéfiants. Ces opérations sont aussi l'occasion de vérifier la validité des permis de conduire, dans une logique de prévention globale et de sécurité renforcée. Ces contrôles n'ont pas donné lieu à des constats d'irrégularités.

#### **CIRCULATION SUR PARC:** MINIMISER LES RISQUES **D'ACCIDENT**

Un radar pédagogique a été mis en place sur le dépôt de Grenay. Il a pour but de sensibiliser les conducteurs sur la réalité de leur conduite. d'accroître leur vigilance et de les amener à réduire leur vitesse sur les parc bus afin de limiter tous risques d'accidents.

# ADAPTER LES MESURES DE SÉCURITÉ AUX NOUVELLES

Dans le cadre de la création de l'atelier vélo de Béthune, des mesures spécifiques ont été mises en place pour garantir la sécurité des installations. Une armoire sécurisée a ainsi été installée afin de stocker et recharger les batteries lithium utilisées pour les vélos électriques, en conformité avec les exigences de sécurité liées à ce type d'équipement.



# C. FORMER, METTRE EN SITUATION POUR SAVOIR FAIRE FACE AUX SITUATIONS D'URGENCE

# EMBARQUER LES NOUVEAUX COLLABORATEURS

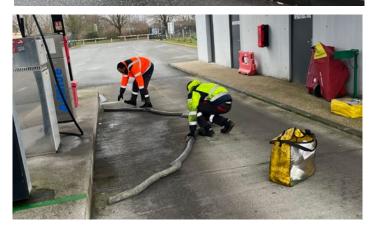
Depuis 2023, chaque nouveau collaborateur est accompagné dans un parcours d'intégration HSE. Au-delà de la définition du système de management HSE, ils peuvent comprendre comment individuellement et collectivement ils participent à ce dernier. En 2024, 22 personnes ont été formées. Depuis fin 2024, ce parcours est également proposé aux stagiaires de plus d'une semaine.

# TDDG STORES







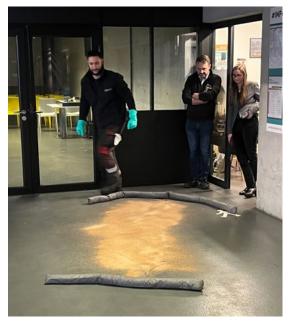


#### MISES EN SITUATION D'URGENCE

L'expérience des situations apporte un savoir qui se révèlera utile : c'est cette conviction qui amène TAG à concevoir des exercices de gestion de situations les plus à risques en collaboration avec les services de pompiers du territoire

En 2024, 6 mises en conditions réelles d'accidents ont été organisées :

- Incendie en ligne en mars pour un véhicule 18 mètre (mars)
- Accident de la route entre une trottinette et un BHNS sur une voie propre (mars)
- Chute depuis une échelle d'un agent du patrimoine en cours d'intervention sur un arrêt : ce type d'exercice permet aussi de vérifier que les PTI (dispositif de protection de travailleur isolé) fonctionnent correctement (décembre)
- Déversement d'un produit chimique dans l'atelier pour vérifier que les mesures de sécurisation sont bien maîtrisées et déployées (décembre)
- Fuite et déversement à la station de carburant pour éprouver les process de sécurisation des lieux (décembre)



#### SENSIBILISATION AUX RISQUES LIÉS AUX PASSAGES À NIVEAU

En mars, plusieurs responsables de service ont participé à une session de sensibilisation animée par la SNCF, portant sur les risques associés aux passages à niveau. Cette intervention visait à présenter les différents types de passages à niveau présents sur le territoire ainsi que les règles de sécurité essentielles à respecter.

L'objectif de cette démarche est de préparer la mise en place d'un quart d'heure sécurité dédié à cette thématique, afin de sensibiliser les conducteurs et renforcer la vigilance lors des franchissements.





#### FORMATION À LA PRÉVENTION DES RISQUES : INCENDIE. **APPELS D'URGENCE ET GESTES DE PREMIERS SECOURS**

Depuis janvier 2024, un parcours de formation dédié à la prévention des risques a été déployé pour les conducteurs receveurs. Ce programme vise à renforcer leur réactivité face aux situations d'urgence, à travers trois modules complémentaires réunis sur une journée :

- · Appels d'urgence PCC : ce module rappelle les différents types d'appels disponibles à bord des véhicules et explique le fonctionnement du Poste de Commandement Centralisé (PCC), afin de garantir une communication efficace en cas d'incident.
- · Manipulation des extincteurs : les participants sont formés à l'utilisation des différents types d'extincteurs,
- Gestes de premiers secours : ce module aborde les gestes essentiels à adopter en cas de malaise, de blessure ou d'arrêt cardiaque. L'apprentissage est adapté aux contraintes d'espace à bord des bus. L'ajout de défibrillateurs (DAE) dans les dépôts a également permis d'intégrer une démonstration de leur utilisation, accompagnée d'un rappel sur le massage cardiaque.

En 2024, 124 personnes ont été formées aux modules « appels d'urgence PCC » et « gestes de premiers secours » et 87 ont suivi le module « manipulation des extincteurs ».

# D. VERS UNE CULTURE ENVIRONNEMENTALE PARTAGÉE

En 2024, plusieurs actions concrètes ont été engagées pour renforcer la **prévention des risques environnementaux** et ancrer une **culture environnementale** au sein des équipes.

- Gestion des produits chimiques
   Une armoire de stockage sécurisée a
   été acquise pour le site de Béthune, afin
   de garantir le rangement conforme des
   produits chimiques, dans le respect des
   normes de sécurité et de protection de
   l'environnement.
- Plan sobriété énergétique Une réunion dédiée au plan sobriété a permis de sensibiliser les collaborateurs aux enjeux de réduction de la consommation énergétique et de poser les bases d'une démarche collective en faveur de la sobriété.
- Utilisation des kits absorbants Une action de sensibilisation a été menée auprès des mécaniciens sur l'usage des kits absorbants, afin de leur transmettre les bons réflexes en cas de déversement accidentel sur le réseau ou sur les parkings. Cette formation visait à renforcer la réactivité et la maîtrise des procédures en situation d'urgence environnementale. Des bacs spécifiques ont été achetés permettant également la récupération des absorbants non souillés.







## **E. INDICATEURS ENVIRONNEMENTAUX**

#### Nota:

- Données manquantes pour les eaux usées (toilettes)
- Chauffage tertiaire : manque les relevés de décembre pour Béthune, Houdain et Grenay.

|   | INDICATEURS ENVIRONNEMENTAUX   |               |         | nnuelles     |                |        |
|---|--|---------------|---------|--------------|----------------|--------|
|   | Activité TAG uniquement  | Unité         | Année N | Année<br>N-1 | Écar<br>absolu | t<br>% |
|   | Eaux industrielles consommées  | m³            | 471     | 1 059        | -588           | -56 %  |
| Réduction de la                           | Eau sanitaire consommée  | m³            | 5 347   | 6 927        | -1 580         | -23 %  |
| consommation des<br>ressources naturelles | Volume d'eau récupérée   | m³            | 492     | 1 5 3 5      | -1 043         | -68 %  |
|   | Nombre de ramettes papier utilisées  | Unité         | 651     | 651          | 0              | 0 %    |
|   | Chauffage  |               |         |              |                |        |
|   | Consommation énergie de chauffage tertiaire  | Kwh           | 208 535 | 298 576      | -90 041        | -30 %  |
|   | Consommation énergie de chauffage industriel   | Kwh           | 485 156 | 589 514      | -104 358       | -18 %  |
|   | Électricité dépôt  |               |         |              |                |        |
| Réduction de la consommation d'énergie    | Consommation énergie électrique tertiaire  | Kwh           | 242 913 | 299 114      | -56 201        | -19 %  |
|   | Consommation énergie électrique industrielle   | Kwh           | 407 796 | 589 514      | -181 718       | -31 %  |
|   | Énergie de traction  |               |         |              |                |        |
|   | Consommation énergie électrique de traction  | Kwh/ 100km    | 3 125   | 3 125        |                |        |
|   | Consommation gazole  | L/100km       | 34,05   | 35,75        | -1,7           | -5 %   |
|   | Emissions de CO2 dues à l'énergie de traction  | Tonnes CO2    | 8 235   | 8 339        | -104           | -1 %   |
| Empreinte carbone                         | Emission CO2/voyage  | kg CO2 / voy. | 0,68    | 0,56         | 0,12           | 21 %   |
| Protection de la qualité                  | Consommation produits solvantés  | Litres        | 220     | 200          | 0              |        |
| de l'air et des sols                      | Consommations liquides refroidissement   | L/1000 km     | 2,43    | 1,85         |                | _      |
|   | Volume déchets ultimes   | <br>Tonnes    | 0       | 0            | 0              |        |
|   | Volume déchets valorisables  | Tonnes        | 44      | 37           | 6,8            | 18 %   |
| Réduction des déchets                     | Volume déchets dangereux   | Tonnes        | 31      | 40           | -9.3           | -23 %  |
| reduction des decirets                    | Volume déchets papiers   | Tonnes        | 2,7     | 1.2          | -,-            |        |
|   | Taux de valorisation   | %             |         | .,_          | 0              |        |
| Production d'énergie renouvelable         | Production d'énergie voltaïque   | Kwh           | SO      | SO           | SO             | SO     |
| Désultata qualita tarrain                 | Nombre de non-conformité suite audit   | Unité         | 0       | 0            | 0              |        |
| Résultats audits terrain                  | Nombre d'observations  | Unité         | 0       | 1            | -1             | -100 % |
| Fournisseurs                              | Nombre de contrats de prestation signés avec<br>un partenaire engagés dans une démarche SME<br>(Michelin, Veolia Envt, TTA, Elise, Veritas, EFFIA) | Unité         | 9       | 9            | 0              | 0 %    |
|   | Nombre d'ESAT ou structure d'insertion travaillant pour TAG  | Unité         | 12      | 12           | 0              | 0 %    |

ESAT : APASE (nettoyage des bus et des bâtiments)

# 6. QUALITÉ ET PERFORMANCE

#### A. LES INDICATEURS CONTRACTUELS

L'année 2024 a marqué une étape importante dans la consolidation de notre démarche qualité. Portée par une volonté constante d'amélioration continue, cette dynamique s'est traduite par des actions concrètes, tant sur le plan opérationnel que stratégique.

Qu'il s'agisse de la ponctualité, de la gestion des signalements, de la qualité des véhicules, ou encore de la relation client, chaque levier a fait l'objet d'un suivi renforcé, d'outils adaptés et d'une implication accrue des équipes. La révision des standards qualité, l'optimisation des processus internes, le développement de nouveaux outils de pilotage et la préparation à de futures évolutions comme la gratuité du réseau témoignent de notre engagement à offrir un service toujours plus fiable, lisible et centré sur les attentes des usagers.

Dans le cadre de notre démarche qualité, des contrôles sont effectués chaque mois et font l'objet d'un suivi trimestriel. Conformément aux engagements contractuels, des pénalités sont appliquées en cas de non-atteinte des objectifs

fixés. Pour l'année 2024, le montant total des pénalités s'élève à **147 200 €**, soit une augmentation de **+84,1** % par rapport à 2023.

Malgré cette hausse, les résultats révèlent des progrès notables sur plusieurs indicateurs clés :

- Ponctualité: amélioration de +4,27 %, avec un taux de conformité de 86,59 % contre 85 % attendus.
- Accessibilité: progression de +3,13 %, atteignant 97,98 % de conformité contre un objectif de 95 %. Cependant, des points de vigilance subsistent:
- Stations BHNS: forte baisse du taux de conformité, avec une diminution de -19,38 %.
- Contrôles véhicules : recul de -18,42 % sur le taux de conformité.

Ces résultats soulignent la nécessité de renforcer nos actions correctives sur les segments en difficulté, tout en consolidant les avancées observées.

## LES INDICATEURS CONTRACTUELS DE LA QUALITÉ DE SERVICE

| Indicateurs  | Échantillon<br>(mensuel ou<br>trimestriel) | Échantillon<br>(annuel) | Réalisés | Seuil non-<br>conformité | JANV.        | FÉV.      | MARS      | T1             | AVRIL     |  |
|--|--|-------------------------|----------|--------------------------|--------------|-----------|-----------|----------------|-----------|--|
| Accessibilité Bus  | 25 / mois                                  | 300                     | 300      | 95 %                     |              |           |           | 96,00 %        |           |  |
| Ponctualité Bus - Retards  | 80 / trimestre                             | 320                     | 320      | 85 %                     |              |           |           | 84,92 %        |           |  |
| Ponctualité Bus - Avances  | -  |                         |          | 92 %                     |              |           |           | 94,47 %        |           |  |
| Information de la clientèle aux<br>points d'arrêts (POTEAUX et<br>ABRIS) | 120 / trimestre                            | 480                     | 479      | 95 / point<br>d'arrêt    | 40 sur<br>45 | 61 sur 65 | 9 sur 9   | 110 sur<br>119 | 41 sur 43 |  |
| Information de la clientèle aux points d'arrêts (STATIONS)               | 10 / mois                                  | 120                     | 120      | 95 / point<br>d'arrêt    | 2 sur 4      | 11 sur 16 | 6 sur 10  | 19 sur 30      | 7 sur 9   |  |
| Conformité des véhicules   | Parc complet<br>/ an                       | ~84                     | 134      | 90 / véhicule            | 5 sur 10     | 10 sur 17 | 10 sur 10 | 25 sur<br>37   | 6 sur 10  |  |
| Disponibilité de l'information clientèle en boutique                     | 1 / mois                                   | 12                      | 4        | 90 / visite              |              |           | 100 %     | 1 sur 1        |           |  |
| Information clientèle via le site internet                               | 1 / mois                                   | 12                      | 2        | 90 / visite              | 75 %         |           |           | O sur 1        |           |  |
| Conformité des vélos Biclo   | Parc complet<br>/ an                       | 55                      | 25       | 95 / vélo                |              |           |           |                | 6 sur 6   |  |
| Disponibilité de l'information clientèle en boutique Biclo               | 1/an                                       | 1                       | 0        | 90 / visite              |              |           |           |                |           |  |
| Conformité des abris-vélos   | Parc complet<br>/ an                       | 12                      | 15       | 90 / visite              |              |           | ×         | Х              | 2 sur 3   |  |

#### COMMENTAIRES SUR LES RÉSULTATS

#### **ACCESSIBILITÉ**

Elle s'est améliorée en 2024 et le seuil de conformité a été respecté toute l'année. En effet, tous les taux ont été supérieurs au seuil de conformité qui s'élève à 95%.

#### **PONCTUALITÉ**

En 2024, l'analyse de la ponctualité s'appuie sur un total de 200 mesures par trimestre. combinant 120 données issues du SAE et 80 mesures terrain. Ce volume d'observations permet une évaluation plus fine et représentative de la performance.

L'indicateur de ponctualité révèle une instabilité notable concernant les avances, avec deux trimestres en deçà du seuil de conformité fixé à 92 % : 88 % au T2 et 91,32 % au T4.

En revanche, les résultats relatifs aux retards témoignent d'une amélioration significative, avec un taux de conformité respecté sur l'ensemble de l'année. En moyenne, le taux de conformité atteint 86,59 %, dépassant l'objectif de 85 %.

#### **VÉHICULES**

L'indicateur de conformité des véhicules a connu une dégradation globale en 2024, tant chez les transporteurs qu'en interne. Une part significative des véhicules a été déclarée non conforme, notamment en raison de la **présence** récurrente de câbles apparents à l'intérieur des habitacles, entraînant une non-conformité systématique.

Par ailleurs, une baisse de la qualité de la propreté extérieure des véhicules a également été observée, constituant un autre point de vigilance.

En revanche, des améliorations notables sont à souligner concernant :

- · Le fonctionnement des systèmes d'information voyageurs,
- La billettique.
- · Le déploiement et l'usage des rampes PMR
- Et la qualité de l'affichage à bord.

Ces progrès traduisent une meilleure maîtrise technique, tant du côté des transporteurs que de Tadao.

Enfin, certains transporteurs se distinguent par un niveau de qualité proche de l'excellence, à l'image de Voyages Rose, Voyages Mullie et Voyages Inglard, qui se positionnent comme des références en matière de conformité et de qualité de service.

#### BOUTIQUE

Le niveau de qualité en boutique reste excellent sur l'année 2024.

#### **BICLO**

Le taux de conformité des vélos reste assez constant, avec une légère hausse de 2,67%. Quant aux abris-vélos, le taux de conformité se dégrade légèrement avec une baisse de conformité de l'ordre de -18%/.

#### **SITE INTERNET**

Les premiers contrôles du site internet ont été réalisés en 2024. Pour le moment les résultats ne sont pas conformes avec une moyenne de conformité à 83% pour un seuil de conformité à 90%.

| MAI          | JUIN         | T2             | JUIL.        | AOÛT        | SEPT.        | Т3            | ост.         | NOV.        | DÉC.         | T4             | N                     | N-1                       | Pro-<br>gression |
|--------------|--------------|----------------|--------------|-------------|--------------|---------------|--------------|-------------|--------------|----------------|-----------------------|---------------------------|------------------|
|              |              | 97,30<br>%     |              |             |              | 98,60<br>%    |              |             |              | 100,00<br>%    | 97,98 %               | 95,00 %                   | 3,13 %           |
|              |              | 88,00<br>%     |              | 8           |              | 87,23 %       |              |             |              | 86,22 %        | 86,59 %               | 83,04 %                   | 4,27 %           |
|              |              | 88,50<br>%     |              |             |              | 94,60<br>%    |              |             |              | 91,32 %        | 92,22 %               | 95,86 %                   | -3,79 %          |
| 47 sur<br>51 | 24 sur<br>26 | 112 sur<br>120 | 44 sur<br>62 |             | 53 sur<br>58 | 97 sur<br>120 | 68 sur<br>74 | 11 sur 11   | 34 sur<br>35 | 113 sur<br>120 | 432 sur<br>479 (47nc) | 451 sur<br>480 (29<br>nc) | -3,99 %          |
| 7 sur<br>10  | 11 sur 11    | 25 sur<br>30   | 4 sur 6      |             | 7 sur<br>24  | 11 sur<br>30  | 2 sur 2      |             | 22 sur<br>28 | 24 sur<br>30   | 79 sur 120<br>(41nc)  | 98 sur 120<br>(22nc)      | -19,38 %         |
| 14 sur<br>17 | 11 sur<br>12 | 31 sur<br>39   | 9 sur<br>10  | 7 sur<br>10 | 9 sur<br>10  | 25 sur<br>30  | 7 sur 9      | 6 sur<br>10 | 5 sur 9      | 18 sur 28      | 79 sur 134<br>(55 nc) | 65 sur 84<br>(19nc)       | -18,42 %         |
|              | 100 %        | 1 sur 1        |              |             |              |               |              |             | 2 sur 2      | 2 sur 2        | 100,00 %              | 100,00 %                  | 0,00 %           |
| 90 %         |              | O sur 1        |              |             |              |               |              |             |              |                | 83 %                  | 100 %                     | -17,00 %         |
|              |              | 6 sur 6        | 7 sur 7      |             |              | 7 sur 7       |              |             | 11 sur<br>12 | 11 sur 12      | 24 sur 25             | 14 sur 15                 | 2,67 %           |
|              |              |                |              |             |              |               |              |             |              |                | SO                    | SO                        | _                |
|              | 2 sur 5      | 4 sur 8        | 2 sur 2      |             |              | 2 sur 2       |              |             | 4 sur 5      | 4 sur 5        | 12 sur 15             | 11 sur 13                 | -18 %            |

## B. AUTRES NON-CONFORMITÉS : LA GESTION DES RÉCLAMATIONS

Les non-conformités issues des réclamations clients ont connu une hausse significative en 2024, avec une augmentation de +69,15 % par rapport aux années précédentes.

Depuis octobre 2024, la mise en place de l'outil MYCRM by Transdev chez Tadao a permis une meilleure catégorisation des réclamations. Ce changement a fait émerger de nouvelles typologies, représentant environ 9 % du total. Parmi celles-ci figurent notamment les réclamations liées à l'émission de cartes pour les abonnements pris en charge par les communes de la CA de Lens-Liévin et de Hénin-Carvin.

La répartition des réclamations est la suivante :

- 34 % concernent la production en propre,
- 23 % sont liées à un bus non passé,
- 26 % relèvent d'autres motifs, dont 7 % pour des remontées clients sur l'offre.
- 18 % concernent le comportement des conducteurs

Deux tendances marquantes sont à souligner :

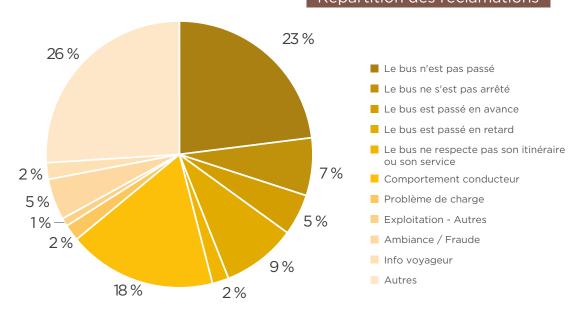
- Une forte hausse des réclamations pour bus passés en avance, passant de 32 en 2023 à 79 en 2024.
- Une légère baisse des réclamations pour bus ne s'étant pas arrêtés, avec 120 cas en 2024 contre 149 en 2023.

Enfin, le **délai moyen de traitement des réclamations** est resté stable, avec une moyenne de **3,8 jours**.

#### **RÉPARTITION PAR RÉCLAMATIONS**

| le bus n'est pas passé                           | 389 | 23 % |
|--|-----|------|
| Le bus ne s'est pas arrêté                       | 120 | 7 %  |
| Le bus est passé en avance                       | 79  | 5 %  |
| Le bus est passé en retard                       | 150 | 9 %  |
| Le bus ne respecte son itinéraire ou son service | 33  | 2 %  |
| Comportement conducteur                          | 313 | 18 % |
| Problème de charge                               | 32  | 2 %  |
| Exploitation - Autres                            | 22  | 1 %  |
| Ambiance / Fraude                                | 79  | 5 %  |
| Info voyageur                                    | 40  | 2 %  |
| Autres   | 453 | 26 % |
| Dont remontées client sur offre                  | 112 | 7 %  |
| Dont problème billettique                        | 31  | 2 %  |
| Dont non précisées                               | 158 | 9 %  |
| Dont accidents voyageur                          | 30  | 2 %  |

#### Répartition des réclamations



#### **RÉPARTITION PAR SERVICE**

| EXPLOITATION  | 1 138 | 67 % |
|---------------|-------|------|
| PASF          | 79    | 5 %  |
| INFO VOYAGEUR | 40    | 2 %  |
| AUTRE         | 455   | 27 % |

#### **RÉCLAMATION AUX 100 000**

Nombre de réclamations pour 100 000 voyageurs

### **DÉLAI MOYEN DE RÉPONSE AUX RÉCLAMATIONS**

Délai moyen de réponse aux réclamations 3,8 jours

#### **RÉPARTITION PAR LIGNE**

| BULLES             | 205 | 14 % |
|--------------------|-----|------|
| REGULIERES         | 728 | 51 % |
| CIRCUITS SCOLAIRES | 389 | 27 % |
| SAD                | 57  | 4 %  |
| AUTRE              | 41  | 3 %  |

## **RÉPARTITION PAR TRANSPORTEUR**

| Affrétés                        | 777 | 45 % |
|---------------------------------|-----|------|
| En propre                       | 582 | 34 % |
| PASF                            | 52  | 3 %  |
| EXPLOITATION                    | 739 | 43 % |
| COMMERCIAL                      | 87  | 5 %  |
| AUTRE                           | 364 | 21 % |
| Dont remontées client sur offre | 110 |      |

## **AUTRES NON CONFORMITÉS SOUMISES À PÉNALITÉS**

| Mois                      | Jan | Fév | Mars | Avril | Mai | Juin | Juil | Août | Sept | Oct | Nov | Déc | Total | RÉPAR-<br>TITION |
|---------------------------|-----|-----|------|-------|-----|------|------|------|------|-----|-----|-----|-------|------------------|
| TADAO                     | 20  | 30  | 33   | 23    | 19  | 24   | 35   | 29   | 53   | 29  | 81  | 55  | 431   | 84,20 %          |
| BENOIT                    | 1   | 0   | 0    | 0     | 0   | 0    | 0    | 0    | 2    | 1   | 0   | 0   | 4     | 0,80 %           |
| INGLARD                   | 0   | 0   | 0    | 0     | 0   | 0    | 0    | 0    | 0    | 0   | 0   | 0   | 0     | 0,00 %           |
| MULLIE                    | 0   | 0   | 0    | 0     | 1   | 1    | 1    | 1    | 4    | 0   | 0   | 1   | 9     | 1,80 %           |
| KEOLIS WESTEEL            | 1   | 4   | 1    | 2     | 2   | 2    | 0    | 0    | 2    | 1   | 2   | 3   | 20    | 3,90 %           |
| ROSE                      | 0   | 0   | 0    | 0     | 1   | 1    | 0    | 0    | 0    | 0   | 1   | 0   | 3     | 0,60 %           |
| TRANSDEV ARTESIENS        | 3   | 1   | 0    | 0     | 1   | 5    | 2    | 5    | 10   | 4   | 2   | 10  | 43    | 8,40 %           |
| TRANSDEV LITTORAL<br>NORD | 0   | 0   | 0    | 0     | 0   | 0    | 0    | 0    | 0    | 0   | 2   | 0   | 2     | 0,40 %           |
| TOTAL                     | 25  | 35  | 34   | 25    | 24  | 33   | 38   | 35   | 71   | 35  | 88  | 69  | 512   | 100 %            |

# C. UN ENGAGEMENT RENFORCÉ POUR CIBLER LES AXES DE PROGRÈS ET AMÉLIORER LA PERFORMANCE

#### ÉVOLUTION DE LA DÉMARCHE QUALITÉ

En 2024, l'ensemble des **standards qualité** a été revu en collaboration avec l'autorité organisatrice, afin de **clarifier les attentes contractuelles** et d'assurer une meilleure lisibilité des exigences.

Déjà bien engagée depuis 2022, la **démarche** qualité a poursuivi son développement cette année. En complément des actions de sensibilisation aux standards, une nouvelle révision est prévue en 2025, en anticipation du passage à la gratuité du réseau.

L'organisation régulière de **réunions de suivi** avec les équipes, notamment les équipes d'exploitation, permet de maintenir un dialogue constant autour des enjeux qualité, du niveau de performance atteint et des actions correctives à engager.

Portée par une **culture de la performance**, la sensibilisation à la qualité prend une nouvelle dimension grâce à la mise en place :

- d'ateliers ciblés.
- de supports pédagogiques adaptés aux différents profils de l'entreprise.

Ces outils favorisent une **appropriation plus concrète et durable** des standards qualité par l'ensemble des collaborateurs.

Enfin, la démarche « parcours client » se poursuit, avec pour objectif de renforcer la vision client au sein des équipes. En permettant aux collaborateurs de vivre l'expérience usager, cette initiative contribue progressivement à ancrer une culture client plus forte et partagée.

#### AMÉLIORER LA REMONTÉE ET LE PILOTAGE DES SIGNALEMENTS

En 2024, une attention particulière a été portée à la gestion des **signalements**, avec pour objectif de renforcer la qualité du service et la réactivité des équipes. Cette dynamique s'est traduite par :

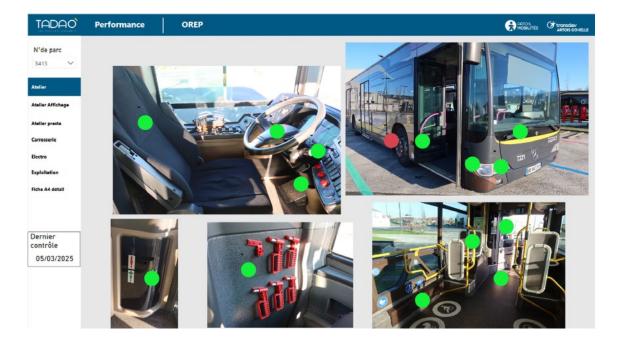
- Une révision des modes opératoires, facilitant la remontée des non-conformités vers les équipes concernées,
- Un renforcement de la sensibilisation aux standards qualité, notamment sur les exigences liées aux véhicules et aux arrêts.

Les contrôles contradictoires aux arrêts ont permis de consolider les liens entre les équipes terrain et les services supports, favorisant une réactivité accrue dans la justification des écarts auprès de l'autorité délégante ou dans la mise en conformité rapide.

Le service performance a conduit des enquêtes internes auprès des équipes impliquées dans le processus offre, afin d'identifier les freins et leviers au respect du planning prévisionnel. Cette démarche a permis une implication active des équipes dans une logique d'amélioration continue, avec un plan d'action structuré prévu pour 2025.

Un nouveau formulaire de contrôle qualité des véhicules a également été déployé. Il permet aux agents de suivi de parc de réaliser un état des lieux régulier de la flotte. Les données collectées alimentent un tableau de bord opérationnel, facilitant la priorisation des actions correctives.





L'outil OREP (Outil de Remontée Et de Priorisation) offre une vision consolidée de l'état du parc par dépôt, permettant une analyse stratégique et une prise de recul sur les priorités d'intervention.

Enfin, ces travaux posent les bases du développement d'une application qualité, inspirée du modèle mis en place par le réseau DKBus à **Dunkerque**. Cette future application permettra

· La remontée instantanée des signalements.

- · La réalisation de contrôles qualité avec prise de photos intégrée,
- Une distribution automatique des non-conformités aux équipes concernées.
- Et un suivi en temps réel des actions correctives, avec possibilité de retour d'information directement via la plateforme.

À terme, cette application pourrait être partagée avec l'autorité délégante, garantissant ainsi une transparence totale sur les actions menées et les niveaux de qualité observés.









#### QUALITÉ DE SERVICE - UNE PONCTUALITÉ EN PROGRESSION ET UN TRAVAIL ENGAGÉ SUR LES TEMPS DE PARCOURS

L'année 2024 a été marquée par une amélioration notable de la ponctualité, reflet de l'engagement des équipes et d'un pilotage managérial renforcé. Le taux de ponctualité est passé de **71,6 % en 2023 à 73,4 % en 2024**, grâce à :

- · L'implication active des équipes d'exploitation.
- · La mise à disposition d'outils de suivi individualisé, permettant à chaque agent de visualiser ses performances en temps réel.

Ces leviers ont contribué à une amélioration globale de la qualité de service, en favorisant une meilleure réactivité et une responsabilisation accrue.

Parallèlement, un travail de fond sur les temps de parcours a été engagé en 2024, avec la mobilisation d'une ressource dédiée à leur révision. Cette démarche vise à optimiser la cohérence entre les horaires théoriques et les conditions réelles d'exploitation. Les premiers résultats concrets sont attendus en 2025, avec des ajustements ciblés pour améliorer la régularité et la satisfaction client.

## FOCUS SUR LES CNE (COURSES NON EFFECTUÉES)

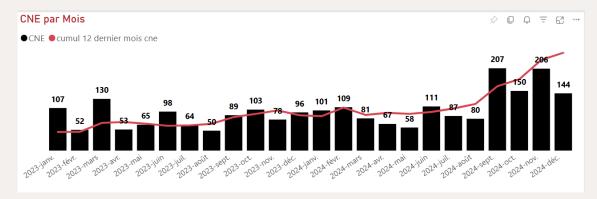
L'année 2024 a été marquée par une hausse significative des courses non effectuées, principalement liée à des indisponibilités de véhicules dans un contexte de vieillissement du parc roulant.

Cette situation a été aggravée par plusieurs facteurs:

- Des retards de livraison des nouveaux véhicules initialement attendus en 2024.
- Une usure prématurée de certains véhicules hybrides,
- Des défaillances techniques sur des pièces spécifiques, pour lesquelles les

constructeurs rencontrent des difficultés d'approvisionnement.

Ces perturbations sont apparues globalement à la rentrée de septembre 2024 et se sont prolongées au cours des mois suivants. Face à cette situation, les équipes de TADAO se sont **mobilisées** pour mettre en œuvre des solutions correctives. Grâce à ces efforts, une amélioration progressive est observée depuis le mois de mars 2025, avec une tendance à la normalisation de l'exploitation.









# 1. DES ÉTUDES AU SERVICE DE LA CONNAISSANCE CLIENTS

#### A. MESURE DE LA SATISFACTION CLIENT

Conformément aux engagements contractuels, une enquête satisfaction a été réalisée en novembre 2024. La précédente enquête remontait à 2022. Comme pour les précédentes enquêtes, 3 enquêtes sont réalisées : une enquête tout public, réalisée auprès d'un échantillon de 1 300 utilisateurs occasionnels du réseau Tadao, deux questionnaires spécifiques administrés auprès de 200 utilisateurs des services à la demande et 50 utilisateurs du service Proxibus.

Administrée de la même manière que pour les précédentes enquêtes pour suivre l'évolution des résultats au fil du temps, l'enquête satisfaction permet tout d'abord de noter une satisfaction élevée avec une note de 8,2, soit 90 % de voyageurs satisfaits. Cette note globale est en amélioration continue depuis 2019.

Cette évolution positive se retrouve d'une manière générale sur les différentes composantes du service déterminant l'expérience client.

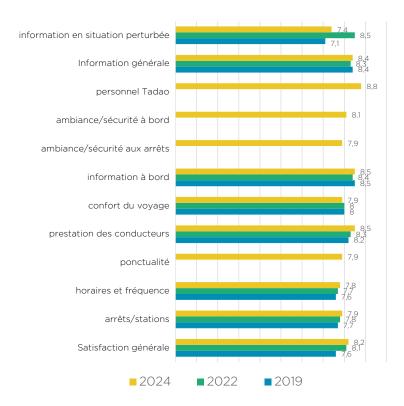
Elle permet par ailleurs de déterminer les axes qui constituent les attentes et pistes de progrès exprimées par les voyageurs : l'offre de service, l'information en situation perturbée, le confort de voyage, la ponctualité, l'ambiance.

Quatre composantes du service atteignent un haut niveau de qualité ressentie, avec une moyenne exprimée à plus de 8,4/10 : l'information générale, l'information à bord, la prestation des conducteurs et du personnel. On remarque également un léger progrès de la satisfaction pour la prestation des conducteurs, les arrêts et stations et l'offre. Le point le plus insatisfaisant concerne l'information en situation perturbée, avec une note de 7,5/10.

# Satisfaction générale à l'égard du réseau Tadao



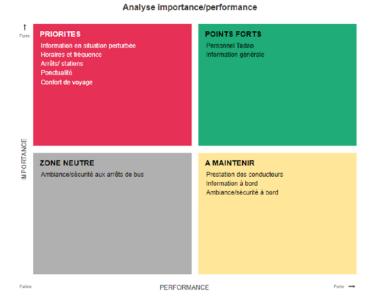




L'étude permet de réaliser la matrice des priorités d'actions à mettre en place pour développer la satisfaction de la clientèle. Ces dernières sont identifiées en fonction de leur performance et de leur importance pour les voyageurs. Notons que les niveaux de satisfaction sont plutôt bons sur les critères mais que cette analyse donne les axes potentiels de progrès.

Pour le réseau Tadao, les critères prioritaires sont liés à :

- L'offre horaire des lignes,
- Les conditions d'attente aux arrêts qui se maintiennent en priorité,
- L'information en situation perturbée,
- La ponctualité des lignes,
- Le confort à bord des véhicules.



#### Satisfaction générale Services à la demande





#### FOCUS SUR LA SATISFACTION DES CLIENTS DES SERVICES A LA DEMANDE

Dans un contexte de fort développement de l'offre et de l'usage des services à la demande, les résultats de l'enquête satisfaction sont particulièrement attendus.

A cet égard, le niveau de satisfaction des services à la demande, avec une note de 8,5/10, est élevé et stable dans la durée.

Les qualités perçues du transport et de la réservation sont très satisfaisantes avec des notes respectives de 8,8 et 8,6 sur 10.

Après une tendance à la hausse en 2022, les notes baissent de manière non significative sur les deux composantes des services.

2024 conforte l'utilisation de l'application My Mobi pour les réservations au détriment du site internet. Le service par téléphone concerne près d'un quart des utilisateurs pour les réservations et est donc à maintenir.

La satisfaction des utilisateurs des services Allobus et Chronopro reste élevée tant sur la réservation que sur le transport mais une baisse est constatée sur l'ensemble des critères étudiés.

La satisfaction du temps d'attente par téléphone est en baisse en 2024. Ce critère demeure le point faible du service de réservation. En ce qui concerne la qualité des voyages, des critères liés à la performance et l'offre sont moins bien évalués : la ponctualité, l'amplitude horaire, la vente et la validation à bord.



# FOCUS SUR LA SATISFACTION DES UTILISATEURS PROXIBUS

Après 9 mois de refonte du service Proxibus, les améliorations apportées au service rencontrent un écho favorable. La satisfaction générale, celle liée à la réservation et au transport sont en progrès par rapport à 2022.

Les habitudes d'utilisation du service indiquent une fréquentation de profils variés, de toutes tranches d'âge et situations, et pour des motifs diversifiés. Cependant, la fréquence d'utilisation du service est fortement régulière, une à plusieurs fois par semaine et les voyageurs sont largement abonnés. 4 utilisateurs sur 10 réservent avec une anticipation d'un mois et la centrale téléphonique est la solution de réservation de la majorité des répondants.

La qualité perçue est très élevée sur tous les aspects du service Proxibus. Ces résultats sont stables ou à la hausse notamment à l'égard de la perception de l'offre horaire.



#### QUALITÉ DE LA RÉSERVATION PROXIBUS PAR TÉLÉPHONE

La qualité percue du service de réservation par la centrale téléphonique est très élevée et montre l'adaptation de la solution aux attentes des voyageurs.

Le temps d'attente pour accéder au conseiller est, en revanche, plus critiqué avec une note correcte mais en nette baisse en 2024.



#### **QUALITÉ DE LA RÉSERVATION PROXIBUS PAR INTERNET**

La performance de la solution de réservation sur Internet obtient des évaluations très favorables maintenues au sein du baromètre.



#### QUALITÉ DE L'OFFRE PROXIBUS

La satisfaction à l'égard de l'offre a fortement progressé, témoignant de la bonne adaptation opérée en janvier 2024.

La disponibilité est nettement mieux évaluée mais dans un contexte d'anticipation plus importante de la part des usagers. L'amplitude horaire est également plus adaptée au public interrogé.



#### **QUALITÉ DES VOYAGES**

La qualité de l'ensemble du trajet avec le service Proxibus atteint un très haut niveau de satisfaction. La stabilité de ces évaluations indique la maîtrise de l'exploitation du service sur le long terme.

En effet, le service offert aux voyageurs est très performant tant sur la ponctualité, la durée que la prestation des conducteurs, les véhicules et la facilité d'achat.



# B. RÉALISATION D'UNE MESURE DE LA FRAUDE

Conformément aux engagements contractuels, une enquête fraude a été réalisée en 2024. Pour mesurer précisément le taux de fraude mais aussi son évolution, nous avons convenu avec Artois Mobilités de reconduire le prestataire et la méthodologie appliquée lors des précédentes enquêtes réalisées en 2019 et 2023.

Le contexte de cette enquête, réalisée entre le 8 et le 13 octobre 2024, est un peu particulier puisqu'il se fait quelques mois après l'annonce officielle du passage à la gratuité pour janvier 2026, et précède de quelques semaines l'ouverture d'un portail pour la prise en charge des abonnements pour les résidents des communes intégrées aux périmètre de la CALL et la CAHC.

Les principaux enseignements sont :

 Une évolution du taux de fraude avec perte de recettes entre 2023 et 2024 qui s'établit à 11% (+ 2 points vs 2023, + 5,5 points vs 2019). Si on ajoute le phénomène de non-validation, également assimilé à de la fraude, et celui des irrégularités sur des titres valables (par exemple circuler avec un titre senior qui n'est pas le sien), le taux global s'établit même à 13% (vs 11% en 2023)

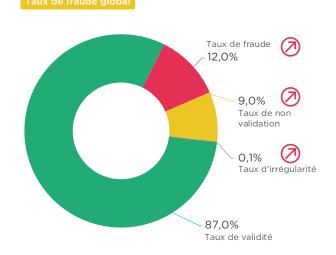
exemple circuler avec un titre senior qui n'est pas le sien), le taux global s'établit même à 13 % (vs 11 % en 2023)

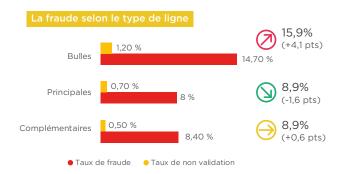
Une fraude plus importante sur les lignes Bulle, à près de 16 % qui subissent la plus forte

hausse de la fraude entre 2023 et 2024.

• La fraude sur les lignes principales fléchit de 1,6 point, quand elle reste stable (+0,6 point) sur les lignes complémentaires

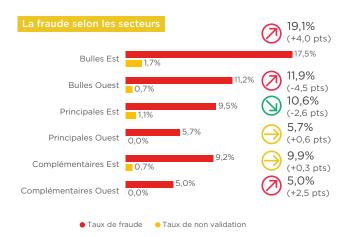
 Les lignes complémentaires et principales enregistrent des taux de fraude équivalents.



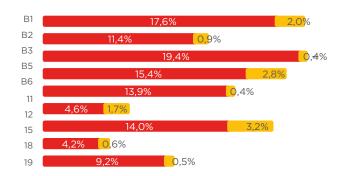


- Dans la continuité de 2023, un net écart s'observe entre les pratiques sur le secteur Ouest et le secteur Est, avec des taux de fraude plus élevés sur ce dernier comme c'était déjà le cas en 2023. Les annonces du passage à la prise en charge et à la gratuité ont pu avoir un effet négatif la fraude.
- Les Bulles 1 et 3 affichent ainsi des taux de fraude globale de l'ordre de 20 %.
- Un taux de fraude différent en fonction des plages horaires et types de jours
- · Un taux de fraude plus élevé parmi les utilisateurs occasionnels, les personnes sans activité professionnelle, les actifs en emploi ou en recherche d'emploi, que parmi les publics scolaires ou retraités

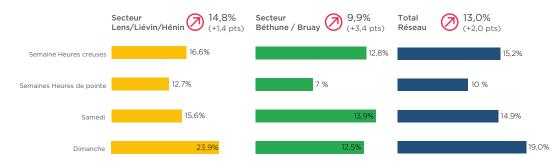
Les enseignements de cette enquête, dont les résultats ont été consolidés fin 2024, a permis au service PASF d'adapter son plan d'action de lutte contre la fraude pour 2025.







#### Taux de situation irrégulière (fraude + non validation) selon les jours et créneaux





# 2. LA MONTÉE EN PUISSANCE DU SYSTÈME D'INFORMATION GÉOGRAPHIQUE (SIG) POUR OPTIMISER L'EFFICACITÉ DE NOS ACTIONS

Le SIG, (outil QGIS), fait partie intégrante des études depuis maintenant 6 ans pour collecter, stocker, gérer et analyser des données géographiques liées aux activités de Tadao. L'outil est un maillon indispensable dans plusieurs domaines :

- Le diagnostic territorial : en particulier sur les données de population, l'inventaire des structures génératrices de mobilités, les voiries, le monde économique (les entreprises du territoire, le nombre d'emplois, etc.)
- La connaissance client : à travers la géolocalisation des abonnés, le découpage spatial des enquêtes (satisfaction, OT2M)
- L'étude des flux de déplacements : tout mode ou via le réseau Tadao en complément et en fournisseur de Cognidis
- La sauvegarde de l'ensemble de nos itinéraires de lignes (près de 1000) et des arrêts (+ 3500)
- La conceptualisation de scénarii d'offre : en éditant des cartes révélant diverses données et participant à l'aide à la décision
- Le soutien à la formation : principalement des conducteurs via le portail web carto.tadao.fr
- La diffusion de la culture cartographique : grâce à une newsletter mêlant nouveautés et astuce sur carto.tadao.fr
- Les actions marketing : avec par exemple le ciblage de catégorie de population (jeune, senior)

L'année 2024 se distingue par une montée en puissance de l'utilisation du SIG et le démarrage d'une transformation technique. L'arrivée d'un nouvel alternant en septembre 2023 a permis de créer plusieurs outils automatisés de traitement de données. Nous avons continué d'améliorer la qualité et la structure de nos données, facilitant dorénavant son utilisation.

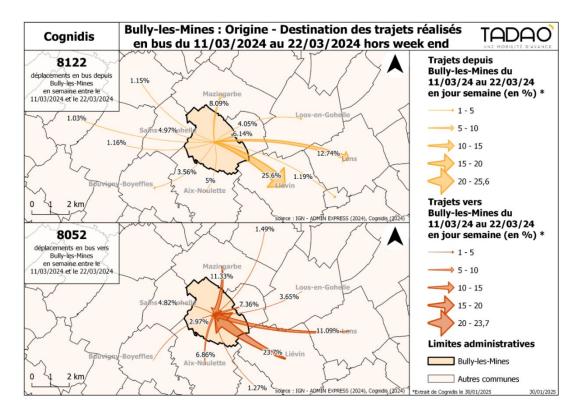
Par ailleurs, un nouvel élan a été donné à carto. tadao.fr par la diffusion d'une newsletter à un large panel d'utilisateurs potentiels internes et externes. Le site a enregistré depuis la 1ere parution une moyenne de 280 visites par jour sur les 6 derniers mois de 2024.

Confiant sur la nécessité de continuer à développer le SIG, nous continuons de diffuser la culture SIG au sein de Tadao et de ses partenaires.

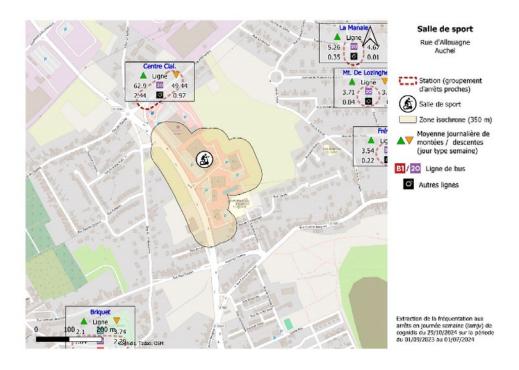


Pour illustrer les thématiques abordées par le pôle Études en 2024, voici quelques exemples de nos réalisations :

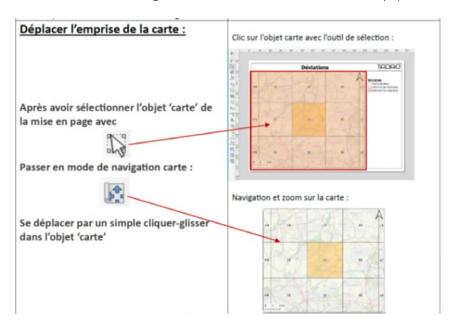
• Analyse des flux de déplacements en bus des habitants de Bully en vue d'une réunion



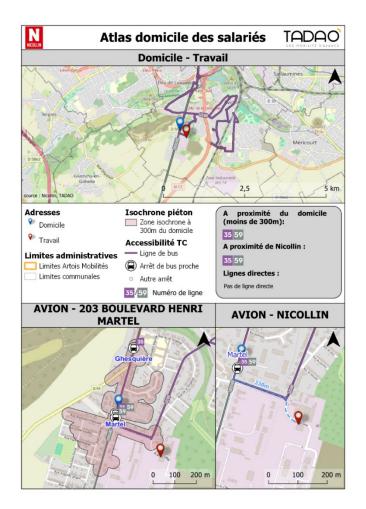
· Analyse de la desserte des salles de sport dans le cadre d'une opération de ciblage marketing



• Création d'un outil d'affichage des déviations et formation des équipes circulation



• Création d'un atlas en partenariat avec l'entreprise NICOLIN pour mieux renseigner les salariés sur leurs solutions TC



# 3. UN PORTEFEUILLE DE PROJETS RENOUVELÉ SERVICE LOPPEMENT DU RÉSEAU ET DE L'ENTREPRISE

## A. PROJETS D'ÉLECTRIFICATION DU PARC ET DES DÉPÔTS

#### SE PREPARER A ACCUEILLIR **UNE FLOTTE DE BUS** ÉLECTRIQUE

Suite à l'expérimentation des bus à hydrogène et à la mise en service des bus hybrides en 2019, Artois Mobilités continue de renouveler et de verdir son parc de bus. Toujours à la recherche de solutions innovantes afin de réduire l'empreinte carbone du réseau TADAO, Artois Mobilités a acté l'acquisition de 18 bus électriques. Deux fournisseurs ont été retenus en raison des délais de livraison et des choix technologiques. La Bulle 3 sera donc exploitée avec 9 Mercedes eCitaro et 9 Heuliez GX337 E-Way. Cependant, et bien que commandés mi-2023, la livraison de ces véhicules a pris de retard compte tenu d'une demande croissante dans un marché encore contraint.

Ce choix implique l'installation de bornes de recharge dans nos dépôts, réparties sur deux sites : Grenay et Hénin-Beaumont. La technologie de charge lente en dépôt, avec un système de chargement intelligent, optimisera la gestion et l'utilisation de l'énergie. Les bus seront rechargés de manière décalée pour éviter les pics de consommation et utiliser l'énergie aux heures les plus favorables. Ces travaux ont duré toute l'année 2024. (cf. partie C\_2).







## B. PROPOSER AUX COLLABORATEURS UN SYSTÈME DE RECHARGEMENTS DE LEURS VÉHICULES ÉLECTRIQUES

Les collaborateurs de TADAO, habitués aux transports vertueux d'Artois Mobilités, adoptent eux aussi progressivement des véhicules électriques. Ces derniers imposent cependant la contrainte potentielle d'effectuer des rechargements sur leurs trajets domicile/travail à des tarifs et durées prohibitifs. Pour y remédier, Artois Mobilités a décidé de leur permettre une possibilité de recharge durant leur journée de travail grâce à l'installation d'un « cube » de rechargement de la marque EIKO. Le dépôt de Béthune a ainsi été équipé en 2024.

C'est dans la continuité de leur politique RSE et d'innovation qu'Artois Mobilités et TADAO ont choisi EIKO. Le cube de puissance permet, grâce à ses batteries intégrées, de stocker l'énergie la nuit, aux heures les plus faiblement carbonées en France, afin de recharger les véhicules des collaborateurs en journée, lorsque l'énergie coûte plus cher. EIKO lisse ainsi les pics de consommation électrique : l'énergie est

stockée lorsque le réseau est disponible, pour être redistribuée quand il est davantage sollicité, limitant ainsi l'appel de puissance en pic.

Artois Mobilités souhaitait proposer une solution de paiement par carte bancaire, à un prix attractif. Grâce à l'interface de prise de commande présente sur EIKO, les collaborateurs renseignent la quantité d'énergie souhaitée et leur durée de stationnement, sans surprise quant au coût de la recharge, ce dernier étant affiché au moment de la prise de commande.

Apprécié des collaborateurs par sa simplicité d'usage, le gain de temps permis et son coût attractif, ce service de recharge sur le lieu de travail permet de favoriser la transition vers le véhicule électrique pour les collaborateurs. C'est également une avancée supplémentaire pour TADAO dans sa recherche d'amélioration de la QVT (Qualité de Vie au Travail), dont le confort des trajets quotidiens fait partie.















## C. EXPLORER DES SOLUTIONS NOUVELLES POUR GÉRER LES PLANNINGS CONDUCTEURS DE MANIÈRE PLUS FLEXIBLE

La startup NukkAI® utilise ses recherches sur le jeu de Bridge pour créer des algorithmes efficaces de planification. Depuis 2022, elle développe un outil pour planifier les opérations de transport, d'abord pour l'aviation, puis pour le maritime, le terrestre et ferroviaire. Cet outil inclut des prototypes avec intelligence artificielle pour automatiser certaines tâches et aider les experts.

TADAO veut tester une approche centrée sur les conducteurs pour offrir des plannings flexibles, adaptés à leurs préférences. Cela vise à améliorer la satisfaction des conducteurs, réduire l'absentéisme et rendre le poste plus attractif. Le site de Lens est choisi pour tester cette nouvelle méthode, qui pourrait être étendue à d'autres sites Transdev.

Pour son produit de planification, NukkAI® a lancé un groupe de recherche avec le cluster PostGenAl1 pour intégrer les préférences des conducteurs. À long terme. Transdev et TADAO bénéficieront de ces avancées, qui offriront des avantages par rapport aux concurrents. L'obiectif est de créer une solution de planification qui améliore la satisfaction des conducteurs en prenant en compte leurs préférences.

Dans la pratique, Nukkai se nourrit des données issues des logiciels et solutions en place (Hastus pour la construction de l'offre et des services agents, FDS pour la gestion des effectifs et MobiMe pour les interactions avec les conducteurs). Il en propose ensuite une actualisation des plannings directement connectée à FDS





# D. METTRE EN PLACE LE PROJET DE REFONTE DE L'INFORMATION VOYAGEURS DIGITALE

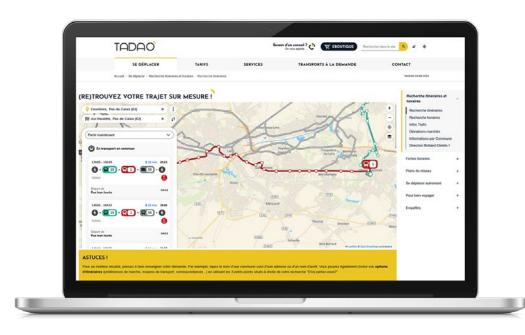
Dans le cadre de la nouvelle DSP, TAG s'est pleinement engagé à accompagner Artois Mobilités dans sa politique de mobilité multimodale. Une Feuille de Route pour l'évolution des services numériques d'Information Voyageurs a été proposée, couvrant aujourd'hui plusieurs ambitions :

- Unifier le design et la navigation des médias numériques sous la marque du réseau multimodal.
- Optimiser l'ergonomie web pour les consultations sur mobile.
- Harmoniser l'accès client à toutes les fonctions du site TADAO.fr et des futures plateformes.
- Présenter une offre multimodale avec des données en temps réel et les perturbations du réseau.
- Structurer les services d'information en une plateforme de gestion centralisée.

En 2023, il a été décidé de conserver les deux fournisseurs actuels et de mettre en œuvre un plan d'évolution pour 2024. Les travaux de 2024 ont permis de :

- Intégrer les services TAD dans la recherche d'itinéraires.
- Identifier les besoins d'administration des données d'information voyageurs pour un nouvel outil.
- Récupérer les APIs de calcul d'itinéraire pour une cartographie interactive.
- Transformer le site web pour 2025, vers un site plus accessible et intégré avec un compte utilisateur.
- Identifier le système pour le futur compte Mon TADAO.
- Réorienter les priorités de la feuille de route selon les évolutions et enjeux du territoire.

Il est désormais urgent de programmer avec les fournisseurs les travaux de réalisation pour délivrer en 2025 les améliorations attendues.



## E. SE PREPARER A LA GRATUITÉ EN **ÉQUIPANT LES BUS DE CELLULES DE COMPTAGE DES VOYAGEURS**

À la fin de 2023, Artois Mobilités et TAG ont envisagé l'installation d'un système de comptage des voyageurs en vue d'une future gratuité totale des transports, un projet encore en attente de validation par la collectivité mais déjà annoncé publiquement.

Durant l'année 2024, une présélection de 4 industriels, la rédaction d'un marché public et les phases d'audition ont permis de notifier la société ACOREL® pour équiper les 540 véhicules de la flotte de bus et de cars.

L'exécution du marché se déroulera sur l'ensemble de l'année 2025.





F. ACCOMPAGNER LE DÉVELOPPEMENT DE L'USAGE DU VÉLO

L'une des ambitions d'Artois Mobilités est de développer l'usage du vélo sur le territoire, pour en augmenter la part modale à 8% en 2030. Outre la mise en place d'un nouveau système de location au printemps 2024, TAG a été associé à une réflexion visant à déployer un dispositif de locations de vélos en libre-service sur les 150 communes du territoire. Les équipes de TADAO ont accompagné l'ensemble du processus d'étude de ce projet. Ce dernier a cependant été suspendu en octobre 2024 du fait d'arbitrages lié à la construction du budget 2025 d'Artois Mobilités.

Pour autant, le travail d'échanges avec les communes va se poursuivre pour déterminer l'emplacement des futures stations dans l'hypothèse d'une éventuelle reprise du projet.





# 4. LE PROGRAMME LEMON AU SERVICE DE L'ACCÈS À LA MOBILITÉ

# A. L'HEURE DU BILAN POUR LES PREMIERS PROJETS

#### PROGRAMME A+ DANS LE BUS À DESTINATION DES COLLÉGIENS

Notre programme d'apprentissage de la mobilité pour les collégiens a pris de l'ampleur en 2023/2024. En 2024, **14 collèges ont répondu à l'appel d'Artois Mobilités**. Avec 32 classes participantes, 765 élèves de 4ème ont été formés à l'utilisation du réseau.

Cette édition a également permis de tester des interventions sur des niveaux complets de 4ème dans 4 collèges : Jean Rostand à Sainsen-Gohelle, Adulphe Delegorgue à Courcelles-lès-Lens, Anita Conti à Bully-les-Mines, et Paul Langevin à Rouvroy. Cela nous a aidé à vérifier la faisabilité technique et humaine de ces interventions et à préparer les ajustements nécessaires pour le passage en mode « run » du programme en 2025/2026. Pour soutenir cette expansion, 16 nouveaux casques Meta Quest 3 ont été achetés.

Enfin, en raison de la faible participation des élèves au challenge estival (seulement 10 élèves sur 765 ont atteint les 15 validations requises), il a été décidé d'abandonner ce challenge pour 2024/2025 et de le remplacer par l'écochallenge de la mobilité du CREM. Les lauréats 2023/2024 ont cependant été récompensés comme prévu avec des vélos pliables.





#### UNE ÉCOLE DU BUS POUR LES PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Ce programme, engagé en 2022, a pour objectif de favoriser la mobilité des personnes en situation de handicap. Après une première expérimentation mettant en avant la nécessité de retravailler le projet, un atelier s'est tenu en mai 2024 avec les professionnels du handicap volontaires pour redéfinir le projet.

Animé par le cabinet Alezzi, cet atelier a permis d'aboutir à la création d'une boîte à outils accessible en ligne pour les professionnels du handicap et regroupant des documents facilitant la prise en main et l'utilisation de nos outils : recherche d'itinéraire, site internet, repérage aux arrêts, témoignages vidéo de personnes en situation de handicap utilisant le réseau, ou encore documents conçus en mode FALC (facile à lire et à comprendre) pour permettre aux personnes en situation de handicap de préparer leur déplacement et de se repérer sur le réseau.

Le programme prévoit également la formation des professionnels du handicap afin d'en faire de véritables référents TADAO au sein de leurs structures et de créer une communauté de partage et d'échanges animée par nos équipes : 12 structures se sont d'ores et déjà engagées à nos côtés. Les expérimentations grandeur nature sont ensuite prévues à partir du deuxième trimestre 2025. Dans un premier temps, ce sont les personnes présentant des troubles du comportement qui ont été ciblés.





# DES SERVICES DÉLOCALISÉS

Suite à l'installation d'un prototype de borne d'information dans le centre commerciale Leclerc de Nœux-les-Mines en fin d'année 2023. l'année 2024 avait pour objectif de lancer les ateliers de médiation numérique à destination des habitants du quartier Terre Noeve de la commune. L'objectif est ici de faciliter l'appropriation par les habitants de nos outils numé-

Des rencontres ont été engagées avec la chargée de mission politique de la ville de la commune, le Secours Populaire de Nœux-les-Mines, le cyber centre, les médiateurs numériques de la CABBALR, l'agence France Travail de Nœuxles-Mines et la Mission locale pour présenter le projet et les ateliers et favoriser l'inscription des habitants de la zone.

Les deux premiers ateliers organisés au dernier trimestre 2024 n'ont réunis que 3 participants, nous amenant à réfléchir sur la manière de mobiliser les habitants ou de proposer notre accompagnement.

Une réflexion sera menée en 2025 dans le cadre de la mise en œuvre de la gratuité en 2026 qui remet en cause un certain nombre de composantes du dispositif.



# B. UNE NOUVELLE FEUILLE DE ROUTE POUR LEMON

Le programme LEMON® a été reconduit dans le cadre de la nouvelle DSP avec pour ambition de pousser l'explorations de solutions d'aide à la mobilité sur de nouvelles problématiques.

La phase de concertation entre Artois Mobilités et TAG a fléché comme priorité de l'année 2025 le sujet de **l'intelligence artificielle au service de l'amélioration du transport à la demande** et notamment concernant la thématique de la réduction des délais de réservation.

Un calendrier prévisionnel a été défini comme suit :

- Printemps 2025 : Phase d'étude afin d'identifier les problématiques (enquêtes terrain, analyses des données, rencontre des parties prenantes)
- Juin/septembre 2025 : Phase de cocréation afin de valider les expérimentations à mettre en œuvre
- Octobre/décembre 2025 : Création des phases tests



#### **DES RENCONTRES INSPIRANTES**

# RETOUR SUR LA 7<sup>èME</sup> RENCONTRE DU CERCLE LEMON®

A l'invitation d'Artois Mobilités et de TAG, la 7ème rencontre du Cercle du Laboratoire d'Expérimentation des Mobilités (LEMON®) a rassemblé au Louvre Lens Vallée les 3 et 4 avril 2024 des délégations françaises et canadiennes avec pour objectif de partager leurs expériences en matière d'innovation au service

d'une mobilité plus durable et adaptée aux contextes locaux. L'occasion pour les Autorités Organisatrices des Mobilités de présenter leurs retours d'expérience et leurs perspectives autour d'enjeux clés tels que l'inclusion des personnes en situation de handicap, l'amélioration du confort des passagers, la sécurité ou encore l'environnement. Depuis 2014, plus de 20 projets ont ainsi vu le jour en France grâce à cette dynamique collective.



# 5. UN ENGAGEMENT RENFORCE POUR UN IMPACT POSITIF SUR E TERRITOIRE

# A. LANCEMENT D'UN ÉCO-CHALLENGE

La transition écologique est un des plus grands défis de notre siècle. TADAO est au cœur de ces sujets (le secteur émettant le plus de gaz à effet de serre en France étant le transport). C'est une transformation culturelle qui implique de sensibiliser et engager l'ensemble des collaborateurs de TADAO. En lancant cette démarche d'éco challenge durant un an, les obiectifs sont de :

- Mieux comprendre les enjeux face à nous
- · Faire adhérer les collaborateurs et les engager
- · Créer une culture interne intégrant les enjeux de transition écologique et éner-
- In fine décarboner nos activités et nos pratiques

La démarche repose sur deux grandes phases:

- · Une phase de sensibilisation des collaborateurs aux réalités des effets du changement climatique : campagne de communication, participation à des ateliers pédagogiques sur la thématique
- · Une phase d'engagement à travers un challenge à la fois individuel et collectif qui permet à chacun de se questionner sur ses habitudes à impact sur le climat et d'envisager des changements de posture en vue d'améliorer son impact positif

La démarche, qui se veut ludique, est travaillée avec un cabinet expert des problématiques environnementales, LITTLE BIG IMPACT qui a par ailleurs développé une plateforme collaborative en soutien de l'Ecochallenge. Cette dernière permet :

- D'accéder à des conseils pratiques pour faciliter la mise en œuvre des actions choisies par les salariés
- D'enrichir les plans d'action des salariés avec de nouvelles propositions d'actions
- · De suivre leur avancement individuel et collectif

Plus de 350 salariés ont été formés à la démarche et se sont engagés dans le challenge. Ce dernier, d'une durée de 18 mois est régulièrement animé : affichages, newsletters thématiques, causeries pédagogiques, défis individuels et collectifs avec des cadeaux éco-responsables à ga-

#### PAS ENCORE INSCRIT À L'ÉCO CHALLENGE ? VOICI COMMENT FAIRE :

#### 1ÈRE ÉTAPE

Créez votre compte en 1 minute en scannant le QR code ci-contre.



Choisissez votre mot de passe et rentenez le pour la suite

Rejoignez l'équipe « Rattrapage » en fin de liste : vous serez ensuite automatiquement rattachés à votre unité ou Département

Si le QR code ne fonctionne pas avec votre téléphone, tapez cet URL sur votre navigateur internet (Google Chrome, Safari ou autres) : <u>bit.ly/challengetadao</u>

#### 2<sup>èME</sup> ÉTAPE

Choisissez vos engagements pour les 11 thématiques proposées! Chaque engagement vous permet de gagner des points une fois qu'il est réalisé.

- Scannez le QR code ci-contre
- Puis suivez les indications données dans la vidéo pour choisir vos engagements

Une fois que vous aurez choisi vos engagements, vous êtes lancés! Votre objectif pour accélérer la transition écologique et gagner avec votre équipe : réaliser 100% de vos actions !

#### VOUS AVEZ 18 MOIS POUR RÉALISER VOS OBJECTIFS

Si le QR code ne fonctionne pas avec votre téléphone, tapez cet URL sur votre navigateur internet (Google Chrome, Safari ou autres) : bit.ly/plantadac

VOUS AVEZ BESOIN D'AIDE ?: Nous sommes à votre disposition pour tout question. N'hésitez pas à nous écrire ecochallenge@littlebigimpact.com

Bon challenge!



#PRENONSDELAVANCE





## B. UN APPEL À PROJETS RSE POUR NOS SALARIÉS

Fin 2023, sous l'impulsion de la Région Transdev Hauts de France / Grand Est, nous avons proposé aux salariés de s'engager sur des sujets RSE leur tenant à cœur en participant à un appel à projets. Trois projets parmi les neuf présentés ont été retenus par un jury et ont donc été soutenus tout au long de l'année 2024 afin d'aboutir à une concrétisation.

- Distributeur automatique de légumes via une association inclusive
- Prairie Mellifère et plante grasse
- Perche à Hirondelles

Le soutien prend des formes différentes de la part de Transdev Région et de TAG, par exemple: logistique, financier, conseil, sachant que les démarches des salariés sont essentiellement bénévoles.

Un nouvel appel à projet a été organisé fin 2024 afin de renouveler le portefeuille et de maintenir la dynamique créée.











#### IMPACT POSITIF ET ACHATS **RESPONSABLES EN 2024**

En 2024, nous avons continué à travailler avec nos partenaires pour améliorer la qualité de service. Ainsi, 72% de nos achats ont été effectués sur le PTU, ce qui a permis de renforcer notre contribution au territoire. En incluant nos achats réalisés dans le département du Pas-de-Calais, ce sont presque 78% de nos achats qui sont effectués localement. De plus, en 2024, 8% de nos fournisseurs étaient des fournisseurs inclusifs (ESS, EA, ESAT, QPV).

Nous poursuivons également l'évaluation de nos fournisseurs, ce qui nous permet de prioriser les actions à mener en ciblant ceux ayant les notations les plus faibles. Cela génère des rencontres et la mise en place de plans d'action visant à améliorer la qualité de service.



Nous continuons également à développer notre impact sur le territoire en mettant en œuvre une stratégie d'achats responsables qui sera déployée courant 2025 et permettra de construire une feuille de route des achats à impact positif.

# C. LA CRÉATION DU CLUB IMPACT POSITIF

En 2022, lors de la création de notre stratégie d'impact positif, nous avons initié un travail de co-construction avec divers groupes d'acteurs, dont nos fournisseurs et partenaires locaux. C'est ainsi qu'est née l'idée de créer un groupe de partenaires engagés, soucieux de l'impact de leurs activités sur le territoire, pour développer des projets communs.

Le club impacts positifs, lancé le 27 juin 2024, réunit des acteurs locaux tels que Filieris, Citéo, la Maison de l'Emploi et de l'Insertion, les agences France Travail, l'Espace Mobilité de l'Artois, le groupe Nicollin, l'APASE, et SIA Habitat.

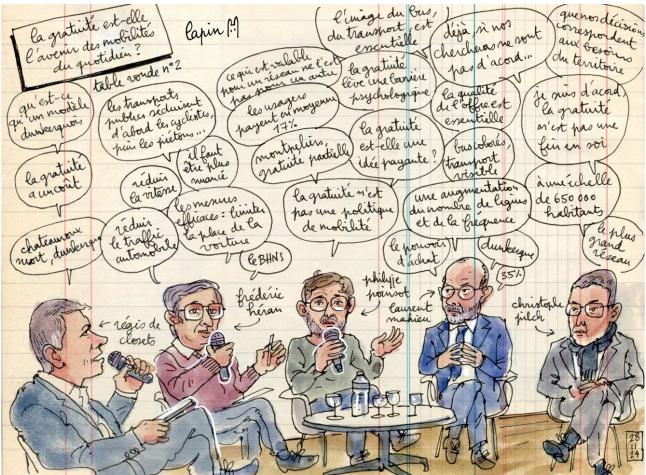
Le club se réunit une fois par trimestre pour discuter des problématiques rencontrées et imaginer des projets à développer en lien direct avec des attentes des partenaires ou pour renforcer le développement de ceux portés par Tadao.

En 2024, deux thématiques ont été abordées : l'accompagnement de la gratuité des transports et la réduction de la fracture numérique.









## D. LA PREMIÈRE ÉDITION DU COLLOQUE **POUR LA MOBILITÉ INCLUSIVE ET DURABLE**

Le 28 novembre 2024, nous avons organisé avec Artois Mobilités le premier colloque de la mobilité inclusive et durable au Louvre Lens. L'objectif de cet évènement est de favoriser l'échange et la réflexion sur la mobilité de demain sur notre territoire. Animé par le journaliste Régis de Closets, le colloque a permis d'aborder deux sujets au travers de deux tables-rondes réunissant experts locaux et nationaux:

#### "Des mobilités inclusives pour accompagner les publics fragiles vers les transitions"

- Avec Gaëtan Perche: Directeur Projets, Prospective et Innovation TADAO
- Francis Demoz : Déléqué général du Laboratoire de la Mobilité Inclusive
- René Hocq : Vice-président du Conseil départemental du Pas-de-Calais en charge de l'insertion
- Caroline Le Dantec : Directrice générale de CITEO

"La gratuité est-elle l'avenir des mobilités du quotidien?"

- Avec Frédéric Héran : Maître de conférences
- Philippe Poinsot : Membre du comité scientifique de l'Observatoire des villes du transport gratuit, économiste des transports
- Christophe Pilch : Président de la CAHC, Vice-président d'Artois Mobilités
- Laurent Mahieu : Directeur régional de Transdev Hauts-de-France & Grand Est

Réunissant près de 80 participants, cette première édition marque le lancement d'un nouveau rendez-vous annuel autour des enieux futurs de la mobilité sur notre territoire.







# 1. LE TABLEAU DE BORD DE SUIVI DES OBLIGATIONS CONTRACTUELLES

#### Le tableau de bord permet :

- D'organiser le suivi du respect des obligations contractuelles,
- De coordoner les actions des directions opérationnelles et fonctionnelles,
- De donner un appui méthodologique à la vérification des obligations contractuelles,
- De proposer des arbitrages concourant à la cohérence contractuelle,
- De suivre la qualité des informations techniques et financières,
- De faire évoluer les indicateurs de suivi d'activité

| Thème                                       | Obligation  | Article de référence | Point | Sous-<br>Point |
|---|---|----------------------|-------|----------------|
| Principes                                   | La sous-traitance ne peut excéder un volume de 50 % des km commerciaux totaux   | 6                    |       |                |
| Principes                                   | La sous-traitance ne peut intervenir qu'après accord préa-<br>lable et exprès d'Artois Mobilités  | 6                    |       |                |
| Principes                                   | TAG a l'entière responsabilité des km effectués par ses<br>sous-traitants et ne peut, de fait pas opposer les contrats<br>souscrits au SMT  | 6                    |       |                |
| Contrats de sous-traitance                  | Une copie des contrats de sous-traitance est remise à Artois<br>Mobilités dans le mois suivant la signature   | 6                    |       |                |
| Cause légitime                              | TAG informe la collectivité par LRAR de la survenance d'une cause légitime dans un délai de 8 jours   | 8                    |       |                |
| Police d'assurance                          | Le délégataire doit souscrire à une police d'assurance afin de couvrir tous les cas de l'article 21   | 9                    |       |                |
| Sinistre                                    | TAG rend compte dans le rapport annuel du montant des sinistres et des indemnités versées   | 9                    | 5     | 5              |
| Police d'assurance                          | Les attestations d'assurances doivent être communiquées à la Collectivité dès l'entrée en vigueur du Contrat et chaque 31 janvier   | 9                    | 6     | 6              |
| Modification de l'offre                     | TAG est tenu de présenter chaque année un plan annuel d'adaptation des services pour la période scolaire et un plan de production kilométrique prévisionnel après chaque modification (+ calendrier d'exploitation si nécessaire) | 15                   | 2     | 2              |
| Répartition et affec-<br>tation du matériel | TAG doit informer Artois Mobilités lorsque du matériel plus capacitaire est nécessaire. (refus d'un passager)   | 16                   |       |                |
| Répartition et affec-<br>tation du matériel | TAG peut modifier ponctuellement l'affectation du matériel  | 16                   |       |                |
| Modification de l'offre                     | Modifications de l'offre inférieur à 3% donnent lieu à un re-<br>calcul des charges selon les données présentées à l'article 17.1   | 17                   | 1     | 1              |
| Modification de<br>l'offre                  | Modifications de l'offre supérieur à 3% donnent lieu à une rencontre des parties qui se mettent d'accord sur un montant de charges à appliquer  | 17                   | 2     | 2              |
| Continuité de service                       | En cas de situation perturbée prévue, le délégataire applique à ses frais les PTA de l'annexe 3.5   | 18                   | 2     | 2              |
| Continuité de service                       | Dans le cas de travaux prévisibles, TAG doit mettre en place une offre adaptée, soit équivalente, soit de substitution.   | 18                   | 2     | 2              |
| Continuité de service                       | TAG communique un PTA et un PIV à Artois Mobilités, ainsi<br>qu'un bilan détaillé   | 18                   | 2     | 2              |
| Continuité de service                       | TAG met en place un PTA   | 18                   | 2     | 2              |
| Continuité de service                       | TAG met en place un PIV   | 18                   | 2     | 2              |
| Continuité de service                       | En cas de situation perturbée non prévisible, TAG met en<br>place les moyens nécessaires afin d'assurer la continuité du<br>service et transmet dans les 24h une fiche situation pertur-<br>bée à Artois Mobilités                | 18                   | 3     | 3              |

| Thème                               | Obligation  | Article de référence | Point | Sous-<br>Point |
|-------------------------------------|---|----------------------|-------|----------------|
| PASF                                | En cas d'incident ou accident ayant un impact sur la sécurité<br>des personnes et sur le fonctionnement normal du service,<br>TAG transmet à l'AO une fiche incident/accident | 18                   | 4     | 4              |
| Informations de publics spécifiques | En cas d'infraction au code de la route ou à la réglementation<br>en matière de sécurité des véhicules commise par ses agents,<br>TAG informe Artois Mobilités                |                      | 4     | 4              |
| Informations de publics spécifiques | TAG fournit à Artois Mobilités les coordonnées de l'agent<br>d'astreinte  | 18                   | 4     | 4              |
| Inventaires                         | TAG tient à jour un inventaire des biens mis à disposition par l'AO. La liste est actualisée tous les 3 mois  | 21                   | 2     | 2              |
| Bases de données                    | TAG met à jour et tient à disposition du SMT la base de don-<br>nées client. TAG procède à la tenue en conformité de la base<br>(déclaration CNIL)                            | 21                   | 5     | 5              |
| Inventaires                         | TAG dresse un inventaire des biens mis à disposition par TAG (B1 et B2) dans le rapport annuel  | 22                   | 2     | 2              |
| Inventaires                         | TAG dresse un inventaire C avec ses biens propres, une fois par an  | 22                   | 3     | 3              |
| Actions commerciales                | TAG transmet un planning trimestriel de l'utilisation de la boutique mobile   | 23                   |       |                |
| Contrats de maintenance             | TAG transmet les contrats de maintenance conclus pour l'entretien des instalaltions fixes au SMT  | 24                   | 1     | 1              |
| Entretien du<br>matériel            | TAG s'engage à respecter les prescriptions des constructeurs<br>dans le cadre de son programme de maintenance du matériel<br>roulant  | 24                   | 1     | 1              |
| Entretien du<br>matériel            | TAG est est tenu de renouveler la sellerie, la peinture et de<br>maintenir les véhicules affectés en bon état de propreté exté-<br>rieure et intérieure                       | 24                   | 1     | 1              |
| Sinistre                            | TAG rend compte dans le rapport mensuel et annuel des dépôts de plainte lors des dégradations de mobilier urbain et informe des procédures en cours                           | 24                   | 2     | 2              |
| Entretien du<br>matériel            | TAG présente un programme annuel de gros entretien du matériel roulant au 31 octobre de chaque année  | 24                   | 5     | 5              |
| Information de la<br>clientèle      | TAG diffuse une information exhaustive du réseau TADAO et ses services  | 25                   | 1     | 1              |
| Information de la<br>clientèle      | Les documents sont acualisés au moins une fois par an et autant que nécessaire  | 25                   | 1     | 1              |
| Information de la<br>clientèle      | TAG met à jour l'information aux points d'arrêt et en boutique sur le réseau en mode nominal  | 25                   | 1     | 1              |
| Information de la<br>clientèle      | TAG met à jour l'information aux points d'arrêt et en boutique lorsque qu'il existe des déviations et/ou modification de l'offre  | 25                   | 1     | 1              |
| Information de la clientèle         | TAG informe la clientèle, au moins 8 jours avant, lorsque des<br>modifications importantes des conditions d'exploitation ont<br>lieu sur le réseau                            | 25                   | 1     | 1              |
| Information de la<br>clientèle      | TAG établit un plan des actions de promotion et d'informa-<br>tion.<br>Chaque action de communication doit être validée par Artois<br>Mobilités                               | 25                   | 1     | 1              |
| Principes                           | Il existe une répartition des actions de communication liée au<br>BHNS entre TAG et Artois Mobilités  | 25                   | 1     | 1              |
| Informations de publics spécifiques | TAG sera associé à l'engagement d'Artois Mobilités sur des actions de communication vers des publics spécifiques.   | 25                   | 2     | 2              |
|                                     | TAG sera chargé de la mise en œuvre de cette action, à l'aide des moyens techniques et humains nécessaires.   |                      |       |                |
| Informations de publics spécifiques | TAG doit tenir informé Artois Mobilités avant toute action des partenariats conclus, dans le cadre de ces actions de formation.   | 25                   | 2     | 2              |
|                                     | La liste des partenariats doit figurer dans le rapport annuel   |                      |       |                |
| Informations de publics spécifiques | TAG informe en amont des sessions de formation organisées   | 25                   | 2     | 2              |
| Informations de publics spécifiques | Artois Mobilités valide en amont les supports de présentation   | 25                   | 2     | 2              |

| Thème                               | Obligation   | Article de référence | Point | Sous-<br>Point |
|-------------------------------------|--|----------------------|-------|----------------|
|                                     | TAG tient à jour le site internet pour le compte d'Artois Mo-<br>bilités   |                      |       |                |
| Site internet                       | Prend en compte les modifications de service, provisoires et permanentes, et les impacts des situations perturbées Effectue les modifications émanant d'Artois Mobilités dans le cadre des groupes de travail de mise en œuvre du schéma directeur d'accessibilité   | 25                   | 3     | 3              |
| Site internet                       | Le site Internet proposera également un calculateur d'itinéraire combinant à minima les horaires des lignes du réseau TADAO et les horaires des lignes TER desservant le territoire d'Artois Mobilités   | 25                   | 3     | 3              |
| Accueil des usagers                 | Les conducteurs vérifient la régularité de la situation des voyageurs. Les conducteurs assurent la vente de certains titres dans les véhicules   |                      | 4     | 4              |
| Fraude                              | Les conducteurs avertissent immédiatement leur hiérarchie des cas de contrevenants   | 25                   | 4     | 4              |
| Sécurité                            | des cas de contrevenants  Le Délégataire porte à la connaissance des voyageurs par affichage les règles de sécurité et de comportement et fait respecter le règlement intérieur. Il prend également toutes mesures pour garantir la tranquillité et la sécurité des personnes transportées   |                      | 4     | 4              |
| Informations de publics spécifiques | TAG informe l'Autorité Organisatrice de difficultés rencon-<br>trées, liées à la sécurité  | 25                   | 4     | 4              |
| Informations de publics spécifiques | En cas d'agression d'un voyageur ou d'un des personnels,<br>comme en cas d'accident corporel, TAG informe Artois Mobi-<br>lités immédiatement et sans délai.   | 25                   | 4     | 4              |
| Conformité des<br>véhicules         | Le Délégataire devra respecter les dispositions légales relatives aux transports en commun de personnes, en matière de sécurité, de confort et de signalisation des véhicules, notamment celles édictées par l'arrêté ministériel du 2 juillet 1982 modifié et du code des transports publics.   | 25                   | 4     | 4              |
|                                     | Chaque nouveau véhicule devra être équipé selon la régle-<br>mentation en vigueur.   |                      |       |                |
| Réclamations                        | TAG communique à la demande D'Artois Mobilités toutes questions ou réclamations orales ou écrites en précisant la date de leur réception et les réponses apportées.  | 25                   | 5     | 5              |
| Bases de données                    | TAG réalise des enquêtes et études de connaissance du ré-<br>seau, la définition a lieu en amont avec Artois Mobilités   | 26                   | 1     | 1              |
| Bases de données                    | TAG établit une base de données géographique des points d'arrêt et des lignes. Les fichiers doivent être conformes et à jour.  | 26                   | 2     | 2              |
| Informations de publics spécifiques | TAG rend compte dans le rapport mensuel et annuel des contrôles effectués par ses agents. Le compte-rendu mentionne : - les plannings - les moyens mis en œuvre - les résultats  | 28                   |       |                |
| Formation                           | Un an et demi (18 mois) avant la date d'expiration du Contrat ou sans délai en cas de résiliation, le Délégataire communique à la Collectivité, sur demande de cette dernière, la liste non nominative des emplois et des postes de travail ainsi que les renseignements non nominatifs suivants concernant les personnels affectés au service affermé | 29                   |       |                |
| Formation                           | Il existe un plan de formation négocié entre Artois Mobilités<br>et TAG  | 30                   |       |                |
| Qualité de service                  | En cas de manquement à la sécurité, obligation de TAG de prendre toute mesure visant à rétablir une situation nominale   | 30                   | 3     | 3              |
| Recettes annexes                    | TAG fait valider les campagnes publicitaires à Artois Mobilités en amont   | 35                   | 1     | 1              |
| СЕР                                 | TAG adresse au SMT au plus tard le 1er juin de l'année n-1 un projet de budget prévisionnel pour l'année n, ainsi qu'un état prévisionnel des recettes   | 41                   | 2     | 2              |
| Forfait de charge                   | TAG adresse un original et une copie de facture d'acompte au SMT   | 42                   |       |                |

| Thème                    | Obligation   | Article de référence | Point | Sous-<br>Point |
|--------------------------|--|----------------------|-------|----------------|
| Forfait de charge        | Régularisation du forfait de charge, du reversement de re-<br>cettes, des intéressements et des pénalités malus réalisé au<br>plus tard le 1er juin de l'année n+1   | 43                   |       |                |
| Rapport mensuel / annuel | TAG est tenu de remettre pour chaque mois et au plus tard le 25 du mois suivant un rapport mensuel   | 47                   |       |                |
| Rapport mensuel / annuel | TAG transmet pour chaque mois et au plus tard le 10 du mois<br>suivant une synthèse des principales données du réseau (vali-<br>dations, recettes,)  | 47                   |       |                |
| Rapport mensuel / annuel | TAG produit chaque année au plus tard le 30 avril de l'année<br>n+1, au plus tard, un projet de rapport annuel, puis le 31 mai<br>de l'année n+1, au plus tard, le rapport annuel définitif pour la<br>période allant du 1er janvier au 31 décembre de l'année n | 48                   |       |                |
| Comité de suivi          | Un comité de suivi se réunit a minima 6 fois par an ou chaque fois qu'une partie le demandera.  Dont une fois entre le 1er et le 15 juin de chaque année (examen du plan prévisionnel)   | 49                   |       |                |
| Garanties bancaires      | TAG devra fournir, un mois au plus tard après l'entrée en vigueur du présent Contrat, une garantie bancaire à première demande d'un montant de 600.000 euros délivrés par un établissement de crédit de premier rang   | 51                   | 1     | 1              |
| Garanties<br>financières | TAG devra fournir, un mois au plus tard après l'entrée en<br>vigueur du présent Contrat, une garantie "maison - mère"<br>visant à garantir la bonne exécution de ses obligations   | 51                   | 2     | 2              |
| Pénailtés                | Des pénalités sont applicables. Elles décrites en annexe 3.1 et à l'article 54 du contrat  | 52                   |       |                |



## 2. LES INVESTISSEMENTS

## A. LES INVESTISSEMENTS RÉALISÉS PAR LE DÉLÉGATAIRE (SUIVI DE L'INVENTAIRE B)

Le respect de l'obligation d'investissement est mesuré annuellement lors de l'arrêté des comptes. Compte tenu de la multitude de projets lancés, certains investissements prévus par le contrat ont pu être décalés ou amendés, en concertation avec Artois Mobilités. Les investissements décalés seront réalisés dans un délai raisonnable par rapport aux échéances initiales et en aucun cas leur décalage ne minorera l'enveloppe contractuelle d'investissement sur laquelle s'est engagée Transdev Artois Gohelle dans le contrat de D S P.

L'année 2024 marque le début de notre contrat et la mise en œuvre des investissements prévus. Bien que certains retards de livraison aient été causés par les délais imposés par les prestataires, nous avons pris le temps nécessaire pour analyser les options et faire les meilleurs choix d'investissements, notamment pour les sujets systèmes.

Si les sommes allouées ne peuvent être investies, le délégataire restituera les fonds à Artois Mobilités.

#### **INVESTISSEMENTS 2024**

| Année    | Fournisseur          | Descriptif  | Inventaire<br>B1 / B2 /<br>C | Montant HT |
|----------|----------------------|---|------------------------------|------------|
| 2024     | ACHAT EN NORD        | Ecran dynamique atelier   | B1                           | 570€       |
| 2024     | ACHAT EN NORD        | Horloge atelier   | B1                           | 1402€      |
| 2024     | ACHAT EN NORD        | Support vélos   | B1                           | 621€       |
| 2024     | ACHAT EN NORD        | Vestiaires  | B1                           | 1300€      |
| 2024     | ACHAT EN NORD        | Radar indicateur de vitesse                                     | B1                           | 1066€      |
| 2024     | ACTIGRAPH            | Fonction Info Voyageurs   | B1                           | 10 791€    |
| 2024     | ACTIGRAPH            | Intégration de fonction sites internet                          | B1                           | 10 791€    |
| 2024     | AXESS                | Coussin de levage   | B1                           | 6 922€     |
| 2024     | BOULANGER            | Appareil photo  | B1                           | 890€       |
| 2024     | DELTA SERVICE        | Nacelle élevatrice  | B1                           | 42 000€    |
| 2024     | INMAC WSTORE         | Cisco Catalyst 9200L Commutateur                                | B1                           | 2 640€     |
| 2024     | INMAC WSTORE         | Cisco Digital Network Architecture                              | B1                           | 696€       |
| 2024     | INMAC WSTORE         | PC Bureau   | B1                           | 730€       |
| 2024     | INMAC WSTORE         | Téléphonie  | B1                           | 1298€      |
| 2024     | MANUTAN              | Armoire à porte coulissantes                                    | B1                           | 809€       |
| 2024     | MOBI DEEP            | Casque de réalité virtuelle                                     | B1                           | 9 830€     |
| 2024     | RECHANGE PIECES AUTO | Démarreur batterie  | B1                           | 1 601€     |
| 2024     | RECHANGE PIECES AUTO | Echelle téléscopique  | B1                           | 1 363€     |
| 2024     | REMNI                | Autolaveuse ateliers  | B1                           | 6 825€     |
| 2024     | SAS DELABROY         | Hyundai Tuscon  | B1                           | 28 241€    |
| 2024     | SAS DELABROY         | Renault Master  | B1                           | 64 251€    |
| 2024     | SECURAC              | Armoire à batterie  | B1                           | 3 805€     |
| 2024     | SECURAC              | Armoire de sécurité   | B1                           | 748€       |
| 2024     | SLS DIFFUSION        | Coffret à verrin  | B1                           | 602€       |
| 2024     | SPERONI              | Compresseurs  | B1                           | 2 980€     |
| 2024     | STERTIL              | Pont Hydraulique  | B1                           | 34 125€    |
| 2024     | TBIS                 | PC Portable   | B1                           | 11 860€    |
| 2024     | VACOM                | Bac de rétention batteries                                      | B1                           | 1 290€     |
| 2024     | VACOM                | Niveau  | B1                           | 3 399€     |
| 2024     | TRANSAMO             | Accompagnement et Études Systèmes Numériques IV                 | B1                           | 36 602€    |
| 2024     | TRANSAMO             | Accompagnement et études de l'évolution des services numériques | B1                           | 55 033€    |
| Total 20 | 24                   |   |                              | 345 080€   |

## BIENS PROPRES DU DÉLÉGATAIRE (ACQUIS EN COURS D'ANNÉE OU MIS À DISPOSITION PAR TRANSDEV)

| Catégorie | Descriptif                       | Site                       |
|-----------|----------------------------------|----------------------------|
| Logiciels | CODA                             | Lens                       |
| Logiciels | CODA IVM                         | Lens                       |
| Logiciels | Edirect                          | Lens/ Agences commerciales |
| Logiciels | FDS                              | Dépôts                     |
| Logiciels | GPSI                             | Lens                       |
| Logiciels | Hastus                           | Grenay                     |
| Logiciels | Listen                           | Lens/ Agences commerciales |
| Logiciels | MAPINFO                          | Grenay/ Lens               |
| Logiciels | Microsoft Windows<br>Workstation | Tout sites                 |
| Logiciels | Move                             | Dépôts                     |
| Logiciels | MS Office 365                    | Tout sites                 |
| Logiciels | Quorom                           | Tout site                  |
| Logiciels | RFN                              | Lens                       |
| Logiciels | MAESTRO                          | Lens                       |
| Logiciels | Service Now                      | Tout sites                 |
| Logiciels | Transparence                     | Lens                       |
| Logiciels | Actigraph                        | Tout sites                 |
| Logiciels | JESI                             | Tout sites                 |
| Logiciels | Wincarb                          | Tout sites                 |

Une liste des véhicules mis à disposition dans le cadre des contrats sous-traités sera fourni au moment de l'agrément des contrats avec les différents transporteurs sous-traitants.



## B. LES CONTRATS ENTRE LE DÉLÉGATAIRE ET DES TIERS

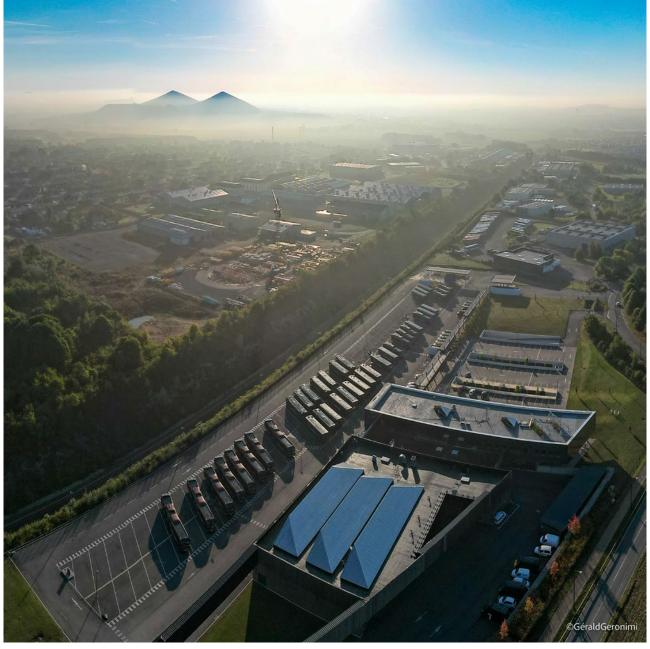
| Catégorie de<br>contrat     | Description de la prestation                       | Fournisseur / Prestataire        | Date de fin | Observation                      |
|-----------------------------|--|----------------------------------|-------------|----------------------------------|
| Assurance                   | ABT prime assurance<br>RCG, locaux et flotte       | AON                              |             |                                  |
| Autres charges de personnel | Vacations du Docteur<br>Levisse                    | AHNAC                            |             |                                  |
| Autres charges de personnel | Nettoyage vêtements<br>techniques &<br>bâtiments   | BARDUSH                          | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Autres charges de personnel | Proxi bus<br>Ergotherapeute Prest                  | DEFFAR NADHYR                    | 31/12/2026  | Renouvelable tacite reconduction |
| Autres charges de personnel | ABT Nettoyage<br>vêtement de travail<br>HENIN      | ESAT MONTIGNY                    | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Autres charges de personnel | Achat vêtement de<br>travail                       | GROUPE MULLIEZ-FLORY             | 16/01/2027  | Renouvelable tacite reconduction |
| Autres charges de personnel | Abt Mission de service social au travail           | SSTRN                            | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Cotisations                 | ABT ASSO AIDE AUX VICTIMES                         | AVIJ 62                          | 31/12/2026  | Renouvelable tacite reconduction |
| Cotisations                 | PARRAINAGE<br>SPORTIF                              | FUTSAL BETHUNOIS                 | 31/08/2026  | Renouvelable tacite reconduction |
| Cotisations                 | ABT SAISON<br>CHAMPIONNAT ET<br>SEMINAIRES         | SPORTFIVE                        | 30/06/2027  | Renouvelable tacite reconduction |
| Cotisations                 | ABT SACEM  | SACEM                            | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Cotisations                 | ABT SPRE remunération equit                        | SPRE                             | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Cotisations                 | ABT Politique des transports                       | TRANSCITE                        | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Cotisations                 | ABT Tennis de Table                                | US LIEVIN                        | 30/12/2026  | Renouvelable tacite reconduction |
| Cotisations                 | ABT UTP COTISATION<br>ACPTE 20067 FACT<br>11/01/19 | UTP                              | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Energie                     | ABT ELECTRICITE                                    | ENGIE                            | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Energie                     | ABT ELECTRICITE                                    | EDF                              | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Energie                     | Fourniture eau                                     | SIVOM COMMUNAUTE DU<br>BETHUNOIS | 31/12/2025  |                                  |
| Energie                     | Fourniture de OLEO<br>100                          | OLEO                             | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Energie                     | FOURNITURE GAZ                                     | GAZ DE BORDEAUX                  | 31/12/2025  |                                  |
| Energie                     | Fourniture eau                                     | CALLEO-VEOLIA EAU                | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance  | Entretien Bus                                      | APASE                            | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance  | Entretien Locaux                                   | APASE                            | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance  | Entre tien Espaces verts                           | APASE                            | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance  | Contrôle<br>reglementaire des<br>installations     | APAVE                            | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance  | Emballage et<br>fournitures de GAZ                 | AIR LIQUIDE                      | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance  | TRI SELECTIF SIEGE + 4 SITES                       | ARMELLE                          | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |

| Catégorie de<br>contrat    | Description de la prestation   | Fournisseur / Prestataire | Date de fin | Observation                      |
|----------------------------|--|---------------------------|-------------|----------------------------------|
| Entretien &<br>Maintenance | Gardiennage et sécurisation  | ATMG                      | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | MAINTENANCE<br>CHAUFFAGE-<br>SANITAIRES                                    | DELANNOY DEWAILLY         | 31/03/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | MAINTENANCE<br>LOGICIEL VALISE   | DELPHI                    | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | MAINTENANCE DES<br>EQUIPEMENTS DE<br>SECURITE                              | DESAUTEL                  | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | Télé-maintenance des véhicules   | DIGIMOBEE                 | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | MAINTENANCE<br>PRISES BORNES<br>ELECTRIQUES                                | EIFFAGE                   | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | maintenance des<br>équipements<br>techniques                               | GAMMEO                    | 31/12/2029  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | PNEUMATIQUES   | GOODYEAR                  | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | Maintenance du<br>système relevage 4<br>sites                              | HADES ENVIRONNEMENT       | 31/12/2029  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | Nettoyage/hygiène/<br>Dépôt Henin  | INITIAL                   | 31/12/2025  |                                  |
| Entretien &<br>Maintenance | Contrat neige Depot  | IVEER                     | 31/12/2029  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | MAINTENANCE<br>LIGNE VIE   | JADE                      | 31/12/2029  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | MAINTENANCE<br>ONDULEURS<br>LEGRAND GRENAY-<br>HENIN-HOUDAIN               | LEGRAND                   | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | Maintenance Stations-<br>Service et Lavages                                | MADIC                     | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | Telesurveillance<br>MONTRES PTI  | MAGNETA                   | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | Service location de<br>lavettes industrielles<br>Bethune, Grenay,<br>Henin | MEWA SERVIBEL             | 31/03/2028  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | MAINTENANCE GTB<br>GRENAY  | NEU AUTOMATION JKF        | 31/12/2029  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | Abt Location outillage diagnostic  | OMNIPLUS                  | 31/12/2023  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | MAINTENANCE<br>ASCENCEUR   | ALIX                      | 31/12/2026  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | LOCATION GERBEUR   | MANULOC                   | 31/12/2029  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | location des Balises<br>véhicules  | QUARTIX                   | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | MAINTENANCE<br>DES SYSTEMES DE<br>SURVEILLANCE                             | ROIRET                    | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | LOCATION ET<br>MAINTENANCE DE<br>FONTAINES                                 | SAFETY KLEEN              | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | Telesurveillance   | S.COM SECURITE IRIS       | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | Traitement des<br>déchets  | SEVIA                     | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | MAINTENANCE<br>SYSTEME<br>ELECTRIQUE                                       | SIEA                      | 31/12/2029  |                                  |

| Catégorie de<br>contrat    | Description de la prestation                                    | Fournisseur / Prestataire    | Date de fin | Observation                      |
|----------------------------|---|------------------------------|-------------|----------------------------------|
| Entretien &<br>Maintenance | LOCATION BAC<br>DECHETS BETHUNE,<br>GRENAY et HENIN             | VEOLIA PROPRETE NORD         | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | ECOPATURAGE   | VERT AZUR                    | 31/12/2029  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | Contrat de service  | VOLVO                        | 17/02/2023  | Renouvelable tacite reconduction |
| Entretien &<br>Maintenance | Entretien /<br>Maintenance<br>batiments                         | CENTRALE MAINTENANCE         | 31/12/2024  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | Transport de fonds &<br>Alimentation DAT                        | BRINK'S EVOLUTION            | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | Nettoyage vêtements<br>de travail                               | 5 à SEC                      | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | Location<br>fontained'eau                                       | ELIS                         | 31/12/2026  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | CONVENTION<br>MEDIATION   | CITEO                        | 31/12/2029  |                                  |
| Frais généraux             | Centre de<br>services partagés<br>(comptabilité,<br>trésorerie) | EAP                          | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | Abonnements<br>MEMENTO  | EDITIONS FRANCIS<br>LEFEBVRE | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | Abonnement guide<br>RH  | EDITIONS LEGISLATIVES        | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | CONTRAT DE<br>PRESTATION<br>MOBILITE INCLUSIVE                  | EMA                          | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | frais de gestion cpte<br>PEE/PERCO                              | EPSENS                       | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | ABT LA POSTE  | LA POSTE                     | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | Abonnements<br>journaux   | LA VOIX DU NORD              | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | Tickets resto   | EDENRED                      | 31/12/2026  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | CONVENTION<br>ASSISTANCE<br>TECHNIQUE IMPACT<br>POSITIF         | LITTLE BIG IMPACT            | 31/12/2026  |                                  |
| Frais généraux             | ABONNEMENT<br>ENVOIS<br>ELECTONIQUES-<br>POSTAUX                | MAILEVA                      | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | Abt location maison du velo                                     | PIMMS                        | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | Abonnement RF social  | REVUE FIDUCIAIRE             | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | Manafement FEES   | TRANSDEV                     | 31/12/2023  | Renouvelable tacite reconduction |
| Frais généraux             | Mise à disposition personnel de Direction                       | TRANSDEV                     | 31/12/2023  | Renouvelable tacite reconduction |
| Honoraires                 | HONORAIRES<br>AVOCAT ANNUEL<br>COTISATIONS                      | CAPSTAN                      | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Honoraires                 | ABT Commissaires aux comptes                                    | ERNST & YOUNG                | 31/12/2023  | Renouvelable tacite reconduction |
| Honoraires                 | HONORAIRES<br>AVOCAT ANNUEL<br>COTISATIONS                      | EVERAERE                     | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Informatique               | Maintenance logiciel  | ACTIGRAPH                    | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Informatique               | Licence Adobe<br>marketing                                      | ADOBE                        | 31/12/2023  | Renouvelable tacite reconduction |

| Catégorie de<br>contrat       | Description de la prestation   | Fournisseur / Prestataire   | Date de fin | Observation                      |
|-------------------------------|--|-----------------------------|-------------|----------------------------------|
| Informatique                  | Maintenance<br>des systèmes<br>vidéoprotection                           | CIBEST                      | 20/12/2026  | Renouvelable tacite reconduction |
| Informatique                  | Maintenance Open<br>date services +<br>Chronopro + Optycall<br>+ Mticket | CITYWAY                     | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Informatique                  | Hébergement<br>et Infogérance<br>d'applications                          | COREYE-CLARANET             | 31/12/2023  | Renouvelable tacite reconduction |
| Informatique                  | Offre Payline easy pack monext   | MONEXT                      | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Informatique                  | MAINTENANCE<br>MATERIEL<br>INFORMATIQUE                                  | NXO                         | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Informatique                  | Maintenance de la<br>billettique   | AEP                         | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Informatique                  | Maintenance SAEIV  | INEO SYSTRANS               | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Location mobilières           | Location véhicules service/ fonction                                     | ALD                         | 31/12/2023  | Renouvelable tacite reconduction |
| Location mobilières           | Location badges<br>véhicules électriques<br>pour recharge                | CHARGEMAP                   | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Location mobilières           | Location de la batterie<br>Zoé   | DIACLOCATION                | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Location mobilières           | Location cartes carburant extérieur                                      | DKV                         | 12/10/2023  | Renouvelable tacite reconduction |
| Location mobilières           | Contrat location parking 3 places standard auto                          | EFFIA                       | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Location mobilières           | Contrat de location<br>TPV   | LOCAM                       | 20/01/2024  | Renouvelable tacite reconduction |
| Location mobilières           | Location véhicules service/ fonction                                     | OVERLEASE                   | 31/12/2023  | Renouvelable tacite reconduction |
| Location mobilières           | Location véhicules service   | FRANCE CARS                 | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Location mobilières           | Location véhicules service   | RENT CAR                    | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Location mobilières           | Location véhicules service/ fonction                                     | PARCOURS                    | 31/12/2023  | Renouvelable tacite reconduction |
| Location mobilières           | location parking/<br>MENS  | QPARK FRANCE                | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Réseau &<br>Telecommunication | Contrat location<br>maitenance<br>Téléphonie fixe                        | NEXTIRAONE (BNP<br>PARIBAS) | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Réseau &<br>Telecommunication | QOS BHSN WIFI ON<br>BOARD  | QOS                         | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Réseau &<br>Telecommunication | Contrat Abonnement fibre internet  | SERINYA TELECOM             | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |
| Réseau &<br>Telecommunication | Contrat tel mobile/<br>Data mail   | SFR                         | 31/12/2023  | Renouvelable tacite reconduction |
| Réseau &<br>Telecommunication | Reseau IT et outils<br>métiers   | TBIS                        | 31/12/2025  | Renouvelable tacite reconduction |





## 3. LES AVENANTS À LA DSP

L'année 2024 a été marquée par la signature d'un premier avenant portant notamment sur des ajustements d'offre de 234 853 kms commerciaux.

| N° | Date<br>application | Objet  |
|----|---------------------|--|
| 1  | janv-24             | <ul> <li>Modification de l'offre commerciale</li> <li>Réintégration partielle de la CVAE dans le forfait de charge</li> <li>Prise en charge des titres de transport CALL/CAHC</li> <li>Ajustement du plan pluriannuel d'investissement concernant le budget systèmes</li> <li>Modification du contrat relatif à l'adaptation du contrat en cas de gratuité des services</li> <li>Évolution de la tarification</li> </ul> |



## 4. LES COMPTES D'EXPLOITATION

## A. LES COMPTES DU DÉLÉGATAIRE

Le résultat net enregistré en 2024 sur la DSP est de 860 K€, accusant un écart de 46% par rapport au contrat. Cette baisse de performance est principalement due au non-respect de l'engagement de recettes et à un accroissement des charges de sous-traitance par rapport aux prévisions contractuelles.

| OBJECTIF DE RECETTES (OR)                  | Onglet de référence    | Contractuel<br>2024 | Réalisé<br>2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
|--|------------------------|---------------------|-----------------|----------------------------|
| Recettes commerciales (Rc)                 | Onglets 2 et 3         | 5 299 912           | 4 894 986       | -8%                        |
| Recettes annexes /accessoires (Ra)         | Onglet 4               | 321 001             | 287 379         | -10 %                      |
| TOTAL OBJECTIF DE RECETTES                 |                        | 5 620 913           | 5 182 365       | -8%                        |
| FORFAIT DE CHARGES (FC)                    | Onglet de<br>référence | Contractuel<br>2024 | Réalisé<br>2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
| Charges variables (Cv)                     | Onglet 3, 10, 11       | 30 624 077€         | 30 581 299€     | 0%                         |
| Dont coûts de roulage                      |                        | 9 453 817€          | 8 409 230€      | -11 %                      |
| Dont charges variables de personnel        |                        | 20 893 679€         | 21 943 366€     | 5%                         |
| Dont autres charges variables              |                        | 276 581€            | 228 704€        | -17 %                      |
| Charges fixes (Cf)                         | Onglet 4, 10, 11       | 22 408 262€         | 21 873 514€     | -2%                        |
| Dont marketing-commercial                  |                        | 2 056 065€          | 2 053 398€      | 0%                         |
| Dont infrastructures fixes                 |                        | 843 987€            | 869 469€        | 3%                         |
| Dont charges fixes de personnel            |                        | 10 425 254€         | 10 572 867€     | 1%                         |
| Dont frais de siège /frais de région       |                        | 1 971 006€          | 2 775 405€      | 41%                        |
| Dont impôts et taxes                       |                        | 837 487€            | 577 336€        | -31%                       |
| Dont amortissements                        |                        | 193 510€            | 176 883€        | -9%                        |
| Dont Gros Entretien Renouvellement         |                        | 404 780€            | 370 000€        | -9%                        |
| Dont autres charges fixes                  |                        | 3 767 644€          | 3 404 972€      | -10 %                      |
| Dont marge et aléas                        |                        | 1908 529€           | 1 073 184€      | -44%                       |
| Charges de sous-traitance (Cst)            | Onglet 5,10, 11        | 34 561 006€         | 35 138 532€     | 2%                         |
| TOTAL FORFAIT DE CHARGES                   |                        | 87 593 345€         | 87 593 345€     | 0%                         |
|  |                        |                     | -               |                            |
| Taux de marge (marge / forfait de charges) |                        | 2,18 %              | 1,23 %          | -44%                       |
|  |                        |                     |                 |                            |
| Détails des recettes                       | Offre de base          |                     |                 |                            |

#### 1. QUANTITÉS VENDUES

| Nombre de titres vendus   |  | Contractuel<br>année 2024 | Réalisé<br>année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
|---------------------------|--|---------------------------|-----------------------|----------------------------|
| Réseau bus                |  |                           |                       |                            |
| Ticket Unité              | Tous public  |                           | 1 912 935             | 0%                         |
| Formule Journée           | Tous public  |                           | 54 093                | 0%                         |
| Formule 6 trajets         | Tous public  |                           | 51 253                | 0%                         |
| Abonnement mensuel        | Tous public  |                           | 17 671                | 0%                         |
| Abonnement annuel         | Tous public  |                           | 519                   | 0%                         |
| Formule groupe            | Tous public  |                           | 550                   | 0%                         |
| Abonnement mensuel        | Moins de 26 ans  |                           | 157 076               | 0%                         |
| Abonnement annuel         | Moins de 26 ans  |                           | 15 970                | 0%                         |
| Abonnement scolaire       | Collégiens et lycéens de moins de 26 ans                       |                           | 0                     | 0%                         |
| Abonnement mensuel senior | Personnes de plus de 65 ans sans condi-<br>tions de ressources |                           | 20 094                | 0%                         |
| Abonnement annuel senior  | Personnes de plus de 65 ans sans condi-<br>tions de ressources |                           | 824                   | 0%                         |
| Abonnement mensuel ASF    | Personnes bénéficiaires de l'ASF                               |                           | 0                     | 0%                         |

| Nombre de titres vendus                                 |  | Contractuel Réalisé<br>année 2024 année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
|---|--|--|----------------------------|
| Abonnement annuel Solidaire                             |  | 0  | 0%                         |
| Abonnement Mensuel CMI                                  | Personnes détentrices de la CMI-I                        | 1 260  | 0%                         |
| Abonnement Annuel CMI                                   | Personnes détentrices de la CMI-I                        | 110  | 0%                         |
| Abonnement mensuel demandeur d'emploi                   | Demandeurs d'emploi sans conditions de ressources        | 33 809                                       | 0%                         |
| Abonnement hebdo Fideli'ter<br>sur carte TADAO ou SMIRT | Tous publics utilisant un abonnement TER                 | 1098   | 0%                         |
| Abonnement mensuel Fideli'ter sur carte TADAO ou SMIRT  | Tous publics utilisant un abonnement TER                 | 1 841  | 0%                         |
| Sous-total bus  |  | 2 269 103                                    | 0%                         |
| Réseau vélo   |  |  |                            |
| Vélos de ville  |  | 3  |                            |
| Forfait 1/2 journée                                     | Tous publics   | 1  | 0%                         |
| Forfait 1 journée                                       | Tous publics   | 0  | 0%                         |
| Forfait 1 semaine                                       | Tous publics   | 1  | 0%                         |
| Forfait 1 mois  | Tous publics   | 1  | 0%                         |
| Forfait 3 mois  | Tous publics   | 0  | 0%                         |
| Forfait 1/2 journée                                     | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0  | 0%                         |
| Forfait 1 journée                                       | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0  | 0%                         |
| Forfait 1 semaine                                       | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0  | 0%                         |
| Forfait 1 mois  | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0  | 0%                         |
| Forfait 3 mois  | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0  | 0%                         |
| Vélos à assistance électrique                           |  | 36   | 0%                         |
| Forfait 1/2 journée                                     | Tous publics   | 1  | 0%                         |
| Forfait 1 journée                                       | Tous publics   | 1  | 0%                         |
| Forfait 1 semaine                                       | Tous publics   | 1  | 0%                         |
| Forfait 1 mois  | Tous publics   | 7  | 0%                         |
| Forfait 3 mois  | Tous publics   | 4  | 0%                         |
| Forfait 1/2 journée                                     | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0  | 0%                         |
| Forfait 1 journée                                       | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0  | 0%                         |
| Forfait 1 semaine                                       | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 6  | 0%                         |
| Forfait 1 mois  | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 8  | 0%                         |
| Forfait 3 mois  | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 8  | 0%                         |
| Forfait siège enfant ½ journée                          | Tous publics   | 0  | 0%                         |
| Sous-total vélo   |  | 39   | 0%                         |
| TOTAL   |  | 2 269 142                                    | 0%                         |

| Nombre de voyages                                       |   | Contractuel<br>année 2024 | Réalisé<br>année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
|---|---|---------------------------|-----------------------|----------------------------|
| Réseau bus  |   |                           |                       |                            |
| Ticket Unité  | Tous public   |                           | 2 180 744             | 0%                         |
| Formule Journée   | Tous public   |                           | 204 472               | 0%                         |
| Formule 6 trajets                                       | Tous public   |                           | 348 520               | 0%                         |
| Abonnement mensuel                                      | Tous public   |                           | 671 498               | 0%                         |
| Abonnement annuel                                       | Tous public   |                           | 227 286               | 0%                         |
| Formule groupe  | Tous public   |                           | 25 300                | 0%                         |
| Abonnement mensuel                                      | Moins de 26 ans   |                           | 6 036 431             | 0%                         |
| Abonnement annuel                                       | Moins de 26 ans   |                           | 6 927 467             | 0%                         |
| Abonnement scolaire                                     | Collégiens et lycéens de moins de 26 ans                  |                           | 1 999 210             | 0%                         |
| Abonnement mensuel senior                               | Personnes de plus de 65 ans sans conditions de ressources |                           | 401 880               | 0%                         |
| Abonnement annuel senior                                | Personnes de plus de 65 ans sans conditions de ressources |                           | 179 578               | 0%                         |
| Abonnement Mensuel CMI                                  | Personnes détentrices de la CMI-I                         |                           | 7 018                 | 0%                         |
| Abonnement Annuel CMI                                   | Personnes détentrices de la CMI-I                         | -                         | 24 904                | 0%                         |
| Abonnement mensuel demandeur d'emploi                   | Demandeurs d'emploi sans conditions de ressources         |                           | 980 461               | 0%                         |
| Abonnement hebdo Fideli'ter<br>sur carte TADAO ou SMIRT | Tous publics utilisant un abonnement TER                  |                           | 10 980                | 0%                         |
| Abonnement mensuel Fideli'ter sur carte TADAO ou SMIRT  | Tous publics utilisant un abonnement TER                  |                           | 69 958                | 0%                         |
| Sous-total bus  |   |                           | 20 295 707            | 0%                         |
| TOTAL   |   |                           | 20 295 707            | 0%                         |

## 2. RECETTES HT

| Recettes du service HT                                  |   | Contractuel<br>année 2024 | Réalisé<br>année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
|---|---|---------------------------|-----------------------|----------------------------|
| Réseau bus  |   |                           |                       |                            |
| Ticket Unité  | Tous public   | 2 256 350                 | 2 086 826             | -8%                        |
| Formule Journée   | Tous public   | 155 788                   | 162 279               | 4%                         |
| Formule 6 trajets                                       | Tous public   | 448 738                   | 256 265               | -43%                       |
| Abonnement mensuel                                      | Tous public   | 427 932                   | 449 807               | 5%                         |
| Abonnement annuel                                       | Tous public   | 148 042                   | 145 297               | -2%                        |
| Formule groupe  | Tous public   | 8 080                     | 12 500                | 55%                        |
| Abonnement mensuel                                      | Moins de 26 ans   | 707 695                   | 713 982               | 1%                         |
| Abonnement annuel                                       | Moins de 26 ans   | 743 681                   | 725 909               | -2%                        |
| Abonnement scolaire                                     | Collégiens et lycéens de moins de 26 ans                  | 0                         | 0                     | 0%                         |
| Abonnement mensuel senior                               | Personnes de plus de 65 ans sans conditions de ressources | 111 309                   | 91 336                | -18 %                      |
| Abonnement annuel senior                                | Personnes de plus de 65 ans sans conditions de ressources | 40 202                    | 37 443                | -7%                        |
| Abonnement mensuel ASF                                  | Personnes bénéficiaires de l'ASF                          | 7 891                     | 0                     | -100%                      |
| Abonnement annuel Solidaire                             |   | 0                         | 0                     | 0%                         |
| Abonnement Mensuel CMI                                  | Personnes détentrices de la CMI-I                         | 135 699                   | 5 727                 | -96%                       |
| Abonnement Annuel CMI                                   | Personnes détentrices de la CMI-I                         | 26 683                    | 4 996                 | -81%                       |
| Abonnement mensuel deman-<br>deur d'emploi              | Demandeurs d'emploi sans conditions de ressources         | 8 433                     | 153 677               | 1722%                      |
| Abonnement hebdo Fideli'ter<br>sur carte TADAO ou SMIRT | Tous publics utilisant un abonnement TER                  | 6 931                     | 5 290                 | -24 %                      |
| Abonnement mensuel Fideli'ter sur carte TADAO ou SMIRT  | Tous publics utilisant un abonnement TER                  | 26 896                    | 33 473                | 24%                        |
| Sous-total recettes réseau bus                          |   | 5 260 351                 | 4 884 807             | -7%                        |
| Réseau Allobus  |   | 26 820                    |                       | -100%                      |
| Réseau Chronopro  |   | 2 226                     |                       | -100%                      |
| Réseau Proxibus   |   | 1 785                     |                       | -100 %                     |

| Recettes du service HT         |  | Contractuel<br>année 2024 | Réalisé<br>année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
|--------------------------------|--|---------------------------|-----------------------|----------------------------|
| Réseau vélo                    |  |                           |                       |                            |
| Vélos de ville                 |  | 1 202                     | 296                   | -75%                       |
| Forfait 1/2 journée            | Tous publics   | 0                         | 1                     | 0%                         |
| Forfait 1 journée              | Tous publics   | 0                         | 0                     | 0%                         |
| Forfait 1 semaine              | Tous publics   | 0                         | 8                     | 0%                         |
| Forfait 1 mois                 | Tous publics   | 45                        | 154                   | 243%                       |
| Forfait 3 mois                 | Tous publics   | 0                         | 0                     | 0%                         |
| Forfait 6 mois                 | Tous publics   | 225                       | 0                     | -100%                      |
| Forfait 9 mois                 | Tous publics   | 216                       | 0                     | -100 %                     |
| Forfait 1/2 journée            | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0                         | 0                     | 0%                         |
| Forfait 1 journée              | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0                         | 0                     | 0%                         |
| Forfait 1 semaine              | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0                         | 0                     | 0%                         |
| Forfait 1 mois                 | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 50                        | 42                    | -17 %                      |
| Forfait 3 mois                 | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0                         | 0                     | 0%                         |
| Forfait 6 mois                 | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 306                       | 64                    | -79%                       |
| Forfait 9 mois                 | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 360                       | 27                    | -93%                       |
| Vélos à assistance électrique  |  | 6651                      | 8761                  | 32%                        |
| Forfait 1/2 journée            | Tous publics   | 0                         | 4                     | 0%                         |
| Forfait 1 journée              | Tous publics   | 0                         | 8                     | 0%                         |
| Forfait 1 semaine              | Tous publics   | 0                         | 17                    | 0%                         |
| Forfait 1 mois                 | Tous publics   | 240                       | 2833                  | 1081%                      |
| Forfait 3 mois                 | Tous publics   | 0                         | 275                   | 0%                         |
| Forfait 6 mois                 | Tous publics   | 1 224                     | 1218                  | 0%                         |
| Forfait 9 mois                 | Tous publics   | 891                       | 798                   | -10 %                      |
| Forfait 1/2 journée            | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0                         | 0                     | 0%                         |
| Forfait 1 journée              | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0                         | 0                     | 0%                         |
| Forfait 1 semaine              | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0                         | 75                    | 0%                         |
| Forfait 1 mois                 | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 420                       | 1317                  | 213 %                      |
| Forfait 3 mois                 | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 0                         | 467                   | 0%                         |
| Forfait 6 mois                 | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 2 250                     | 500                   | -78%                       |
| Forfait 9 mois                 | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 1 544                     | 184                   | -88%                       |
| Forfait siège enfant ½ journée | Tous publics   | 66                        | 0                     | -100 %                     |
| Remorque                       | Tous publics   | 17                        | 0                     | -100 %                     |
| Autres                         | Tous publics   |                           | 1067                  | 0%                         |
| Vélos cargo                    |  | 680                       | 945                   | 39%                        |
| Forfait 1 mois                 | Tous publics   | 140                       | 408                   | 192%                       |
| Forfait 6 mois                 | Tous publics   | 0                         | 536                   | 0%                         |
| Forfait 1 mois                 | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 240                       | 0                     | -100 %                     |
| Forfait 6 mois                 | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 300                       | 0                     | -100%                      |
| Trottinettes                   |  | 198                       | 177                   | -10 %                      |
| Forfait 1 mois                 | Tous publics   | 10                        | 17                    | 67%                        |
| Forfait 6 mois                 | Tous publics   | 51                        | 0                     | -100 %                     |
| Forfait 9 mois                 | Tous publics   | 0                         | 60                    | 0%                         |

| Recettes du service HT   |  | Contractuel<br>année 2024 | Réalisé<br>année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
|--------------------------|--|---------------------------|-----------------------|----------------------------|
| Forfait 1 mois           | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 8                         | 38                    | 400%                       |
| Forfait 6 mois           | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 75                        | 63                    | -17 %                      |
| Forfait 9 mois           | Tarif réduit (abonnés TADAO et abonnés<br>PASS PASS TER) | 54                        | 0                     | -100%                      |
| Sous-total recettes vélo |  | 8 731                     | 10 179                | 17 %                       |
| TOTAL                    |  | 5 299 912                 | 4 894 986             | -8%                        |

#### **3. RECETTES ANNEXES**

| Postes  | Contractuel<br>année 2024 | Réalisé<br>année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
|---|---------------------------|-----------------------|----------------------------|
| Recettes publicitaires                        | 108 870                   | 95 000                | -13 %                      |
| Produits des amendes                          | 114 600                   | 52 769                | -54%                       |
| Produits financiers                           | 0                         | 0                     | 0%                         |
| Frais de dossiers abonnements scolaires (10€) | 110 017                   | 82 758                | -25%                       |
| Duplicatas des titres de trans-<br>port       | 68 760                    | 90 336                | 31%                        |
| Autres recettes annexes                       | -34380                    | -33 484               | -3%                        |
| TOTAL   | 367 867                   | 287 379               | -22%                       |

| Détails des charges variables_Tad | ao                     | Onglet 3                  |                       |                            |
|-----------------------------------|------------------------|---------------------------|-----------------------|----------------------------|
| Nombre de kilomètres en<br>propre | Onglets 3a, 3b, 10, 11 | Contractuel<br>année 2024 | Réalisé<br>année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
| Kilomètres commerciaux            |                        | 7 205 706                 | 7 238 393             | 0%                         |
| Kilomètres haut le pied *         |                        | 1 426 286                 | 1 517 769             | 6%                         |
| Kilomètres techniques *           |                        | 345 093                   | 130 361               | -62%                       |
| TOTAL                             |                        | 8 977 085                 | 8 886 523             | -1,01%                     |

<sup>\*</sup>Reprise du dernier rapport du délégataire pour la partie contractuelle Élements non mis à jour contractuellement dans les derniers avenants

| Décomposition par service      | Onglet de référence | Contractuel<br>année 2024 | Réalisé<br>année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
|--------------------------------|---------------------|---------------------------|-----------------------|----------------------------|
| Exploitation bus               |                     | 30 624 077€               | 30 581 299€           | 0%                         |
| Coûts de roulage               | Onglet 3a, 10, 11   | 9 453 817€                | 8 180 391€            | -13 %                      |
| Charges variables de personnel |                     | 20 893 679€               | 22 172 204€           | 6%                         |
| Dont autres charges variables  |                     | 276 581€                  | 228 704€              | -17 %                      |
| TOTAL                          |                     | 30 624 077€               | 30 581 299€           | 0%                         |

| Détails des charges fixes |                  | Onglet 4                  |                       |                            |
|---------------------------|------------------|---------------------------|-----------------------|----------------------------|
| Charges fixes             |                  | Contractuel<br>année 2024 | Réalisé<br>année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
| Marketing-commercial      | Onglet 4, 10, 11 | 2 056 065€                | 2 053 398€            | 0%                         |
| Sponsoring Mécenat        |                  | -€                        | 10 000€               |                            |
| Insertions publicitaires  |                  | -€                        | -€                    |                            |
| Etudes contractuelles     |                  | -€                        | -€                    |                            |
| Etudes qualité de service |                  | 96 272€                   | 47 615€               | -51%                       |
| Promotion du réseau       |                  | 667 614€                  | 655 189€              | -2%                        |
| Conquête nouveaux clients |                  | -€                        | -€                    |                            |
| Signalétique              |                  | -€                        | -€                    |                            |
| Informations voyageurs    |                  | 158 626€                  | 77 315€               | -51%                       |
| Informations embarquées   |                  | 991 334€                  | 1090022€              | 10 %                       |
| Informations temps réel   |                  | -€                        | -€                    |                            |
| Supports clients          |                  | -€                        | -€                    |                            |
| Communication interne     |                  | -€                        | -€                    |                            |

| Charges fixes  |                     | Contractuel<br>année 2024 | Réalisé<br>année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
|--|---------------------|---------------------------|-----------------------|----------------------------|
| Commissions dépositaires   |                     | -€                        | -€                    |                            |
| Achats de billetterie  |                     | 142 220€                  | 173 256€              | 22%                        |
| Cadeaux  |                     | -€                        | -€                    |                            |
| Pourboires dons courants   |                     | -€                        | -€                    |                            |
| Actions commerciales   |                     | -€                        | €                     |                            |
| Numérique et innovation  |                     |                           |                       |                            |
| Infrastructures fixes  | Onglet 4, 10, 11    | 843 987€                  | 869 469€              | 3%                         |
| Entretien et réparation infrastructure bus   | Origice 4, 10, 11   | 306 355                   | 459 462               | 50%                        |
| Nettoyage des bâtiments et installations   |                     | 224 270 €                 | 157 678€              | -30%                       |
| Entretien des espaces verts  |                     | 49 230                    | 34 182                | -31%                       |
| Entretien des sanitaires   |                     | 216 315€                  | 152 085€              | -30 %                      |
| Fournitures infrastructure bus   |                     | 14 222                    | 13 353€               | -6%                        |
| Visites techniques   |                     | 9 846                     | 28 442€               | 189%                       |
| Entretien et réparation matériel de lavage   |                     | -€                        | 7 571€                | 103 70                     |
| Accidents et vandalismes   |                     | -€                        | -€                    |                            |
| Entretien Abris vélo   |                     | 23 749                    | 16 697€               | -30%                       |
| Personnel fixe   | onglet 4 a, 10, 11  | 10 425 254€               | 10 097 €              | 1%                         |
|  | origiet 4 a, 10, 11 | 5 886 029€                | 4 913 202€            | -17 %                      |
| Personnel technique  |                     |                           |                       |                            |
| Personnel administratif  |                     | 1183 093€                 | 2 158 537€            | 82%                        |
| Personnel commercial   |                     | 2 487 875€                | 2 240 269€            | -10 %                      |
| Frais liés au personnel  |                     | 665 637€                  | 1 016 353€            | 53%                        |
| Personnel mis à disposition  | 0 1 1 10 11         | 202 620€                  | 244 507€              | 21%                        |
| Frais de siège/frais de région   | Onglet 4, 10, 11    | 1 971 006€                | 2 775 405€            | 41%                        |
| Quote part des frais siège   |                     | 1808 037€                 | 2 625 405€            | 45%                        |
| Quote part des frais région  | 1                   | 162 968€                  | 150 000€              | -8%                        |
| Impôts et taxes  |                     | 837 487€                  | 577 336€              | -31%                       |
| Contribution foncière des entreprises (CFE)  |                     | 5 389€                    | 7 683€                | 43%                        |
| Cotisation sur la Valeur Ajoutée des Entre-<br>prises (CVAE)                       |                     | 114 663€                  | 103 589€              | -10 %                      |
| Cartes grises et Taxe sur les véhicules de société                                 |                     | 54 700€                   | 80 923€               | 48%                        |
| Cartes grises bus  |                     | -€                        | -€                    |                            |
| Autres impôts et taxes   |                     | 662 735€                  | 385 141€              | -42%                       |
| Dotations aux amortissements   | onglet 4 b, 10, 11  | 193 510€                  | 176 883€              | -9%                        |
| Camion nacelle   |                     | 7 658€                    | 3 557€                | -54%                       |
| Nacelle (dépôt de Houdain)   |                     | 15 590€                   | -€                    |                            |
| Jeux de 6 colonnes (dépôt de Hénin)  |                     | 5 835€                    | 3 189€                | -45%                       |
| Renouvellement des équipements et amélioration 1                                   |                     | 5 470€                    | 2 797€                | -49%                       |
| (Enveloppe annuelle pour renouvellement des équipements atelier)                   |                     |                           |                       |                            |
| Infrastructures 2024 (Socle de virtualisation, aménagement salles serveur,         |                     | 48 556€                   | 5 078€                | -90%                       |
| infrastructure cœur réseau, Wifi à bord, renouvellement wifi en station,           |                     |                           |                       |                            |
| postes de travail bureautique et industriel, centre d'appel)                       |                     |                           |                       |                            |
| Camion de dépannage 2024 - renouvell-<br>mement des camions de dépannage atelier   |                     | 16 629€                   | 11 272€               | -32%                       |
| Services vélos   |                     | 5 488€                    | 56€                   | -99%                       |
| Système d'information voyageur 2024 -<br>Site internet et investissements associés |                     | 81 284€                   | 93 286€               | 15%                        |
| Véhicule utilitaire Vélos  |                     | 7 002€                    | -€                    |                            |
| Batteries VAE (30) et trottinettes (5)   |                     | -€                        | -€                    |                            |
| Batteries VAE (30) et trottinettes (5)   |                     | -€                        | -€                    |                            |
| Lissage investissements non réalisés   |                     | -€                        | 57 648€               |                            |
| Gros Entretien et Renouvellement   | onglet 4 c, 10, 11  | 404 780€                  | 370 000€              | -9%                        |
| Maintenance lourde véhicules articulés   |                     | 404 780€                  | 370 000€              | -9%                        |

| Charges fixes   | Contractuel<br>année 2024 | Réalisé<br>année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
|---|---------------------------|-----------------------|----------------------------|
| Autres charges fixes  | 3 767 644€                | 3 404 972€            | -10 %                      |
| Documentation   | 4 376€                    | 6 868€                | 57%                        |
| Honoraires  | 324 371€                  | 333 035€              | 3%                         |
| Conseil (Finance, Audit, Juridique)   | 72 204€                   | 109 445€              | 52%                        |
| Comptabilité et paie (EAP)  | 448 199€                  | 444 246€              | -1%                        |
| Honoraires liés au personnel (recrutement,<br>médecine du travail, prud'hommes) | 404 780€                  | 369 429€              | -9%                        |
| Médiation réseau  | 169 570€                  | 209 140€              | 23%                        |
| Divers transports   | -179 121€                 | 86 588€               | -148%                      |
| Frais bancaires   | 99 992€                   | 63 066€               | -37%                       |
| Locations immobilières et charges locatives                                     | 18 598€                   | 14 249€               | -23%                       |
| Locations diverses  | 252 838€                  | 286 097€              | 13 %                       |
| Redevances de logiciels   | 712 447€                  | 414 887€              | -42%                       |
| Fournitures   | 75 486€                   | 84 786€               | 12 %                       |
| Télésurveillance et gardiennage des bâti-<br>ments                              | 98 460€                   | 75 819€               | -23%                       |
| Entretiens et nettoyages et réparations   | 48 336€                   | 62 257€               | 29%                        |
| Assistance informatique   | 43 760€                   | -€                    |                            |
| Frais postaux et Télécommunication  | 201 624€                  | 119 543€              | -41%                       |
| Assurances RC Multirisques  | 364 518€                  | 375 600€              | 3%                         |
| Cotisations et redevances   | 120 340€                  | 198 849€              | 65%                        |
| TVA non déductible  | -€                        | -€                    |                            |
| Voyages et déplacements   | 107 868€                  | 172 270€              | 60%                        |
| Energie Installations fixes   | 454 010€                  | 319 969€              | -30%                       |
| Charges et produits divers  | -€                        | 201 828€              |                            |
| Produits financiers   | -87 520€                  | -550 099€             | 529%                       |
| Charges financières   | 12 509€                   | 7 101€                | -43%                       |
| Marge et aléas  | 1908 529€                 | 1 073 184€            | -44%                       |
| Risque et aléas   | 328 200€                  | 213 100€              | -35%                       |
| Marge   | 1 580 329€                | 860 084€              | -46%                       |
| TOTAL   | 22 408 262                | 21 873 514            | -2%                        |



## Détails des charges de sous-traitance (LR & CS)

#### 1. Unités d'œuvre

| Répartition des kilomètres sous-traités | Onglet 5 | Contractuel<br>année 2024 |           | Réalisé /<br>Contractuel % |
|---|----------|---------------------------|-----------|----------------------------|
| Kilomètres commerciaux LR & CS          |          | 6 142 129                 | 6 183 654 | 1%                         |
| Kilomètres commerciaux TAD              |          | 540 566                   | 545 105   | 1%                         |
| TOTAL                                   |          | 6 682 694                 | 6 728 760 | 1%                         |

## 1. Coûts de la sous-traitance LR & CS

| Charges de sous-traitance LR & CS   | Onglet 5   | Contractuel<br>année 2024 | Réalisé<br>année 2024 | Réalisé /<br>Contractuel % |
|-------------------------------------|------------|---------------------------|-----------------------|----------------------------|
| Charges variables                   |            | 23 584 720€               | 24 130 867€           | 2%                         |
| Dont coûts de roulage               |            | 9 678 426€                | 9 902 548€            | 2%                         |
| Dont charges variables de personnel |            | 13 906 293€               | 14 228 319€           | 2%                         |
| Dont autres charges variables       |            | -€                        | -€                    |                            |
| Charges fixes                       |            | 10 976 286€               | 11 230 462€           | 2%                         |
| Dont marketing-commercial           |            | -€                        | -€                    |                            |
| Dont charges fixes de personnel     |            | 3 128 928€                | 3 201 384€            | 2%                         |
| Dont impôts et taxes                |            | -€                        | -€                    |                            |
| Dont amortissements                 |            | 832 274€                  | 851 546€              | 2%                         |
| Dont Gros Entretien Renouvellement  |            | 3 861 687€                | 3 951 111€            | 2%                         |
| Dont autres charges fixes           |            | -€                        | -€                    |                            |
| Dont marge et aléas                 |            | 1 604 737€                | 1 641 898€            | 2%                         |
| TOTAL DU COÛT DE LA SOUS-TRAITAN    | CE LR & CS | -€                        | -€                    |                            |
|                                     |            | 1 548 661€                | 1 584 523€            | 2%                         |
|                                     |            | 34 561 006€               | 35 361 328€           | 2%                         |







## INDEMINTÉ DES SINISTRES

| DATE accident | N° sinistre<br>ASSUREUR | IMMATRICULATION VEHICULE | Catégorie | Etat       | % Responsa-<br>bilité | Charge glo-<br>bale Transdev |
|---------------|-------------------------|--------------------------|-----------|------------|-----------------------|------------------------------|
| 31/10/2024    | AA2440048070            | FW-170-ZN                | Matériel  | Terminé    | 0                     | 142                          |
| 10/01/2024    | AA2440000326            | GL-422-LR                | Matériel  | Terminé    | 100                   | 2 054                        |
| 13/06/2024    | AA2440025431            | GS-547-CZ                | Matériel  | Terminé    | 0                     | 973                          |
| 08/08/2024    | AA2440028777            | GH-041-PV                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 02/10/2024    | AA2440034426            | GG-673-CH                | Matériel  | En cours   | 100                   | 3 985                        |
| 13/09/2024    | AA2477032045            | EZ-798-FG                | Matériel  | En cours   | 50                    | 425                          |
| 04/10/2024    | AA2477035595            | FT-396-XV                | Matériel  | Sans suite | 100                   | 0                            |
| 06/11/2024    | AA2477040476            | EE-874-LG                | Matériel  | En cours   | 0                     | -1 100                       |
| 16/10/2024    | AA2477040470            | ED-105-ZJ                | Matériel  | En cours   | 0                     | 0                            |
| 07/11/2024    | AA2477040480            | EY-697-WW                | Matériel  | En cours   | 0                     | -1 100                       |
| 12/11/2024    | AA2477041092            | GH-376-KK                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 500                        |
| 19/11/2024    | AA2477041031            | EE-874-LG                | Corporel  | En cours   | 50                    | 1000                         |
| 12/11/2024    | AA2477041503            | FD-159-KF                | Corporel  | En cours   | 100                   | 2 650                        |
| 18/11/2024    | AA2477041351            | FB-706-BZ                | Matériel  | En cours   | 0                     | 0                            |
| 08/11/2024    | AA2477040945            | FC-405-HP                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 500                        |
| 21/11/2024    | AA2477041097            | EX-410-KR                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 21/11/2024    | AA2477043971            | CN-670-WM                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 26/11/2024    | AA2477043981            | FT-689-GX                | Matériel  | En cours   | 0                     | 0                            |
| 16/11/2024    | AA2477043936            | BR-580-DV                | Matériel  | Sans suite | 0                     | 0                            |
| 29/11/2024    | AA2477044525            | AY-079-FH                | Corporel  | En cours   | 100                   | 1 150                        |
| 26/11/2024    | AA2477044039            | CJ-964-VG                | Matériel  | En cours   | 0                     | -1 100                       |
| 06/12/2024    | AA2477044066            | FT-120-TV                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 06/12/2024    | AA2477044088            | CY-788-LQ                | Matériel  | En cours   | 0                     | -1 100                       |
| 07/12/2024    | AA2477044462            | EE-084-BS                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 10/12/2024    | AA2477048110            | EE-874-LG                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 700                        |
| 07/12/2024    | AA2477044572            | FC-505-HP                | Matériel  | Sans suite | 0                     | 0                            |
| 06/12/2024    | AA2477044459            | BR-550-DV                | Matériel  | En cours   | 0                     | 0                            |
| 12/12/2024    | AA2477044569            | CY-784-LQ                | Matériel  | En cours   | 50                    | 1 275                        |
| 27/11/2024    | AA2477044654            | FV-341-KX                | Corporel  | En cours   | 100                   | 3 100                        |
| 10/12/2024    | AA2477044613            | FD-024-KF                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 13/12/2024    | AA2477045696            | AY-048-FH                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 17/12/2024    | AA2477046289            | EY-451-WV                | Corporel  | En cours   | 100                   | 1 150                        |
| 23/12/2024    | AA2477046285            | EY-199-WV                | Matériel  | En cours   | 0                     | -1 100                       |
| 16/12/2024    | AA2477047753            | FC-749-HP                | Corporel  | En cours   | 100                   | 1 500                        |
| 27/12/2024    | AA2477046908            | EY-697-WW                | Matériel  | En cours   | 50                    | 425                          |
| 04/01/2024    | AA2477000451            | FT-120-TV                | Matériel  | Terminé    | 0                     | -1 728                       |
| 05/01/2024    | AA2477000434            | EY-340-WV                | Matériel  | En cours   | 0                     | -1 100                       |
| 10/01/2024    | AA2477000507            | EY-315-WV                | Matériel  | Terminé    | 0                     | -1 786                       |
| 13/01/2024    | AA2477001686            | FD-953-KE                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 15/01/2024    | AA2477001837            | CJ-945-VG                | Matériel  | En cours   | 0                     | -1 100                       |
| 15/01/2024    | AA2477001675            | FT-052-TV                | Matériel  | En cours   | 0                     | -1 100                       |
| 23/01/2024    | AA2477002431            | FT-727-YJ                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 16/01/2024    | AA2477003023            | ED-105-ZJ                | Matériel  | En cours   | 0                     | -1 100                       |
| 01/02/2024    | AA2477003039            | EY-199-WV                | Matériel  | En cours   | 0                     | -1 100                       |
| 01/02/2024    | AA2477003157            | EE-032-BS                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 02/02/2024    | AA2477003783            | FC-935-HP                | Matériel  | Terminé    | 100                   | 1950                         |
| 07/02/2024    | AA2477003765            | EX-597-KR                | Corporel  | Terminé    | 100                   | 876                          |
| 09/02/2024    | AA2477004203            | EY-315-WV                | Matériel  | En cours   | 0                     | 7                            |
| 12/02/2024    | AA2477004170            | BR-371-EB                | Matériel  | En cours   | 0                     | -1 100                       |
| 14/02/2024    | AA2477005143            | BR-550-DV                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 16/02/2024    | AA2477005147            | AY-089-FK                | Matériel  | En cours   | 0                     | 0                            |
| 12/02/2024    | AA2477005540            | FD-097-KF                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 16/02/2024    | AA2477005531            | FD-057-KF                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1 950                        |
| 14/02/2024    | AA2477005865            | CZ-937-DX                | Matériel  | En cours   | 100                   | 1950                         |
| 19/02/2024    | AA2477005863            | BR-598-DV                | Corporel  | En cours   | 100                   | 1 150                        |
| 16/02/2024    | AA2477006073            | BR-571-DV                | Matériel  | En cours   | 0                     | -1 100                       |

| DATE accident | N° sinistre                  | IMMATRICULATION       | Catégorie            | Etat       | % Responsa-   | Charge glo-                |
|---------------|------------------------------|-----------------------|----------------------|------------|---------------|----------------------------|
| 22/02/2024    | <b>ASSUREUR</b> AA2477006064 | VEHICULE<br>CY-792-LQ | Matériel             | En cours   | bilité<br>100 | <b>bale Transdev</b> 1 950 |
|               |                              |                       |                      |            | 0             |                            |
| 27/02/2024    | AA2477006623                 | EE-582-DC             | Matériel<br>Matériel | En cours   | 100           | -1 100                     |
| 01/03/2024    | AA2477007668                 | FD-953-KE             |                      | En cours   |               | 1950                       |
| 22/02/2024    | AA2477012552                 | GP-331-JY             | Matériel             | En cours   | 100           | 1600                       |
| 22/02/2024    | AA2477007667                 | FC-822-HP             | Matériel             | En cours   | 50            | 975                        |
| 01/03/2024    | AA2477007663                 | EY-451-WV             | Matériel             | En cours   | 0             | 0                          |
| 05/03/2024    | AA2477007657                 | CY-792-LQ             | Matériel             | En cours   | 0             | -1 100                     |
| 01/03/2024    | AA2477007602                 | DW-733-QN             | Corporel             | En cours   | 100           | 1 500                      |
| 19/02/2024    | AA2477007653                 | EE-874-LG             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 07/03/2024    | AA2477008776                 | FA-531-YH             | Corporel             | En cours   | 0             | -668                       |
| 20/03/2024    | AA2477008720                 | EE-582-DC             | Corporel             | En cours   | 100           | 1 500                      |
| 18/03/2024    | AA2477008828                 | EZ-361-HC             | Corporel             | Sans suite | 100           | 0                          |
| 16/03/2024    | AA2477008770                 | FA-195-VC             | Matériel             | Terminé    | 0             | -1 807                     |
| 27/03/2024    | AA2477010167                 | DW-724-QN             | Matériel             | En cours   | 0             | -1 851                     |
| 09/03/2024    | AA2477010149                 | FA-219-RG             | Matériel             | En cours   | 0             | 0                          |
| 30/03/2024    | AA2477011232                 | EE-874-LG             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 29/03/2024    | AA2477011178                 | CY-778-LQ             | Matériel             | En cours   | 0             | 0                          |
| 04/04/2024    | AA2477011297                 | EE-582-DC             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 27/03/2024    | AA2477011462                 | DW-733-QN             | Matériel             | En cours   | 50            | 1 010                      |
| 05/04/2024    | AA2477012463                 | FC-505-HP             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 12/04/2024    | AA2477013579                 | DW-731-QN             | Matériel             | En cours   | 0             | -1 100                     |
| 12/04/2024    | AA2477013553                 | DM-137-KS             | Matériel             | En cours   | 0             | 0                          |
| 17/04/2024    | AA2477013533                 | FX-629-TQ             | Matériel             | En cours   | 0             | -1 100                     |
| 27/04/2024    | AA2477014065                 | EY-693-WT             | Corporel             | Sans suite | 100           | 0                          |
| 13/05/2024    | AA2477015409                 | FX-467-EE             | Corporel             | En cours   | 100           | 1 500                      |
| 12/05/2024    | AA2477016068                 | FA-195-VC             | Matériel             | En cours   | 0             | 0                          |
| 15/05/2024    | AA2477010008<br>AA2477017287 | BR-629-DV             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 21/05/2024    | AA2477017287<br>AA2477017721 | EY-566-WT             |                      |            | 0             | 1 930                      |
| 22/05/2024    | AA2477017721<br>AA2477018139 | FX-267-EE             | Matériel             | En cours   |               | -1 100                     |
| 27/05/2024    | AA2477018765                 | GA-642-RB             | Matériel             | En cours   |               | 488                        |
|               |                              |                       | Corporel             | Terminé    |               |                            |
| 24/05/2024    | AA2477018598                 | CN-679-WM             | Corporel             | En cours   | 100           | 3 100                      |
| 25/05/2024    | AA2477019110                 | CY-788-LQ             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 25/04/2024    | AA2477018874                 | FT-189-GX             | Matériel             | En cours   | 0             | -1 950                     |
| 06/06/2024    | AA2477019534                 | EY-315-WV             | Matériel             | En cours   | 0             | 0                          |
| 04/06/2024    | AA2477019797                 | FD-159-KF             | Corporel             | En cours   | 100           | 1 150                      |
| 06/06/2024    | AA2477019735                 | CJ-025-VH             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 05/06/2024    | AA2477020318                 | FT-799-YJ             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 03/06/2024    | AA2477021568                 | FT-715-PL             | Matériel             | En cours   | 50            | 425                        |
| 04/06/2024    | AA2477021517                 | AY-879-FH             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 06/06/2024    | AA2477021559                 | FD-191-KF             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 10/06/2024    | AA2477021483                 | ED-153-ZJ             | Corporel             | En cours   | 100           | 1 150                      |
| 11/06/2024    | AA2477021555                 | FD-024-KF             | Matériel             | En cours   | 100           | 1950                       |
| 22/06/2024    | AA2477024862                 | EY-720-WV             | Matériel             | En cours   | 0             | 0                          |
| 25/06/2024    | AA2477024801                 | CY-778-LQ             | Matériel             | En cours   | 50            | 425                        |
| 01/07/2024    | AA2477024913                 | CY-792-LQ             | Matériel             | En cours   | 0             | -1 100                     |
| 03/07/2024    | AA2477024937                 | BR-622-DV             | Corporel             | En cours   | 100           | 2 000                      |
| 04/07/2024    | AA2477024915                 | CZ-937-DX             | Corporel             | En cours   | 50            | 1000                       |
| 11/07/2024    | AA2477024952                 | DW-724-QN             | Matériel             | En cours   | 0             | -1 100                     |
| 21/06/2024    | AA2477024934                 | BR-371-EB             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 16/07/2024    | AA2477025671                 | EE-032-BS             | Matériel             | En cours   | 50            | 425                        |
| 22/07/2024    | AA2477027520                 | FC-580-HP             | Matériel             | En cours   | 0             | 0                          |
| 07/08/2024    | AA2477027623                 | FT-301-XV             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 18/07/2024    | AA2477027625                 | FA-431-YH             | Corporel             | Terminé    | 100           | 1845                       |
| 16/08/2024    | AA2477028573                 | CZ-948-DX             | Corporel             | En cours   | 0             | 4 226                      |
| 17/08/2024    | AA2477028558                 | BR-580-DV             | Corporel             | En cours   | 100           | 1 150                      |
| 23/08/2024    | AA2477029304                 | BR-629-DV             | Matériel             | En cours   | 100           | 1 950                      |
| 31/08/2024    | AA2477030157                 | EY-522-WT             | Corporel             | En cours   | 0             | 331                        |
| 31/00/2024    | MMZ4//UJUIJ/                 | L 1 - JZZ - VV I      | corporer             | LITCOUIS   |               | 331                        |

| DATE accident | N° sinistre<br>ASSUREUR | IMMATRICULATION VEHICULE | Catégorie | Etat     | % Responsa-<br>bilité | Charge glo-<br>bale Transdev |
|---------------|-------------------------|--------------------------|-----------|----------|-----------------------|------------------------------|
| 24/08/2024    | AA2477030501            | AY-906-FH                | Corporel  | En cours | 100                   | 1 150                        |
| 27/08/2024    | AA2477030353            | ED-186-ZJ                | Matériel  | En cours | 100                   | 1 950                        |
| 10/09/2024    | AA2477032155            | FX-621-TQ                | Matériel  | En cours | 0                     | 0                            |
| 17/09/2024    | AA2477034010            | EZ-798-FG                | Corporel  | En cours | 100                   | 1 151                        |
| 19/09/2024    | AA2477033572            | FA-366-VC                | Matériel  | En cours | 0                     | -1 100                       |
| 21/09/2024    | AA2477033568            | CZ-953-DX                | Corporel  | En cours | 0                     | 0                            |
| 27/09/2024    | AA2477034367            | FH-077-RS                | Matériel  | Terminé  | 100                   | 1 056                        |
| 30/09/2024    | AA2477034391            | CY-792-LQ                | Corporel  | En cours | 0                     | 3 000                        |
| 02/10/2024    | AA2477035223            | FD-057-KF                | Matériel  | En cours | 0                     | -1 100                       |
| 23/09/2024    | AA2477035636            | BR-371-EB                | Matériel  | En cours | 0                     | 0                            |
| 10/10/2024    | AA2477035772            | EE-516-DC                | Corporel  | En cours | 100                   | 2 650                        |
| 17/10/2024    | AA2477037332            | EE-516-DC                | Matériel  | En cours | 100                   | 1 950                        |
| 23/10/2024    | AA2477038157            | BR-598-DV                | Matériel  | En cours | 100                   | 1 950                        |
| 18/10/2024    | AA2477038263            | FT-962-YJ                | Matériel  | En cours | 100                   | 1 950                        |
| 28/10/2024    | AA2477038251            | BR-629-DV                | Matériel  | En cours | 100                   | 1 950                        |
| 30/10/2024    | AA2477038322            | EZ-844-GW                | Corporel  | En cours | 0                     | 2 300                        |
|               |                         |                          |           |          |                       | 100 979                      |



## LES INDICATEURS TECHNICO-ÉCONOMIQUES ET FINANCIERS

En 2023 nous constatons globalement une progression des validations de 7,9% portée essentiellement par la progression des validations sur les lignes régulières, et ce dans un contexte de stabilité de l'offre entre 2022 et 2023, voir une légère diminution du nombre de kilomètres.

Les dépenses par kilomètre sont en hausse de 5,6 % notamment porté par un contexte inflationniste Les recettes par validation sont en baisse malgré la hausse globale des recettes du réseau, ce qui s'explique par la part croissante des abonnements comparé à une stabilité globale des ventes de titres unitaires.

| QUANTITÉS                                       | N              | N-1        | N /N-1 en % |
|---|----------------|------------|-------------|
| Fréquentation Préquentation                     |                |            |             |
| Nombre total validations                        | 14 587 512     | 14 802 915 | -1,50 %     |
| Validations de Lignes Régulières Bus            | 12 915 064     | 12 968 008 | -0,40 %     |
| Validations des Circuits Scolaires Bus          | 1 608 002      | 1 771 981  | -9,30 %     |
| Validations des Services A la Demande Bus       | 64 446         | 62 926     | 2,40 %      |
| Nombre d'élèves subventionnés                   | 14 503         | 13 584     | 6,80%       |
| Unités d'œuvre                                  |                |            |             |
| Nombre de véhicules                             | 179            | 184        | -2,70 %     |
| Articulés                                       | 41             | 41         | -           |
| Standards                                       | 102            | 106        | -3,80%      |
| Midibus   | 19             | 19         | 0,00%       |
| Minibus (hors TAD)                              | 10             | 11         | -9,10 %     |
| Minibus (Allobus comme activité principale)     | 0              | 0          |             |
| Minibus (Proxibus comme activité principale)    | 7              | 7          | 0,00%       |
| Nombre total de km                              | <br>15 616 895 | 15 664 122 | -0,30%      |
| Km commerciaux en propre                        | 7 238 392      | 7 320 706  | -1,10 %     |
| Km commerciaux sous traités                     | 6 730 372      | 6 719 636  | 0,20%       |
| Total kilomètres en charge                      | 13 968 764     | 14 040 342 | -0,50%      |
| Km autres (Haut le pied + technique)            | 1 648 131      | 1623 780   | 1,50%       |
|   |                |            |             |
| km Articulés                                    | 2 340 441      | 2 400 301  | -2,50%      |
| Km Standards                                    | 5 719 248      | 5 820 709  | -1,70 %     |
| km Midibus                                      | 483 560        | 435 549    | 11,00 %     |
| km Minibus (hors TAD)                           | 12 414         | 38 025     | -67,40%     |
| km Minibus (Allobus comme activité principale)  | <u> </u>       |            | -           |
| km Minibus (Proxibus comme activité principale) | 316 758        | 249 891    | 26,80%      |
| Km totaux Bus                                   | 8 872 421      | 8 944 475  | -0,80%      |
| Km Véhicules de service                         | 789 443        | 1 093 437  | -27,80 %    |
| Km totaux société                               | 9 661 864      | 10 037 912 | -3,70 %     |
| Nombre total d'heures                           | <br>899 322    | 896 776    | 0,30%       |
| Total ETP (Equivalent Temps Plein)              | 622            | 615        | 1,10 %      |
| Heures de conduite                              | 502 707        | 497 475    | 1,10 %      |
| Heures de conduite Bus                          | 502 707        | 497 475    | 1,10 %      |
| ETP conduite                                    | 397            | 389        | 2.10 %      |
| ETP conduite Bus                                | 397            | 389        | 2,10 %      |
| Heures d'atelier Bus                            | 103 103        | 101 018    | 2,10 %      |
| ETP atelier Bus                                 | 58             | 57         | 1,80 %      |
| Heures du personnel technique                   | 148 063        | 155 636    | -4,90%      |
| ETP personnel technique                         | 84             | 88         | -4,50%      |
| Heures du personnel commercial                  | 71 564         | 67 716     | 5,70%       |
| ETP personnel commercial                        | 40             | 38         | 5,30%       |
| Heures du personnel administratif               | 73 885         | 74 929     | -1,40%      |
| ETP personnel administratif                     | 42             | 42         |             |
| LIF personner auministratii                     | 42             | 42         | 0,00%       |

| QUANTITÉS   | N          | N-1        | N /N-1 en % |
|---|------------|------------|-------------|
| Rappel produits & charges                             |            |            |             |
| Produits hors contribution AO                         | 221 066    | 285 610    | -22,60%     |
| Recettes commerciales                                 | 4 861 482  | 4 837 756  | 0,50%       |
| Recettes diverses                                     | 303 265    | 375 394    | -19,20%     |
| Total   | 5 385 813  | 5 498 759  | -2,10 %     |
| Contribution AO                                       | 87 457 168 | 83 369 145 | 4,90%       |
| Charges totales                                       | 84 377 601 | 81 360 904 | 3,70%       |
| Charges d'exploitation                                | 42 667 630 | 41 003 215 | 4,10 %      |
| Ratios technico-économiques et financiers             |            |            |             |
| Nombre d'habitants                                    | 644 754    | 644 754    | 0,00%       |
| Validation/habitants                                  | 22,625     | 22,959     | -1,50 %     |
| Validation/km   | 1,044      | 1,054      | -1,00 %     |
| km/habitant   | 21,665     | 21,776     | -0,50%      |
|   |            |            |             |
| Recettes/Dépenses                                     | 6%         | 7%         | -5,90%      |
| Dépenses/km   | 6,261      | 5,938      | 5,40%       |
|   |            |            |             |
| Recettes/charges d'exploitation                       | 0,126      | 0,134      | -5,90%      |
| Recette moyenne (hors contribution AO) /validation    | 0,369      | 0,371      | -0,60%      |
| Recette moyenne (hors contribution AO) /km            | 0,386      | 0,392      | -1,60 %     |
|   |            |            |             |
| ETP atelier/véhicule                                  | 0,324      | 0,31       | 4,60%       |
| km/ETP  | 14 264     | 14 544     | -1,90 %     |
| km/ETP conduite                                       | 22 349     | 22 994     | -2,80 %     |
| ETP conduite/véhicule                                 | 2,218      | 2,114      | 4,90 %      |
|   |            |            |             |
| <u>Coût/ETP</u>                                       | 57 032     | 55 736     | 2,30%       |
| Coût conduite / ETP conduite                          | 54 054     | 52 149     | 3,70 %      |
| Coût atelier / ETP atelier                            | 46 429     | 54 621     | -15,00 %    |
| Coût technique / ETP technique                        | 70 689     | 69 321     | 2,00%       |
| Coût Marketing & commercial / ETP marketing & commer- | 62 580     | 52 692     | 18,80%      |
|   |            | C 4 202    |             |
| Coût administratif / ETP administratif                | 68 101     | 64 282     | 5,90%       |
| Coût de roulage/km - bus                              | 0,713      | 0,734      | -2,90%      |
| Coût de personnel/km - bus                            | 2,735      | 2,621      | 4,30%       |
| Coût d'exploitation/km - bus                          | 4,819      | 4,592      | 4,90%       |
| Coût d'exploitation/validation - bus                  | 3,063      | 2,901      | 5,60%       |
| Coût moyen total/km                                   | 5,426      | 5,21       | 4,10 %      |
| Coût moyen total/validation                           | 5,988      | 5,705      | 5,00%       |
| •               | -,         | -,         | -,          |









Tous les tableaux présentés dans ce rapport sont mis à disposition sur l'extranet dans un format informatique exploitable.

En complément, en raison de leur volume important, les données suivantes sont également déposées sur le serveur :

- La base spécifique des Origine/Destination (O/D) du service Proxibus
- La liste des inscrits au service Proxibus
- Les fiches Evengrav, perturbation et accident
- Les attestations d'assurance
- Les comptes annuels
- Le calcul détaillé de la Contribution Forfaitaire
- Les données sources au format Excel

Raison sociale: Transdev Artois-Gohelle

Nom commercial : Tadao

Statut : SAS à associé unique

Montant du capital : 1 010 000 euros

Date de création : 01/01/2017 N° RCS : 814 490 199 R.C.S Arras

SIRET: 814 490 199 00027

SIREN : 814 490 199 N°TVA : FR63814490199

APE: 4931 Z

Président : Vincent DESTOT

Directeur Général : Jean-Christophe GEHIN

Commissaires aux comptes : ERNST & YOUNG et AUDITEX

TEL: 03.91.83.12.00 FAX: 03.91.83.12.01 E-Mail: accueil@tadao.fr

E-Mail: accueil@tadao.fr INTERNET: www.tadao.fr

Siège social : CS 20106 - 62302 LENS

RIB: BNP PARIBAS - 30004 00819 00012319785 61



